

BANCO CENTRAL DE LA REPÚBLICA ARGENTINA
Gerencia de Investigaciones y Estadísticas Económicas



**Serie de trabajos metodológicos
y sectoriales**

B.C.R.A.

OFERTA Y DEMANDA GLOBAL

A PRECIOS CORRIENTES

Preparado por: (*)

Departamentos de:

- Cuentas Nacionales
- Actividad Agropecuaria
- Actividad Industrial
- Cuentas Internacionales

N° 20

Junio de 1982

*/ Este estudio es publicado por la Gerencia de Investigaciones y Estadísticas Económicas del Banco Central de la República Argentina, y fue coordinado por el Departamento de Cuentas Nacionales.

I N D I C E

	Pág.
1. INTRODUCCION	1
2. METODOLOGIA GENERAL DE COMPUTO	2
2.1. El método de cálculo	2
2.2. Técnicas de estimación	3
2.2.1. Técnicas específicas del método de la producción	5
2.2.2. Técnicas específicas del método del gasto	8
3. PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS DE MERCADO ...	10
4. EL PRODUCTO SECTORIAL. METODOLOGIAS	10
4.1. Agricultura, caza, silvicultura y pesca ..	11
4.2. Explotación de minas y canteras	12
4.3. Industrias manufactureras	13
4.4. Electricidad, gas y agua	15
4.5. Construcción	15
4.6. Comercio por mayor y menor, restaurantes y hoteles	18
4.7. Transporte, almacenamiento y comunicaciones	19
4.8. Establecimientos financieros, seguros, bie nes inmuebles y servicios prestados a las las empresas	21
4.9. Servicios comunales, sociales y personales	24
5. OFERTA Y DEMANDA GLOBAL. METODOLOGIAS Y ASPEC- TOS RELEVANTES	26
5.1. Oferta = demanda	27
5.2. La inversión	27
5.3. Exportaciones e importaciones	30
5.4. El consumo	30
6. ESTIMACIONES ADICIONALES PARA CALCULAR EL PRODUC TO BRUTO INTERNO AL COSTO DE FACTORES	31
6.1. Impuestos indirectos	32
6.2. Subsidios	33
7. SINTESIS METODOLOGICA	34

<u>Cuadro N°</u>	<u>Pág.</u>
1.a. Valor Bruto de Producción - En millones de \$ corrientes	45
2.a. Consumo Intermedio - En millones de \$ corrientes	46
3.a. Producto Bruto Interno a precios de mercado - En millones de \$ corrientes	47
1.b. Valor Bruto de Producción - Composición porcentual	48
2.b. Consumo Intermedio - Composición porcentual	49
3.b. Producto Bruto Interno a precios de mercado - Composición porcentual	50
3.c. Producto Bruto Interno a precios de mercado - Precios implícitos	51
3.d. Producto Bruto Interno a precios de mercado - Precios implícitos relativos	52
PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS CORRIENTES DE MERCADO, POR GRAN DIVISION.	
3.1.a. -Agricultura, caza, silvicultura y pesca - En millones de \$ corrientes	53
3.1.b. -Agricultura, caza, silvicultura y pesca - Composición porcentual	54
3.1.c. -Agricultura, caza, silvicultura y pesca - Precios implícitos	55
3.1.d. -Agricultura, caza, silvicultura y pesca - Precios implícitos relativos	56
3.2.a. -Explotación de minas y canteras - En millones de \$ corrientes	57
3.2.b. -Explotación de minas y canteras - Composición porcentual	58
3.2.c. -Explotación de minas y canteras - Precios implícitos	59
3.2.d. -Explotación de minas y canteras - Precios implícitos relativos	60
3.3.a. -Industrias manufactureras - En millones de \$ corrientes	61
3.3.b. -Industrias manufactureras - Composición porcentual	62
3.3.c. -Industrias manufactureras - Precios implícitos ..	63
3.3.d. -Industrias manufactureras - Precios implícitos relativos	64
3.4.a. -Electricidad, gas y agua - En millones de \$ corrientes	65
3.4.b. -Electricidad, gas y agua - Composición porcentual	66
3.4.c. -Electricidad, gas y agua - Precios implícitos ...	67
3.4.d. -Electricidad, gas y agua - Precios implícitos relativos	68
3.5.a. -Construcción - En millones de \$ corrientes	69

<u>Cuadro N°</u>	<u>Pág.</u>
3.5.b. -Construcción - Composición porcentual	70
3.5.c. -Construcción - Precios implícitos	71
3.5.d. -Construcción - Precios implícitos relativos	72
3.6.a. -Comercio al por mayor y al por menor y restaurantes y hoteles - En millones de \$ corrientes	73
3.6.b. -Comercio al por mayor y al por menor y restaurantes y hoteles - Composición porcentual	74
3.6.c. -Comercio al por mayor y al por menor y restaurantes y hoteles - Precios implícitos	75
3.6.d. -Comercio al por mayor y al por menor y restaurantes y hoteles - Precios implícitos relativos	76
3.7.a. -Transportes, almacenamiento y comunicaciones - En millones de \$ corrientes	77
3.7.b. -Transportes, almacenamiento y comunicaciones - Composición porcentual	78
3.7.c. -Transportes, almacenamiento y comunicaciones - Precios implícitos	79
3.7.d. -Transportes, almacenamiento y comunicaciones - Precios implícitos relativos	80
3.8.a. -Establecimientos financieros, seguros, bienes inmuebles y servicios prestados a las empresas - En millones de \$ corrientes	81
3.8.b. -Establecimientos financieros, seguros, bienes inmuebles y servicios prestados a las empresas - Composición porcentual	82
3.8.c. -Establecimientos financieros, seguros, bienes inmuebles y servicios prestados a las empresas - Precios implícitos	83
3.8.d. -Establecimientos financieros, seguros, bienes inmuebles y servicios prestados a las empresas - Precios implícitos relativos	84
3.9.a. -Servicios comunales, sociales y personales - En millones de \$ corrientes	85
3.9.b. -Servicios comunales, sociales y personales - Composición porcentual	86
3.9.c. -Servicios comunales, sociales y personales - Precios implícitos	87
3.9.d. -Servicios comunales, sociales y personales - Precios implícitos relativos	88
4.a. Oferta y Demanda Global - En millones de \$ corrientes .	89
4.b. Oferta y Demanda Global - Composición porcentual	90
4.c. Oferta y Demanda Global - Precios implícitos	91
4.d. Oferta y demanda Global - Precios implícitos relativos.	92
5.a. Gastos correspondientes al Producto Bruto Interno - En millones de \$ corrientes	93
5.b. Gastos correspondientes al Producto Bruto Interno - Composición porcentual	94

Cuadro N°

Pág.

5.c. Gastos correspondientes al Producto Bruto Interno - Precios implícitos	95
5.d. Gastos correspondientes al Producto Bruto Interno - Precios implícitos relativos	96
6.a. Inversión Bruta Interna - En millones de \$ corrientes .	97
6.b. Inversión Bruta Interna - Composición porcentual	98
6.c. Inversión Bruta Interna - Precios implícitos	99
6.d. Inversión Bruta Interna - Precios implícitos relativos.	100
6.1.a. -Inversión en Construcciones - En millones de \$ corrientes	101
6.1.b. -Inversión en Construcciones - Composición porcentual	102
6.1.c. -Inversión en Construcciones - Precios implícitos.	103
6.1.d. -Inversión en Construcciones - Precios implícitos relativos	104
6.2.a. -Inversión en Equipo Durable de Producción - En millones de \$ corrientes	105
6.2.b. -Inversión en Equipo Durable de Producción - Composición porcentual	106
6.2.c. -Inversión en Equipo Durable de Producción - Precios implícitos	107
6.2.d. -Inversión en Equipo Durable de Producción - Precios implícitos relativos	108
6.3.a. -Inversión Bruta Interna Fija - En millones de \$ corrientes	109
6.3.b. -Inversión Bruta Interna Fija - Composición porcentual	110
7.a. Exportaciones e Importaciones - En millones de \$ corrientes	111
7.b. Exportaciones e Importaciones - Composición porcentual.	112
7.c. Exportaciones e Importaciones - Precios implícitos	113
8.a. Producto e Ingreso Bruto Interno de los factores - En millones de \$ corrientes	114
8.b. Producto e Ingreso Bruto Interno de los factores - Composición porcentual	115

1. INTRODUCCION

Esta publicación integra el conjunto de trabajos destinados a la difusión de metodologías y las respectivas series estadísticas de las cuentas nacionales. En esta oportunidad nos ocupan los cómputos a precios corrientes que se elaboraron para el período 1970/80.

En primera instancia, se replanteraron las series trimestrales a precios constantes, ya que sus metodologías sectoriales, en algunos casos, resultaban deficientes no sólo por cambios producidos en la estructura económica, habituales en períodos prolongados de tiempo que tornaron obsoletos algunos parámetros utilizados en el cálculo, sino además porque el cálculo trimestral había sido inicialmente diseñado como adelanto coyuntural del cómputo anual y no como sustituto del mismo.

Al mismo tiempo se encararon los estudios tendientes a la renovación del año base utilizado y a continuación se comenzaron las tareas tendientes a la reponderación de las cuentas por la estructura de precios de 1970, que fue el nuevo año base elegido ("Estudio para la elección de un nuevo año base de las cuentas nacionales", BCRA, diciembre de 1980 y "Estimaciones de oferta y demanda global a precios de 1970", BCRA, diciembre de 1980).

Cumplida esta etapa de redefinición metodológica, cambio de año base y elaboración de las nuevas series a precios constantes, la tarea se orientó a la estimación del producto y del gasto a precios corrientes.

De esta manera, se cumple con otra etapa de la actualización de las series del sistema de contabilidad nacional implementado en nuestro país hasta 1973, y se cubre una carencia de datos insustituible para numerosos análisis, no sólo aquellos en que resulta imprescindible la disponibilidad de las series en términos corrientes sino además por el no menos importante subproducto derivado de la relación entre las cuentas a precios corrientes y a precios constantes: "los precios implícitos". Si bien la intensificación del proceso inflacionario restó significación a las series en términos corrientes, para efectuar un análisis longitudinal a través del tiempo, la concomitante variación en los precios relativos encumbró su uti-

lidad, respecto de las cuentas a precios constantes para efectuar análisis transversales.

Si bien es conveniente la estimación simultánea de las cuentas del producto y del gasto a precios corrientes y constantes, en este caso la magnitud de la tarea que significó la actualización de series para una década, determinó la necesidad de apartarnos de ese procedimiento habitual y avanzar en los estudios de manera escalonada pese a los riesgos que encierra tal tratamiento independiente.

En la primera parte de este trabajo se efectúa una descripción general del método de cómputo y técnicas empleadas en las estimaciones a precios corrientes de las cuentas del producto y del gasto y a continuación se comentan los procedimientos específicos seguidos en los distintos sectores de actividad. No se ha considerado conveniente entrar en una descripción pormenorizada de fuentes de información y series estadísticas utilizadas ya que éstas, por lo general, han sido detalladas en la publicación "Estimaciones de oferta y demanda global a precios de 1970", al hacer referencia a la determinación del año base en cada una de las actividades consideradas. De tal manera, sólo las mencionaremos en aquellos casos en que se hayan utilizado elementos adicionales y en la tercera parte se hace referencia a las cuentas del gasto. Finalmente, se sintetizan las distintas metodologías empleadas en cada una de las cuentas en un cuadro sinóptico.

En todos los casos, a los comentarios metodológicos se anexan los respectivos cuadros estadísticos.

2. METODOLOGIA GENERAL DE COMPUTO

2.1. El método de cálculo

El método empleado en nuestro país para la elaboración del sistema de cuentas nacionales es el de la producción. Vale decir, el producto bruto interno de la economía se determina a partir de la producción neta, libre de duplicaciones, de las distintas actividades productivas que se desarrollan dentro de las fronteras del país. Tal procedimiento implica la disponibilidad de las cuentas por tipo de actividad, agrupadas según la "Clasificación Internacional Industrial Uniforme" Rev. 2 de

las Naciones Unidas (CIIU-2).

Si bien se estimaron, además, las cuentas correspondientes al gasto o destino del producto, es importante distinguir entre la determinación de estos conceptos y el método de cómputo empleado.

Por método de cómputo en cuentas nacionales, se entiende aquel procedimiento mediante el cual se determina el resultado final de la aplicación de los recursos económicos al proceso productivo durante un período de tiempo determinado. Una vez obtenida una medida del nivel general de actividad económica, en virtud de las identidades básicas que integran el sistema de cuentas (valor agregado, gastos correspondientes al producto y generación del ingreso) a falta de cálculos directos se pueden cerrar los restantes subsistemas sólo con información parcial.

Así en nuestro caso, con respecto al gasto, se estiman el consumo del gobierno, la inversión bruta interna, las importaciones y las exportaciones, en tanto el principal componente, el consumo privado, se obtiene por diferencia. Con tal criterio, este concepto resulta afectado por los errores de estimación, no sólo del nivel general de actividad sino además por el de las restantes variables que integran el subsistema.

La elección del método de estimación responde a razones prácticas y a la mayor o menor disponibilidad estadística para la implementación de uno u otro método ya que ninguno de los tres ofrece ventajas absolutas sobre los restantes. Cada uno resulta más adecuado para distintos tipos de análisis: el de la producción para problemas de desarrollo, el del gasto para análisis de demanda y el del ingreso para la distribución del ingreso ya que las variables obtenidas residualmente, si bien interesan como indicadores de nivel o aun de tendencias generales, sus movimientos coyunturales pueden estar condicionados por circunstancias ajenas a la evolución de estas variables.

2.2. Técnicas de estimación

En teoría suele encontrarse que el sistema de cuentas nacionales se nutre de la información contable elaborada por las unidades económicas, en particular de las cuentas de ganancias y pérdidas y de los balances de las empresas que proporcionarían la información suficiente para ela

borar la mayor parte de las cuentas que integran el sistema. Sin embargo, no todas las unidades productivas elaboran información contable, y aun dentro de las que la producen no es fácil su obtención. Por otra parte, en sectores de actividad atomizados, el volumen de información sería de difícil procesamiento, principalmente por problemas de compatibilización de los balances, ante las diferencias tanto en las fechas de cierre como en la definición de las partidas y en los niveles de desagregación con que se publican, ya que en general, éstos se diseñan con fines ajenos a las cuentas nacionales, de modo que no siempre es compatible con las necesidades del cálculo.

Por estas razones, la elaboración de las cuentas nacionales a partir de información contable, si bien es óptima, sólo es aplicable en algunos sectores de actividad, en especial en los que actúan pocas empresas y de cierta magnitud, que elaboran información estadística adecuada y a su vez proporcionan datos complementarios que permiten el desglose y/o cierre de algunas partidas que registran para su eventual compatibilización y adaptación a los conceptos de la contabilidad pública. También es factible en sectores tales como el financiero, cuyas entidades, si bien numerosas, por estar sujetas a normas contables estrictas para la presentación de balances, permiten su procesamiento en forma más o menos inmediata.

De este modo, para un número importante de cuentas es necesario apelar a distintas técnicas de cómputo que posibiliten valorizar los conceptos sólo con información parcial, bajo supuestos más o menos restrictivos en relación inversa con la cantidad y calidad de datos disponibles. Al igual que con respecto al método, la elección de una u otra técnica responde a la disponibilidad de información.

En primer lugar, cabe mencionar una directamente derivada del método contable y que consiste en estimar el total de un concepto a base de información, también contable, pero sólo de parte de las unidades económicas que integran la cuenta a valorar. Las restricciones implícitas en el empleo de este método dependen exclusivamente de la selección de informantes, si esta es una simple selección por disponibilidad, por azar, por mayor cobertura, por importancia, o si es una muestra diseñada estadísticamente con un grado de representatividad deter-

minado. Vale decir, el procedimiento en sí no ofrece restricciones y su validez depende exclusivamente del diseño muestral y su relevamiento.

Existen, además, técnicas de estimación específicas de uno u otro método de cómputo, de modo que ordenaremos su descripción según el esquema a que pertenecen. Nos ocuparemos sólo de las relativas al método de la producción y al del gasto.

2.2.1. Técnicas específicas del método de la producción

El método de la producción consiste en la determinación de la producción neta de las distintas actividades productivas, obteniéndose el nivel general de actividad en sucesivos niveles de agregación ordenados según la CIIU Rev. 2, tal como ya se mencionó anteriormente. Producción neta es la producción libre de duplicaciones, es decir, al valor de la producción de cada una de las actividades consideradas, es necesario deducirle el valor de los bienes y servicios producidos por otros sectores de actividad empleados en su obtención. De este modo, en cada caso es necesario determinar dos conceptos: el valor bruto de producción y el valor de los consumos intermedios.

Son varios los procedimientos habituales utilizados para determinar el valor bruto de producción y varían de una a otra actividad según la información disponible.

En las actividades para las que se dispone de información contable ésta es un dato. En otras existen datos relativos a unidades físicas producidas. Si además se encuentran disponibles los precios medios respectivos, el valor bruto de producción se obtiene por simple multiplicación de cantidades por precios. Esta situación es común a varios de los principales productos agropecuarios de nuestro país. En otros casos puede no disponerse de precios medios, pero sí de un índice de precios asimilable a la actividad, en cuyo caso ha de elaborarse un índice de volumen físico con igual base a la del índice de precios, el VBP de cada año surgirá de multiplicar su valor del año base por el índice de precios y el índice de cantidad. Si bien en este caso subsiste el problema de determinación del VBP en el año base, éste es mucho menor ya que requiere la centralización de esfuerzos en un solo año. En general,

su determinación se hace a partir de información censal o de estudios específicos disponibles provenientes de investigaciones especiales ya sea realizados a esos efectos o con otros fines.

También puede no disponerse de datos relativos a unidades físicas pero sí de índices de volumen físico, tal en nuestro país la situación de la mayor parte de los sectores que integran la industria manufacturera, en cuyo caso el procedimiento es similar.

La mayor restricción a estos procedimientos radica en los índices utilizados. Lo correcto es emplear índices de tipo Laspeyres, de ponderaciones fijas, para cantidades (1), y de tipo Paasche de ponderaciones variables, para precios (2), de modo que, al multiplicar uno por otro resulte un índice de valor (3) y que el valor de una cuenta en términos corrientes dividida por el respectivo índice de precios proporcione su valor en términos constantes (4),

$$\underline{1/} \quad Q_L = \frac{\sum_{n=1}^N p_n^o q_n^t}{\sum_{n=1}^N p_n^o q_n^o}$$

$$\underline{2/} \quad P_P = \frac{\sum_{n=1}^N p_n^t q_n^t}{\sum_{n=1}^N p_n^o q_n^t}$$

$$\underline{3/} \quad V = Q_L \times P_P = \frac{\sum_{n=1}^N p_n^o q_n^t}{\sum_{n=1}^N p_n^o q_n^o} \times \frac{\sum_{n=1}^N p_n^t q_n^t}{\sum_{n=1}^N p_n^o q_n^t} = \frac{\sum_{n=1}^N p_n^t q_n^t}{\sum_{n=1}^N p_n^o q_n^o}$$

$$\underline{4/} \quad PBI_{pk} = \frac{PBI_{pcorr.}}{P_P} = \frac{\frac{\sum_{n=1}^N p_n^t q_n^t}{\sum_{n=1}^N p_n^o q_n^t}}{\frac{\sum_{n=1}^N p_n^t q_n^t}{\sum_{n=1}^N p_n^o q_n^t}} = \sum_{n=1}^N p_n^o q_n^t$$

circunstancia que no se verifica si se empleó un índice Laspeyres de precios.

Sin embargo, por lo general, los índices de precios disponibles son de tipo Laspeyres, de modo que la variación de los precios resulta sobreestimada. Esta distorsión se atenúa, y así se hace en la práctica, trabajando a muy bajos niveles de agregación. A esto deben adicionarse los restantes problemas habituales de los números índices, fundamentalmente a medida que se alejan del año base y su representatividad con respecto al concepto a valorar.

Relacionado con este último aspecto, debe asignarse interés a los indicadores empleados en la elaboración de algunos índices. No siempre los números índices se elaboran sobre información del universo, o surgen de muestras estadísticamente diseñadas, o se obtienen en función de información especialmente relevada en la respectiva actividad; en muchos casos es necesario recurrir a indicadores indirectos; en el caso de los indicadores de volumen físico pueden construirse en función de un bien complementario, un insumo fundamental que tenga como destino esa única industria, horas hombre trabajadas, etc. Dentro de esta categorización de indicadores indirectos se incluyen los procedimientos seguidos en aquellos sectores de actividad que suelen denominarse de "difícil estimación", principalmente el comercio y el transporte de carga por carretera, cuyo desenvolvimiento suele medirse en función de la evolución de los sectores productores de mercancías, según procedimientos que indicaremos al comentar la respectiva metodología sectorial. Con respecto a los índices de precios utilizados en la extrapolación, no siempre son representativos de la actividad a estimar, sino que se utilizan, o bien indicadores de nivel general, o de grupos de bienes que lo incluyen o se suponen vinculados, o son elaborados en función de información parcial recabada sin que medie un diseño muestral. Existen, además, actividades para las cuales es factible obtener información para una muestra de unidades productivas y expandirlas al universo, en cuyos casos, la representatividad de la muestra será determinante de la confiabilidad de los resultados.

En cuanto a la determinación del consumo intermedio, es aplicable la generalidad de los procedimientos indicados para el valor bruto de producción. Su determinación a partir de muestras, la multiplicación de precios por cantidad, la elaboración de índices de cantidad y su producto por un índice de precios, etc. Existen además, casos en que no es fácil recabar in-

formación al respecto en forma periódica, de modo que para algunos sectores suele suponerse una relación fija entre aquel y el VBP. Esta relación, en general, se obtiene de información censal o bien proviene de estudios o investigaciones especiales. Dos son fundamentalmente los supuestos implícitos en este procedimiento: que la función de producción de las empresas del sector no varía y que son constantes los precios relativos de los insumos y de éstos con respecto a la producción del sector.

En la práctica es común recurrir al empleo de técnicas mixtas, principalmente en aquellos sectores para los cuales existe información relativa a cantidades de insumos y para algunos de ellos puede ser necesario recurrir al empleo de coeficientes fijos.

2.2.2. Técnicas específicas del método del gasto

Las principales cuentas a estimar dentro de este esquema son: el consumo público y privado, la inversión bruta interna, las exportaciones y las importaciones. En general, los procedimientos comentados para la determinación del valor bruto de producción y los métodos contables son aplicables a las cuentas del gasto. Sin embargo, en nuestro país, salvo en el caso de consumo de bienes del sector público -cuyas cuentas provienen de los estados contables de la nación- y el relativo al sector externo para el cual el balance de pagos aporta la información necesaria y suficiente, la disponibilidad de datos es realmente escasa. De este modo, se recurre a la técnica internacionalmente conocida como "el flujo de bienes". Este método, si bien se emplea en la determinación de algunos conceptos de demanda (en gran parte de los países la inversión bruta interna fija y el consumo), tiene como punto de partida la oferta de mercancías y servicios los que se clasifican en bienes de consumo, intermedios y de inversión. Una vez determinados los bienes correspondientes al concepto a estimar se procede por adición para obtener el valor del agregado. Para algunas ramas de actividad, las menos, se pueden obtener informaciones relativas a ventas, pero en las restantes, la mayoría, es necesario hacer una estimación basada en el volumen de producción. Esta estimación es la comúnmente denominada "consumo aparente", o sea es el VBP menos las exportaciones más las importaciones correspondientes a la actividad respectiva. Así se obtienen valores expresados a precios de productor de modo que es necesario llevarlos a precios de comprador agregándole los márgenes de comercio y de transporte.

Si bien este procedimiento aporta una valiosa posibilidad de estimación de rubros para los que no existe información, lleva implícitas restricciones de consideración. En primer lugar, se está estimando un concepto de demanda desde el lado de la oferta. Por otra parte, al computarse las ventas, éstas son sinónimo de consumo o inversión en el caso que se computa el consumo aparente, a veces ni siquiera implica la salida del bien del establecimiento productor. A estas consideraciones deben añadirse las dificultades de asignación a uno u otro concepto, máxime teniendo en cuenta que en muchos casos no es claro el destino final del bien (consumo, inversión, insumo), puesto que son utilizables en más de uno de ellos, y los errores en la estimación del valor bruto de producción como también en las restantes variables que intervienen en su determinación (exportaciones e importaciones).

Ante bienes de usos múltiples, es común disponer de coeficientes que surgen de investigaciones que permiten separar del total de ventas o producción, según partidas, la parte correspondiente al consumo aparente. Lo conveniente sería disponer de estos elementos anualmente, sin embargo, en la práctica se los emplea para períodos de tiempo más o menos prolongados, con los consabidos riesgos que implica mantener estos parámetros ante cambios en las condiciones económicas.

En estos comentarios se intentaron sistematizar las principales técnicas empleadas en la determinación de las cuentas del producto y del gasto, que no pretenden ser una descripción exhaustiva. En la práctica, por lo general, los técnicos se adecuan a la mejor información existente y en algunos casos recurren al empleo de técnicas mixtas. Por otra parte, difícilmente pueda hablarse de la técnica empleada en tal o cual país ya que se usan distintos procedimientos para las diversas variables, de modo que difícilmente puedan encontrarse dos países que determinen sus cuentas nacionales por el mismo método. Cabe mencionar que, además de los aspectos técnicos, está el problema de los indicadores utilizados en la estimación, de modo que la variedad de combinaciones es amplia.

El hecho de emplear distintas técnicas y/o tipos de indicadores para las diversas cuentas en realidad no es importante, pero sí lo es alterar el procedimiento dentro de un mismo concepto, según los períodos, ya que esto restaría homogeneidad y confiabilidad a los resultados.

3. PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS DE MERCADO

Tal como ya se mencionó, la determinación del producto bruto interno, en nuestro país, se realiza por el método de la producción. Es decir, del valor bruto de producción de las actividades consideradas se deducen los consumos intermedios y así se obtiene por adición el producto bruto interno a precios de mercado. Estos conceptos se sintetizan en los cuadros de págs. 45 a 47, en ese orden, con desagregación a un dígito, vale decir, a nivel de Gran División, según la CIIU - 2. Cabe mencionar que las cuentas se estiman con la mayor apertura posible, según lo permita la información disponible para cada sector, llegándose en algunos de ellos a cinco dígitos de la CIIU - 1, nivel cercano al de producto. Al referirnos al procedimiento empleado en cada sector haremos mención al nivel con que se elaboran las cuentas.

Los cuadros mencionados sirvieron de base para la estimación de los de págs. 48 a 50, que incluyen las respectivas estructuras. En ellos, se aprecia la distinta contribución de los grupos de actividades según hagamos referencia al valor bruto de producción, al consumo intermedio o al producto bruto interno. Interesa tener presente que el PBI está expresado a precios de mercado por lo que la participación sectorial incluye la proporción de impuestos indirectos menos subsidios correspondiente a cada sector.

En los cuadros de págs. 51 y 52, se registran los precios implícitos en el PBI a precios de mercado, también con apertura a un dígito y los respectivos precios relativos en ese orden.

4. EL PRODUCTO SECTORIAL. METODOLOGIA

A fin de no reiterar conceptos vertidos en anteriores publicaciones, para cada una de las grandes divisiones se hará una breve síntesis de la técnica empleada en la obtención de sus principales agregados, ya que la determinación del PBI anual coincide con lo descrito en la mayoría de los casos en la publicación "Estimaciones trimestrales y anuales de oferta y demanda global a precios de 1970: Metodologías, Fuentes de información y resultados" (1) al hacer referencia a la determinación del PBI del

1/ Serie de trabajos metodológicos y sectoriales N°12, diciembre de 1980.

año base de los distintos sectores productivos. Del mismo modo coincide la cobertura de cada una de las agrupaciones y, en general, las fuentes de información también son las mismas. De tal manera, sólo se ampliarán las consideraciones metodológicas cuando existan modificaciones a los procedimientos mencionados.

4.1. Agricultura, caza, silvicultura y pesca

Dos aspectos relevantes distinguen el cálculo de esta gran división con respecto al vigente hasta 1973. En primer lugar se trabaja con año calendario en vez de año agrícola. Se soluciona así un importante problema de contabilización para determinar el PBI agropecuario puesto que las labores correspondientes a un ciclo agrícola abarcan, por lo general, parte de dos años calendarios consecutivos. Es preciso, por lo tanto, cuantificar el valor agregado generado dentro del año civil según las diferentes etapas de dos campañas agrícolas. Ello hace necesario realizar cómputos a nivel trimestral distribuyendo el VBP según el momento en que se va generando el valor agregado (fundamentalmente salarios), a través de los gastos que efectúa el agricultor a lo largo del año vinculados con la siembra, labores culturales y finalmente cosecha (1).

En segundo lugar, el cálculo del valor de los insumos se efectúa anualmente y en forma independiente del VBP, lo que supone un avance de consideración sobre el empleo de coeficientes fijos de insumos. El cálculo de insumos con prescindencia del VBP permite detectar aquellos casos en los que por pérdida de cosechas u otras razones, el valor de los insumos pueda superar al valor bruto de producción y ocasionar así un PBI negativo.

En esta gran división existe, en general, buena y abundante información por lo que el VBP suele determinarse por multiplicación de precios en puerta de establecimiento por cantidad de producciones, o de índices de

1/ Nueva metodología para el cálculo del producto bruto agrícola a precios constantes, BCRA, agosto de 1979.

de precios por índices de cantidad elaborados ex profeso para cuentas nacionales. Se trabaja con desagregación a nivel de producto.

La determinación del valor de los insumos varía según los productos. El cómputo se realiza también por multiplicación de precios por cantidad (1); en algunos casos se obtiene información relativa al valor de éstos (2) o bien, como en el caso de semillas, se supone relaciones fijas pero no ya con respecto al VBP sino al área sembrada.

Para algunas ramas de actividad la estimación de los insumos se realizó mediante coeficientes fijos, pero éstas son las de menor importancia: caza, construcciones agropecuarias, silvicultura y extracción de la madera, etc.

En los cuadros de págs. 53 y 54, se observan los guarismos correspondientes a los principales agregados que integran el sector, en precios corrientes y como componentes de una estructura porcentual.

4.2. Explotación de minas y canteras

Por el tipo de empresas que actúan en esta gran división, en general, se dispone de abundante información estadística. No obstante, se emplean distintas técnicas en la determinación de los principales agregados que la componen.

En el caso de carbón, las cuentas se elaboran con informaciones que surgen de los estados contables de YCF (única empresa que actúa en esta actividad).

Con respecto a petróleo y gas, la totalidad de la información la suministra YPF, tanto la de la propia empresa como la de las compañías contratistas que actúan por cuenta de ésta y la de las concesionarias. El procedimiento empleado en esta actividad difiere de los descriptos al hacer referencia a la metodología general de cómputo. Se determinan el PBI y los consumos intermedios y el VBP se obtiene por suma. La estimación del PBI se reali

1/ Para los siguientes rubros: bolsas, forrajes, fertilizantes, etc.

2/ Incluye las siguientes partidas: agroquímicos, productos de sanidad animal y vegetal, etc.

za por el método del ingreso, vale decir, por la remuneración a los distintos factores de la producción de los departamentos de la empresa que responden a esta actividad. La determinación de los insumos se hace mediante el empleo de una estructura de gastos fijos elaborada para el año 1970.

Para la extracción de minerales metálicos, otros minerales y rocas de aplicación, la Secretaría de Minería suministra la totalidad de la información necesaria. El valor bruto de producción se determina por la multiplicación de precios por cantidades y el valor de los insumos se obtiene mediante la aplicación de coeficientes fijos determinados a partir de una encuesta efectuada entre empresas mineras.

En términos generales, el cómputo de esta gran división se efectúa a 4 dígitos, salvo en el caso de minerales metálicos y no metálicos en que la determinación del VBP se hace a un nivel aún mayor de desagregación, pero la estimación del PBI sólo a tres dígitos.

4.3. Industrias manufactureras

La estimación del PBI manufacturero se efectúa por extrapolación del valor correspondiente al año base de las cuentas a precios constantes, por un índice de precios y por un índice de cantidad. El valor de los consumos intermedios se determina con coeficientes fijos respecto del VBP a base de datos del censo industrial de 1973 (1), vale decir, en cada una de las actividades analizadas -4 dígitos de la CIIU, Rev.2- existe una relación fija entre VBP y el PBI.

El índice de volumen físico es, fundamentalmente, el elaborado por el INDEC, con un nivel de desagregación de 4 dígitos que se complementa con datos de producciones totales, en cuyos casos, se trabaja con mayores niveles de desagregación (5 dígitos CIIU, Rev.1). Los sectores de actividad para los que se dispuso de información global son los siguientes: matanza de ganado y preparación de carnes, productos lácteos, arroz, harina de trigo, yerba mate, a

1/ Estos coeficientes fueron utilizados en la determinación del valor agregado del año base. Su descripción figura en "Estimaciones Trimestrales y anuales de la oferta y demanda global a precios de 1970: Metodología, fuentes de información y resultados". BCRA, diciembre de 1980.

Las cifras utilizadas del censo industrial de 1973 son provisionales y están sujetas a cambios en oportunidad de disponerse de los datos definitivos.

zúcar, alimentos balanceados, vinos, cerveza, bebidas gaseosas, cigarrillos, ácidos, bases y sales, fibras e hilados sintéticos, neumáticos, cemento portland, siderurgia y tractores y automotores. En estos casos, las producciones totales son parte integrante del cálculo a precios constantes.

El índice de precios utilizado es el de precios al por mayor que elabora el INDEC, más precisamente los rubros componentes de los precios mayoristas nacionales no agropecuarios, reponderados para llevarlos a una apertura compatible con la del índice de volumen físico, a cuatro dígitos de la clasificación CIU.

En el grupo fabricación de vehículos automóviles se utilizó para los subgrupos automotores (automotores y camiones) y carrocerías, el índice de precios medios que publica ADEFA.

El procedimiento empleado en la estimación del PBI manufacturero es restrictivo, en general. Como se comentó al hacer referencia a las técnicas de estimación, ello se origina en el empleo de coeficientes fijos y en los indicadores utilizados en la extrapolación por los conocidos problemas de los números índices y la utilización de un índice de precios de tipo Laspeyres. Sin embargo, y sin desconocer estas limitaciones, el problema principal radica en la obsolescencia del índice de precios al por mayor.

Este índice tiene base 1960 y fue elaborado con ponderaciones del año 1956 (1). De este modo no incluye el amplio espectro de productos propios de las industrias que se instalaron en el país en la década de los años sesenta, en especial, actividades de gran importancia como la industria química, petroquímica, de maquinarias, equipos y material de transporte.

En los cuadros de págs. 61 y 62, se muestra el PBI a precios corrientes de mercado, Gran División 3, Industrias manufactureras en millones de pesos y la composición porcentual; en los de págs. 63 y 64, los pre

1/ Para su utilización en el nuevo cálculo de cuentas nacionales, se efectuó una conversión de base por simple relación entre ambos años.

cios implícitos del sector y los precios implícitos relativos, respectivamente.

4.4. Electricidad, gas y agua

Por las características de esta gran división, en la que actúan pocas grandes empresas y con un predominio importante del sector público, las cuentas correspondientes se elaboran sobre información que surge de los estados contables y sus cuadros complementarios. Se trabaja con apertura a cuatro dígitos y se elaboran las cuentas de producción de electricidad, de gas y de suministro de agua y servicios cloacales.

Para elaborar el cálculo de electricidad se analiza información contable de un grupo de empresas (SEGBA, CIAE -actualmente SEGBA-, AyEE, DEBA, HIDRONOR y EPEC) y los resultados se expanden al universo en función de la energía eléctrica producida, dato este último proporcionado por la Secretaría de Energía. Según este indicador, el grupo de empresas informantes representó más del 90% del total de la actividad durante la década que nos ocupa, con excepción de los años 1975, 1976 y 1978 donde sólo alcanzaron al 88% aproximadamente.

Con respecto a gas, Gas del Estado, cubre el universo de distribución de gas natural; y en cuanto a gas envasado en garrafa, la actividad la desarrollan empresas privadas. En ambos casos se consultan estados contables para la realización de cómputos.

Para agua y servicios cloacales, la empresa Obras Sanitarias de la Nación proporciona la información necesaria.

Los cuadros de págs. 65 y 66, reflejan, respectivamente, el producto bruto interno a precios de mercado en millones de pesos corrientes de esta gran división y su composición porcentual y los de págs. 67 y 68, sus precios implícitos y precios implícitos relativos, en ese orden.

4.5. Construcción

En esta gran división se distinguen, fundamentalmente, las obras privadas y las obras públicas. En construcción privada se elaboran cuentas

de producción para vivienda unifamiliar, vivienda multifamiliar, otros edificios y las obras realizadas bajo el régimen de contrato de concesión de obras (autopistas, playas de estacionamiento, etc.).

La información primaria para calcular el VBP en los tres primeros casos, la constituyen las series de metros cuadrados de permisos acordados para construcciones nuevas y ampliaciones que compila el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos. Estas series son ajustadas por la duración media asignada a cada tipo de obra y, obtenidos los metros cuadrados realmente edificados en cada período, el valor de esa producción se obtuvo multiplicando ese me traje cubierto por los precios asignados anualmente según jurisdicciones y des tino final de la obra. Los mismos se actualizan con índices de precios elaborados sobre la base de las siguientes informaciones: a) Precio por metro cuadrado de distintos tipos de vivienda unifamiliar que publica el semanario "El Constructor"; b) Precio por m^2 de un edificio tipo de vivienda multifamiliar que publica la revista "Vivienda" y c) Índice de precios elaborado por la empresa de ingeniería y construcciones Austin Sudamericana, a base de un proy ec to industrial prototipo.

Los coeficientes utilizados para la estimación de los consumos in ter med ios se obtuvieron de las estructuras de costos anuales, calculadas en función de la información por tipo de obras, obtenidas de estudios utilizados en la elaboración de las tablas de insumo-producto de los años 1953 y 1963; de encuestas a empresas y profesionales del sector; de estructuras teóricas según manuales técnicos para las distintas etapas de las obras (excavación, hor mig ón, mampostería, etc.) y de estructuras del tipo de obra adoptada para la elaboración de los índices de costos de la edificación que publica el INDEC.

Con respecto a la estimación de las obras realizadas bajo el rég im en de contrato de concesión de obra pública (autopistas, playas de estaciona m iento, etc.), los montos invertidos por las empresas constructoras se obtienen por informaciones suministradas por la Municipalidad de Buenos Aires. La determinación del valor agregado en esas construcciones se realizó aplicando un coeficiente fijo sobre el valor de producción, según lo observado en la cons tru cc ión vial en el año 1970.

Para la elaboración de la cuenta de producción de la construcción pública, la información la proporcionan los estados contables de las adminis traciones públicas y sus empresas, si bien, tal como se la presenta, no es fac tible la identificación de los gastos específicos en construcciones con arre-

glo a los requisitos del cálculo de cuentas nacionales; para su obtención se efectuaron los desgloses y reagrupamientos necesarios.

Algunas dificultades se presentaron para la apertura del gasto por tipo de obra a nivel provincial y municipal, que se atemperaron con el empleo de una clasificación por finalidad-función de la ejecución del plan de trabajos públicos, que elabora anualmente el Consejo Federal de Inversiones para cada provincia y para la Municipalidad de la Ciudad de Buenos Aires. También en el ámbito de las empresas públicas hubo que realizar investigaciones especiales para asignar la parte correspondiente a construcciones de las "obras en curso", que en ciertas empresas representan buena parte de la inversión anual.

Las valuaciones se efectuaron a precios de comprador (de mercado) por la parte de la construcción ejecutada en el año y en los casos de trabajos realizados por cuenta propia las registraciones se efectuaron por su costo explícito. Siguiendo las recomendaciones internacionales en la materia, se tuvo particularmente en cuenta que el momento de registro del gasto guardara la mayor aproximación posible con la ejecución física de las construcciones.

Para la administración nacional, la valuación corresponde al concepto de "mandado a pagar" del ejercicio, a la que se adicionó el monto relativo a la ejecución de los "residuos pasivos" del año anterior.

Para las administraciones provinciales y municipales, el registro se realizó sobre la base de la valuación presentada en la respectiva ejecución presupuestaria (mandado a pagar, pagado o gastado); la inversión de las empresas públicas corresponde al valor real de la activación patrimonial de las obras, teniendo como fuente su información contable.

Para calcular el producto bruto sectorial se emplearon coeficientes de valor agregado sobre el valor bruto de producción, por tipo de obra, resultantes de una investigación realizada por este Banco para el año 1960.

La diferencia entre los valores de producción y los valores agregados determinados (a nivel de obra y global) representa el valor del consumo intermedio.

De los cuadros de págs. 69 a 72, surgen los principales resultados obtenidos para esta gran división.

4.6. Comercio al por mayor y al por menor y restaurantes y hoteles

Dentro de esta gran división se elaboran las cuentas de producción de: comercio, bares, restaurantes y hoteles.

En el punto 2, técnicas de estimación, se citó al comercio como un sector difícil de calcular dada la gran variedad de su prestación que varía desde la personal hasta la gran empresa, existiendo distintas modalidades dentro de cada categoría. Teóricamente, el VBP de esta actividad es el total de los márgenes brutos de comercialización de los bienes transados en el mercado interno y de las transacciones con el exterior. De esta manera, la evolución del comercio está relacionada con la actividad de los sectores productores de mercancías y los vinculados con el comercio internacional. Así su VBP se estima mediante la aplicación de coeficientes al valor de las mercaderías que circulan por los distintos canales de comercialización, agrupadas en: productos de la agricultura, ganadería, lana, aves, huevos y leche; producción minera, producción industrial, exportación e importación. Los ítems considerados para la estimación de los márgenes de distribución y sus fuentes de información, fueron descritos en el trabajo N° 12 de la serie de trabajos metodológicos y sectoriales antes citado. El valor de los consumos intermedios se obtiene por aplicación de coeficientes fijos y éstos son los que se utilizaron para la estimación del valor agregado en el año base de las cuentas a precios constantes.

Para bares, restaurantes y hoteles, si bien se elaboran cuentas independientes, el método utilizado es el mismo. Consiste en la extrapolación del valor bruto de producción del año 1970 por un índice de cantidad multiplicado por un índice de precios. Los índices de cantidad utilizados son los implícitos en los cálculos a precios de 1970 y los índices de precios son: en bares, un ítem de precios al consumidor: "bebidas alcohólicas y no alcohólicas". Con respecto a restaurantes, se utiliza el ítem "comidas tomadas fuera del hogar" del índice de precios antes citado (antes de 1977 se extrapoló con el nivel general de costo de vida ya que no existía un concepto compatible con esta actividad). En cuanto a hoteles, se utilizan los valores a precios constantes y un promedio simple del nivel general de precios al consumidor y de precios mayoristas nacionales no agropecuarios.

En estas tres actividades, a las restricciones propias del procedimiento empleado en la estimación, se adiciona la falta de indicadores adecuados. En cuanto a los dos rubros mencionados inicialmente, se carece de un único índice de precios para todo el período dado que el de precios al consumidor se sustituyó en 1977 y fue necesario efectuar empalmes entre rubros no homogéneos. Además, los índices de volumen físico utilizados para la estimación a precios constantes se elaboraron en función de indicadores indirectos, puesto que no se dispone de información relativa a esta actividad y resulta dificultoso efectuar relevamientos especiales por la magnitud de la tarea que ella implica ante lo atomizado de la actividad, la variedad en las modalidades de prestación y la distribución geográfica, ya que abarca todo el territorio del país.

En cuanto a hoteles, el índice de volumen físico se elabora sobre información relativa a plazas ocupadas, dato suministrado por un conjunto de establecimientos dedicados a esta actividad, ubicados en el radio de la Capital Federal. Resultaría conveniente diseñar una muestra representativa de este sector, aunque esto escapa a las posibilidades materiales actuales y, por otra parte, no se dispone de un índice de precios específico.

En los cuadros de págs. 73.a 76, se consignan los principales resultados obtenidos para comercio -por mayor y por menor considerados en conjunto- y también agrupados, bares, restaurantes y hoteles.

4.7. Transporte, almacenamiento y comunicaciones

Esta gran división comprende el transporte de pasajeros, de carga que se realiza por tierra, agua y aire, los servicios relacionados, el almacenamiento y las comunicaciones. Las cuentas de producción se elaboran con desagregación a nivel de cuatro dígitos y los procedimientos empleados varían de uno a otro sector dado la distinta calidad y cantidad de información disponible.

El transporte terrestre abarca el transporte de pasajeros por ferrocarril, subterráneo, colectivos de la Capital Federal y partidos conurbanos, microómnibus, tranvías y trolebuses del interior y taxímetros. Incluye, además, el transporte de carga por ferrocarril y por camión y los servicios

relacionados con el transporte terrestre, como garages y playas de estacionamiento.

Para la evaluación del transporte de pasajeros y carga por ferrocarril, la totalidad de la información necesaria proviene de la contabilidad de la empresa Ferrocarriles Argentinos. En cuanto a subterráneos de Buenos Aires, las memorias anuales de la empresa aportan los datos suficientes para elaborar la cuenta de producción.

Tanto la actividad de colectivos privados de la Capital Federal y partidos del conurbano como la de microómnibus interprovinciales, se computan sobre la base de información de los estados de las empresas prestatarias de este servicio, que recopila la Dirección de Transporte de la Secretaría de Estado de Transporte y Obras Públicas.

Con respecto a microómnibus y colectivos del interior, para obtener el VBP se dedujo del patentamiento total del país, para este tipo de vehículos, los dos conceptos comentados en el párrafo anterior y al parque resultante se le aplicó un ingreso medio anual por coche, estimado sobre la base de un grupo de empresas de microómnibus comunales de la Provincia de Buenos Aires. El valor de los insumos se estimó en función del costo promedio anual de las empresas que proporcionan información a la Secretaría de Estado de Transportes y Obras Públicas.

En cuanto a taxímetros, el procedimiento empleado consiste en la extrapolación del VBP del año 1970 por un índice de precios y uno de cantidad. Este último es el IVF utilizado para las estimaciones a precios constantes. El índice de precios se elabora específicamente sobre la base de información suministrada por la Municipalidad de la Ciudad de Buenos Aires. Para la estimación de los consumos intermedios se utilizan coeficientes fijos.

Procedimientos similares al comentado en el párrafo anterior se utilizan para transporte de carga por camión y para los servicios relacionados con el transporte terrestre. En cuanto a los índices de precios se han utilizado informaciones sustitutivas, ya que no se ha contado con los datos propios del sistema. Estos cálculos serán revisados para su mejoramiento.

En ambos casos, los coeficientes aplicados para la obtención

del consumo intermedio son los utilizados en la obtención del valor agregado en el año base.

Para la obtención del transporte por agua se contó con información contable de un grupo de empresas que intervienen en esta actividad. En cuanto a los servicios relacionados con el transporte por agua, los balances contables de la Administración General de Puertos brindaron la totalidad de la información necesaria.

En transporte aéreo, se dispuso de información proveniente de los cuadros de resultados de Aerolíneas Argentinas y demás empresas privadas residentes en el país. No obstante, esta actividad está subvaluada al no lograr computarse aerotaxis, helicópteros, y aviones para uso comercial, empresas de fumigación, aeroambulancias, etc.

Con respecto a servicios conexos de transporte y almacenamiento, se utilizó la técnica de extrapolación. El índice de volumen físico es el empleado en la estimación de las cuentas a precios constantes, y los índices de precios se elaboraron sobre información recogida en fuentes privadas. Los coeficientes de consumo intermedio son fijos y corresponden a los empleados para la obtención del valor agregado en el año base.

Las comunicaciones telefónicas, telegráficas, télex, cables y radiogramas, se agrupan en dos cuentas: Teléfonos y Correos y Telecomunicaciones. Ambas se elaboran sobre la base de información contable.

En los cuadros de págs. 77 a 80, se sintetizan los principales resultados obtenidos para este sector.

4.8. Establecimientos financieros, seguros, bienes inmuebles y servicios prestados a las empresas.

Cuatro son las principales cuentas integrantes de esta gran división, que corresponden al nivel dos dígitos de la CIIU, Rev. 2. Algunos de estos rubros se elaboran con una apertura mayor.

La evaluación de las cuentas correspondientes a los establecimientos financieros es quizás la que requiere una mayor riqueza conceptual. Dada la peculiaridad de su actividad, es necesario definir qué se entiende por cada uno de los conceptos involucrados. Una descripción pormenorizada del procedimiento empleado en su estimación se publicará próximamente. A modo de sín

tesis se señala que, en el caso del sector financiero, el empleo del método de la producción, tiene un tratamiento especial para determinar cuál es el valor bruto de producción y el valor agregado por los servicios que prestan las entidades.

En efecto, una parte del valor bruto de producción no se manifiesta en forma monetaria, por lo que no son aplicables los métodos convencionales con que se mide el valor agregado en las empresas comerciales e industriales. El motivo de esta diferencia obedece a que la actividad del sector financiero depende, fundamentalmente, de la renta que percibe y de la que paga en retribución al factor capital, en especial, en concepto de intereses. Por tal razón, de considerarse como producción de este sector sólo los servicios proporcionados con pago explícito, tal como las comisiones, su valor agregado resultaría subvaluado o quizá podría arrojar cifras negativas.

A efectos de evitar esta subvaluación, se utiliza el criterio de realizar "imputaciones" con el objeto de cuantificar el servicio de intermediación financiera y asignar, a la vez, el pago de intereses a los depositantes.

De acuerdo con lo aconsejado por las Naciones Unidas en sus Manuales de Métodos, a los efectos del cómputo del producto de este grupo, las cuentas deben tratarse como si los bancos hubiesen pagado a sus depositantes -ya sean familias o empresas- todos los intereses percibidos al invertir sus depósitos y cobrado totalmente el costo de los servicios prestados.

Al efectuarse "las imputaciones" los servicios se valúan agregando a las entradas explícitas por prestación de servicios, el importe correspondiente a los ingresos imputados que se obtienen por la diferencia entre los intereses recibidos y los pagados (1).

En cuanto al empleo del método del ingreso en el sector financiero, la única diferencia con la metodología corriente es que la partida INTE-

1/ Un mayor desarrollo de este tema puede verse en "Estimación del producto bruto a precios constantes del sector Entidades Financieras". BCRA, junio de 1979, anexo N°1.

BCRA

RESES NETOS es cero, ya que se compensan los montos de intereses pagados menos cobrados con los imputados.

La fuente de información utilizada en el caso del Banco Central, está constituida por la cuenta de resultados de la Institución. La estadística empleada para el resto de las entidades bancarias y no bancarias, se basa en compilaciones efectuadas sobre estados uniformes de las cuentas de resultado disponibles que las entidades presentan al Banco Central, ajustadas a fin de cada año. A esos efectos, ha sido necesario realizar un cuidadoso trabajo de ajuste de las cuentas, con altas y bajas mensuales, según el caso. Ello ha permitido lograr homogeneidad en los agregados, ya que cierto número de entidades no efectúa el cierre del ejercicio en el mes de diciembre.

Para el sector en su conjunto, el cálculo del producto a costo de factores se lleva a precios de mercado, ajustándolo por los impuestos indirectos menos subsidios, fundamentalmente por el saldo que surge de la Cuenta Regulación Monetaria, que incluye el saldo neto de las compensaciones y cargos a las entidades financieras a cargo del BCRA por cuenta del Gobierno Nacional (1).

1/ La Cuenta Regulación Monetaria se aplicó a partir del año 1977 con el propósito de evitar el impacto que sobre la brecha entre las tasas activas y pasivas de interés tendría la liberación de éstas en un contexto de altos niveles de efectivo mínimo fijados en ese momento.

En el período 1970/73 rigió una política de fijación de tasas activas máximas junto con encajes fraccionarios diferenciales, mientras que desde 1973 hasta 1977 funcionó el sistema de nacionalización de los depósitos con tasas de interés activas y pasivas fijas. De acuerdo con lo expuesto, los resultados del producto bruto interno del sector financiero están afectados por los sistemas vigentes en cada período y de manera especial a partir de la reforma financiera de 1977.

La posibilidad de realizar imputaciones en este sector -imputaciones al margen de las usuales empleadas en la medición de su valor agregado- como en otros, sujetos a políticas económicas diferentes, plantean dificultades, tanto de método como de información necesaria para efectuarlo. Por ello, particularmente la comparación de las cifras del sector financiero, durante el período 1970/80, presenta problemas de homogeneidad.

Con respecto a seguros, también se dispone de información contable para el universo. La Superintendencia de Seguros de la Nación es el organismo que controla todas las compañías de seguros que operan en el país y centraliza a todos los estados contables, proporcionando los datos necesarios para el cálculo del producto e ingreso de este grupo.

En el caso de propiedad de la vivienda, el cálculo de las cuentas a precios corrientes se efectúa por extrapolación sobre la base de las cuentas a precios constantes, utilizándose como indicador de precios el componente de los precios al consumidor "gastos por la vivienda".

Para los servicios prestados a las empresas, se parte de datos del censo de 1974 y se efectúan estimaciones para algunos conceptos, entre ellos, para servicios de publicidad, servicios prestados por profesionales y otros servicios. En los tres casos, también se emplea el procedimiento de extrapolación del VBP por un índice de valor. En el primero, la Cámara Argentina de Anunciantes proporciona los datos para su elaboración. En los otros dos, éste se elabora mediante la multiplicación de un índice de precios por un índice de cantidad. Los dos índices de cantidad surgen del cálculo a precios constantes y en ambos cálculos se utiliza, como indicador de precios, los precios mayoristas nacionales no agropecuarios.

En las tres actividades, el consumo intermedio se determina mediante la aplicación de coeficientes fijos que son los empleados para estimar el PBI del año base.

En los cuadros de págs. 81 a 84, se insertan los principales resultados obtenidos para esta gran división.

4.9. Servicios comunales, sociales y personales

Dos agregados fundamentales integran la gran división 9. Los servicios gubernamentales y los restantes servicios que la integran.

Para la elaboración de las cuentas gubernamentales, la totalidad de la información proviene de los estados contables de la Nación, aunque es necesario efectuar investigaciones específicas para proceder al desglose de algunas partidas a los efectos de adecuarlas a las necesidades de las cuentas nacionales. Una peculiaridad de las cuentas gubernamentales consiste en que en lugar de estimarse el PBI por diferencia entre el VBP y los consumos intermedios, el VBP se estima por suma de aquellos dos. Esto es así dado que la mayor parte de los servicios prestados por el gobierno no se transan en el mercado, de modo que no existe una

medida objetiva del valor de los servicios prestados, por esta razón, su valuación se efectúa por el costo incurrido para producirlos, vale decir, la remuneración de los empleados, la depreciación de los equipos y edificios utilizados y los impuestos indirectos pagados (valor agregado) y los bienes y servicios consumidos, netos de las ventas efectuadas (consumo intermedio).

Los otros servicios están integrados por numerosas actividades de escasa importancia consideradas individualmente. En términos generales, las cuentas de producción se asientan en datos del censo de 1974 y se elaboran a partir de los cálculos a precios constantes, utilizándose distintos indicadores de precios en la extrapolación. Estos índices o bien responden a componentes de los índices de precios al consumidor y al por mayor, o bien se elaboran específicamente sobre la base de información suministrada por Cámaras o Agrupaciones. Los indicadores utilizados y su fuente de información se detallan a continuación.

- Pompas fúnebres: hasta 1977 se empleó el índice de precios al por mayor no agropecuario y a partir de ese año, en que comienza a publicarse el "Índice de Precios al Consumidor, Base 1974", un componente de estos últimos: "Bienes Varios. Otros servicios no individualizados anteriormente".
- Peluquerías: en forma similar se utilizó el índice mayorista nacional no agropecuario hasta 1977 y luego el rubro del "Índice de Precios al Consumidor. Bienes y servicios varios: Servicios".
- Servicio doméstico: se extrapoló toda la serie con el "Índice de Precios al Consumidor. Nivel General".
- Reparación de Cámaras y Cubiertas; y Talleres de rectificación y reparación de automotores y motocicletas: en estas dos actividades se utilizó como indicador de precios: "Índice de Precios al por mayor: talleres mecánicos para automóviles, ómnibus y micros y fábrica de repuestos".
- Profesionales de la salud: hasta 1977 "Índice de Precios al Consumidor. Gastos Generales: Médico" del Índice con base 1960 y a partir de dicho año, del mismo índice con base 1974, "Servicios prestados por profesionales médicos y auxiliares".
- Enseñanza privada: hasta 1977 "Índice de Precios Mayoristas Nacionales no agropecuarios" y posteriormente "Índice de Precios al Consumidor. Servicios Educativos".

Dentro de Espectáculos Deportivos se efectúan cómputos específicos para hipódromos, fútbol y boxeo, en los tres casos, el INDEC proporciona información relativa a recaudaciones por venta de entradas, guarismo correspondiente al VBP. El valor de los consumos intermedios se obtiene mediante la aplicación de coeficientes fijos determinados a partir de estudios ad hoc.

En emisiones de radio se estima el VBP sobre informaciones proporcionadas por una selección de informantes, empleándose coeficientes para estimar el consumo intermedio.

Para la elaboración de la cuenta de emisiones de televisión, el VBP se estima a base de datos de inversión en publicidad televisiva que proporciona la Cámara Argentina de Anunciantes y el valor de los insumos se obtiene mediante la aplicación de coeficientes fijos.

De manera similar, el VBP de distribución y exhibición de películas cinematográficas se elabora a partir de los valores recaudados del impuesto sobre las entradas que constituye un porcentaje fijo de su valor, al igual que en los casos anteriores el consumo intermedio se estima mediante la aplicación de coeficientes fijos sobre el VBP.

Las restantes actividades que integran esta gran división, no se lograron individualizar, y por ende, se incluyen bajo la denominación de otros servicios. En este caso, también se utiliza el procedimiento de extrapolación por un índice de precios y un índice de cantidad. El índice de cantidad es el utilizado para su cómputo a precios constantes y como indicador de precios se utiliza el promedio aritmético del nivel general del Índice de Precios al Consumidor y del Índice de Precios Mayoristas Nacionales no Agropecuarios.

Los cuadros que sintetizan los resultados obtenidos para esta gran división, se encuentran en las págs. 85 a 88.

5. OFERTA Y DEMANDA GLOBAL. METODOLOGIA Y ASPECTOS RELEVANTES

El esquema de cuentas nacionales completo describe un modelo de equilibrio general, en que la oferta es igual a la demanda, situación que inexcusablemente se cumple en tanto es una descripción ex-post, en la que opera el concepto de ajuste fundamental: la inversión en variación de existencias, en tanto se computa la efectivamente realizada (ex-post) y no la planeada (ex-ante).

5.1. Oferta = demanda

Tal como se infiere de los comentarios efectuados en los capítulos precedentes, el pilar fundamental de nuestro sistema lo constituye la oferta. En ella se computan el PBI p.m. y las importaciones de bienes y servicios no atribuibles a factores, conceptos ambos que se cuantifican en forma independiente.

En el caso de la demanda, la inversión y las exportaciones también se cuantifican de igual modo mientras que el consumo se obtiene en forma residual apelando a la identidad básica, ya que no existe información disponible para su elaboración.

OFERTA GLOBAL = DEMANDA GLOBAL

$$\text{PBI} + \text{Importaciones (*)} = \text{Consumo} + \text{Inversión} + \text{Exportaciones (*)}$$

Identidad ésta que da lugar al concepto generalmente utilizado de gastos en el PBI.

$$\text{PBI} = \text{Consumo} + \text{Inversión} + \text{Exportaciones (*)} - \text{Importaciones (*)}$$

En el cuadro de pág. 89 se transcriben los resultados obtenidos para los conceptos fundamentales que integran la oferta y demanda global. El cuadro de pág. 90, Oferta y Demanda Global, composición porcentual, pone en evidencia la importancia cuantitativa de las distintas cuentas y su evolución en el transcurso del período 1970/80.

En los cuadros de págs. 93 a 96, se volcaron los conceptos pertinentes a los gastos correspondientes al PBI en los que se descompone el valor del consumo y de la inversión en pública y privada.

5.2. La inversión bruta interna

Los dos grandes agregados que componen este concepto son la varia-

*/ Mercancías y servicios no atribuibles a factores.

ción de existencias y la inversión bruta interna fija.

La variación de existencias representa el valor del cambio registrado a fines de cada año en el volumen de materias primas, de los trabajos en curso (a excepción de los que se incluyen en la formación de capital fijo) y de los productos acabados en poder de las empresas públicas y privadas. No se consideran los aumentos de las producciones agropecuarias no cosechadas, los bienes forestales, las riquezas del subsuelo y las existencias en poder de las fuerzas armadas.

Este cálculo comprende el valor de las variaciones de existencias de un grupo importante de los principales productos de origen agropecuario, minero y manufacturero, cuyas series de cantidad y sus respectivos precios son publicados por el INDEC, excepto los de ganado que surgen de la Junta Nacional de Carnes y algunos artículos manufactureros obtenidos mediante encuestas a firmas de plaza y cámaras industriales representativas.

El método seguido consiste en tomar la diferencia entre las existencias al comienzo y al fin de cada período, valorando las mismas al precio promedio del año considerado.

La nómina de los productos comprendidos en el presente cálculo incluye las existencias de ganado, cereales, cultivos industriales, frutas, hortalizas y algunos productos mineros y manufacturados, tales como alimentos, derivados del petróleo, automotores y tractores.

Tal como surge de estos comentarios, la captación de variación de existencias es sólo parcial, ya que no existe información relativa a stocks de la totalidad de los bienes que se producen y tampoco información relativa a las existencias de insumos en los establecimientos que los utilizan. Es importante tener en claro las limitaciones de estimación a los efectos de la interpretación de sus resultados.

Dentro de la inversión bruta interna fija, que es el componente principal de la inversión bruta interna, se efectúan dos clasificaciones, por tipo de bien y por sector de origen.

Por tipo de bien, los dos agregados fundamentales que la integran son: Construcción y Equipo durable de producción que a su vez se subdivide en Equipo de transporte y Maquinaria y otros. En los cuadros de págs. 97, 98, 99 y 100, se observan los valores obtenidos para la inversión bruta interna con esa apertura, en valores corrientes, su composición porcentual, precios implifi

citos y precios implícitos relativos, respectivamente.

En el cálculo de la inversión en construcciones, tanto pública como privada, se computa el VBP estimado para la determinación del PBI sectorial como punto de partida.

El valor de la construcción pública surge de la contabilidad de los organismos gubernamentales. En la construcción privada se incluye, además, el VBP de las construcciones agropecuarias cuyo valor agregado se computa en el sector agricultura, caza, silvicultura y pesca. Aquel concepto incluye: alambrados, galpones y tinglados, otras construcciones rurales y cultivos permanentes. El cálculo a precios corrientes para todos estos rubros parte de las estimaciones a precios constantes, siendo los indicadores de precios utilizados los siguientes: en alambrados, precios medios del costo de una alambrada tipo y de los materiales que intervienen en su confección, según índices de fuente privada, en el caso de galpones y tinglados, también la información primaria proviene de la citada fuente, lo que permite la elaboración de un índice de precio medio anual de galpones y tinglados de chapa; con respecto a otras construcciones rurales, el índice de precios adoptado surge de considerar un promedio con una ponderación de 60% del precio medio anual de galpones y tinglados de chapa y el 40% correspondiente a los precios de otras construcciones privadas. En cuanto a cultivos permanentes, se toma en cuenta el costo promedio de implantación de los productos correspondientes.

Los cómputos de la inversión en equipo durable de producción se efectúa en forma independiente para los bienes de producción nacional y los importados con la apertura anteriormente comentada, aunque a un nivel de desagregación mayor. El procedimiento empleado en la estimación es el denominado "flujo de bienes" y fue oportunamente descrito en el punto 2.2.2. de esta publicación. Es decir, si bien la inversión es un concepto de demanda, su evaluación se hace a partir de la oferta puesto que no se dispone de datos de inversión propiamente dicha. Para algunos bienes de capital, en general pocos (tractores y automotores) se dispone de datos relativos a ventas al mercado interno y, para los restantes, es necesario efectuar estimaciones por el concepto de consumo aparente.

La apertura de la inversión por sector de origen -pública y privada- comprende a la construcción y al equipo durable de producción. La apertura de la inversión en construcciones, en pública y privada, se efectúa en forma independiente, en tanto que la de equipo durable de producción se efectúa

mediante estimaciones para el total y para la inversión pública. Esta última surge de información contable de las empresas públicas y del gobierno general con alguna apertura por tipo de bien. La inversión privada en equipo durable de producción se obtiene por diferencia.

5.3. Exportaciones e importaciones de mercancías y servicios no atribuibles a factores

Ambos conceptos se corresponden con el crédito y el débito respectivamente, de la cuenta corriente del balance de pagos, con exclusión, naturalmente, de las partidas que implican retribuciones a factores de la producción. Estas constituyen conceptos relativos a las cuentas del ingreso y su valor neto proporcionará la diferencia existente entre el ingreso interno y el ingreso nacional. De este modo, el balance de pagos proporciona la totalidad de la información requerida para la elaboración de las cuentas. Dado que éste se elabora en dólares corrientes, los valores respectivos se transforman a pesos considerando los tipos de cambio a que se realizaron las operaciones -cuadros de págs. 111, 112 y 113-.

5.4. El consumo

Dentro de este concepto se computa el valor del consumo del gobierno y del privado. Dado el carácter predominantemente social de las actividades que desarrolla la administración pública, se admite que estos servicios los consume la sociedad en su conjunto, de ahí las distintas denominaciones con que suele designársele: consumo colectivo, consumo social, consumo del gobierno o gubernamental, etc. Su valor está constituido por las erogaciones totales incurridas en la prestación de los servicios a su cargo y comprenden las remuneraciones al personal (valor agregado) y los gastos en bienes y servicios producidos por otros sectores (insumos). De estos últimos se deducen los ingresos provenientes de los bienes y servicios producidos por el sector gobierno y vendidos a empresas y familias.

La totalidad de la información proviene de los estados contables de los distintos organismos involucrados en la prestación de los servicios, si bien es necesario contar con información adicional a fin de desglosar las partidas a los efectos de adecuarlos a los requerimientos de las cuentas nacionales.

En cuanto al consumo privado, no se dispone de información que permita su cómputo, así éste se obtiene de manera residual. Una vez valuado el nivel general de actividad (PBI) por el lado de la oferta y en virtud de la identidad

$$\text{OFERTA GLOBAL} = \text{DEMANDA GLOBAL}$$

el consumo privado, principal componente de la demanda, se obtiene por diferencia.

$$\begin{aligned} \text{CONSUMO PRIVADO} = & \text{Producto bruto interno} - \text{Inversión bruta} \\ & \text{interna} - \text{Exportaciones} + \text{Importaciones} \\ & - \text{Consumo del Gobierno} \end{aligned}$$

De esta manera, resulta afectado por los desvíos de estimación del nivel general de actividad, como así también de los restantes componentes del gasto que intervienen en su elaboración. En cuanto a la variación de existencias, el hecho de que sólo se capte parcialmente, determina que el consumo privado recoja la influencia de la variación de las existencias no detectadas.

Es importante tener en cuenta estas circunstancias para interpretar los movimientos coyunturales de este rubro, puesto que en realidad pueden estar determinados por otros sectores de demanda (caso típico los cambios generalizados de la política de existencias de las empresas ante variaciones en las condiciones económicas) o bien por una deficiente captación de la oferta. Los guarismos relativos a consumo integran los cuadros de págs. 93, 94, 95 y 96.

6. ESTIMACIONES ADICIONALES PARA CALCULAR EL PRODUCTO BRUTO INTERNO AL COSTO DE FACTORES

Los resultados del producto bruto interno al costo de factores -que se presenta a nivel global- fueron obtenidos, previa cuantificación de los flujos, de los impuestos indirectos pagados por los sectores de la producción y de los subsidios otorgados por el Estado a las actividades lucrativas públicas y privadas.

Dicha tarea demandó el análisis de los estados contables de la ejecución presupuestaria correspondiente a las distintas jurisdicciones gubernamentales (nación, provincias y municipalidades), facilitando de tal modo el

cómputo de los impuestos indirectos recaudados por el Gobierno y de los subsidios percibidos por los productores privados; en lo que respecta a los subsidios a las empresas públicas, su monto se obtuvo de la elaboración de la respectiva cuenta de producción, basada en información proporcionada por cada una de ellas.

A continuación, se ofrece una síntesis de los aspectos conceptuales y metodológicos adoptados para calcular las partidas de que se trata:

6.1. Impuestos Indirectos

Comprende los pagos efectuados por los productores en relación con la producción, venta, compra o uso de bienes y servicios y que se consideran como parte de los costos de explotación. Dentro de este contexto, las recomendaciones metodológicas de las Naciones Unidas prevén la inclusión de los impuestos sobre bienes raíces (salvo que configuren un medio para evaluar y recaudar los impuestos sobre la renta), los gravámenes que se aplican sobre la mano de obra ocupada o el pago de salarios, como así también ciertas tasas y derechos pagados por los productores.

En jurisdicción nacional se computaron, entre los principales, los impuestos al valor agregado, internos unificados, sellos, sobre el comercio exterior, la elaboración de petróleo y la venta de combustibles, lubricantes y electricidad, las contribuciones al Fondo Nacional de la Vivienda (en relación con la venta de ganado y con el pago de remuneraciones), Fondo de Autopistas (sobre la compra y transferencia de automotores), sobre las entradas a espectáculos públicos (cines, hipódromos, casinos), educación técnica, sobre la venta de cigarrillos y de especialidades farmacéuticas, la contribución de entidades bancarias al Instituto de Servicios Sociales Bancarios (sobre intereses y comisiones cobradas), etc.

En el orden provincial y municipal, fueron captadas las imposiciones que recaen sobre la propiedad inmueble (rural y urbana), actividades lucrativas o ingresos brutos, sellos, gravámenes específicos a la producción agrícola y minera, patente de automotores, espectáculos públicos y juegos de azar, uso y ocupación de la vía pública, consumo de energía y combustibles, abasto y consumo, etc.

6.2. Subsidios

Este concepto interpreta las transferencias por cuenta corriente -sin obligación de reembolso- que las administraciones públicas realizan a las empresas de su jurisdicción y del sector privado que desarrollan actividades productivas. Estas subvenciones tienden, fundamentalmente, a cubrir los déficit de explotación que les ocasiona a las empresas vender los bienes y servicios a precios inferiores al costo de producirlos, pero que lo hacen con el propósito de servir a determinados objetivos de política económico-social establecidos por el Gobierno.

Durante el período que abarca la serie, la mayor parte de las transferencias se concentraron en el sector público, primordialmente en el área "Transportes y Comunicaciones" y, en los últimos años, también tuvo alguna relevancia el área "Energía" (por gravitación de YPF). Asimismo, es importante destacar que, a partir del año 1977, se incorporaron en el cálculo de los impuestos indirectos netos de subsidios, los resultados del funcionamiento de la Cuenta Regulación Monetaria (Ley N°21.572). El tratamiento de la mencionada cuenta computa como subsidios la diferencia neta de las compensaciones sobre los cargos (lo que se verificó para los años 1977 a 1979) y como impuestos indirectos la diferencia neta de la relación inversa (año 1980).

7. SINTESIS METODOLOGICA

PRODUCTO BRUTO INTERNO

Llamadas:

(1) U: Universo

M: Muestra

S: Selección de informantes

C: Combinado

(2) DU: Indicadores directos elaborados sobre el universo

DM: Indicadores directos elaborados sobre muestras

DS: Indicadores directos elaborados sobre selección de informantes

I: Indicadores indirectos

7. SINTESIS METODOLOGICA

	Método contable (1)	Precio por cantidad (1)	Extrapolación por índices de precio y cantidad (2)		Estimación de los insumos anual fijos (1)
<u>GRAN DIVISION I. Agricultura, caza, silvicultura y pesca</u>					
Agricultura y caza					
1. Subtotal agrícola					
Cereales		U			C
Oleaginosas		U			C
Cultivos industriales		U			C
Frutas y flores:		U			C
Frutas		U			C
Flores		U	I	C	C
Hortalizas y legumbres:		U			C
conocidas		U	I	I	C
no conocidas					
2. Subtotal pecuario					
Ganado vacuno		U			U
Ganado ovino		U			U
Ganado porcino		U			U
Ganado equino y caprino:		U			U
Equino		U			U
Caprino		U	I	I	C
Lana		U			U
Leche		U			U
Granja		U			U
3. Construcciones agropecuarias					
4. Caza					
Silvicultura y extracción de madera		M	I	I	S
Pesca		U	I	I	S
		U			S
					S

C O N C E P T O	Observaciones	Método Contable (1)	Precio por Cantidad (1)	Extrapolación por Índices		Estimación de los insumos Anual Fijos (1)
				Precio	de Cantidad (2)	
GRAN DIVISION 2. Explotación de minas y canteras						
Petróleo y gas	se expande al universo por las producciones totales.	S				S
Minerales metalíferos			U	U		S
Otros						
Carbón						U
Otros minerales		U	U	U		S

C O N C E P T O	Observaciones	Método Contable (1)	Precio por cantidad (1)	Extrapolación por índices		Estimación de los insumos anual fijos (1)
				de precio (2)	de cantidad (2)	
<u>GRAN DIVISION 3. Industrias manufactureras</u>						
Elaboración de productos preparados para animales	Los grupos que se mencionan a continuación son aquellos para los que se emplea una metodología distinta.					U
Fabricación de textiles n.e.p.					DM	U
Imprentas, editoriales e industrias conexas					DM	U
Fabricación de productos químicos n.e.p.					DM	U
Fabricación de prod. diversos derivados de petróleo y carbón					DM	U
Fabricación de productos plásticos n.e.p.					DM	U
P. Construcción de maquinarias, aparatos, accesorios y suministros eléctricos					DM	U
Construcciones navales, fabric.de equipo ferroviario, aeronaves y equipo de transporte n.e.p.					DM	U
Fabricación de vehículos automóviles					DM	U
Fabric.de equipo prof. y científico, aparatos fotográf. e instrum. de óptica					DM	U
Otras industrias manufactureras					DM	U

C O N C E P T O	Método contable (1)	Precio por cantidad (1)	Extrapolación por índices de precio cantidad (2)	Estimación de los insumos anual fijos (1)
GRAN DIVISION 4. Electricidad, gas y agua				
Electricidad	S			S
Gas	U			U
Gas natural	S			S
Gas en garrafas	U			U
Agua				

C O N C E P T O	Método contable (1)	Precio por cantidad (1)	Extrapolación por índices		Estimación de los insumos de los anual fijos (1)
			de precio (2)	de cantidad	
GRAN DIVISION 5. Construcción					
Pública	U				M
Privada		M M			M

C O N C E P T O	Método contable (1)	Precio por cantidad (1)	Extrapolación por índices (2)		Estimación de los insumos (1)	
			de precio	de cantidad	anual	fijos
GRAN DIVISION 7. Transporte, almacenamiento y comunicaciones						
Transporte terrestre:						
Ferrocarriles, subterráneos y colectivos de Capital Federal	U				U	S
Camiones			I	I		S
Microómnibus del interior			I	I		S
Taxímetros						
Transporte por agua:						
Empresas públicas	U			DS	U	S
Empresas privadas						
Transporte aéreo	U				U	
Servicios conexos			DS	DS		S
Comunicaciones	U				U	

C O N C E P T O	Método contable (1)	Precio por cantidad (1)	Extrapolación por índices de precio de cantidad (2)		Estimación de los insumos anual fijos (1)
			de precio	de cantidad	
GRAN DIVISION 8. Establecimientos Financieros, Seguros y Bienes Inmuebles.					
Establecimientos financieros	U				U
Seguros	U				U
Bienes Inmuebles			I	(3)	M

(3) - Para el índice de volumen físico, se calcula un stock de viviendas por el método de inventario permanente.

B. C. P. A.

C U A D R O S

E S T A D I S T I C O S

CUADRO 1.2.

VALOR BRUTO DE PRODUCCION

- En millones de \$ corrientes -

AÑO	Sectores productores de mercancías							Sectores productores de servicios						Sub-total	Total General
	Agricultura, caza, silvicultura y pesca	Explotación de minas y canteras	Industrias manufactureras	Electricidad, gas y agua	Construcción	Sub-total	Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	Transportes, alojamiento y comunicaciones	Establecimientos financieros, seguros y bs. inmuebles	Servicios comunales, sociales y personales	Sub-total				
1970	13.823	2.290	63.158	3.081	11.088	93.440	17.831	16.411	8.119	14.817	57.178	150.618			
1971	21.823	3.105	87.733	4.133	15.855	132.649	24.329	22.534	12.410	20.561	79.834	212.483			
1972	39.217	4.935	151.197	6.716	24.595	226.660	41.960	37.819	19.776	31.424	130.979	357.639			
1973	69.068	8.599	247.221	10.767	36.630	372.285	64.602	60.205	42.626	60.340	227.773	600.058			
1974	84.464	12.612	332.572	15.354	57.304	502.306	88.867	82.278	58.839	91.681	321.665	823.971			
1975	190.413	35.950	1.091.586	41.618	244.730	1.604.297	269.912	255.788	157.707	266.514	949.921	2.554.218			
1976	1.130.898	205.481	6.014.551	292.789	1.264.357	8.908.076	1.490.394	1.369.237	775.544	1.155.895	4.791.070	13.699.146			
1977	3.067.089	542.189	15.582.021	903.940	3.313.234	23.408.473	3.961.618	3.687.931	3.079.341	3.124.037	13.852.927	37.261.400			
1978	7.156.119	1.822.517	36.244.331	2.460.957	8.757.915	56.441.839	9.677.703	9.284.038	7.720.825	9.298.463	35.981.029	92.422.868			
1979	19.715.236	4.789.303	95.915.654	5.243.062	22.490.916	148.154.171	26.590.834	24.450.078	22.099.629	25.053.667	98.194.208	246.348.379			
1980	32.825.206	10.233.599	171.165.672	11.305.353	50.792.356	276.322.186	54.565.906	43.698.537	48.378.617	59.378.917	206.021.977	482.344.163			

CUADRO 2.a.

CONSUMO INTERMEDIO

- En millones de \$ corrientes -

AÑO	Sectores productores de mercancías						Sectores productores de servicios						Sub-total	Total General
	Agricultura, caza, silvicultura y pesca	Explotación de minas y canteras	Industrias manufactureras	Electricidad, gas y agua	Construcción	Sub-Total	Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	Transportes, almacenamiento y comunicaciones	Establecimientos financieros, seguros y bs. inmuebles	Servicios comunales, sociales y personales				
1970	3.105	532	36.748	1.049	6.004	47.438	3.138	7.812	1.158	3.102	15.210	62.648		
1971	4.502	661	49.924	1.474	8.363	64.924	4.178	10.978	2.511	4.348	22.015	86.939		
1972	8.354	1.083	87.714	2.424	12.773	112.348	7.217	19.005	3.859	6.497	36.578	148.926		
1973	13.744	1.637	146.027	3.333	18.696	183.437	11.408	30.381	7.682	11.296	60.767	244.204		
1974	18.566	2.629	193.284	4.995	30.269	249.743	15.241	40.466	13.228	16.934	85.869	335.612		
1975	43.548	14.047	628.026	15.578	135.912	837.111	46.708	133.950	37.481	47.226	265.365	1.102.476		
1976	294.602	75.199	3.509.067	101.823	713.970	4.694.661	250.459	728.555	176.117	303.531	1.458.662	6.153.323		
1977	747.305	349.441	9.088.658	351.129	1.826.975	12.363.508	662.404	1.945.214	545.715	904.796	4.058.129	16.421.637		
1978	1.878.859	1.067.392	21.146.269	1.012.130	4.808.337	29.912.987	1.673.347	4.947.667	1.393.518	2.697.486	10.712.018	40.625.005		
1979	4.577.627	2.651.721	56.436.128	2.378.474	11.885.968	77.929.918	4.506.668	13.459.910	4.177.077	7.168.630	29.312.285	107.242.203		
1980	7.940.719	4.748.228	99.957.259	5.140.010	26.919.416	144.705.632	9.139.370	23.314.615	7.862.278	15.622.241	55.938.504	200.644.136		

CUADRO 3.a.

PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS DE MERCADO

- En millones de \$ corrientes -

AÑO	Sectores productores de mercancías						Sectores productores de servicios						Sub-total	Total General
	Agricultura, caza, silvicultura y pesca	Explotación de minas y canteras	Industrias manufactureras	Electricidad, gas y agua	Construcción	Sub-Total	Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	Transportes, almacenamiento y comunicaciones	Establecimientos financieros, seguros y bienes inmuebles	Servicios comunales, sociales y personales	Sub-total			
1970	10.718	1.758	26.410	2.032	5.084	46.002	14.693	8.599	6.961	11.715	41.968	87.970		
1971	17.321	2.444	37.809	2.659	7.492	67.725	20.151	11.556	9.899	16.213	57.819	125.544		
1972	30.863	3.852	63.483	4.292	11.822	114.312	34.743	18.814	15.918	24.927	94.402	208.714		
1973	55.324	6.962	101.194	7.434	17.934	188.848	53.193	29.824	34.944	49.044	167.005	355.853		
1974	65.898	9.983	139.288	10.359	27.035	252.563	73.626	41.812	45.611	74.747	235.796	488.359		
1975	146.865	21.903	463.560	26.040	108.818	767.186	223.204	121.838	120.226	219.288	684.556	1.451.742		
1976	836.296	130.282	2.505.484	190.966	550.387	4.213.415	1.239.935	640.682	599.427	852.364	3.332.408	7.545.823		
1977	2.319.784	192.748	6.493.363	552.811	1.486.259	11.044.965	3.299.214	1.742.717	2.533.626	2.219.241	9.794.798	20.839.763		
1978	5.277.260	755.125	15.098.062	1.448.827	3.949.578	26.528.852	8.004.356	4.336.371	6.327.307	6.600.977	25.269.011	51.797.863		
1979	15.137.609	2.137.582	39.479.526	2.864.588	10.604.948	70.224.253	22.084.166	10.990.168	17.922.552	17.985.037	68.881.923	139.106.176		
1980	24.884.487	5.485.371	71.208.413	6.165.343	23.872.940	131.616.554	45.426.536	20.383.922	40.516.339	43.756.676	150.083.473	281.700.027		

CUADRO 1.b.

VALOR BRUTO DE PRODUCCION

- Composición porcentual -

AÑO	Sectores productores de mercancías						Sectores productores de servicios						Sub-Total	Total General
	Agricultura, caza, silvicultura y pesca	Explotación de minas y canteras	Industrias manufactureras	Electricidad, gas y agua	Construcción	Sub-Total	Comercio al por mayor y menor, restaurantes y hoteles	Transportes, almacenamiento y comunicaciones	Establecimientos financieros, seguros y bienes inmuebles	Servicios comunales, sociales y personales	Sub-Total			
1970	9.2	1.5	41.9	2.0	7.4	62.0	11.9	10.9	5.4	9.8	38.0	100.0		
1971	10.3	1.5	41.2	1.9	7.5	62.4	11.5	10.6	5.8	9.7	37.6	100.0		
1972	11.0	1.4	42.2	1.9	6.9	63.4	11.7	10.6	5.5	8.8	36.6	100.0		
1973	11.5	1.4	41.2	1.8	6.1	62.0	10.8	10.0	7.1	10.1	38.0	100.0		
1974	10.3	1.5	40.3	1.9	7.0	61.0	10.8	10.0	7.1	11.1	39.0	100.0		
1975	7.5	1.4	42.7	1.6	9.6	62.8	10.6	10.0	6.2	10.4	37.2	100.0		
1976	8.3	1.5	43.9	2.1	9.2	65.0	10.9	10.0	5.7	8.4	35.0	100.0		
1977	8.2	1.5	41.8	2.4	8.9	62.8	10.6	9.9	8.3	8.4	37.2	100.0		
1978	7.7	2.0	39.2	2.7	9.5	61.1	10.4	10.0	8.4	10.1	38.9	100.0		
1979	8.0	1.9	39.0	2.1	9.1	60.1	10.8	9.9	9.0	10.2	39.9	100.0		
1980	6.8	2.1	35.6	2.3	10.5	57.3	11.3	9.1	10.0	12.3	42.7	100.0		

CUADRO 2.b.

CONSUMO INTERMEDIO

- Composición porcentual -

AÑO	Sectores productores de mercancías						Sectores productores de servicios					Sub-total	Total General
	Agricultura, caza, silvicultura y pesca	Explotación de minas y canteras	Industrias manufactureras	Electricidad, gas y agua	Construcción	Sub-total	Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	Transportes, almacenamiento y comunicaciones	Establecimientos financieros, seguros y bs. inmuebles	Servicios comunales, sociales y personales			
1970	4.9	0.8	58.7	1.7	9.6	75.7	5.0	12.5	1.8	5.0	24.3	100.0	
1971	5.2	0.8	57.4	1.7	9.6	74.7	4.8	12.6	2.9	5.0	25.3	100.0	
1972	5.6	0.7	58.9	1.6	8.6	75.4	4.8	12.8	2.6	4.4	24.6	100.0	
1973	5.6	0.7	59.8	1.4	7.7	75.1	4.7	12.4	3.1	4.6	24.8	100.0	
1974	5.5	0.8	57.6	1.5	9.0	74.4	4.5	12.1	3.9	5.0	25.6	100.0	
1975	4.0	1.3	57.0	1.4	12.3	75.9	4.2	12.1	3.4	4.3	24.1	100.0	
1976	4.8	1.2	57.0	1.7	11.6	76.3	4.1	11.8	2.9	5.0	23.7	100.0	
1977	4.6	2.1	55.3	2.1	11.1	75.3	4.0	11.8	3.3	5.5	24.7	100.0	
1978	4.6	2.6	52.0	2.5	11.8	73.6	4.1	12.2	3.4	6.6	26.4	100.0	
1979	4.3	2.5	52.6	2.2	11.1	72.7	4.2	12.6	3.9	6.7	27.3	100.0	
1980	4.0	2.4	49.8	2.6	13.4	72.1	4.6	11.6	3.9	7.8	27.9	100.0	

CUADRO 3.5.

PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS DE MERCADO

- Composición porcentual -

ARD	Sectores productores de mercancías						Sectores productores de servicios					Sub-total	Total General
	Agricultura, caza, silvicultura y pesca	Explotación de minas y canteras	Industrias manufactureras	Electricidad, gas y agua	Construcción	Sub-total	Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	Transportes, almacenamiento y comunicaciones	Establecimientos financieros, seguros y bienes inmuebles	Servicios comunales, sociales y personales			
1970	12.2	2.0	30.0	2.3	5.8	52.3	16.7	9.8	7.9	13.3	47.7	100.0	
1971	13.8	1.9	30.1	2.1	6.0	53.9	16.1	9.2	7.9	12.9	46.1	100.0	
1972	14.8	1.8	30.4	2.1	5.7	54.8	16.6	9.0	7.6	11.9	45.2	100.0	
1973	15.5	2.0	28.4	2.1	5.0	53.1	14.9	8.4	9.8	13.8	46.9	100.0	
1974	13.5	2.0	28.5	2.1	5.5	51.7	15.1	8.6	9.3	15.3	48.3	100.0	
1975	10.1	1.5	31.9	1.8	7.5	52.8	15.4	8.4	8.3	15.1	47.2	100.0	
1976	11.1	1.7	33.2	2.5	7.3	55.8	16.4	8.5	7.9	11.3	44.2	100.0	
1977	11.1	0.9	31.2	2.7	7.1	53.0	15.8	8.4	12.2	10.6	47.0	100.0	
1978	10.2	1.5	29.1	2.8	7.6	51.2	15.5	8.4	12.2	12.7	48.8	100.0	
1979	10.9	1.5	28.4	2.1	7.6	50.5	15.9	7.9	12.9	12.9	49.5	100.0	
1980	8.8	1.9	25.3	2.2	8.5	46.7	16.1	7.2	14.4	15.5	53.3	100.0	

CUADRO 3.-c.

PRECIOS IMPLICITOS EN EL PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS DE MERCADO

- Indices base 1970=100.0 -

AÑO	Sectores productores de mercancías						Sectores productores de servicios						Sub-total	Total General
	Agricultura, caza, silvicultura y pesca	Explotación de minas y canteras	Industrias manufactureras	Electricidad, gas y agua	Construcción	Sub-total	Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	Transportes, almacenamiento y comunicaciones	Establecimientos financieros, seguros y bienes inmuebles	Servicios comunales, sociales y personales	Sub-total			
1970	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1971	159,0	128,9	134,8	120,1	138,6	139,8	133,4	132,7	140,4	135,1	134,9	137,5	137,5	137,5
1972	278,6	197,5	217,3	176,0	220,8	228,4	229,6	216,4	230,1	202,3	219,2	224,2	224,2	224,2
1973	451,7	366,2	332,6	283,8	379,2	363,7	347,1	324,8	483,6	382,7	374,9	368,9	368,9	368,9
1974	519,7	513,8	435,5	373,2	530,1	463,5	445,4	429,4	560,7	560,3	493,9	477,7	477,7	477,7
1975	1.203,2	1.142,6	1.482,3	882,7	2.040,1	1.429,3	1.340,8	1.292,6	1.595,6	1.545,3	1.432,2	1.430,7	1.430,7	1.430,7
1976	6.553,5	6.653,8	8.233,6	6.246,8	9.165,5	7.772,3	7.857,6	6.854,4	8.273,7	5.988,2	7.150,2	7.484,7	7.484,7	7.484,7
1977	17.712,3	9.074,8	19.907,9	17.232,3	21.811,8	19.088,1	19.769,9	17.619,2	30.963,9	15.450,0	19.836,0	19.432,5	19.432,5	19.432,5
1978	39.747,4	34.734,4	51.531,0	43.547,6	58.279,2	48.360,9	51.103,6	45.497,5	72.777,9	45.524,0	52.221,6	50.170,3	50.170,3	50.170,3
1979	109.597,5	92.938,4	122.227,6	77.463,2	152.369,9	118.871,0	127.809,3	106.473,2	191.603,1	120.893,9	133.107,7	125.518,8	125.518,8	125.518,8
1980	190.248,4	224.253,8	228.180,9	154.365,1	303.148,4	224.578,6	262.459,8	196.263,5	392.410,1	287.589,1	281.931,6	251.877,7	251.877,7	251.877,7

CUADRO 3.d.

PRECIOS IMPLICITOS RELATIVOS EN EL PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS DE MERCADO

- Indices base 1970=100.0 -

AÑO	Sectores productores de mercancías						Sectores productores de servicios					Sub-total	Total General
	Agricultura, caza, silvicultura y pesca	Explotación de minas y canteras	Industrias manufactureras	Electricidad, gas y agua	Construcción	Sub-total	Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	Transportes, almacenamiento y comunicaciones	Establecimientos financieros, seguros y bs. inmuebles	Servicios comunales, sociales y personales			
1970	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1971	115,6	93,7	98,0	87,3	100,8	101,7	97,0	96,5	102,1	98,3	98,1	100,0	100,0
1972	124,3	88,1	96,9	78,5	98,5	101,9	102,4	96,5	102,6	90,2	97,8	100,0	100,0
1973	122,4	99,3	90,2	76,9	102,8	98,6	94,1	88,0	131,1	103,7	101,6	100,0	100,0
1974	108,7	107,6	91,2	78,1	111,0	97,0	93,2	89,9	117,4	117,3	103,4	100,0	100,0
1975	84,1	79,9	103,6	61,7	142,6	99,9	93,7	90,3	111,5	108,0	100,1	100,0	100,0
1976	87,6	88,9	110,0	83,5	122,5	103,8	105,0	91,6	110,5	80,0	95,5	100,0	100,0
1977	91,1	46,7	102,4	88,7	112,2	98,2	101,7	90,7	159,3	79,5	102,1	100,0	100,0
1978	79,2	69,2	102,7	86,8	116,2	96,4	101,9	90,7	145,1	90,7	104,1	100,0	100,0
1979	87,3	74,0	97,4	61,7	121,4	94,7	101,8	84,8	152,6	96,3	106,0	100,0	100,0
1980	75,5	89,0	90,6	61,3	120,4	89,2	104,2	77,9	155,8	114,2	111,9	100,0	100,0

CUADRO 3.1.a.

PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS CORRIENTES DE MERCADO

GRAN DIVISION 1. Agricultura, caza, silvicultura y pesca

- En millones de \$ corrientes -

ANO	Agricultura	Ganadería	Construc- ciones a- gropo- cuarias	Caza	Silvicult- tura y ex- tracción de madera	Pesca	T O T A L
1970	5.521	4.793	214	1	142	47	10.718
1971	7.401	9.138	445	3	236	100	17.321
1972	14.618	14.942	688	5	481	130	30.863
1973	28.903	23.946	1.174	5	1.055	241	55.324
1974	37.075	25.454	1.690	12	1.420	247	65.898
1975	99.428	40.703	4.137	61	1.941	595	146.865
1976	487.503	307.673	25.800	973	9.688	4.661	836.296
1977	1.314.470	889.938	59.765	1.469	39.567	14.575	2.319.784
1978	2.952.624	2.048.629	105.808	3.600	68.540	98.060	5.277.260
1979	7.718.809	6.585.950	329.004	8.004	191.671	304.171	15.137.609
1980	14.919.786	8.630.589	421.002	12.595	397.567	502.948	24.884.487

CUADRO 3.1.1.b.

PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS CORRIENTES DE MERCADO
 GRAN DIVISION 1. Agricultura, caza, silvicultura y pesca
 - Composición porcentual -

ANO	Agri- cultura	Ganadería	Construc- ciones a gropecua- rias	Caza	silvicultu- ra y extrac- ción de madera	Pesca	TOTAL
1970	51,5	44,8	2,0	-	1,3	0,4	100,0
1971	42,6	52,8	2,6	-	1,4	0,6	100,0
1972	47,4	48,4	2,2	-	1,6	0,4	100,0
1973	52,2	43,3	2,2	-	1,9	0,4	100,0
1974	56,2	38,6	2,6	-	2,2	0,4	100,0
1975	67,7	27,7	2,8	-	1,4	0,4	100,0
1976	58,2	36,8	3,1	0,1	1,2	0,6	100,0
1977	56,6	38,4	2,6	0,1	1,7	0,6	100,0
1978	55,9	38,8	2,0	0,1	1,3	1,9	100,0
1979	51,0	43,4	2,2	0,1	1,3	2,0	100,0
1980	59,9	34,7	1,7	0,1	1,6	2,0	100,0

9892

CUADRO 3.1.c.

PRECIOS IMPLICITOS EN EL PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS DE MERCADO

GRAN DIVISION 1. Agricultura, caza, silvicultura y pesca

- Indices base 1970=100.0 -

ANOS	Subtotal agrícola	Subtotal pecuario	Construcciones agropecuarias	Caza	Silvicultura y explotación de madera	Pesca	T O T A L
1970	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1971	136,7	185,8	139,9	333,3	122,3	200,0	159,0
1972	276,4	284,9	251,1	227,3	219,6	265,3	278,6
1973	464,5	442,9	390,0	555,6	413,7	388,7	451,7
1974	564,3	464,2	478,8	705,9	669,8	404,9	519,7
1975	1.607,8	731,4	1.641,7	3.388,9	1.285,4	1.144,2	1.203,2
1976	7.388,6	5.416,8	10.078,1	23.731,7	5.801,2	8.323,2	6.553,5
1977	18.703,3	16.116,2	20.970,2	24.898,3	21.981,7	19.177,6	17.712,3
1978	41.266,6	36.471,9	48.535,8	48.648,6	41.539,4	85.269,6	39.747,4
1979	101.456,5	116.441,8	140.600,0	108.162,2	105.313,7	243.336,8	109.597,5
1980	201.809,6	164.580,3	208.416,8	174.930,6	294.494,1	508.028,3	190.248,4

CUADRO 3.1.1.d.

PRECIOS IMPLICITOS RELATIVOS EN EL PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS DE MERCADO

GRAN DIVISION 1. Agricultura, caza, silvicultura y pesca

- Indices base 1970=100.0 -

ANOS	Subtotal agrícola	Subtotal pecuario	Construcciones agropecuarias	Caza	Silvicultura y extracción de maderera	Pesca	TOTAL
1970	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1971	86,0	116,9	88,0	209,6	76,9	125,8	100,0
1972	99,2	102,3	90,1	81,6	78,8	95,2	100,0
1973	102,8	98,1	86,3	123,0	91,6	86,1	100,0
1974	108,6	89,3	92,1	135,8	128,9	77,9	100,0
1975	133,6	60,8	136,4	281,7	106,8	95,1	100,0
1976	112,7	82,7	153,8	362,1	88,5	127,0	100,0
1977	105,6	91,0	118,4	140,6	124,1	108,3	100,0
1978	103,8	91,8	122,1	122,4	104,5	214,5	100,0
1979	92,6	106,2	128,3	98,7	96,1	222,0	100,0
1980	106,1	86,5	109,5	91,9	154,8	267,0	100,0

CUADRO 3.2.a.

PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS CORRIENTES DE MERCADO

GRAN DIVISION 2. Explotación de minas y canteras

- En millones de \$ corrientes -

AÑO	Petróleo y gas	Minerales metalí- feros	Otros minerales	Total
1970	1.455	71	232	1.758
1971	2.031	104	309	2.444
1972	3.201	155	496	3.852
1973	5.963	177	822	6.962
1974	8.384	277	1.322	9.983
1975	14.478	780	6.645	21.903
1976	103.197	5.155	21.930	130.282
1977	135.885	15.858	41.005	192.748
1978	562.047	33.336	159.742	755.125
1979	1.720.981	78.966	337.635	2.137.582
1980	4.758.769	128.674	597.928	5.485.371

CUADRO 3.2.b.

PRODUCTO BRUTO INTERNO

A PRECIOS CORRIENTES DE MERCADO

GRAN DIVISION 2. Explotación de minas y canteras

- Composición porcentual -

AÑO	Petróleo y gas	Minera les meta líferos	Otros mi nerales	Total
1970	82,8	4,0	13,2	100,0
1971	83,1	4,3	12,6	100,0
1972	83,1	4,0	12,9	100,0
1973	85,7	2,5	11,8	100,0
1974	84,0	2,8	13,2	100,0
1975	66,1	3,6	30,3	100,0
1976	79,2	4,0	16,8	100,0
1977	70,5	8,2	21,3	100,0
1978	74,4	4,4	21,2	100,0
1979	80,5	3,7	15,8	100,0
1980	86,8	2,3	10,9	100,0

CUADRO 3.2.c.

PRECIOS IMPLICITOS EN EL PRODUCTO BRUTO INTERNO

A PRECIOS DE MERCADO

GRAN DIVISION 2. Explotación de minas y canteras

- Índices base 1970=100.0 -

AÑO	Petróleo y gas	Minerales metalíferos	Otros minerales	Total
1970	100,0	100,0	100,0	100,0
1971	129,7	130,0	123,6	128,9
1972	198,7	198,7	190,0	197,5
1973	372,2	264,2	354,3	366,2
1974	520,4	374,3	512,4	513,8
1975	907,7	1.278,7	2.546,0	1.142,6
1976	6.292,5	7.364,3	8.842,7	6.653,8
1977	7.729,5	19.106,0	14.489,4	9.074,8
1978	30.881,7	44.448,0	57.255,2	34.734,4
1979	88.939,6	116.126,5	113.681,8	92.938,4
1980	233.961,1	151.381,2	182.852,6	224.258,8

CUADRO 3.2.d.

PRECIOS IMPLICITOS RELATIVOS EN
 EL PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS DE MERCADO
 GRAN DIVISION 2. Explotación de minas y canteras
 - Indices base 1970=100.0 -

AÑO	Petróleo y gas	Minerales metalíferos	Otros minerales	Total
1970	100,0	100,0	100,0	100,0
1971	100,6	100,9	95,9	100,0
1972	100,6	100,6	96,2	100,0
1973	101,6	72,2	96,8	100,0
1974	101,3	72,9	99,7	100,0
1975	79,4	111,9	222,8	100,0
1976	94,6	110,7	132,9	100,0
1977	85,2	210,5	159,7	100,0
1978	88,9	128,0	164,8	100,0
1979	95,7	125,0	122,3	100,0
1980	104,3	67,5	81,5	100,0

CUADRO 3.3.a.

PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS CORRIENTES DE MERCADO
GRAN DIVISION 3. Industrias manufactureras

- En millones de \$ corrientes -

ARO	Alimentos, bebidas y tabaco	Textiles, vestidos y cuero	Madera y muebles	Papel, im- prentas y editoria- les	Químicos, caucho, plásticos y otros	Minerales no metálicos	Industria metálica básica	Productos metálicos, maquinaria y equipos	Otras in- dustrias manufactu- reras	T O T A L
1970	5.927	3.233	504	1.284	4.961	1.306	1.350	6.312	1.533	26.410
1971	8.706	4.388	704	1.889	7.015	1.792	2.214	8.922	2.180	37.809
1972	14.416	7.612	1.381	3.025	11.744	2.655	4.269	14.925	3.457	63.483
1973	25.530	12.400	2.329	4.242	18.879	3.710	6.778	23.352	5.974	101.194
1974	30.046	17.896	3.547	7.371	25.783	5.286	9.282	32.215	7.862	139.288
1975	72.403	51.282	11.445	28.370	81.688	21.458	40.023	133.278	23.614	463.560
1976	454.597	265.997	45.917	118.900	445.669	124.318	217.616	700.384	132.087	2.505.484
1977	1.347.118	631.704	88.204	263.992	1.159.215	278.322	492.561	1.888.405	343.843	6.493.363
1978	3.418.772	1.412.397	204.693	759.289	2.829.863	853.810	1.179.484	3.657.915	791.839	15.098.062
1979	9.188.651	4.167.655	710.383	1.960.452	6.889.675	2.307.640	2.849.530	9.212.451	2.193.091	39.479.526
1980	16.447.090	6.284.971	1.636.249	3.725.574	13.577.278	4.346.819	4.672.553	16.700.488	3.817.491	71.208.413

CUADRO 3.3.b.

PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS CORRIENTES DE MERCADO

GRAN DIVISION 3. Industrias manufactureras

- Composición porcentual -

ANOS	Alimentos, bebidas y tabaco	Textiles, vestidos y cuero	Madera y muebles	Papel, imprentas y editoriales	Químicos, caucho, plásticos y otros	Minerales no metálicos	Industria metálica básica	Productos metálicos, maquinaria y equipos	Otras industrias manufac- tureras	TOTAL
1970	22.4	12.2	1.9	4.9	18.8	5.0	5.1	23.9	5.8	100.0
1971	23.0	11.6	1.9	5.0	18.5	4.7	5.9	23.6	5.8	100.0
1972	22.7	12.0	2.2	4.8	18.4	4.2	6.7	23.5	5.5	100.0
1973	23.2	12.3	2.3	4.2	18.6	3.7	6.7	23.1	5.9	100.0
1974	21.5	12.9	2.6	5.3	18.5	3.8	6.7	23.1	5.6	100.0
1975	15.6	11.1	2.5	6.1	17.6	4.6	8.6	28.8	5.1	100.0
1976	18.1	10.6	1.8	4.8	17.8	5.0	8.7	27.9	5.3	100.0
1977	20.7	9.7	1.4	4.1	17.9	4.3	7.6	29.0	5.3	100.0
1978	22.6	9.4	1.4	5.0	18.7	5.7	7.8	24.2	5.2	100.0
1979	23.2	10.6	1.8	5.0	17.5	5.9	7.2	23.3	5.5	100.0
1980	23.1	8.8	2.3	5.2	19.1	6.1	6.6	23.4	5.4	100.0

C U A D R O 3 . 3 . c .

PRECIOS IMPLICITOS EN EL PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS DE MERCADO

GRAN DIVISION 3. Industrias manufactureras

- Indices base 1970=100.0 -

ANO	Alimentos, bebidas y tabaco	Textiles, vestido e ind. cuero	Madera y muebles	Papel, prod.pap. impr.y edit.	Sust.qcas., deriv.del petrol.y del carbon,etc.	Minerales no metalicos	Ind. met. basicas	Prod.metálicos,maq. y equipo	Otras ind. manufact.	Total
1970	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1971	149,3	130,8	134,1	144,1	129,2	127,8	146,4	126,5	133,9	134,8
1972	235,3	225,1	260,1	221,5	203,8	183,6	263,4	204,7	204,3	217,3
1973	377,5	360,2	435,3	294,0	306,5	272,8	400,6	299,6	339,4	332,6
1974	442,8	470,7	578,6	481,1	442,4	361,1	534,7	385,2	422,0	435,5
1975	1.059,6	1.413,9	2.036,5	1.838,6	1.382,9	1.437,2	2.402,3	1.702,8	1.301,1	1.482,3
1976	6.694,1	7.755,0	9.982,0	8.794,4	7.419,2	8.627,2	14.440,4	9.117,2	7.504,9	8.233,6
1977	20.118,3	17.764,5	18.337,6	19.526,0	19.016,0	19.586,4	28.455,3	20.119,4	18.116,1	19.907,9
1978	52.443,2	46.277,8	43.002,7	54.390,3	50.443,2	59.874,5	72.139,7	48.863,4	46.017,6	51.531,0
1979	133.906,3	123.230,5	134.542,2	137.962,8	109.377,3	151.122,5	148.956,1	108.432,8	117.152,3	122.227,6
1980	235.395,6	218.912,3	318.956,9	281.167,9	213.512,8	294.699,6	265.486,0	205.747,1	212.082,8	228.180,9

PRECIOS IMPLICITOS RELATIVOS EN EL PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS DE MERCADO

GRAN DIVISION 3. Industrias manufactureras

- Indices base 1970=100.0 -

AÑOS	Alimentos, bebidas y tabaco	Textiles, vestido e ind. cuero	Madera y muebles	Papel, prod.pap. impr,yedit.	Sust.qcas., deriv.del petról.y del carbón,etc.	Minerales no metálicos	Industrias metálicas básicas	Prod.metálicos, máq. y equipo	Otras industrias manufact.	TOTAL
1970	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1971	110.8	97.0	99.5	106.9	95.9	94.8	108.6	93.8	99.3	100.0
1972	108.3	103.6	119.7	101.9	93.8	84.5	121.2	94.2	94.0	100.0
1973	113.5	108.3	130.9	88.4	92.2	82.0	120.4	90.1	102.0	100.0
1974	101.7	108.1	132.9	110.5	101.6	82.9	122.8	88.5	96.9	100.0
1975	71.5	95.4	137.4	124.0	93.3	97.0	162.1	114.9	87.8	100.0
1976	81.3	94.2	121.2	106.8	90.1	104.8	175.4	110.7	91.2	100.0
1977	101.1	89.2	92.1	98.1	95.5	98.4	142.9	101.1	91.0	100.0
1978	101.8	89.8	83.5	105.6	97.9	116.2	140.0	94.8	89.3	100.0
1979	109.6	100.8	110.1	112.9	89.5	123.6	121.9	88.7	95.9	100.0
1980	103.2	95.9	139.8	123.2	93.6	129.2	116.4	90.2	93.0	100.0

CUADRO 3.4.a.

PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS CORRIENTES DE MERCADO

GRAN DIVISION 4. Electricidad, gas y agua

- En millones de \$ corrientes -

ANO	Electri- cidad	Gas	Agua y ser- vicios cloacales	T O T A L
1970	1.374	533	125	2.032
1971	1.728	775	156	2.659
1972	2.871	1.122	299	4.292
1973	5.039	1.948	447	7.434
1974	7.602	2.254	503	10.359
1975	19.477	4.367	2.196	26.040
1976	118.266	64.553	8.147	190.966
1977	365.526	144.525	42.760	552.811
1978	982.436	343.621	122.770	1.448.827
1979	1.975.754	666.973	221.861	2.864.588
1980	4.194.526	1.458.676	512.141	6.165.343

CUADRO 3.4.b.

PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS CORRIENTES DE MERCADO

GRAN DIVISION 4. Electricidad, gas y agua

- Composición porcentual -

ANO	Electri- cidad	Gas	Agua y ser- vicios cloa- cales	TOTAL
1970	67,6	26,2	6,2	100,0
1971	65,0	29,1	5,9	100,0
1972	66,9	26,1	7,0	100,0
1973	67,8	26,2	6,0	100,0
1974	73,4	21,8	4,8	100,0
1975	74,8	16,8	8,4	100,0
1976	61,9	33,8	4,3	100,0
1977	66,1	26,1	7,8	100,0
1978	67,8	23,7	8,5	100,0
1979	69,0	23,3	7,7	100,0
1980	68,0	23,7	8,3	100,0

CUADRO 3.4.c.

PRECIOS IMPLICITOS EN EL PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS DE MERCADO

GRAN DIVISION 4. Electricidad, gas y agua

- Indices base 1970=100.0 -

AÑO	Electricidad	Gas	Agua	Total
1970	100,0	100,0	100,0	100,0
1971	113,9	136,9	119,1	120,1
1972	170,0	182,4	223,1	176,1
1973	279,3	289,5	314,8	283,9
1974	398,0	313,5	342,2	373,2
1975	952,4	578,4	1.464,0	882,7
1976	5.597,1	8.192,0	5.222,4	6.246,8
1977	16.159,4	18.317,5	27.235,7	17.232,3
1978	41.020,3	43.997,6	81.304,6	43.547,6
1979	72.691,5	80.165,0	149.906,1	77.463,2
1980	142.574,0	161.358,0	346.041,2	154.365,1

CUADRO 3.4.d.

PRECIOS IMPLICITOS RELATIVOS EN EL PRODUCTO BRUTO INTERNO

A PRECIOS DE MERCADO

GRAN DIVISION 4. Electricidad, gas y agua

- Indices base 1970=100.0 -

ANOS	Electri cidad	Gas	Agua	TOTAL
1970	100,0	100,0	100,0	100,0
1971	94,8	114,0	99,2	100,0
1972	96,5	103,6	126,7	100,0
1973	98,4	102,0	110,9	100,0
1974	106,7	84,0	91,7	100,0
1975	107,9	65,5	165,9	100,0
1976	89,6	131,1	83,6	100,0
1977	93,8	106,3	158,1	100,0
1978	94,2	101,0	186,7	100,0
1979	93,8	103,5	193,5	100,0
1980	92,4	104,5	224,2	100,0

CUADRO 3.5. a.

PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS CORRIENTES DE MERCADO

GRAN DIVISION 5. Construcción

- En millones de \$ corrientes -

AÑO	Construcción privada	Construcción pública	T O T A L
1970	2.697	2.387	5.084
1971	3.898	3.594	7.492
1972	6.006	5.817	11.822
1973	9.705	8.228	17.934
1974	14.702	12.333	27.035
1975	64.626	44.192	108.818
1976	275.625	274.762	550.387
1977	613.346	872.913	1.486.259
1978	1.691.547	2.258.032	3.949.578
1979	5.592.381	5.012.567	10.604.948
1980	13.095.921	10.777.019	23.872.940

CUADRO 3.5.b.

PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS CORRIENTES DE MERCADO

GRAN DIVISION 5. Construcción

- Composición porcentual -

AÑOS	Construcción privada	Construcción pública	T O T A L
1970	53.0	47.0	100.0
1971	52.0	48.0	100.0
1972	50.8	49.2	100.0
1973	54.1	45.9	100.0
1974	54.4	45.6	100.0
1975	59.4	40.6	100.0
1976	50.1	49.9	100.0
1977	41.3	58.7	100.0
1978	42.8	57.2	100.0
1979	52.7	47.3	100.0
1980	54.9	45.1	100.0

CUADRO 3.5.c.

PRECIOS IMPLICITOS EN EL PRODUCTO BRUTO INTERNO

A PRECIOS DE MERCADO

GRAN DIVISION 5. Construcción

- Indices base 1970=100.0 -

AÑOS	Pública	Privada	TOTAL
1970	100,0	100,0	100,0
1971	134,6	142,5	138,6
1972	212,9	229,0	220,8
1973	359,9	397,3	379,2
1974	503,0	555,2	530,1
1975	2.060,3	2.026,5	2.040,1
1976	9.451,7	8.896,9	9.165,5
1977	21.993,3	21.558,7	21.811,8
1978	58.833,6	57.555,2	58.279,2
1979	136.470,7	170.136,3	152.369,9
1980	265.574,6	343.094,6	303.148,4

CUADRO 3.5.d.

PRECIOS IMPLICITOS RELATIVOS EN EL PRODUCTO BRUTO INTERNO

A PRECIOS DE MERCADO

GRAN DIVISION 5. Construcción

- Indices base 1970=100.0 -

AÑOS	Pública	Privada	TOTAL
1970	100,0	100.0	100.0
1971	97.1	102.8	100.0
1972	96.4	103.7	100.0
1973	94.9	104.8	100.0
1974	94.9	104.7	100.0
1975	101.0	99.3	100.0
1976	103.1	97.1	100.0
1977	100.8	98.8	100.0
1978	101.0	98.8	100.0
1979	89.6	111.7	100.0
1980	87.6	113.2	100.0

CUADRO 3.6.a.

PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS CORRIENTES DE MERCADO

GRAN DIVISION 6. Comercio al por mayor y al por menor
y restaurantes y hoteles

- En millones de \$ corrientes -

ANO	Comercio al por mayor y al por menor	Restauran tes y hoteles	T O T A L
1970	13.542	1.151	14.693
1971	18.598	1.553	20.151
1972	32.396	2.347	34.743
1973	48.996	4.197	53.193
1974	68.238	5.388	73.626
1975	208.405	14.799	223.204
1976	1.154.441	85.494	1.239.935
1977	3.090.483	208.731	3.299.214
1978	7.361.193	643.163	8.004.356
1979	20.266.929	1.817.237	22.084.166
1980	41.163.653	4.262.883	45.426.536

CUADRO 3.6.b.

PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS CORRIENTES DE MERCADO

GRAN DIVISION 6. Comercio al por mayor y al por menor
y restaurantes y hoteles

- Composición porcentual -

ANOS	Comercio al por mayor y al por menor	Restaurantes y Hoteles	TOTAL
1970	92.2	7.8	100.0
1971	92.3	7.7	100.0
1972	93.2	6.8	100.0
1973	92.1	7.9	100.0
1974	92.7	7.3	100.0
1975	93.4	6.6	100.0
1976	93.1	6.9	100.0
1977	93.7	6.3	100.0
1978	92.0	8.0	100.0
1979	91.8	8.2	100.0
1980	90.6	9.4	100.0

CUADRO 3.6.c.

PRECIOS IMPLICITOS EN EL PRODUCTO BRUTO INTERNO

A PRECIOS DE MERCADO

GRAN DIVISION 6. Comercio al por mayor y al por menor
y restaurantes y hoteles

- Indices base 1970=100.0 -

ANOS	Comercio	Restaurantes y Hoteles	TOTAL
1970	100,0	100,0	100,0
1971	133,1	136,8	133,4
1972	232,3	198,1	229,6
1973	348,1	336,4	347,1
1974	450,0	394,6	445,4
1975	1.367,0	1.055,4	1.340,8
1976	8.014,2	6.219,4	7.857,6
1977	19.997,9	16.912,7	19.769,9
1978	51.340,4	48.536,1	51.103,6
1979	127.770,3	128.225,1	127.809,3
1980	260.744,0	280.298,0	262.459,8

CUADRO 3.6.d.

PRECIOS IMPLICITOS RELATIVOS EN EL PRODUCTO BRUTO INTERNO

A PRECIOS DE MERCADO

GRAN DIVISION 6. Comercio al por mayor y al por menor
y restaurantes y hoteles
- Indices base 1970=100.0 -

ANO	Comercio	Restau- rantes y hoteles	Total
1970	100,0	100,0	100,0
1971	99,8	102,5	100,0
1972	101,2	86,3	100,0
1973	100,3	96,9	100,0
1974	101,0	88,6	100,0
1975	102,0	78,7	100,0
1976	102,0	79,2	100,0
1977	101,2	85,5	100,0
1978	100,5	95,0	100,0
1979	100,0	100,3	100,0
1980	99,3	106,8	100,0

CUADRO 3. 7.a.

PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS CORRIENTES DE MERCADO

GRAN DIVISION 7. Transportes, almacenamiento
y comunicaciones

- En millones de \$ corrientes -

AÑO	Transportes y almacena miento	Comunica ciones	Total
1970	7.725	874	8.599
1971	10.461	1.095	11.556
1972	17.140	1.674	18.814
1973	26.990	2.833	29.824
1974	37.158	4.654	41.812
1975	112.001	9.838	121.838
1976	587.578	53.105	640.682
1977	1.595.073	147.645	1.742.717
1978	3.960.615	375.756	4.336.371
1979	10.171.020	819.148	10.990.168
1980	19.233.992	1.150.000	20.383.922

CUADRO 3.7.b.

PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS CORRIENTES DE MERCADO

GRAN DIVISION 7. Transportes, almacenamiento
y comunicaciones

- Composición porcentual -

AÑOS	Transporte y almacenamiento	Comunicaciones	TOTAL
1970	89.8	10.2	100.0
1971	90.5	9.5	100.0
1972	91.1	8.9	100.0
1973	90.5	9.5	100.0
1974	88.9	11.1	100.0
1975	91.9	8.1	100.0
1976	91.7	8.3	100.0
1977	91.5	8.5	100.0
1978	91.3	8.7	100.0
1979	92.5	7.5	100.0
1980	94.4	5.6	100.0

CUADRO 3.7.c.

PRECIOS IMPLICITOS EN EL PRODUCTO BRUTO INTERNO

A PRECIOS DE MERCADO

GRAN DIVISION 7. Transportes, almacenamiento
y comunicaciones

- Indices base 1970=100.0 -

ANOS	Transporte y almacenamiento	Comunicaciones	TOTAL
1970	100,0	100,0	100,0
1971	134,3	119,2	132,7
1972	221,6	173,8	216,4
1973	331,3	273,7	324,8
1974	428,0	440,7	429,4
1975	1.326,7	998,8	1.292,6
1976	7.006,6	5.520,3	6.854,4
1977	17.908,1	14.989,3	17.619,2
1978	46.144,9	39.594,9	45.497,5
1979	109.154,5	81.507,3	106.473,2
1980	206.261,9	108.286,3	196.263,5

CUADRO 3.7.d.

PRECIOS IMPLICITOS RELATIVOS EN EL PRODUCTO BRUTO INTERNO

A PRECIOS DE MERCADO

GRAN DIVISION 7. Transportes, almacenamiento
y comunicaciones

- Indices base 1970=100.0 -

AÑOS	Transporte y almacenamiento	Comunicaciones	TOTAL
1970	100,0	100,0	100,0
1971	101,2	89,8	100,0
1972	102,4	80,3	100,0
1973	102,0	84,3	100,0
1974	99,7	102,6	100,0
1975	102,6	77,3	100,0
1976	102,2	80,5	100,0
1977	101,6	85,1	100,0
1978	101,4	87,0	100,0
1979	102,5	76,6	100,0
1980	105,1	55,2	100,0

CUADRO 3.8.a.

PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS CORRIENTES DE MERCADO

GRAN DIVISION 8. Establecimientos financieros, seguros, bienes inmuebles
y servicios prestados a las empresas

- En millones de \$ corrientes -

AÑOS	Estableci- mientos financieros	Seguros	Bienes inmuebles	Servicios pres- tados a las empresas	T O T A L
1970	2.111	552	2.351	1.947	6.961
1971	2.729	650	3.858	2.662	9.899
1972	4.936	1.346	5.220	4.416	15.918
1973	7.856	2.596	17.760	6.732	34.944
1974	13.177	3.835	20.069	8.530	45.611
1975	44.407	10.603	39.155	26.061	120.226
1976	233.209	69.061	138.919	158.238	599.427
1977	976.913	189.654	954.555	412.504	2.533.626
1978	1.970.418	437.502	2.810.146	1.109.240	6.327.307
1979	6.435.357	1.307.128	7.216.891	2.963.177	17.922.552
1980	18.193.821	2.511.895	14.147.132	5.663.491	40.516.339

CUADRO 3.8.b.

PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS CORRIENTES DE MERCADO

GRAN DIVISION 8. Establecimientos financieros, seguros, bienes inmuebles y servicios prestados a las empresas

- Composición porcentual -

AÑO	Estableci- mientos fi- nancieros	Seguros	Bienes inmuebles	Servicios prestados a las empresas	Total
1970	30,3	7,9	33,8	28,0	100,0
1971	27,6	6,6	39,0	26,8	100,0
1972	31,0	8,5	32,8	27,7	100,0
1973	22,5	7,4	50,8	19,3	100,0
1974	28,9	8,4	44,0	18,7	100,0
1975	36,9	8,8	32,6	21,7	100,0
1976	38,9	11,5	23,2	26,4	100,0
1977	38,6	7,5	37,6	16,3	100,0
1978	31,2	6,9	44,4	17,5	100,0
1979	35,9	7,3	40,3	16,5	100,0
1980	44,9	6,2	34,9	14,0	100,0

CUADRO 3.8.c.

PRECIOS IMPLICITOS EN EL PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS DE MERCADO

GRAN DIVISION 8. Establecimientos financieros, seguros, bienes inmuebles y servicios prestados a las empresas

- Indices base 1970=100.0 -

ANO	Estableci- mientos fi- nancieros	Seguros	Sub-total	Servicios prestados a las em- presas	Bienes Inmuebles	Total
1970	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1971	128,5	115,1	125,7	136,7	159,6	140,4
1972	249,8	249,9	249,8	228,7	211,1	230,1
1973	356,1	442,2	374,2	350,4	707,3	483,6
1974	456,3	530,8	471,2	434,3	783,9	560,7
1975	2.111,9	1.237,6	1.858,8	1.340,2	1.488,3	1.595,6
1976	14.162,3	8.402,3	12.244,5	7.625,7	5.142,5	8.273,6
1977	42.029,1	20.884,8	36.089,0	18.836,6	34.583,5	30.963,9
1978	71.575,2	52.803,1	67.232,4	48.704,2	99.110,1	72.777,9
1979	203.489,7	143.679,5	190.127,9	123.860,4	249.766,7	191.603,1
1980	444.455,0	273.615,3	413.159,8	239.461,2	479.851,9	392.410,1

CUADRO 3.8.d.

PRECIOS IMPLICITOS RELATIVOS EN EL PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS DE MERCADO

GRAN DIVISION 8. Establecimientos financieros, seguros, bienes inmuebles y servicios prestados a las empresas

- Indices base 1970=100.0 -

ANOS	Estableci- mientos Financieros	Seguros	Subtotal	Servicios prestados a las empresas	Bienes Inmuebles	TOTAL
1970	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1971	91.5	82.0	89.5	97.4	113.7	100.0
1972	108.6	108.6	108.6	99.4	91.7	100.0
1973	73.6	91.4	77.4	72.5	146.3	100.0
1974	81.4	94.7	84.0	77.5	139.8	100.0
1975	132.4	77.6	116.5	84.0	93.3	100.0
1976	171.2	101.6	148.0	92.2	62.2	100.0
1977	135.7	67.5	116.6	60.8	111.7	100.0
1978	98.4	72.6	92.4	66.9	136.2	100.0
1979	106.2	75.0	99.2	64.6	130.4	100.0
1980	113.3	69.7	105.3	61.0	122.3	100.0

CUADRO 3.9.a.

PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS CORRIENTES DE MERCADO

GRAN DIVISION 9. Servicios comunales, sociales y personales

- En millones de \$ corrientes -

ANO	Servicios gubernamentales	Otros servicios	T O T A L
1970	7.587	4.128	11.715
1971	10.615	5.598	16.213
1972	16.438	8.489	24.927
1973	35.136	13.907	49.044
1974	56.268	18.480	74.747
1975	164.228	55.060	219.288
1976	561.204	291.160	852.364
1977	1.425.168	794.073	2.219.241
1978	4.469.223	2.131.754	6.600.977
1979	12.064.801	5.820.236	17.885.037
1980	31.371.225	12.385.450	43.756.676

CUADRO 3.9.b.

PRODUCTO BRUTO INTERNO A PRECIOS CORRIENTES DE MERCADO

GRAN DIVISION 9. Servicios comunales, sociales y personales

- Composición porcentual -

ANO	Servicios gubernamentales	Otros servicios	T O T A L
1970	64,8	35,2	100,0
1971	65,5	34,5	100,0
1972	65,9	34,1	100,0
1973	71,6	28,4	100,0
1974	75,3	24,7	100,0
1975	74,9	25,1	100,0
1976	65,8	34,2	100,0
1977	64,2	35,8	100,0
1978	67,7	32,3	100,0
1979	67,5	32,5	100,0
1980	71,7	28,3	100,0

CUADRO 3.9.c.

PRECIOS IMPLICITOS EN EL PRODUCTO BRUTO INTERNO

A PRECIOS DE MERCADO

GRAN DIVISION 9. Servicios comunales, sociales y personales

- Indices base 1970=100.0 -

AÑOS	Servicios gubernamentales	Otros servicios	Total
1970	100,0	100,0	100,0
1971	137,6	130,5	135,1
1972	207,5	192,9	203,3
1973	422,6	309,1	382,7
1974	652,3	392,0	560,3
1975	1.768,5	1.122,7	1.545,3
1976	6.058,2	5.857,8	5.988,3
1977	15.576,1	15.229,6	15.450,3
1978	48.845,6	39.844,0	45.524,1
1979	129.911,4	105.685,6	120.893,9
1980	331.175,5	215.682,8	287.589,1

CUADRO 3.9.d.

PRECIOS IMPLICITOS RELATIVOS EN EL PRODUCTO BRUTO INTERNO

A PRECIOS DE MERCADO

GRAN DIVISION 9. Servicios comunales, sociales y personales

- Indices base 1970 = 100.0 -

AÑOS	Servicios Guberna- mentales	Otros Servicios	TOTAL
1970	100.0	100.0	100.0
1971	101.9	96.6	100.0
1972	102.6	95.4	100.0
1973	110.4	80.8	100.0
1974	116.4	70.0	100.0
1975	114.4	72.7	100.0
1976	101.2	97.8	100.0
1977	100.8	98.6	100.0
1978	107.3	87.5	100.0
1979	107.5	87.4	100.0
1980	115.2	75.0	100.0

CUADRO 4.a.

OFERTA Y DEMANDA GLOBAL

- En millones de \$ corrientes -

Año	OFERTA			DEMANDA					Exportaciones
	Producto bruto interno p.m.	Importaciones	TOTAL	Consumo			Inversión bruta interna		
				Privado	Administración pública	Total			
1970	87.970	7.894	95.864	60.085	9.078	69.163	18.605	8.096	
1971	125.544	10.939	136.483	85.840	12.987	98.827	27.310	10.346	
1972	208.714	19.384	228.098	143.708	19.655	163.363	44.408	20.327	
1973	355.853	26.634	382.487	237.127	41.506	278.633	68.037	35.817	
1974	488.359	40.927	529.286	322.919	66.007	388.926	95.122	45.238	
1975	1.451.742	116.223	1.567.965	890.588	187.916	1.078.504	376.594	112.867	
1976	7.545.823	606.295	8.152.118	4.427.021	742.399	5.169.420	2.044.011	938.687	
1977	20.839.763	2.076.317	22.916.080	12.509.479	1.982.539	14.492.018	5.695.504	2.728.558	
1978	51.797.863	4.052.940	55.850.803	30.755.735	6.152.147	36.907.882	12.843.566	6.099.355	
1979	139.106.176	12.245.050	151.351.226	88.819.759	16.450.069	105.269.828	33.502.046	12.579.352	
1980	281.700.027	25.622.995	307.323.022	174.545.889	40.829.897	215.375.786	72.433.158	19.514.078	

CUADRO 4.b.

O F E R T A Y D E M A N D A G L O B A L

- Composición porcentual -

AÑO	O F E R T A		TOTAL	D E M A N D A				
	Producto bruto interno p.m.	Importa- ciones		Consumo		Inversión bruta interna	Expor- ta- ciones	
				Privado	Adminis- tración pública			Total
1970	91.8	8.2	100.0	62.7	9.5	72.2	19.4	8.4
1971	92.0	8.0	100.0	62.9	9.5	72.4	20.0	7.6
1972	91.5	8.5	100.0	63.0	8.6	71.6	19.5	8.9
1973	93.0	7.0	100.0	62.0	10.9	72.8	17.8	9.4
1974	92.3	7.7	100.0	61.0	12.5	73.5	18.0	8.5
1975	92.6	7.4	100.0	56.8	12.0	68.8	24.0	7.2
1976	92.6	7.4	100.0	54.3	9.1	63.4	25.1	11.5
1977	90.9	9.1	100.0	54.6	8.7	63.2	24.9	11.9
1978	92.7	7.3	100.0	55.1	11.0	66.1	23.0	10.9
1979	91.9	8.1	100.0	58.7	10.9	69.6	22.1	8.3
1980	91.7	8.3	100.0	56.8	13.3	70.1	23.6	6.3

CUADRO 4.c.

PRECIOS IMPLICITOS EN LA OFERTA Y DEMANDA GLOBAL

- Indices base 1970=100.0 -

AÑO	OFERTA		TOTAL	D E M A N D A				Inversión bruta interna	Exporta ciones
	Producto bruto interno p.m.	Importa ciones		Consumo		Total			
				Privado	Administra ción pú blica				
1970	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
1971	137,5	126,9	136,6	137,1	136,7	137,1	132,9	141,9	
1972	224,2	243,2	225,7	225,7	210,2	223,7	215,0	274,3	
1973	368,9	360,5	368,3	359,7	419,2	367,5	344,6	431,9	
1974	477,7	481,7	478,0	450,1	622,8	472,3	474,0	544,2	
1975	1.430,7	1.281,3	1.418,4	1.235,5	1.761,2	1.303,3	1.844,5	1.530,6	
1976	7.484,7	8.988,8	7.579,0	6.805,4	6.501,4	6.760,0	9.557,5	9.672,2	
1977	19.432,5	23.915,2	19.768,2	18.945,4	16.510,2	18.570,7	22.239,0	22.225,0	
1978	50.170,3	51.722,1	50.279,8	48.705,8	49.158,2	48.780,6	57.860,7	46.130,4	
1979	125.518,8	103.316,3	123.373,8	122.813,2	126.054,2	123.308,7	137.390,2	97.355,9	
1980	251.877,7	157.071,0	239.809,5	235.697,6	296.190,8	245.191,0	261.293,5	154.972,0	

CUADRO 4.d.

PRECIOS IMPLICITOS RELATIVOS EN LA OFERTA Y DEMANDA GLOBAL

- Indices base 1970=100.0 -

AÑO	O F E R T A		TOTAL	D E M A N D A				Inversión bruta interna	Exporta ciones
	Producto bruto interno P.m.	Importa ciones		Privado	Consumo		Total		
					Adminis tración pública				
1970	100,0	100,0	100,0	100,0		100,0	100,0	100,0	
1971	100,7	92,9	100,0	100,4	100,1	100,4	97,3	103,9	
1972	99,3	107,8	100,0	100,0	93,1	99,1	95,3	121,5	
1973	100,2	97,9	100,0	97,7	113,8	99,8	93,6	117,3	
1974	99,9	100,8	100,0	94,2	130,3	98,8	99,2	113,8	
1975	100,9	90,3	100,0	87,1	124,2	91,9	130,0	107,9	
1976	98,8	118,6	100,0	89,8	85,8	89,2	126,1	127,6	
1977	98,3	121,0	100,0	95,8	83,5	93,9	112,5	112,4	
1978	99,8	102,9	100,0	96,9	97,8	97,0	115,1	91,7	
1979	101,7	83,7	100,0	99,5	102,2	99,9	111,4	78,9	
1980	105,0	65,5	100,0	98,3	123,5	102,2	109,0	64,6	

CUADRO 5.3.

GASTOS CORRESPONDIENTES AL PRODUCTO BRUTO INTERNO

- En millones de \$ corrientes -

AÑO	Producto bruto interno p.m.	Consumo			Inversión bruta interna			Exporta- ciones	Menos: Importa- ciones
		Administra- ción pública	Privado	Total	Sector público	Sector privado	Total		
1970	87.970	9.078	60.085	69.163	7.080	11.525	18.605	8.096	7.894
1971	125.544	12.987	85.840	98.827	10.190	17.120	27.310	10.346	10.939
1972	208.714	19.655	143.708	163.363	17.037	27.371	44.408	20.327	19.384
1973	355.853	41.506	237.127	278.633	23.249	44.788	68.037	35.817	26.634
1974	488.359	66.007	322.919	388.926	32.880	62.242	95.122	45.238	40.927
1975	1.451.742	187.916	890.588	1.078.504	140.474	236.120	376.594	112.867	116.223
1976	7.545.823	742.399	4.427.021	5.169.420	889.480	1.154.531	2.044.011	938.687	606.295
1977	20.839.763	1.982.539	12.509.479	14.492.018	2.516.104	3.179.400	5.695.504	2.728.558	2.076.317
1978	51.797.863	6.152.147	30.755.735	36.907.882	6.101.852	6.741.714	12.843.566	6.099.355	4.052.940
1979	139.106.176	16.450.069	88.819.759	105.269.828	13.122.740	20.379.306	33.502.046	12.579.352	12.245.050
1980	281.700.027	40.829.897	174.545.889	215.375.786	26.746.004	45.687.154	72.433.158	19.514.078	25.622.995

CUADRO 5.b.

GASTOS CORRESPONDIENTES AL PRODUCTO BRUTO INTERNO

- Composición porcentual -

AÑO	Producto bruto interno p.m.	C o n s u m o				Inversión bruta interna			Exporta- ciones	Menos: Importa- ciones
		Adminis- tración pública	Privado	Total	Sector público	Sector privado	Total			
1970	100,0	10,3	68,3	78,6	8,1	13,1	21,2	9,2	9,0	
1971	100,0	10,3	68,4	78,7	8,1	13,6	21,8	8,2	8,7	
1972	100,0	9,4	68,9	78,3	8,2	13,1	21,3	9,7	9,3	
1973	100,0	11,7	66,6	78,3	6,5	12,6	19,1	10,1	7,5	
1974	100,0	13,5	66,1	79,6	6,7	12,7	19,5	9,3	8,4	
1975	100,0	12,9	61,3	74,3	9,7	16,3	25,9	7,8	8,0	
1976	100,0	9,8	58,7	68,5	11,8	15,3	27,1	12,4	8,0	
1977	100,0	9,5	60,0	69,5	12,1	15,3	27,3	13,1	10,0	
1978	100,0	11,9	59,4	71,3	11,8	13,0	24,8	11,8	7,8	
1979	100,0	11,8	63,9	75,7	9,4	14,7	24,1	9,0	8,8	
1980	100,0	14,5	62,0	76,5	9,5	16,2	25,7	6,9	9,1	

PRECIOS IMPLICITOS EN LOS GASTOS CORRESPONDIENTES AL PRODUCTO BRUTO INTERNO

- Indices base 1970=100.0 -

AÑO	Producto bruto interno p.m.	C o n s u m o			Inversión bruta interna			Exporta- ciones	Menos: Importa- ciones
		Adminis- tración pública	Privado	Total	Sector público	Sector privado	Total		
1970	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1971	137,5	136,7	137,1	137,1	130,8	134,1	132,9	141,9	126,9
1972	224,2	210,2	225,7	223,7	216,6	214,0	215,0	274,3	243,2
1973	368,9	419,2	359,7	367,5	354,8	339,6	344,6	431,9	360,5
1974	477,7	622,8	450,1	472,3	481,1	470,3	474,0	544,2	481,7
1975	1.430,7	1.761,2	1.235,5	1.303,3	1.797,0	1.873,8	1.844,5	1.530,6	1.281,3
1976	7.484,7	6.501,4	6.805,4	6.760,0	9.298,4	9.766,8	9.557,5	9.672,2	8.988,8
1977	19.432,5	16.510,2	18.945,4	18.570,7	22.020,9	22.415,4	22.239,0	22.225,0	23.915,2
1978	50.170,3	49.158,2	48.705,8	48.780,6	57.074,7	58.593,0	57.860,7	46.130,4	51.722,1
1979	125.518,8	126.054,2	122.813,2	123.308,7	128.919,7	143.455,6	137.390,2	97.355,9	103.316,3
1980	251.877,7	296.190,8	235.697,6	245.191,0	249.892,6	268.463,7	261.293,5	154.972,0	157.071,0

CUADRO 5.d.

PRECIOS IMPLICITOS RELATIVOS EN LOS GASTOS CORRESPONDIENTES AL PRODUCTO BRUTO INTERNO

- Indices base 1970=100.0 -

AÑO	Producto bruto interno p.m.	C o n s u m o			Inversión bruta interna			Exportaciones	Menos: Importaciones
		Administración pública	Privado	Total	Sector público	Sector privado	Total		
1970	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
1971	100,0	99,4	99,7	99,7	95,1	97,5	96,7	103,2	
1972	100,0	93,8	100,7	99,8	96,6	95,5	95,9	122,3	
1973	100,0	113,6	97,5	99,6	96,2	92,1	93,4	117,1	
1974	100,0	130,4	94,2	98,9	100,7	98,5	99,2	113,9	
1975	100,0	123,4	86,4	91,1	125,6	131,0	128,9	107,0	
1976	100,0	86,9	90,9	90,3	124,2	130,5	127,7	129,2	
1977	100,0	85,0	97,5	95,6	113,3	115,4	114,4	114,3	
1978	100,0	98,0	97,1	97,2	113,8	116,8	115,3	91,9	
1979	100,0	100,4	97,8	98,2	102,7	114,3	109,5	77,6	
1980	100,0	117,6	93,6	97,3	99,2	106,6	103,7	61,5	

CUADRO 6.a.

INVERSIÓN BRUTA INTERNA

- En millones de \$ corrientes -

AÑOS	Construcción			Equipo durable de producción			Inversión bruta interna fija	Variación de existencias	Inversión bruta interna
	Pública	Privada	Total	Equipo de transporte	Maquinarias y otros	Total			
1970	4.626	6.981	11.607	2.186	4.819	7.004	18.612	- 6	18.605
1971	6.971	9.897	16.868	2.888	6.221	9.109	25.976	1.334	27.310
1972	11.324	15.136	26.460	5.130	11.277	16.406	42.866	1.542	44.408
1973	15.903	23.483	39.386	8.043	16.906	24.949	64.335	3.702	68.037
1974	23.722	37.474	61.195	9.482	22.605	32.087	93.282	1.840	95.122
1975	85.262	170.959	256.221	32.037	80.839	112.876	369.097	7.497	376.594
1976	531.242	810.095	1.341.337	167.916	518.883	686.799	2.028.136	15.875	2.044.011
1977	1.698.341	1.764.778	3.463.119	543.003	1.689.127	2.232.130	5.695.249	255	5.695.504
1978	4.375.564	4.614.796	8.990.360	1.214.809	2.911.453	4.126.262	13.116.622	- 273.056	12.843.566
1979	9.626.304	13.549.128	23.175.432	3.393.943	6.911.539	10.305.482	33.480.914	21.132	33.502.046
1980	20.696.545	30.959.376	51.655.921	6.107.505	12.958.065	19.065.570	70.721.491	1.711.667	72.433.158

CUADRO 6.b.

INVERSIÓN BRUTA INTERNA

- Composición porcentual -

AÑOS	Construcción		Equipo durable de producción			Inversión bruta interna fija	Variación de exis- tencias	Inversión bruta interna
	Pública	Privada	Total	Equipo de trans- porte	Maquina- rias y otros			
1970	24.9	37.5	62.4	11.7	25.9	37.6	-	100.0
1971	25.5	36.2	61.7	10.6	22.8	33.4	4.9	100.0
1972	25.5	34.1	59.6	11.6	25.4	36.9	3.5	100.0
1973	23.4	34.5	57.9	11.8	24.8	36.7	5.4	100.0
1974	24.9	39.4	64.3	10.0	23.8	33.8	1.9	100.0
1975	22.6	45.4	68.0	8.5	21.5	30.0	2.0	100.0
1976	26.0	39.6	65.6	8.2	25.4	33.6	0.8	100.0
1977	29.8	31.0	60.8	9.5	29.7	39.2	-	100.0
1978	34.1	35.9	70.0	9.5	22.7	32.1	- 2.1	100.0
1979	28.7	40.4	69.2	10.1	20.6	30.7	0.1	100.0
1980	28.6	42.7	71.3	8.4	17.9	26.3	2.4	100.0

C U A D R O 6 . e .

PRECIOS IMPLICITOS EN LA INVERSION BRUTA INTERNA

- Indices base 1970=100.0 -

AÑOS	Construcción		Equipo durable de producción			Inversión bruta interna fija	Variación de existencias	Inversión bruta interna
	Pública	Privada	Total	Equipo de transporte	Maquinarias y otros			
1970	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	-	100,0
1971	135,2	135,8	135,5	120,6	119,6	119,9	-	132,9
1972	213,9	218,7	216,6	189,3	215,7	206,7	-	215,0
1973	361,3	361,6	361,5	289,7	333,2	317,8	-	344,6
1974	505,6	533,2	522,2	382,9	417,2	406,4	-	474,0
1975	2.068,0	2.100,5	2.089,6	1.443,0	1.569,3	1.531,3	-	1.844,5
1976	9.489,9	10.147,1	9.876,6	8.097,8	9.284,3	8.963,2	-	9.557,5
1977	22.464,8	23.825,8	23.138,4	18.653,5	22.361,0	21.329,7	-	22.239,0
1978	60.103,9	62.118,7	61.121,5	50.862,9	50.424,4	50.552,7	-	57.860,7
1979	139.917,2	164.072,8	153.094,4	112.546,2	111.806,4	112.049,0	-	137.390,2
1980	272.251,3	331.045,5	304.664,8	209.937,6	186.737,2	193.590,5	-	261.293,5

CUADRO 6.d.

PRECIOS IMPLICITOS RELATIVOS EN LA INVERSION BRUTA INTERNA

- Indices base 1970=100.0 -

AÑOS	Construcción		Equipo durable de producción		Inversión bruta interna fija	Variación de exis- tencias	Inversión bruta interna
	Pública	Privada	Equipo de trans- porte	Maquina- rias y otros			
1970	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	-	100.0
1971	101.7	102.2	90.7	90.0	90.2	-	100.0
1972	99.5	101.7	88.0	100.3	96.1	-	100.0
1973	104.8	104.9	84.1	96.7	92.2	-	100.0
1974	106.7	112.5	80.8	88.0	85.7	-	100.0
1975	112.1	113.9	78.2	85.1	83.0	-	100.0
1976	99.3	106.2	84.7	97.1	93.8	-	100.0
1977	101.0	107.1	83.9	100.5	95.9	-	100.0
1978	103.9	107.4	87.9	87.1	87.4	-	100.0
1979	101.8	119.4	81.9	81.4	81.6	-	100.0
1980	104.2	126.7	80.3	71.5	74.1	-	100.0

I N V E R S I O N E N C O N S T R U C C I O N E S

- En millones de \$ corrientes -

AÑOS	C o n s t r u c c i ó n P r i v a d a							Construcción Pública	Inversión en Construcciones
	Vivienda			Otros Edificios	Construcción Agrícola pecuaria	Total	Total		
	Uni-familiar	Multi-familiar	Total						
1970	2.368	2.568	4.936	1.526	519	6.981	4.626	11.607	
1971	3.052	3.627	6.680	2.204	1.013	9.897	6.971	16.868	
1972	5.317	4.595	9.912	3.359	1.865	15.136	11.324	26.460	
1973	9.880	5.753	15.634	5.093	2.756	23.483	15.903	39.386	
1974	16.920	8.032	24.952	8.630	3.891	37.474	23.722	61.195	
1975	72.042	45.418	117.460	42.008	11.491	170.959	85.262	256.221	
1976	311.325	213.748	525.073	208.042	76.980	810.095	531.242	1.341.337	
1977	676.076	435.051	1.111.128	503.766	149.885	1.764.778	1.698.341	3.463.119	
1978	1.562.809	1.304.142	2.866.952	1.515.400	232.444	4.614.796	4.375.564	8.990.360	
1979	4.849.147	4.087.396	8.936.544	3.928.068	684.156	13.549.128	9.626.304	23.175.432	
1980	11.879.990	9.215.159	21.095.149	9.000.662	863.565	30.959.376	20.696.545	51.655.921	

CUADRO 6.1.1.b.

INVERSIÓN EN CONSTRUCCIONES

- Composición porcentual -

AÑOS	Construcción Privada						Construcción Pública	Inversión en Construcciones
	Vivienda		Otros Edificios	Construcción Agropecuaria	Total	Total		
	Unifamiliar	Multi-familiar						
1970	20.4	22.1	13.1	4.5	42.5	60.1	100.0	
1971	18.1	21.5	13.1	6.0	39.6	58.7	100.0	
1972	20.1	17.4	12.7	7.0	37.5	57.2	100.0	
1973	25.1	14.6	12.9	7.0	39.7	59.6	100.0	
1974	27.6	13.1	14.1	6.4	40.8	61.2	100.0	
1975	28.1	17.7	16.4	4.5	45.8	66.7	100.0	
1976	23.2	15.9	15.5	5.7	39.1	60.4	100.0	
1977	19.5	12.6	14.5	4.3	32.1	51.0	100.0	
1978	17.4	14.5	16.9	2.6	31.9	51.3	100.0	
1979	20.9	17.6	16.9	3.0	38.6	58.5	100.0	
1980	23.0	17.8	17.4	1.7	40.8	59.9	100.0	

CUADRO 6.1.c.

PRECIOS IMPLICITOS EN LA INVERSION EN CONSTRUCCIONES

- Indices base 1970=100.0 -

AÑOS	C o n s t r u c c i ó n P r i v a d a							Construcción Pública	Inversión en Construcciones
	Vivienda			Otros Edificios	Construcción Agropecuaria	Total	Total		
	Unifamiliar	Multifamiliar	Total						
1970	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
1971	136,1	138,4	137,3	130,4	137,6	137,6	135,2	135,5	
1972	216,3	217,7	216,9	201,4	273,1	273,1	213,9	216,6	
1973	375,1	353,9	367,0	335,5	384,8	384,8	361,3	361,5	
1974	527,9	518,1	524,6	579,2	497,2	497,2	505,6	522,2	
1975	1.856,6	2.180,4	1.969,5	2.640,4	1.962,9	1.962,9	2.068,0	2.089,6	
1976	8.951,3	9.746,8	9.262,2	12.480,0	11.876,0	11.876,0	9.489,9	9.876,6	
1977	22.108,4	22.185,2	22.134,0	29.826,3	21.447,0	21.447,0	22.464,8	23.138,4	
1978	55.418,8	59.225,3	57.087,9	78.436,9	48.935,6	48.935,6	60.103,9	61.121,5	
1979	161.530,6	167.105,3	164.033,5	173.501,2	125.074,2	125.074,2	139.917,2	153.094,4	
1980	340.011,2	321.421,7	331.632,6	346.579,2	219.178,9	219.178,9	272.251,3	304.664,8	

CUADRO 6.1.1.d.

PRECIOS IMPLICITOS RELATIVOS EN LA INVERSION EN CONSTRUCCIONES

- Indices base 1970=100.0 -

AÑOS	Construcción privada						Construcción pública	Inversión en Construcciones
	Vivienda		Otros Edificios	Construcción Agropecuaria	Total	Total		
	Unifamiliar	Multifamiliar						
1970	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	
1971	100.4	102.1	96.2	101.3	101.5	99.8	100.0	
1972	99.9	100.5	93.0	100.1	126.1	98.8	100.0	
1973	103.8	97.9	92.8	101.5	106.4	99.9	100.0	
1974	101.1	99.2	110.9	100.5	95.2	96.8	100.0	
1975	88.8	104.3	126.4	94.3	93.9	99.0	100.0	
1976	90.6	98.7	126.4	94.8	120.2	96.1	100.0	
1977	95.5	95.9	128.9	95.7	92.7	97.1	100.0	
1978	90.7	96.9	128.3	93.4	80.1	98.3	100.0	
1979	105.5	109.2	113.3	107.1	81.7	91.4	100.0	
1980	111.6	105.5	113.8	108.9	71.9	89.4	100.0	

CUADRO 6.2.a.

INVERSION EN EQUIPO DURABLE DE PRODUCCION

- en millones de \$ corrientes -

Años	Bienes de producción nacional			Bienes importados			Inversión en equipo durable de producción
	Equipo de transporte	Maquinarias y otros	Total	Equipo de transporte	Maquinarias y otros	Total	
1970	2.148	2.737	4.885	38	2.082	2.120	7.004
1971	2.762	3.725	6.487	127	2.495	2.622	9.109
1972	4.737	6.719	11.456	393	4.557	4.950	16.406
1973	7.718	12.382	20.100	325	4.524	4.849	24.949
1974	9.125	17.130	26.255	357	5.476	5.832	32.087
1975	31.147	65.472	96.619	890	15.367	16.257	112.876
1976	163.030	414.532	577.562	4.886	104.351	109.237	686.799
1977	449.749	1.182.630	1.632.378	93.254	506.498	599.752	2.232.130
1978	1.031.503	1.865.172	2.896.676	183.306	1.046.281	1.229.586	4.126.262
1979	2.876.406	4.676.541	7.552.947	517.537	2.234.998	2.752.535	10.305.482
1980	5.565.984	6.825.343	12.391.327	541.521	6.137.722	6.674.243	19.065.570

CUADRO 6.2.b.

INVERSION EN EQUIPO DURABLE DE PRODUCCION

- Composición porcentual -

AÑOS	Bienes de producción nacional			Bienes importados			Inversión en equipo durable de producción
	Equipo de trans- porte	Maquina- rias y otros	Total	Equipo de trans- porte	Maquina- rias y otros	Total	
1970	30,7	39,1	69,7	0,5	29,7	30,3	100,0
1971	30,3	40,9	71,2	1,4	27,4	28,8	100,0
1972	28,9	41,0	69,8	2,4	27,8	30,2	100,0
1973	30,9	49,7	80,6	1,3	18,1	19,4	100,0
1974	28,4	53,4	81,8	1,1	17,1	18,2	100,0
1975	27,6	58,0	85,6	0,8	13,6	14,4	100,0
1976	23,7	60,4	84,1	0,7	15,2	15,9	100,0
1977	20,1	53,0	73,1	4,2	22,7	26,9	100,0
1978	25,0	45,2	70,2	4,4	25,4	29,8	100,0
1979	27,9	45,4	73,3	5,0	21,7	26,7	100,0
1980	29,2	35,8	65,0	2,8	32,2	35,0	100,0

CUADRO 6.2.c.

PRECIOS IMPLICITOS EN LA INVERSION EN EQUIPO DURABLE DE PRODUCCION

- Indices base 1970=100.0 -

AÑOS	Bienes de producción nacional			Bienes importados			Inversión en equipo durable de producción
	Equipo de transporte	Maquina- rias y otros	Total	Equipo de transporte	Maquina- rias y otros	Total	
1970	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1971	120,2	122,2	121,3	131,0	116,0	116,6	119,9
1972	184,1	208,2	197,5	287,8	227,7	231,5	206,7
1973	287,1	345,0	320,2	368,7	304,6	308,2	317,8
1974	381,4	434,7	414,5	425,5	370,8	373,7	406,4
1975	1.473,6	1.829,0	1.697,0	837,1	977,8	968,9	1.531,3
1976	8.243,4	9.898,8	9.367,9	5.089,7	7.447,3	7.296,6	8.963,2
1977	18.348,1	23.025,8	21.514,6	20.281,4	20.948,7	20.842,8	21.329,7
1978	49.288,2	51.252,3	50.535,2	62.011,5	49.013,0	50.594,0	50.552,7
1979	114.670,9	125.416,8	121.095,2	102.038,0	91.116,6	92.987,9	112.049,0
1980	216.070,8	199.105,7	206.384,5	162.618,9	174.814,1	173.627,6	193.590,5

CUADRO 6.2.a.

PRECIOS IMPLICITOS RELATIVOS EN LA INVERSION EN EQUIPO DURABLE DE PRODUCCION

- Indices base 1970=100.0 -

AÑOS	Bienes de producción nacional			Bienes importados			Inversión en equipo durable de producción
	Equipo de trans- porte	Maquina- rias y otros	Total	Equipo de trans- porte	Maquina- rias y otros	Total	
1970	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1971	100,3	101,9	101,2	109,3	96,7	97,2	100,0
1972	89,1	100,7	95,5	139,2	110,2	112,0	100,0
1973	90,3	77,1	100,8	116,0	95,8	97,0	100,0
1974	93,8	107,0	102,0	104,7	91,2	92,0	100,0
1975	96,2	119,4	110,8	54,7	63,9	63,3	100,0
1976	92,0	110,4	104,5	56,8	83,1	81,4	100,0
1977	86,0	108,0	100,9	95,1	98,2	97,7	100,0
1978	97,5	101,4	100,0	122,7	97,0	100,1	100,0
1979	102,3	111,9	108,1	91,1	81,3	83,0	100,0
1980	111,6	102,8	106,6	84,0	90,3	89,7	100,0

CUADRO 6.3.a.

I N V E R S I O N B R U T A I N T E R N A F I J A

- En millones de \$ corrientes -

AÑO	Inversión pública			Inversión privada			T O T A L
	Construc- ciones	Equipo du- rable de producción	T o t a l	Construc- ciones	Equipo du- rable de producción	T o t a l	
1970	4.626	2.454	7.080	6.981	4.550	11.531	18.612
1971	6.971	3.219	10.190	9.897	5.890	15.787	25.976
1972	11.324	5.713	17.037	15.136	10.693	25.829	42.866
1973	15.903	7.346	23.249	23.483	17.603	41.086	64.335
1974	23.722	9.158	32.880	37.474	22.929	60.403	93.282
1975	85.262	55.212	140.474	170.959	57.664	228.623	369.097
1976	531.242	358.238	889.480	810.095	328.561	1.138.656	2.028.136
1977	1.698.341	817.763	2.516.104	1.764.778	1.414.367	3.179.145	5.695.249
1978	4.375.564	1.726.288	6.101.852	4.614.796	2.399.974	7.014.770	13.116.622
1979	9.626.304	3.496.436	13.122.740	13.549.128	6.809.046	20.358.174	33.480.914
1980	20.696.545	6.049.459	26.746.004	30.959.376	13.016.111	43.975.487	70.721.491

CUADRO 6.3.b.

I N V E R S I O N B R U T A I N T E R N A F I J A

- Composición porcentual -

AÑO	Inversión pública			Inversión privada			TOTAL
	Construc- ciones	Equipo durable de pro- ducción	Total	Construc- ciones	Equipo durable de pro- ducción	Total	
1970	24,9	13,2	38,0	37,5	24,5	62,0	100,0
1971	26,8	12,4	39,2	38,1	22,7	60,8	100,0
1972	26,4	13,3	39,7	35,3	25,0	60,3	100,0
1973	24,7	11,4	36,1	36,5	27,4	63,9	100,0
1974	25,4	9,8	35,2	40,2	24,6	64,8	100,0
1975	23,1	15,0	38,1	46,3	15,6	61,9	100,0
1976	26,2	17,7	43,9	39,9	16,2	56,1	100,0
1977	29,8	14,4	44,2	31,0	24,8	55,8	100,0
1978	33,3	13,2	46,5	35,2	18,3	53,5	100,0
1979	28,8	10,4	39,2	40,5	20,3	60,8	100,0
1980	29,3	8,5	37,8	43,8	18,4	62,2	100,0

CUADRO 7.a.
E X P O R T A C I O N E S E I M P O R T A C I O N E S

- En millones de \$ corrientes -

Año	E x p o r t a c i o n e s			I m p o r t a c i o n e s		
	Mercancías	Servicios	Total	Mercancías	Servicios	Total
1970	6.522	1.574	8.096	6.417	1.473	7.894
1971	7.969	2.377	10.346	8.579	2.360	10.939
1972	15.424	4.903	20.327	15.630	3.754	19.384
1973	29.613	6.204	35.817	20.863	5.771	26.634
1974	35.767	9.471	45.238	32.326	8.601	40.927
1975	76.725	36.142	112.867	84.202	32.021	116.223
1976	741.952	196.735	938.687	454.030	152.265	606.295
1977	2.274.036	454.522	2.728.558	1.706.289	370.028	2.076.317
1978	5.070.857	1.028.498	6.099.355	3.087.496	965.444	4.052.940
1979	10.281.964	2.297.388	12.579.352	9.140.517	3.104.533	12.245.050
1980	14.710.848	4.803.230	19.514.078	19.474.455	6.148.540	25.622.995

CUADRO 7.b.

EXPORTACIONES E IMPORTACIONES

- Composición porcentual -

AÑO	Exportaciones			Importaciones		
	Mercancías	Servicios	Total	Mercancías	Servicios	Total
1970	80,6	19,4	100,0	81,3	18,7	100,0
1971	77,0	23,0	100,0	78,4	21,6	100,0
1972	75,9	24,1	100,0	80,6	19,4	100,0
1973	82,7	17,3	100,0	78,3	21,7	100,0
1974	79,1	20,9	100,0	79,0	21,0	100,0
1975	68,0	32,0	100,0	72,4	27,6	100,0
1976	79,0	21,0	100,0	74,9	25,1	100,0
1977	83,3	16,7	100,0	82,2	17,8	100,0
1978	83,1	16,9	100,0	76,2	23,8	100,0
1979	81,7	18,3	100,0	74,6	25,4	100,0
1980	75,4	24,6	100,0	76,0	24,0	100,0

CUADRO 7.c.

PRECIOS IMPLICITOS EN LAS EXPORTACIONES E IMPORTACIONES

- Indices base 1970=100.0 -

AÑO	E x p o r t a c i o n e s			I m p o r t a c i o n e s		
	Mercancías	Servicios	Total	Mercancías	Servicios	Total
1970	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1971	142,2	141,0	141,9	125,6	131,9	126,9
1972	283,9	248,0	274,3	240,8	253,5	243,2
1973	458,1	339,4	431,9	362,6	353,2	360,5
1974	578,9	443,8	544,2	495,9	434,8	481,7
1975	1.550,3	1.489,8	1.530,6	1.186,4	1.622,1	1.281,3
1976	10.294,9	7.875,7	9.672,2	8.763,4	9.735,6	8.988,8
1977	22.508,5	20.897,6	22.225,0	25.539,4	18.492,2	23.915,2
1978	45.873,5	47.439,9	46.130,4	56.578,6	40.564,9	51.722,1
1979	95.931,7	104.237,2	97.355,9	117.246,2	76.541,7	103.316,3
1980	153.879,2	158.417,9	154.972,0	172.768,4	121.970,6	157.071,0

CUADRO 8.1.

PRODUCTO E INGRESO BRUTO INTERNO DE LOS FACTORES

- En millones de \$ corrientes -

Año	Producción bruta	Consumo intermedio	Producto bruto interno a precios de mercado	Impuestos indirectos Menos: subsidios	Producto e ingreso bruto interno de los factores
1970	150.618	62.648	87.970	10.030	77.940
1971	212.483	86.939	125.544	12.070	113.474
1972	357.639	148.926	208.714	18.661	190.053
1973	600.058	244.204	355.853	31.417	324.436
1974	823.971	335.612	488.359	51.959	436.400
1975	2.554.218	1.102.476	1.451.742	85.218	1.366.524
1976	13.699.146	6.153.323	7.545.823	729.910	6.815.913
1977	37.261.400	16.421.637	20.839.763	1.969.888	18.869.875
1978	92.422.868	40.625.005	51.797.863	5.594.171	46.203.692
1979	246.348.379	107.242.203	139.106.176	16.756.835	122.349.341
1980	482.344.163	200.644.136	281.700.027	44.294.878	237.405.149

CUADRO 8.2.

PRODUCTO E INGRESO BRUTO INTERNO DE LOS FACTORES

- Composición porcentual -

AÑO	Producción bruta	Consumo intermedio	Producto bruto in- terno a precios de mercado	Impuestos indirectos Menos: subsidios	Producto e ingre- so bruto interno de los factores
1970	100,0	41,6	58,4	6,7	51,7
1971	100,0	40,9	59,1	5,7	53,4
1972	100,0	41,6	58,4	5,2	53,2
1973	100,0	40,7	59,3	5,2	54,1
1974	100,0	40,7	59,3	6,3	53,0
1975	100,0	43,2	56,8	3,3	53,5
1976	100,0	44,9	55,1	5,3	49,8
1977	100,0	44,1	55,9	5,3	50,6
1978	100,0	44,0	56,0	6,0	50,0
1979	100,0	43,5	56,5	6,8	49,7
1980	100,0	41,6	58,4	9,2	49,2

GERENCIA DE INVESTIGACIONES Y ESTADISTICAS ECONOMICAS

Serie de trabajos metodológicos y sectoriales

- Nº 1. Estimación del producto bruto a precios constantes del sector entidades financieras (Junio de 1979). Preparado por el Departamento de Cuentas Nacionales y el Cuerpo de Análisis y Coordinación Estadística.
- Nº 2. Nueva metodología para el cálculo trimestral del producto bruto agrícola a precios constantes (Agosto de 1979). Preparado por los Departamentos de Cuentas Nacionales y de Actividad Agropecuaria.
- Nº 3. Metodología de estimación del balance cambiario (Octubre de 1979). Preparado por el Departamento de Cuentas Internacionales.
- Nº 4. Nueva metodología para el cálculo del producto bruto y el valor de la construcción privada y pública a precios constantes (Noviembre de 1979). Preparado por los Departamentos de Cuentas Nacionales y de Actividad Industrial.
- Nº 5. Estimación del P.B.I. mediante series relacionadas. Una propuesta metodológica. (Enero de 1980). Jorge L. Cortigiani (Cuerpo de Análisis y Coordinación Estadística).
- Nº 6. Estimaciones trimestrales de la oferta y demanda global a precios de 1960: Metodología y fuentes de información (Enero de 1980). Preparado por los Departamentos de Cuentas Nacionales, de Actividad Industrial y Actividad Agropecuaria.
- Nº 7. Enfoque de la participación del Sector Público en la demanda de bienes y servicios disponibles, a precios constantes. Período 1970/1978 (Febrero de 1980). José C. Calvar, Norberto P. Sallaberry y Ernesto H. Monteverde. (Departamento de Cuentas Nacionales).
- Nº 8. La tabla de insumo-producto. (Agosto de 1980). Trabajo de divulgación preparado por Manuel Alonso Olivera. (Funcionario Adscrito a la Gerencia de Investigaciones y Estadísticas Económicas).
- Nº 9. Análisis de la tasa de interés por categoría de bancos. (Setiembre de 1980). Martha Blanco de Dieguez y Ernesto V. Feldman (Cuerpo de Análisis y Coordinación Estadística).
- Nº 10. Estimación del P.B.I. industrial mediante series relacionadas. (Diciembre de 1980). Jorge L. Cortigiani y Ernesto V. Feldman (Cuerpo de Análisis y Coordinación Estadística).
- Nº 11. Estudio para la elección de un nuevo año base de las cuentas nacionales. (Diciembre de 1980). Estela D.S. de Balzano. (Departamento de Cuentas Nacionales).
- Nº 12. Estimaciones trimestrales y anuales de la oferta y demanda global a precios de 1970: metodología, fuentes de información y resultados. (Diciembre de 1980). Preparado por: Departamento de Cuentas Nacionales, de Actividad Industrial y de Actividad Agropecuaria.
- Nº 13. Metodología para el cálculo trimestral del producto bruto manufacturero a precios constantes. (Enero de 1981). Preparado por: Departamento de Actividad Industrial y Cuerpo de Análisis y Coordinación Estadística.

- Nº 14. Cuentas Nacionales. Nociones. (Marzo de 1981). Ernesto H. Monteverde y Norberto P. Sallaberry. (Departamento de Cuentas Nacionales).
- Nº 15. Precios y área sembrada de soja. (Abril de 1981). Luis N. Lanteri. (Departamento de Actividad Agropecuaria).
- Nº 16. Energía eléctrica. (Julio de 1981). Eduardo A. Zuccotti y Juan I. Basco. (Departamento de Actividad Industrial).
- Nº 17. La industria del tractor. (Setiembre de 1981). Juan I. Basco (Departamento de Actividad Industrial).
- Nº 18. Encuesta diaria sobre tasas de interés pasivas. (Octubre de 1981). Martha B. de Dieguez. (Cuerpo de Análisis y Coordinación Estadística).
- Nº 19. La función de importaciones. (Mayo de 1982). Hildegart Ahumada. Colaboró Juan I. Basco. (Departamento de Actividad Industrial).
- Nº 20. Oferta y demanda global a precios corrientes. (Junio de 1982). Preparado por los Departamentos de Cuentas Nacionales, Actividad Agropecuaria, Actividad Industrial y Cuentas Internacionales.