

Revista

de

Ciencias Economicas

PUBLICACION DE LA FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS
CENTRO DE ESTUDIANTES Y COLEGIO
DE GRADUADOS

La Dirección no se responsabiliza de las afirmaciones, los juicios y las doctrinas que aparezcan en esta Revista, en trabajos suscritos por sus redactores o colaboradores.

DIRECTORES

Dr. Alfredo L. Palacios
Por la Facultad

Ernesto Malaccorto
Por el Centro de Estudiantes

Edmundo G. Gagneux
Por el Centro de Estudiantes

REDACTORES

Dr. Enrique Julio Ferrarazzo
Jacobo Wainer
Por la Facultad

Máximo J. Alemann
Por el Centro de Estudiantes


José Rodríguez Tarditi
Por el Centro de Estudiantes

Año XVI

Enero 1928

Serie II N° 78

DIRECCION Y ADMINISTRACION
CALLE CHARCAS, 1835
BUENOS AIRES



Información Económico Financiera

La industria metalúrgica en Francia 1. — INTRODUCCIÓN.—El Consulado General de la República en París ha elevado al Ministerio un informe especial sobre las grandes industrias en Francia y particularmente la metalúrgica.

La actividad desplegada después de la guerra se manifiesta en Francia con particular vigor. Los resultados son desde ya tangibles en los mercados mundiales, habiendo podido conservar o aumentar los mercados que corría el riesgo de perder. El consumo interior de los productos metalúrgicos parece haberse desarrollado poco, debido a que las necesidades de acero responden a una estabilidad en los cambios y en la situación económica que ese país está lejos de haber recuperado.

Es en el extranjero donde pueden medirse los resultados obtenidos por la metalúrgica francesa. El aumento de la exportación de acero es el elemento principal de la mejora general de la economía, participando las demás industrias del esfuerzo obtenido.

La dirección inteligente de esta industria es parte en su superioridad, si bien la naturaleza del subsuelo debía prometer hacer de Francia un país metalúrgico.

Si se hiciera una clasificación por naciones de la importancia de sus recursos minerales, Francia ocuparía un rango entre los países poseedores de mineral de hierro.

Desde que recuperó Lorena, las reservas francesas se cifran en cerca de 4 mil millones de toneladas, colocándose inmediatamente después de los Estados Unidos, cuyas reservas se valúan en 4.250 millones de toneladas, y así como pueden adicionarse los recursos podrían alimentar las usinas del Norte de África, o sean 200 millones de toneladas, y después de todas aquellas que aun no son valuadas, aunque de riqueza considerable, dentro de sus posesiones africanas y asiáticas.

La producción total del territorio francés propiamente dicho ha alcanzado en 1926 a más de 30 millones de toneladas, y las exportaciones a 11 millones, y éstas comportan una gran variedad de minerales desde los puntos de vista mineralógico, geológico y químico.

El más importante depósito se halla en Lorena. En segundo rango se colocan los normandos que fueron un recurso inapreciable durante la guerra. En tercer término vienen los depósitos de los Pirineos y, en fin, esparcidos en el territorio diversos depósitos que proveen de minerales puros para fundiciones especiales.

La diversidad y abundancia de minas había ocasionado, en tiempos en que la metalurgia era una industria en formación, la dispersión de pequeñas usinas por todas partes.

Poco a poco y habiéndose transformado las necesidades económicas y mejorado los medios de transporte, no subsistían de esas mismas usinas sino aquellas establecidas sobre el carbón mismo y en las regiones de mano de obra abundante y especializada.

La metalurgia quedó concentrada en el centro del país. La necesidad de acero se acrecentaba, pero los recursos naturales de esa re-

gión no eran inagotables. Felizmente se encontraron depósitos enormes del lado del Mosela coincidiendo con el descubrimiento de la fundición Thomas, que utilizaba en grande escala aquellos minerales. Las usinas de productos baratos se establecieron al Este, mientras al centro se fabricaban objetos más finos, continuando la estrecha relación entre la producción carbonífera y la de mineral de hierro.

2. — ANTES DE LA GUERRA

El desarrollo de la industria metalúrgica francesa en la época que precedió a la guerra, obedeció a condiciones sui géneris, diversamente apreciadas, habiéndose reprochado a las empresas francesas su atraso comparadas con otras industrias. Mejor informados sobre las dificultades especiales encontradas, los autores especialistas conceden que, por el contrario, se habían vencido obstáculos especiales que no habían encontrado las industrias que se ponían en parangón.

Francia posee recursos abundantes en minerales de hierro, pero no debe olvidarse que sólo en 1902 se puso en explotación la mina del Valle de Briey, que es la más abundante que posee, cuyo descubrimiento se hizo en 1896.

La producción antes de explotar a Briey era de 5 millones de toneladas, siendo de 10 millones en 1910 y de 22 millones en 1913.

La riqueza de mineral de hierro no es bastante a crear un gran país de metalurgia. Necesita carbón y más que todo coque. La producción de coque era inferior a las necesidades y fué menester valerse del coque alemán, dependiendo así del contralor de los metalurgistas alemanes.

Otra dificultad para el desarrollo de la metalurgia francesa provenía de la escasez de la mano de obra. Mientras sus vecinos veían acrecentarse incesantemente sus efectivos, Francia, que no podía fomentar el abandono de su agricultura, despoblando la campaña en provecho de las ciudades industriales, debía valerse de la mano de obra extranjera. Las empresas del hierro debieron hacer sacrificios considerables para atraer y aclimatar extranjeros. Malgrado tales esfuerzos y la organización sólida de un reclutamiento colectivo, el acrecentamiento estaba lejos de ser tan rápido como en Alemania.

Se suplía en la medida de lo posible ese inconveniente perfeccionando la maquinaria. Dará una idea de ese esfuerzo el hecho de que de 1873 a 1913 la producción de la fundición ha aumentado en 200 o/o, mientras el número de obreros sólo aumentaba en un 25 o/o. Dentro de ese mismo período la producción de fundición y de acero ha crecido en un 255 o/o.

Malgrado desventajas apreciables, la metalurgia francesa conoció un desarrollo igual o superior al de los demás rivales. El acrecentamiento entre los años 1903 a 1913 arroja las cifras siguientes:

Bélgica: 104 o/o en la fundición, 154 o/o en el acero; Francia: 87 o/o en la fundición, 152 o/o en el acero; Alemania: 92 o/o en la fundición, 118 o/o en el acero; Estados Unidos: 92 o/o en la fundición, 115 o/o en el acero; Inglaterra: 14 o/o en la fundición, 52 o/o en el acero.

La mejora en los medios de producción se demuestra con otras cifras. En 1892 eran 107 los altos hornos que producían 2.057.000 toneladas de fundición. En 1910, con 120 altos hornos producíanse 4.038.000 toneladas. En 1913 los 131 altos hornos producían 5.207.000 toneladas.

En la época anterior a la guerra fué la metalurgia la industria más considerable en Francia.

DURANTE LA GUERRA

El ascenso de esta gran industria quedó anulado en 1914,

Ninguno había previsto una guerra de larga duración y ninguno había pensado en que habría de exigirse de las grandes industrias una ayuda constante.

3. — SITUACIÓN ACTUAL

La capacidad de producción de la metalurgia francesa ha duplicado. Mediante el retorno a Francia de las provincias anexadas y mediante la incorporación del Valle de la Sarre, en su sistema aduanero, cada año puede exportar de 4 a 5 millones de toneladas de metal.

4. — MINERAL DE HIERRO

En cuanto concierne al mineral de hierro, las compañías han de luchar con las mayores dificultades para reclutar la mano de obra.

Los obreros franceses no aceptan sin grandes dificultades trabajar en minas de hierro, y así la mano de obra empleada es en sus tres cuartas partes extranjera. En épocas normales el reclutamiento de esta mano de obra aunque costoso es relativamente fácil, pero en seguida de la crisis que ha seguido al restablecimiento de la moneda fiduciaria, el Gobierno creyó deber prohibir toda entrada de obreros extranjeros. De donde resulta una reducción considerable en los efectivos. Desde el mes de Mayo de este año, se ha autorizado de nuevo la introducción de mano de obra extranjera, pero con tales limitaciones que afectan la actividad de las minas.

5. — EL PRECIO DEL COQUE

La importancia del consumo del coque coloca a la metalurgia en una situación difícil. Para alimentar los altos hornos, las sociedades se valen en parte de los coques franceses y en parte de los extranjeros. La producción del coque francés con combustibles nacionales resulta en déficit; el coque introducido directamente o fabricado con carbón extranjero representa las dos terceras partes del consumo.

Mientras que el precio de los productos metalúrgicos es tres o cuatro veces el que tenía antes de la guerra, por razones diversas el precio del coque que produce la Francia pasa de seis veces su precio de antes de la guerra.

Por otro lado, el coque que se recibe del extranjero, que paga al pasar nueve francos por tonelada en derechos de aduana y de importación, proviene en su mayor parte de Alemania en ejecución del plan Dawes. Los precios los establece el sindicato alemán del carbón y éste los ha hecho aumentar en proporciones muy apreciables desde 1925.

6. — LA CUESTIÓN DEL HIERRO DE DESECHO

Si bien el problema del coque constituye la más importante preocupación de los metalúrgicos, no es la única que deben tener presente.

Después de los perfeccionamientos técnicos que se han introducido en esta industria, el hierro de desecho ha encontrado una utilización muy activa y se ha convertido en una materia de que no podría prescindirse.

Especialmente la metalúrgica del Loire y del centro productora de acero del horno Martín, es gran consumidora de este artículo.

Las usinas de esas regiones, enteramente dedicadas durante la guerra a las fabricaciones de guerra y marina, han desarrollado su maquinaria de manera considerable para suplir a las usinas del Norte, ocupadas por el enemigo en gran parte.

Al mismo tiempo que la provisión de coque se hacía más difícil y más costosa, se hizo una excepción al decreto prohibiendo la exportación de hierro de desecho, en favor de Italia. Las exportaciones de esta materia prima tomaron proporciones que inquietan seriamente a la industria francesa, determinando un alza importante del precio.

Toda la industria metalúrgica sufrió los efectos de esa situación. Pero la metalurgia del centro y la del Loire, cuyos precios de costo se hacían ya tan elevados, no podría soportar mucho tiempo, sin resultar un paro casi completo y una cantidad de obreros sin trabajo sumamente peligrosa, las repercusiones de un aumento de la materia prima más importante para ella.

Con el laudable propósito de favorecer la agricultura, el Ministro del ramo ejerce una constante presión sobre la metalurgia para obtener cada vez más baratas las escorias de desfosforación, y más bajo que el precio mundial de las mismas. Tales escorias se fabrican con los coques que en gran parte provienen del extranjero con gran costo. La diferencia en menos del precio de fábrica y del mercado mundial, constituye un nuevo impuesto suplementario.

7. — LA PRODUCCIÓN

Hasta hace poco la depreciación de la moneda fiduciaria y las dificultades que han pesado sobre las industrias similares extranjeras han proporcionado ventajas a la metalurgia francesa. En Inglaterra la paralización de las construcciones navales se agregaba a la desazón de la crisis carbonífera. Alemania sufría una grave crisis con la caída del marco.

La producción francesa, sostenida por una exportación menos disputada, se ha desarrollado con los períodos de incertidumbre y desazón que fueron económicamente los años 1925 y 1926.

La producción de la fundición en 1926 tuvo un aumento de 937.000 toneladas sobre el año anterior, alcanzando la cifra de 9.431.607 toneladas, de las cuales 9.372.225 en altos hornos y 59.380 en el horno eléctrico.

El acero ha tenido regularmente su aumento, alcanzando en 1926 la cifra de 8.430.000 toneladas.

El acero Thomas ocupa lugar preferente en la producción de lingotes, o sea 5.810.328 toneladas contra 2.373.853 del acero Martin.

El número de altos hornos en actividad el 1.º de marzo de este año llega a 146; otros 37 están prontos a funcionar y 35 están en reparaciones.

8. — EL CONSUMO

Si se atienden los datos estadísticos referentes a la industria que nos ocupa en el mercado mundial, puede esperarse que un acrecentamiento constante del consumo podrá favorecer a la industria francesa cuando ésta hubiese adquirido el equilibrio entre las cargas fiscales y el rendimiento de la mano de obra.

El consumo mundial del acero en 1913 era de 75.000.000 de toneladas y en 1925 no había pasado de 89.000.000. Como que ese excedente de catorce millones ha sido provisto por los Estados Unidos, aparece que en el restante del mundo producción y consumo han quedado sensiblemente estacionarios.

Ciertos países, como ser las Indias, la China, el Japón y Australia, donde en 1913 nacía apenas la metalurgia, son hoy nuevos productores, pero no alcanzan a reducir en más de dos millones las importaciones que necesitan. En los documentos consultados en esta materia el infrascripto no ha encontrado mención alguna de la producción argentina.

Conviene observar que diversos países como China o Rusia no pueden tomar parte en la evolución industrial y prometen ser una reserva donde la producción encontrará un mercado considerable.

Por fin, parece que no existen stocks considerables y que producción y consumo mundiales deben ser iguales entre sí.

Tales consideraciones, según las empresas francesas, determinan la esperanza de existir grandes probabilidades de salida en el mercado exterior.

El consumo en Francia se halla estacionario. Parece desde hace dos años detenerse en 5.500.000 a 6.000.000 de toneladas.

Así, la capacidad de producción ha duplicado mientras su mercado interno, debilitado por las vicisitudes del cambio y otras, ofrece salida restringida y que no podrá por ahora acrecentarse.

Los metalúrgicos franceses se esfuerzan en restablecer el orden en la producción mediante acuerdos nacionales e internacionales, únicos capaces de salvar el porvenir. Creen que los acuerdos deben hacerse entre diversos países en esta industria como consecuencia de competiciones comerciales entre los estados y de los cuales depende la vida misma de las naciones. Para resistir a perturbaciones accidentales, esos acuerdos deben apoyarse en tarifas aduaneras, que son la garantía necesaria contra ambiciones de acapararlo todo en ciertas ocasiones, a despecho de lo acordado entre partes.

La industria del hierro es, a no dudarlo, una parte importante del activo de Francia. Ocupa un personal considerable. Su prosperidad es la misma que la del país y el interés nacional es solidario del interés de esta industria.

Desempeña un rol capital en la defensa nacional, pues sólo las grandes usinas pueden proveer al colosal consumo de la guerra moderna. El mantener en tiempo de paz la actividad de esta fabricación en grande escala es indispensable para su eficacia en tiempo de guerra.

En la situación geográfica de este país conviene, como una necesidad vital, vigilar el que nada entorpezca, ni aun en tiempo de crisis económica, la potencia de la metalurgia situada al centro del país. Las usinas de esta grande industria necesitan una estabilidad política y monetaria que les permita operaciones a largo plazo sin temer trastornos que destruyan cuanto parecía adquirido.

El problema metalúrgico es de tal amplitud que se vincula con la vida nacional. Emplea 150.000 obreros, provee la materia prima de las industrias mecánicas que ocupan 1.200.000 obreros y ponen en movimiento 30 mil millones de francos, de los cuales 8 mil millones son de exportación.



Notas sobre el desarrollo de los "Wheat Pool" en Canadá y Estados Unidos (1)

CANADA. — VENTA COOPERATIVA DEL TRIGO EN SASKATCHEWAN. — A principios de 1927, la Central para el trigo *Wheat Pool*, de Saskatchewan, tenía 80.418 socios que representaban una superficie total de 10.664.948 acres de trigo. El *pool* para los granos menores tenía 30.959 socios que representaban 85.357 acres de avena; 29.303 acres de cebada; 25.629 acres de lino para semilla y 22.517 acres de centeno.

La *Saskatchewan Pool Elevators, Limited*, compañía subsidiaria del *Sasatchewan Wheat Pool*, administraba 588 elevadores de campaña, por los cuales habían pasado 69 millones de bushels de granos de toda clase. En diferentes sitios de la provincia, los elevadores del *pool* habían manipulado más de 500.000 bushels.

(1) De la "Revista Internacional de Instituciones Económicas y Sociales del Instituto Internacional de Agricultura". Roma.

Los instrumentos para el tratamiento de los granos de la *Saskatchewan Co-operative Elevator Company* han sido adquiridos por la *Saskatchewan Pool Elevators* y la primera compañía se está liquidando. Sus instalaciones valen unos 12.500.000 dólares en conjunto, de los cuales 11.059.000 serán recibidos como precio de adquisición de los medios de manipulación de los granos. De esta cantidad, 2 millones de dólares ya han sido pagados por el *pool*; el resto se pagará a plazos, en razón de un millón de dólares al año, más los intereses del 6 o/o. Una vez deducido los pasivos corrientes de 1.449.300 dólares y 2.091.565 dólares correspondientes al Gobierno del Saskatchewan, quedarán 9.076.860 dólares a distribuir entre los accionistas. Estos recibirán algo más de 159 dólares por cada 7.50 dólares invertidos en 1911, año de fundación de la compañía. Las cantidades efectivamente invertidas por los accionistas se elevan, en total, a 794.197 dólares.

Durante el año agrícola terminado el 31 de julio de 1926, la compañía obtuvo un ingreso bruto de 1.068.316 dólares y un beneficio neto de 835.548 dólares, que es el beneficio máximo anual obtenido por la Compañía y que supera en casi medio millón de dólares el del año precedente.

ESTADOS UNIDOS. — LA "SOUTHWEST CO-OPERATIVE WHEAT GROWERS' ASSOCIATION". — La *Southwest Co-operative Wheat Growers' Association*, conocida generalmente bajo el nombre de *Hard Winter Wheat Pool* es la asociación de venta de la *Kansas Co-operative Wheat Marketing Association* y de las *Wheat Growers' Associations* del Colorado, del Oklahoma y del Nebraska. Está inscripta de conformidad con las leyes del Kansas. Su capital acciones está constituido de \$ 10.000 de acciones ordinarias y 190.000 pesos de acciones privilegiadas. Las acciones ordinarias están en poder de los representantes de estas cuatro asociaciones. Las acciones privilegiadas que producen un interés del 8 o/o son reembolsadas gradualmente con un fondo de amortización. El Consejo de dirección se compone de los representantes de las asociaciones de estos Estados, nombrando cada asociación tres consejeros.

El productor de trigo entrega su grano al elevador local, el cual ya está de acuerdo con una de las asociaciones de Estado para que esta última obre en calidad de agente de recepción. El elevador entrega al productor un "Scale ticket", que contiene todos los detalles relativos a cada entrega, así como la indicación del anticipo de fondos autorizado en razón de una determinada cantidad por bushel. Esto último se refiere al pago de un determinado porcentaje en el momento de la entrega. En general es el 68 o/o del precio corriente del trigo en el mercado local.

En el Kansas, pero no en los otros tres Estados, el representante del elevador local saca una muestra cuando un productor le entrega su trigo. Se envía después esta muestra a un laboratorio de control en el que se analiza el contenido de proteína. En los otros Estados, las asociaciones toman el promedio de proteína comprobado en las estaciones particulares y se ponen de acuerdo con los productores sobre la base del promedio de proteína expedido desde la estación.

La *Southwest Co-operative Wheat Growers' Association* asigna a los elevadores locales de los cuatro Estados el destino normal de sus expediciones. Se envía el trigo a estos destinos, a menos que circunstancias especiales no hagan decidir de otro modo. Una parte del trigo se envía a los elevadores terminales del interior. Si allí no hubiere ninguno, puede ser enviado a Kansas City o a otros mercados terminales. En tiempos de cosecha escasa, conviene conservar el trigo en algunos puntos del interior para aprovechar los precios elevados que pagarán los molinos para no que-

dar sin trabajo. En tiempos de cosecha abundante, la cantidad de trigo que ya hubiese sido enviada al interior anula el método anterior y el trigo puede venderse a molinos del Norte o del Este a precio más elevado que los que puedan pagar los molinos de los Estados a que pertenecen las asociaciones.

En el Oklahoma, el Colorado y el Nebraska, las asociaciones expiden en general su trigo bajo su propio nombre. En el Kansas, generalmente se envía el trigo bajo el nombre del agente local.

Los elevadores locales no deben indicar el itinerario de los envíos, a menos que tengan instrucciones especiales en este sentido. Cuando el trigo y los documentos de expedición se reciben en el punto normal de destino, se decide si el trigo se venderá en el lugar o si se expedirá hacia algún otro destino.

Si el *pool* quiere sacar una ventaja de la diferencia de precio de los diferentes mercados, es necesario que haya tomado disposiciones para almacenar el trigo en determinados puntos del interior, hasta que resulte que los precios en los puntos terminales son mejores. Parecería necesario igualmente que el *pool* pudiese conservar su trigo en los puntos terminales hasta que los precios vuelvan a ser ventajosos.

Sin embargo, la *Southwest Co-operative Wheat Growers' Association* no dispone de almacenes de depósito en los puntos del interior. Tiene el control de dos elevadores terminales, pero la capacidad disponible de los demás elevadores por el momento se toma en arrendamiento en agencias comerciales.

Wichita, en el Kansas; Enid, en el Oklahoma; Denver, en el Colorado, y Hastings, en el Nebraska, tienen las oficinas principales de los *pools* de cada Estado. En cada una de estas ciudades se encuentra un director del *pool* del Estado que dirige las ventas en los puntos del interior. Está en relación con la oficina de la *Southwest Association*, de la que recibe las instrucciones. La mayor parte de trigo se vende en el mercado de Kansas City. Los directores de venta de la *Southwest Association* pueden vender el vagón de trigo o depositarlo en elevadores terminales para venderlo más tarde.

El pago del anticipo a los productores, contra entrega, se determina por la asociación del Estado. Los fondos necesarios para estas operaciones se obtienen aprovechando los recibos de trigo que entrega el depósito, como garantía colateral para los préstamos concedidos por el *Intermediate Credit Bank* o por otros Bancos particulares. Para permitir a las asociaciones hacer frente a sus compromisos con los Bancos, la *Southwest Association* se compromete a hacerles pagos parciales lo más rápidamente posible, sobre el producto de las ventas efectuadas. Las asociaciones de Estado de vez en cuando efectúan otros pagos a sus miembros. La Asociación del Kansas establece ordinariamente la fecha de estos pagos de antemano, pero las demás asociaciones efectúan sus pagos en la fecha que más les conviene.

Además de los pagos de trigo por clase y calidad, en el momento del último pago, se paga una prima calculada sobre el importe de proteína contenida en el trigo de cada productor y se entrega una determinada cantidad para el almacenaje en la explotación, cantidad proporcionada a la duración del período durante el cual el socio ha conservado su trigo antes de entregarlo a la asociación. Se efectúa este pago de una indemnización de almacenaje para animar al productor a conservar su trigo hasta el momento en que la gran masa de la cosecha será puesta en circulación.

El comercio exterior argentino en 1927 y su comparación con el de 1926

(Cifras provisionales)

cual representa un aumento

I. — CIFRAS GENERALES DEL COMERCIO EXTERIOR. — El valor efectivo del intercambio comercial argentino (metálico excluído) en 1927, ascendió a la suma de pesos oro 1.864.790.000, contra 1.614.675.000 en el año anterior, lo de 250.115.000 pesos oro, o sea de 15,5 %.

Corresponde a las importaciones la suma de 856.610.000 pesos oro, contra 822.496.000 en 1926, es decir 34.114.000 pesos oro más, o sea un aumento de 4,1 %. La importación de metálico en 1927 ascendió a 86.550.000 pesos oro contra 2.035.000 en el año anterior.

Del total de la importación en 1927, corresponden al primer trimestre 200.980.000 pesos oro; al segundo, 193.268.000; al tercero, 224.731.000; y al cuarto, 237.632.000. Las diferencias parciales en cada uno de los trimestres de 1927, con respecto a los mismos del año anterior, se han producido en la siguiente forma: primer trimestre, 26.843.000 pesos oro menos; segundo trimestre, 6.208.000 menos; tercer trimestre, 27.132.000 más; y cuarto trimestre, 40.033.000 más.

Las exportaciones alcanzaron en 1927 un valor de 1.008.179.000 pesos oro, contra 792.179.000 en el año anterior, lo que representa un aumento de 216.000.000 de pesos oro, o sea de 27,3 %. No se efectuaron exportaciones de metálico en 1927.

Del total de la exportación en 1927, corresponden al primer trimestre 290.384.000 pesos oro; al segundo, 273.518.000; al tercero, 225.019.000; y al cuarto, 219.258.000. Las diferencias parciales a favor en cada uno de los trimestres de 1927, con respecto a los mismos del año anterior, se han producido en la siguiente forma: primer trimestre, 65.704.000 pesos oro más; segundo trimestre, 51.733.000; tercer trimestre, 51.339.000; y cuarto trimestre, 47.224.000.

El intercambio comercial argentino en 1927 acusa un saldo positivo de 151.568.000 pesos oro. El saldo del año anterior, que fué negativo ascendió a 30.318.000 pesos oro. En cada uno de los trimestres de 1927, los saldos del intercambio comercial se han producido en la siguiente forma: primer trimestre, saldo positivo, pesos oro 89.404.000; segundo trimestre, saldo positivo, 80.250.000; tercer trimestre, saldo positivo, 288.000; y cuarto trimestre, saldo negativo, 18.374.000 pesos oro.

En 1927, con respecto al año anterior, la cantidad de las importaciones, representada por el valor de tarifa, aumentó en 6,3 %, en tanto que los valores reales crecieron en 4,1 %. Esta distinta intensidad de crecimiento entre cantidades y valores, se debe al descenso de 2 % experimentado en el nivel de los precios de importación en este año, con respecto a 1926.

En las exportaciones de 1927, el considerable aumento que se observa, obedece en su mayor grado al incremento de las cantidades de productos embarcados (52,5 % más), desde que el nivel general de los precios de exportación fué inferior en este año al registrado en 1926, por lo cual se ha producido un aumento en los valores que alcanza sólo a 27,3 %.

En el siguiente cuadro se consignan los valores reales del comercio exterior en los años 1927 y 1926 y las diferencias absolutas y relativas:

VALORES "REALES" DEL COMERCIO EXTERIOR DE 1927
COMPARADOS CON LOS DE 1926

CONCEPTOS	Valores "reales" en pesos oro en los años:		Diferencia. Más (+) o menos (-) en 1927	
	1926	1927	Absoluta	Relativa %
A. — IMPORTACIÓN				
Sujeta a derechos	602.282.911	594.006.970	+ 8.275.941	+ 1,4
Libre de derechos	254.327.687	228.489.527	+ 25.838.160	+ 11,3
Totales A..	856.610.598	822.496.497	+ 34.114.101	+ 4,1
De metálico . . .	86.550.263	2.035.033	+ 84.515.230	+ 4153,0
B. — EXPORTACIÓN				
Sujeta a derechos	577.986.976	457.755.904	+ 120.231.072	+ 26,3
Libre de derechos	430.192.188	334.422.618	+ 95.769.570	+ 28,6
Totales B..	1.008.179.164	792.178.522	+ 216.000.642	+ 27,3
De metálico . . .	—	—	—	—
C. — INTERCAMBIO COMERCIAL				
Importación . . .	856.610.598	822.496.497	+ 34.114.101	+ 4,1
Exportación . . .	1.008.179.164	792.178.522	+ 216.000.642	+ 27,3
Totales C..	1.864.789.762	1.614.675.019	+ 250.114.743	+ 15,5
Saldo real del intercambio comercial	+ 151.568.566	— 30.317.975	—	—

II. — IMPORTACIÓN. — El valor "real" de las importaciones en 1927 ascendió, según se ha visto, a la suma de 856.610.000 pesos oro, de la cual corresponden 602.283.000 a las importaciones de artículos sujetos al pago de derechos y 254.327.000 a las importaciones libres de derechos. El valor de los artículos libres de derechos representa un 29,7 % del total de las importaciones. Esta proporción fué en 1926 de 27,8 %.

La recaudación aduanera por derechos de importación, que ascendió en 1927 a 132.576.000 pesos oro, representa un 15,5 % sobre el valor "real" total de las importaciones del año. Referidos estos derechos exclusivamente al valor de las importaciones sujetas a derechos, representa un gravamen de 22,0 %.

El valor de "tarifa" de la importación en 1927 ascendió a 733.785.000 pesos oro contra 690.505.000 en el año anterior, o sea mayor en 43.280.000 pesos oro, lo cual equivale a 6,3 %.

Según se acaba de expresar, el valor de "tarifa" de la importación en 1927, incluido el aumento de 60 % de los aforos, ascendió a 733.785.000 pesos oro contra 690.505.000 en el año anterior. Restando a los valores totales de ambos años el referido aumento de 60 %, se obtienen las cifras que corresponden a los valores de tarifa de 1906, llegándose con este procedimiento a las siguientes cifras (valores "nominales" de la tarifa de 1906), que resultan expresión cuantitativa: el valor de las importaciones en el año 1927 asciende a 470.075.000 pesos oro y el de 1926 a 443.469.000. El aumento resulta de 26.606.000 pesos oro en 1927, con una diferencia relativa de 6 por ciento.

En el cuadro que se inserta a continuación se han anotado los

valores "nominales" y "reales" de la importación en los años 1910 a 1927, con sus respectivos números indicadores, siendo de notar que para obtener los valores "nominales" homólogos de los años 1910 a 1927, se les han restado los aumentos de los aforos (de 20 % hasta el 5 de diciembre de 1923 y, en su reemplazo, de 60 % desde esa fecha en adelante).

IMPORTACIÓN EN LOS AÑOS 1910 A 1927

AÑOS	VALORES "NOMINALES" Y "REALES"			Números Indicadores (Expresión de valor efectivo)
	Valores "nominales" (según la Tarifa de 1906 Pesos oro)	Números Indicadores (Expresión de cantidad)	Valores "reales" Pesos oro	
1910.....	351.770.656	100	379.352.515	100
1911.....	366.810.686	104,3	405.019.992	106,7
1912.....	384.853.469	109,4	446.863.002	117,7
1913.....	421.352.542	119,8	496.227.094	130,8
1914.....	271.817.900	77,3	322.529.964	85,1
1915.....	226.892.733	64,5	305.488.006	30,6
1916.....	217.409.322	61,8	366.130.571	96,6
1917.....	184.467.048	52,4	380.321.178	100,2
1918.....	165.826.232	47,1	500.602.752	131,9
1919.....	229.709.812	65,3	655.772.294	172,8
1920.....	300.975.119	85,5	934.967.699	246,5
1921.....	280.782.765	79,8	749.533.697	197,6
1922.....	310.939.377	88,4	689.645.471	181,8
1923.....	383.273.090	109,0	868.430.096	228,9
1924.....	380.148.098	108,1	828.709.993	218,4
1925.....	425.470.569	121,0	876.847.666	231,1
1926.....	443.468.873	126,1	822.496.497	216,8
1927.....	470.074.509	133,6	856.610.598	225,8

Como puede verse, el valor "nominal" (expresión de cantidad) más alto registrado hasta el presente en nuestras importaciones, corresponde al año 1927: pesos oro 470.075.000.

PRECIOS DE IMPORTACIÓN EN LOS AÑOS 1910 A 1927

La diferencia en el conjunto de los precios de los artículos importados, con relación a los aforos de la tarifa de avalúos de 1906, sin los aumentos de 20 % de la ley N° 11.022, y de 60 % de la ley N° 11.281, ha sido desde 1910 hasta 1927 como sigue:

AÑOS	Aumento %	AÑOS	Aumento %
1910.....	7,8	1919.....	185,4
1911.....	10,4	1920.....	210,6
1912.....	16,1	1921.....	166,9
1913.....	17,7	1922.....	121,7
1914.....	18,6	1923.....	126,6
1915.....	34,6	1924.....	118,0
1916.....	68,4	1925.....	106,1
1917.....	106,1	1926.....	85,5
1918.....	201,8	1927.....	82,2

Los precios de importación, como se ve, han tenido un aumento progresivo hasta 1918, que marcó el punto más alto: 201,8 %. En 1919 comienza la baja, alcanzando la diferencia entre el valor efectivo y el de la tarifa de avalúos de 1906 a 185,4 %. En 1920 se produce una ligera alza de los precios, ascendiendo la diferencia a 210,6 %, para descender considerablemente en 1921 y 1922, años en que se

reduce la diferencia a 166,9 % y 121,7 %, respectivamente. En 1923, los precios fueron poco más altos que los de 1922, alcanzando la diferencia a 126,6 %, descendiendo nuevamente en 1924 y 1925, en los cuales se reduce la diferencia a 118,0 % y 106,1 %, respectivamente. El descenso de los precios ha continuado en forma marcada en 1926, llegando la diferencia de ese año a 85,5 %. En 1927 siguen reduciéndose los precios, alcanzando la diferencia a 32,2 %.

Estableciendo la base de 100 para los precios reales de 1910, el número indicador ponderado de los precios en 1926 fué de 177,7, y de 174,4 en 1927, es decir, que ha disminuído en 3,3 unidades con relación al año 1926, o sea en un 1,8 %.

* * *

Las diferencias de conjunto de los artículos importados en 1927, con respecto a los del año anterior, pueden observarse en el cuadro inserto a continuación, en el que se expresan los valores de "tarifa" en ambos años, y las diferencias absolutas y relativas:

VALORES DE TARIFA DE LAS IMPORTACIONES EN LOS AÑOS
1927 Y 1926, POR GRUPOS DE ARTICULOS (1)

GRUPOS DE ARTICULOS	Valores de tarifa en pesos oro en los años:		Diferencia. Más (+) o menos (—) en 1927	
	1927	1926	Absoluta	Relativa %
I. Animales vivos . . .	5.044.658	2.212.862	+ 2.831.796	+ 128,0
II. Substancias alimenticias . . .	60.488.096	59.313.696	+ 1.774.400	+ 2,0
III. Tabacos y sus manufacturas . . .	9.694.832	9.386.452	+ 308.380	+ 3,3
IV. Bebidas	5.704.645	5.677.305	+ 27.340	+ 0,5
V. Materias textiles y sus artefactos . . .	146.499.466	142.809.285	+ 3.690.181	+ 2,6
VI. Aceites fijos, minerales, volátiles, medicinales y grasas	89.054.757	77.236.483	+ 11.818.274	+ 15,3
VII. Substancias y productos químicos y farmacéuticos.	29.268.981	28.218.957	+ 1.050.024	+ 3,7
VIII. Colores y tintes . . .	5.512.152	5.289.363	+ 222.789	+ 4,2
IX. Maderas, otras substancias leñosas y sus artefactos	27.952.049	25.172.404	+ 2.779.645	+ 11,0
X. Papeles y sus artefactos	26.443.100	25.375.494	+ 1.067.606	+ 4,2
XI. Cueros y sus artefactos	3.840.417	3.711.973	+ 128.444	+ 3,5
XII. Hierro y sus artefactos	141.397.999	135.914.742	+ 5.483.257	+ 4,0
XIII. Demás metales y sus artefactos	26.177.835	21.912.059	+ 4.265.776	+ 19,5
XIV. Agricultura	17.705.868	25.272.050	— 7.566.182	— 29,9
XV. Piedras, tierras, cristalería y productos cerámicos	67.300.981	57.564.848	+ 9.736.133	+ 16,9
XVI. Electricidad	18.802.545	18.048.456	+ 754.089	+ 4,2
XVII. Artículos y manufacturas diversos	52.896.982	47.389.112	+ 5.507.870	+ 11,6
Totales	733.785.363	690.505.541	+ 43.279.822	+ 6,3

(1) Valores de la Tarifa de Avalúos de 1906, aumentados en un 60 %, desde el 6 de diciembre de 1923, por la ley 11.281.

Según puede verse en el cuadro que antecede, las importaciones en 1927 acusan aumentos, con respecto a las del año anterior, que afectan a todos los grupos de artículos, con excepción del título "Agricultura".

En los aumentos se destacan los que se han producido en los grupos: "Aceites y petróleos", cuyo valor de tarifa acreció de 77.236.000 pesos oro en el año anterior a 89.054.000 en 1927, o sea 11.818.000 pesos oro más; y "Piedras, tierras y cerámica", que aumentó de 57.565.000 pesos oro a 67.301.000, es decir 9.736.000 pesos oro más. Siguen, en orden de importancia, los aumentos verificados en las importaciones de los grupos: "Hierro y sus artefactos", que aumentó de 135.915.000 pesos oro a 141.398.000; "Metales y sus artefactos", excluido el hierro, que pasó de 21.912.000 pesos oro a 26.178.000; "Materias textiles y sus artefactos", cuya importación se elevó de 142.809.000 pesos oro a 146.499.000; "Animales vivos", que ascendió de 2.213.000 pesos oro a 5.045.000; "Maderas y sus artefactos", cuyo valor acreció de 25.172.000 pesos oro a 27.952.000; "Substancias alimenticias" que pasó de 59.314.000 pesos oro a 60.488.000; "Papeles y sus artefactos", que aumentó de 25.375.000 pesos oro a 26.443.000; y "Substancias y productos químicos y farmacéuticos", cuyo valor se elevó de 28.219.000 pesos oro a 29.269.000; etc.

El valor de tarifa de la importación del grupo "Agricultura" disminuyó de 25.272.000 pesos oro en el año anterior a 17.706.000 en 1927.

Los aumentos registrados en todos los grupos suman 50.846.000 pesos oro y las disminuciones alcanzan a 7.566.000, lo cual produce la diferencia anotada de 43.280.000 pesos oro más en 1927.

*

* *

III. — EXPORTACIÓN. — El valor total de las exportaciones efectuadas durante el año 1927 alcanzó a la suma de 1.008.179.000 pesos oro, contra 792.179.000 en el año anterior, lo que representa un aumento de pesos oro 216.000.000, o sea de 27,3 %.

Del total exportado en este año, corresponden al mes de enero, 86.999.000 pesos oro; a febrero, 100.757.000; a marzo, 102.628.000; a abril, 92.341.000; a mayo, 94.698.000; a junio, 86.480.000; a julio, 83.403.000; a agosto, 70.884.000; a septiembre, 70.732.000; a octubre, 69.037.000; a noviembre, 67.584.000, y a diciembre, 82.636.000. Las diferencias parciales a favor en cada uno de los meses nombrados de 1927, con respecto a los mismos del año anterior, se han producido en la siguiente forma: enero, 17.530.000 pesos oro más; febrero, 27.510.000; marzo, 20.664.000; abril, 13.976.000; mayo, 16.809.000; junio, 20.948.000; julio, 22.081.000; agosto, 15.927.000; septiembre, 13.332.000; octubre, 11.137.000; noviembre, 18.629.000, y diciembre, 17.458.000.

La exportación sujeta al pago de derechos aduaneros ascendió, en el año 1927, a la suma de 577.987.000 pesos oro, y la libre de derechos a 430.192.000. La proporción de los artículos libres de derechos, en el valor total de las exportaciones de este año, fué de 42,7 %. Esta proporción fué de 42,2 en el año 1926.

Según se ha expresado en los informes anteriores, el aumento de las exportaciones, en el año 1927, obedece, en su mayor grado, al incremento de las cantidades de los productos embarcados, desde que el nivel general de los precios de exportación fué inferior, en este año, al registrado en 1926.

En efecto, mientras que en el año anterior se exportaron 12.278.000 toneladas de productos, en 1927 se embarcaron 18.722.000

toneladas, lo cual representa un aumento de 6.444.000 toneladas, o sea de 52,5 %. En los valores, el aumento alcanza sólo a 27,3 %. Cabe señalar que la cifra de las cantidades de productos embarcados en 1927 es la más alta registrada hasta el presente en nuestras exportaciones.

En los dos cuadros que siguen, se consignan las cifras de las cantidades y valores de la exportación, por meses, en los años 1927 y 1926, y sus diferencias:

CANTIDADES Y VALORES DE LA EXPORTACIÓN, POR MESES,
EN LOS AÑOS 1927 Y 1926, Y SUS DIFERENCIAS

CANTIDADES EXPORTADAS, EN TONELADAS

MESES	TONELADAS		Diferencia.	
	1927	1926	Más (+) o Menos	(-) en 1927
Enero	1.527.740	850.885	+	676.855
Febrero	1.837.964	958.084	+	879.880
Marzo	1.924.256	1.076.358	+	847.898
Abril	1.718.906	1.170.013	+	548.893
Mayo	1.860.248	1.222.472	+	637.776
Junio	1.728.992	1.166.515	+	562.477
Julio	1.731.421	1.025.914	+	705.507
Agosto	1.382.929	826.239	+	556.690
Septiembre	1.326.952	938.831	+	388.121
Octubre	1.248.575	1.047.023	+	201.552
Noviembre	1.167.686	873.762	+	293.924
Diciembre	1.266.357	1.121.531	+	144.826
Totales	18.722.026	12.277.627	+	6.444.399

VALORES DE LA EXPORTACIÓN, EN PESOS ORO

MESES	Valores de plaza, en pesos oro		Diferencia.	
	1927	1926	Más (+) o Menos	(-) en 1927
Enero	86.999.192	69.469.107	+	17.530.085
Febrero	100.757.204	73.247.295	+	27.509.909
Marzo	102.627.589	81.963.558	+	20.664.031
Abril	92.340.591	78.364.527	+	13.976.064
Mayo	94.697.588	77.888.209	+	16.809.379
Junio	86.480.305	65.532.519	+	20.947.786
Julio	83.402.683	61.321.706	+	22.080.977
Agosto	70.884.079	54.957.534	+	15.926.545
Septiembre	70.732.021	57.400.478	+	13.331.543
Octubre	69.037.365	57.900.370	+	11.136.995
Noviembre	67.584.418	48.955.207	+	18.629.211
Diciembre	82.636.129	65.178.012	+	17.458.117
Totales	1.008.179.164	792.178.522	+	216.000.642

En el siguiente cuadro pueden verse las variaciones del volumen físico y del valor de las exportaciones en los últimos diez y ocho años:

VOLUMEN FÍSICO Y VALOR DE LAS EXPORTACIONES

AÑOS	Volumen físico (toneladas)	Números Indicadores	Valores	
			\$ oro	Números Indicadores
1910.....	7.527.298	100,0	389.071.360	100,0
1911.....	5.439.252	72,3	342.317.258	88,0
1912.....	11.109.621	147,6	501.667.369	128,9
1913.....	11.835.948	157,2	519.156.011	133,4
1914.....	7.601.350	101,0	403.131.517	103,6
1915.....	10.441.050	138,7	582.179.279	149,6
1916.....	8.367.329	111,2	572.999.522	147,3
1917.....	4.070.110	54,1	550.170.049	141,4
1918.....	6.598.686	87,7	801.466.488	205,9
1919.....	9.106.141	121,0	1.030.965.258	265,0
1920.....	12.914.159	171,6	1.044.085.370	268,4
1921.....	8.088.512	107,5	671.129.420	172,5
1922.....	10.166.573	135,1	676.008.289	173,7
1923.....	10.937.734	145,3	771.361.262	198,2
1924.....	14.400.516	191,3	1.011.394.582	259,9
1925.....	10.115.026	134,3	867.929.882	223,1
1926.....	12.277.627	163,1	792.178.522	203,6
1927.....	18.722.026	248,7	1.008.179.164	259,1

Se consignan a continuación dos cuadros que contienen las cifras de las cantidades y valores de la exportación, por grupos de productos, en los años 1927 y 1926, y las diferencias absolutas y relativas:

CANTIDADES EXPORTADAS, EN TONELADAS

GRUPOS DE PRODUCTOS	Cantidades exportadas en los años:		Diferencia. Más (+) o Menos (-) en 1927	
	1927	1926	Absoluta	Relativa %
Productos de la ganadería	1.647.624	1.521.203	+	126.421 + 8,3
Animales vivos	80.343	77.371	+	2.972 + 3,8
Carnes	902.226	841.199	+	61.027 + 7,2
Cueros	199.658	190.917	+	8.741 + 4,6
Lanas	156.660	144.381	+	12.279 + 8,5
Productos de leche- ría	36.036	49.003	-	12.967 - 26,5
Subproductos y re- siduos	272.701	218.332	+	54.369 + 24,9
Productos de la agricultura	16.324.851	10.064.117	+	6.260.734 + 62,2
Cereales y lino	15.501.864	9.388.230	+	6.113.634 + 65,1
Harina de trigo y subproductos	542.579	492.386	+	50.193 + 10,0
Varios productos de la agricultura	280.408	183.501	+	96.907 + 52,8
Productos foresta- les	364.764	321.804	+	42.960 + 13,3
Otros productos	384.787	370.503	+	14.284 + 3,8
Totales	18.722.026	12.277.627	+	6.444.399 + 52,5

VALORES DE LA EXPORTACIÓN, EN PESOS ORO

GRUPOS DE PRODUCTOS	Valores de plaza, en pesos oro en los años:		Diferencia. Más (+) o Menos (-) en 1927	
	1927	1926	Absoluta	Relativa %
Productos de la ganadería	360.650.049	347.706.139	+ 12.943.910	+ 3,7
Animales vivos . .	8.558.809	8.439.003	+	1,4
Carnes	137.404.773	144.065.188	-	4,6
Cueros	89.601.740	70.841.228	+	26,5
Lanas	80.766.321	74.221.045	+	8,8
Productos de leche- ría	16.727.237	23.106.605	-	27,6
Subproductos y re- siduos	27.591.169	27.033.070	+	2,1
Productos de la agricultura . . .	612.923.710	411.527.880	+ 201.395.830	+ 48,9
Cereales y lino . .	580.026.300	380.386.695	+	52,5
Harina de trigo y subproductos . .	21.228.402	19.328.283	+	9,8
Varios productos de la agricultura . .	11.669.008	11.812.902	-	1,2
Productos foresta- les	22.695.407	19.258.659	+ 3.436.748	+ 17,8
Otros productos. .	11.909.998	13.685.844	- 1.775.846	- 13,0
Totales	1.008.179.164	792.178.522	+ 216.000.642	+ 27,3

Como puede observarse en los cuadros que preceden, el ascenso más importante de las cantidades corresponde a los cereales y lino, cuya exportación aumentó en 65,1 %, pues en el año 1927 se embarcaron 15.502.000 toneladas, contra 9.388.000 en el año anterior. Los valores crecieron con menor intensidad debido al descenso de precios de algunos productos: de 380.387.000 pesos oro en el año 1926, subieron a 580.026.000 pesos oro en 1927, lo que implica un aumento de 52,5 %.

El aumento registrado en las exportaciones de cereales y lino, se debe al crecimiento de los embarques de la casi totalidad de los productos que componen este grupo. En efecto, las exportaciones de trigo ascendieron de 2.035.000 toneladas en el año 1926, a 4.222.000 en 1927; los embarques de maíz pasaron de 4.907.000 toneladas a 8.341.000; los de cebada, de 173.000 toneladas a 297.000; los de centeno, de 74.000 toneladas a 136.000; los de avena, de 511.000 toneladas a 604.000, y los de lino, de 1.673.000 toneladas a 1.886.000.

Además de los aumentos mencionados, conviene destacar los siguientes, que corresponden al grupo de productos de la agricultura: harina de trigo, de 142.000 toneladas en el año 1926 a 170.000 en 1927; afrecho y afrechillo, de 316.000 toneladas a 337.000; papas, de 61.000 toneladas a 81.000, y tortas oleaginosas, de 61.000 toneladas a 79.000.

Debe señalarse, asimismo, el aumento experimentado en las exportaciones de azúcar. Los embarques alcanzaron a 62.637.000 kilos en el año 1927 contra 147.000 en el año anterior, lo que constituye un aumento de 62.490.000 kilos.

La exportación de extracto de quebracho disminuyó de 203.000 toneladas en el año 1926 a 199.000 en 1927, y la de rollizos de quebracho, en cambio, aumentó de 81.000 toneladas a 129.000. Los valores acrecieron en la siguiente forma: de 16.987.000 pesos oro para el primer artículo a 19.208.000, y de 1.531.000 pesos oro a 2.570.000 para el segundo.

Los embarques de carnes se elevaron de 841.000 toneladas en el año 1926 a 902.000 en 1927. A pesar de este aumento del volumen físico, los valores de las carnes exportadas fueron algo menores, descendiendo de 144.065.000 pesos oro en 1926 a 137.405.000 en este año, o sea 4,6 % menos.

La exportación de carne bovina enfriada aumentó de 431.000 toneladas en el año 1926 a 467.000 en 1927; y la de carne bovina congelada, de 227.000 toneladas a 236.000. Las otras carnes acusan los siguientes aumentos: carne ovina congelada, de 67.000 toneladas a 83.000; carne conservada, de 61.000 toneladas a 62.000; menudencias de carnes congeladas, de 32.000 toneladas a 33.000, etc.

En los demás artículos que forman el grupo de productos de la ganadería se observan los siguientes aumentos: cueros vacunos salados y secos, de 169.000 toneladas en el año 1926 a 171.000 en 1927; cueros lanares, de 17.000 toneladas a 23.000; lana sucia, de 137.000 toneladas a 149.000; sebo y grasa derretidos, de 91.000 toneladas a 114.000, etc. Es de notar el descenso importante que han sufrido las exportaciones de manteca. Los embarques disminuyeron de 92.000 toneladas en el año 1926 a 21.000 toneladas en este año.

En los cuadros que siguen, se expresan, en detalle, las cantidades y valores de los principales productos exportados en los años 1927 y 1926, y sus respectivas diferencias:

CANTIDADES Y VALORES DE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS EN 1927.
Cantidades

ARTICULOS	Unidad	Cantidades exportadas en los años:		Diferencia. Más (+) o Menos (—) en 1927	
		1927	1926	Absoluta	Relativa %
I.—PRODUCTOS DE LA GANADERIA					
ANIMALES					
VIVOS—					
Bovinos. . .	Uds.	179.786	184.728	—	4.942 — 2,7
Ovinos . . .	"	244.098	185.531	+	58.567 + 31,6
Equinos. . .	"	6.568	5.906	+	662 + 11,2
Mulares. . .	"	4.757	5.534	—	777 — 14,0
CARNES—					
Carne vacuna refrigerada	Ton.	703.089	657.467	+	45.622 + 6,9
Carne vacuna enfriada. . .	"	466.669	430.728	+	35.941 + 8,3
Carne vacuna congelada . . .	"	236.420	226.739	+	9.681 + 4,3
Ovina congel. . .	"	83.126	67.229	+	15.897 + 23,6
Porcina idem	"	2.716	5.121	—	2.405 — 47,0
Menu d encias congeladas. . .	"	33.436	32.658	+	778 + 2,4
Aves congel. . .	"	1.068	1.261	—	193 — 15,3
Carne conservada . . .	"	62.169	61.651	+	518 + 0,8
Extractos . . .	"	5.180	4.212	+	968 + 23,0
Tasajo y carne salada	"	10.622	11.083	—	461 + 4,1
Tasajo	"	8.292	9.474	—	1.182 — 12,5
Carne salada. . .	"	2.330	1.609	+	721 + 44,8
Productos de cerdo	"	8.20	517	+	303 + 58,6
Totales	Ton.	902.226	841.199	+	61.027 + 7,2
CUEROS—					
Cueros vacunos	"	170.950	169.337	+	1.613 + 0,9
Salados	"	145.128	147.689	—	2.561 — 1,7
Secos	"	25.822	21.648	+	4.174 + 19,3

ARTICULOS	Unidad	Cantidades exportadas en los años:		Diferencia. Más (+) o Menos (-) en 1927	
		1927	1926	Absoluta	Relativa %

I.—PRODUCTOS DE LA GANADERIA (Conclusión)

Cueros lanares.	Ton.	23.454	16.964	+	6.490	+	38,3
Pelados, salados y sin salar	"	7.642	5.298	+	2.344	+	44,2
Sucios	"	15.227	10.876	+	4.351	+	40,0
De cordero	"	585	790	-	205	-	26,0
Cueros yeguarizos	"	2.216	1.769	+	447	+	25,3
Salados	"	506	117	+	389	+	332,5
Secos	"	1.710	1.652	+	58	+	3,5
Cueros de cabra y cabrito	"	2.793	2.391	+	402	+	16,8
Cueros elaborados	"	245	456	-	211	-	46,3
LANAS—							
Lana lavada	"	1.665	2.746	-	1.081	-	39,4
Lana limpia, tipo frigor.	"	6.257	4.635	+	1.622	+	35,0
Lana sucia	"	148.738	137.000	+	11.738	+	8,6
PRODUCTOS DE LECHERIA—							
Crema	"	88	14	+	74	+	528,5
Manteca	"	21.232	29.136	-	7.904	-	27,1
Queso	"	555	393	+	162	+	41,2
Caseína	"	14.161	19.460	-	5.299	-	27,2
SUBPRODUCTOS Y RESIDUOS GANADEROS—							
Estearina	"	3.506	2.478	+	1.028	+	41,5
Margarina y palmitina	"	1.708	1.057	+	651	+	61,5
Sebo y grasa derretidos	"	114.505	91.231	+	23.274	+	25,5
Guano	"	41.764	35.532	+	6.232	+	17,5
Huesos	"	62.386	46.936	+	15.450	+	32,9
Sangre seca	"	12.358	10.832	+	1.526	+	14,1
Tripas saladas y secas	"	10.595	10.772	-	177	-	1,7

II.—PRODUCTOS DE LA AGRICULTURA

CEREALES Y LINO							
Trigo	"	4.221.729	2.034.773	+	2.186.956	+	107,5
Maíz	"	8.340.930	4.907.012	+	3.433.918	+	70,0
Lino	"	1.885.897	1.673.081	+	212.816	+	12,7
Avena	"	603.611	510.885	+	92.726	+	18,2
Cebada	"	297.156	173.289	+	123.867	+	71,5

ARTICULOS	Unidad	Cantidades exportadas en los años:		Diferencia. Más (+) o Menos (-) en 1927	
		1927	1926	Absoluta	Relativa %

II.—PRODUCTOS DE LA AGRICULTURA (Conclusión)

Centeno . . .	Ton.	136.054	74.006	+	62.048	+ 83,8
Alpiste . . .	"	12.325	13.851	-	1.526	- 11,0
Otros cereales	"	4.162	1.333	+	2.829	+ 212,2
Totales . . .	"	15.501.864	9.388.230	+	6.113.634	+ 65,1
HARINA DE TRIGO Y PRODUCTOS DE MOLIENDA—						
Harina de tri- go	"	169.650	142.177	+	27.473	+ 19,8
Productos de molienda—						
Afrec. y afre- chillo	"	337.138	315.775	+	21.563	+ 6,8
Acemita . . .	"	11.067	8.529	+	2.538	+ 29,7
Rebacillo . .	"	4.376	4.576	-	200	- 4,4
Semitín . . .	"	20.035	20.891	-	856	- 4,1
Otros produc- tos	"	313	438	-	225	- 39,9
V A R I O S P R O D U C - T O S D E L A A G R I - C U L T U R A —						
Algodón en rama	"	9.247	22.642	-	13.395	- 59,1
Azúcar . . .	"	62.637	147	+	62.490	+ —
Frutas frescas	"	4.627	4.802	-	175	- 3,6
Papas	"	80.729	60.803	+	19.926	+ 32,8
Tortas olea- ginosas . . .	"	78.671	60.799	+	17.872	+ 29,4

III.—PRODUCTOS FORESTALES

Extracto de quebracho .	"	198.660	202.608	-	3.948	- 1,9
Rollizos de quebracho .	"	129.104	81.194	+	47.910	+ 59,0

VALORES DE PLAZA, EN PESOS ORO

ARTICULOS	Valores de plaza, en pesos oro en los años:		Diferencia. Más (+) o Menos (-) en 1927	
	1927	1926	Absoluta	Relativa %

I.—PRODUCTOS DE LA GANADERIA

ANIMALES VIVOS					
Bovinos	7.357.830	7.339.335	+	18.495	+ 0,8
Ovinos	520.445	446.046	+	74.399	+ 16,7
Equinos	380.944	349.527	+	31.417	+ 9,0
Mulares	191.940	191.804	+	136	+ 0,1
Otros animales vivos	107.650	112.291	-	641	- 4,1
Totales	8.558.809	8.439.003	+	119.806	+ 1,4
CARNES—					
Carne vacuna refrige-					
rada	98.844.065	105.762.777	-	6.918.712	- 6,5
Carne vacuna enfria-					
da	67.895.079	71.431.868	-	3.536.789	- 4,9
Carne vacuna conge-					
lada	30.948.986	34.330.909	-	3.381.923	- 9,8
Ovina congelada . . .	12.742.747	10.275.661	+	2.467.086	+ 24,0
Porcina congelada . .	704.157	1.554.164	-	850.007	- 54,7
Menudencias congel.	4.127.441	4.451.462	-	324.021	- 7,3
Aves congeladas . . .	416.437	574.421	-	157.984	- 27,5
Carne conservada . . .	14.813.756	15.138.996	-	325.240	- 2,1
Extractos	2.879.294	2.956.043	-	76.749	- 2,6
Tasajo y carne salada	2.535.915	3.139.508	-	603.593	- 19,2
Tasajo	1.817.688	2.477.565	-	659.877	- 26,6
Carne salada	718.227	661.943	+	56.284	+ 8,5
Productos de cerdo . .	340.961	212.156	+	128.805	+ 60,7
Totales	137.404.773	144.065.188	-	6.660.415	- 4,6
CUEROS—					
Cueros vacunos	77.817.822	61.288.519	+	16.529.303	+ 27,0
Salados	62.007.056	50.086.231	+	11.920.825	+ 23,8
Secos	15.810.766	11.202.288	+	4.608.478	+ 41,1
Cueros lanares	9.354.351	7.232.028	+	2.122.323	+ 29,3
Pelados, salados y					
sin salar	2.961.611	2.381.164	+	580.447	+ 24,4
Sucios	6.271.946	4.630.191	+	1.641.755	+ 35,4
De cordero	120.794	220.673	-	99.879	- 45,3
Cueros yeguarizos . .	214.204	257.368	-	43.164	- 16,8
Salados	28.167	14.754	+	13.413	+ 90,9
Secos	186.037	242.614	-	56.577	- 23,3
Cueros de cabra y					
cabrito	1.833.133	1.661.233	+	171.900	+ 10,3
Cueros elaborados . .	382.230	402.080	-	19.850	- 4,9
Totales	89.601.740	70.841.228	+	18.760.512	+ 26,5

ARTICULOS	Valores de plaza, en pesos oro en los años:		Diferencia. Más (+) o Menos (—) en 1927	
	1927	1926	Absoluta	Relativa %

I.—PRODUCTOS DE LA GANADERIA (Conclusión)

LANAS—					
Lana lavada.	1.682.070	2.310.871	—	628.801	— 27,2
Lana limpia, tipo frigorífico	3.286.313	2.650.372	+	635.941	+ 24,0
Lana sucia.	75.797.938	69.259.802	+	6.538.136	+ 9,4
Totales	80.766.321	74.221.045	+	6.545.276	+ 8,8
PRODUCTOS DE LECHERIA					
Crema.	8.404	2.315	+	6.089	+ 263,0
Manteca.	13.885.757	19.438.637	—	5.552.880	— 28,6
Queso.	210.299	140.748	+	69.551	+ 49,4
Caseína.	2.622.777	3.524.905	—	902.128	— 25,6
Totales	16.727.237	23.106.605	—	6.379.368	— 27,6
SUBPRODUCTOS Y RESIDUOS GANADEROS—					
Estearina.	624.395	530.266	+	94.129	+ 17,7
Margarina.	364.138	275.239	+	88.899	+ 32,3
Sebo y grasa derretidos.	16.799.931	17.060.749	—	260.818	— 1,5
Guano.	1.510.358	1.250.512	+	259.846	+ 20,8
Huesos.	1.346.065	1.097.013	+	249.052	+ 22,7
Sangre seca.	679.970	606.539	+	73.431	+ 12,1
Tripas saladas y secas	3.129.417	3.398.176	—	268.759	— 7,9
Otros subproductos.	3.136.895	2.814.576	+	322.319	+ 11,4
Totales	27.591.169	27.033.070	+	558.099	+ 2,1

II.—PRODUCTOS DE LA AGRICULTURA

CEREALES Y LINO—					
Trigo	200.022.253	117.691.624	+	82.330.629	+ 69,9
Maíz.	226.284.992	126.896.499	+	99.388.493	+ 78,3
Lino.	118.648.084	111.744.075	+	6.904.009	+ 6,2
Avena.	18.182.827	14.984.482	+	3.198.345	+ 21,3
Cebada.	10.815.174	5.529.518	+	5.285.656	+ 95,6
Centeno.	5.537.546	2.746.483	+	2.791.063	+ 101,6
Alpiste.	426.184	751.823	—	325.639	— 43,3
Otros cereales.	109.240	42.191	+	67.049	+ 158,9
Totales	580.026.300	380.386.695	+	199.639.605	+ 52,5
HARINA DE TRIGO Y PRODUCTOS DE MOLINERÍA—					
Harina de trigo.	12.317.785	12.095.358	+	222.427	+ 1,8

ARTICULOS	Valores de plaza, en pesos oro en los años:		Diferencia. Más (+) o Menos (-) en 1927	
	1927	1926	Absoluta	Relativa %

II.—PRODUCTOS DE LA AGRICULTURA (Conclusión)

PRODUCTOS DE MOLIENDA				
Afrecho y afrechillo	7.897.512	6.226.921	+	1.670.591 + 26,8
Acemita	343.519	227.348	+	116.171 + 51,1
Rebacillo	95.762	115.473	-	19.711 - 17,1
Semitín.	562.242	649.046	-	86.804 - 13,4
Otros productos. . .	11.582	14.137	-	2.555 - 18,1
Totales	21.228.402	19.328.283	+	1.900.119 + 9,8
VARIOS PRODUCTOS DE LA AGRICULTURA—				
Algodón en rama . .	2.494.954	6.709.001	--	4.214.047 -- 62,8
Azúcar	3.851.297	20.963	+	3.830.334 —
Frutas frescas. . .	332.918	473.597	-	140.679 - 29,7
Papas.	1.064.730	1.312.142	-	247.412 - 18,8
Tortas oleaginosas.	2.217.243	1.846.532	+	370.711 + 20,1
Otros productos de la agricultura . .	1.707.866	1.450.667	+	257.199 + 17,7
Totales	11.669.008	11.812.902	-	143.894 - 1,2

III.—PRODUCTOS FORESTALES

Extracto de quebracho	19.208.648	16.987.526	+	2.221.122 + 13,1
Rollizos de quebracho	2.570.169	1.530.749	+	1.039.420 + 67,9
Otros productos forestales.	916.590	740.384	+	176.206 + 23,8
Totales	22.695.407	19.258.659	+	3.436.748 + 17,8

IV.—OTROS PRODUCTOS

Varios artículos . . .	11.909.998	13.685.844	-	1.775.846 - 13,0
Totales generales	1.008.179.164	792.178.522	+	216.000.642 + 27,3

PROMEDIOS DE PRECIOS DE LOS PRINCIPALES ARTÍCULOS DE EXPORTACIÓN
EN LOS AÑOS 1926 Y 1927

Precios, por tonelada, en pesos oro

ARTICULOS	1926	1927
Bovino congelado.	151,41	130,90
Bovino enfriado.	165,84	145,49
Carneros congelados.	152,85	153,29
Menudencias de carnes congeladas.	136,31	123,44
Carne conservada.	245,11	237,89
Cueros lanares sucios.	425,72	411,90
Cueros vacunos salados.	339,13	427,26
Cueros vacunos secos.	517,47	612,29
Lana sucia.	505,55	509,60
Avena.	29,33	30,12
Cebada.	31,91	36,39
Lino.	66,79	62,91
Maíz.	25,86	27,13
Trigo.	57,84	47,33
Harina de trigo.	85,07	72,61
Afrecho y afrechillo.	19,73	23,42

ALFREDO LUCADAMO

Director General de Estadística.

*
* *

Resultado económico de la explotación de los ferrocarriles particulares en 1927

Según el estado de la explotación de los ferrocarriles particulares durante el año 1927, preparado por la Dirección General de Ferrocarriles, las cifras del resultado económico señalan progresos no alcanzados antes de ahora. La red explotada de concesión nacional en 1927 alcanzó a una longitud de 29.349 kilómetros, superior en 199 kilómetros a la del año anterior. De ese total corresponden: 21.207 kilómetros a las empresas de trocha ancha; 2.678 a las de trocha media y 5.464 a las de trocha angosta.

El tráfico de pasajeros alcanzó a 142.983.100 contra 139.661.185 en el año anterior, y el transporte de cargas arrojó el total de 49.471.800 toneladas contra 41.048.941 en 1926.

Con mayor detalle, se podrán observar estas cifras en el cuadro siguiente:

RESULTADO ECONÓMICO DE LA EXPLOTACIÓN DE LOS FERROCARRILES PARTICULARES DURANTE EL AÑO 1927

FERROCARRIL	Vía Kiló- metros	Carga toneladas	Pasajeros número
Trocha angosta (1,000 m.)			
Provincia de Santa Fe.	1.989	2.357.750	636.950
Compañía General.	1.268	2.092.900	2.049.100
Central de Córdoba	1.944	3.163.150	3.418.850
Trasandino Argentino	179	52.459	47.750
Tranvía a Vapor de Rafaela . .	84	32.800	6.900
Total y término medio. . .	5.464	7.699.050	6.159.550
Trocha media (1,435 m.)			
Nord Este Argentino	1.209	524.200	246.600
Entre Ríos	1.090	1.263.000	451.050
Central de Buenos Aires. . . .	379	1.108.800	314.900
Total y término medio. . .	2.678	2.896.000	1.012.550
Trocha ancha (1,676 m.)			
Sud de Buenos Aires	6.370	11.964.350	54.687.400
Bahía Blanca y N. Oeste	1.229	2.541.250	993.750
Oeste de Buenos Aires	3.099	4.911.800	18.662.450
Central Argentino.	5.346	12.272.450	45.759.350
Buenos Aires Al Pacífico	2.536	6.111.600	15.284.900
Gran Oeste Argentino	1.801	1.075.300	423.150
Rosario a Puerto Belgrano . . .	826	1.075.300	423.150
Total y término medio. . .	21.207	38.876.750	135.811.000
Total general y término medio.	29.349	49.471.800	142.983.100

Los productos de la explotación de estos ferrocarriles particulares llegaron a la cantidad de 265.714.450 pesos oro, contra 239.607.066 en 1926. Los gastos sumaron 178.892.250 contra 163.907.507 en 1926, siendo las ganancias de \$ oro 86.822.200 contra 75.541.647 en el ejercicio anterior.

Del número de pasajeros y tonelaje de cargas transportadas, corresponden a los de trocha ancha 135.811.000 y 38.876.750, respectivamente; a los de trocha angosta 6.159.550 y 7.699.050, y a los de trocha media, 1.012.550 y 2.896.000 en el orden indicado.

Conviene destacar, entre los ferrocarriles de trocha ancha, la importancia del ferrocarril Sud de Buenos Aires, y Bahía Blanca y Noroeste, de la misma administración.

El tonelaje de cargas transportadas por esta empresa ascendió a 14.505.600 y los pasajeros a 55.681.150. Le sigue, en orden de importancia, el Ferrocarril Central Argentino, con 12.272.450 toneladas y 45.759.350 pasajeros.

PRODUCTOS, GASTOS Y GANANCIAS EN PESOS ORO

FERROCARRIL	Producto \$ o/s	Gastos \$ o/s	Ganancias \$ o/s
Trocha angosta (1,000 m.)			
Provincia de Santa Fe. . .	10.394.300	7.272.900	3.121.400
Compañía General.	8.932.500	5.352.750	3.579.750
Central de Córdoba.	17.848.400	13.622.750	4.225.650
Trasandino Argentino . . .	1.334.900	1.029.800	305.100
Tranvía a Vapor de Ra- faela	67.350	59.400	7.950
Total y término medio. . .	38.577.450	27.337.600	11.239.850
Trocha media (1,435 m.)			
Nord Este Argentino	3.949.100	2.821.700	1.127.400
Entre Ríos	6.996.800	4.533.700	2.453.100
Central de Buenos Aires.	4.005.850	1.259.750	2.746.100
Total y término medio. . .	14.951.750	8.620.150	6.331.600
Trocha ancha (1,676 m.)			
Sud de Buenos Aires	64.470.950	42.530.200	21.940.750
Bahía Blanca y N. Oeste. . .	8.836.000	4.990.500	3.845.500
Oeste de Buenos Aires. . . .	27.412.950	17.376.050	10.036.900
Central Argentino.	67.084.100	46.877.950	20.206.150
Buenos Aires al Pacífico.	40.862.250	29.427.650	11.434.600
Gran Oeste Argentino	3.519.000	1.732.150	1.786.850
Total y término medio. . .	212.185.250	142.934.500	69.250.750
Total general y término me- dio	265.714.450	178.892.250	86.822.200

En los productos, gastos y ganancias, la empresa del Sud de Buenos Aires se destaca con 73.306.950; 47.520.700 y 25.786.250 pesos oro, respectivamente, siguiendo en orden de importancia el Central Argentino, con 67.084.100; 46.877.950 y 20.206.150.

Le siguen las impresas del Pacífico y del ferrocarril Oeste, en proporciones menores.

Aun no se conocen las cifras correspondientes a la red del Estado, cuyas líneas tienen una longitud de 7.000 kilómetros. Como cifras aproximadas, se puede prever desde ya que las cargas y pasajeros transportados excederán de 4.800.000 toneladas y 3.500.000 respectivamente. En cuanto a las entradas brutas, oscilaron alrededor de 23.400.000 pesos oro,

Los resultados de la explotación por kilómetro arrojan las siguientes cifras:

FERROCARRIL	POR KILOMETRO DE VIA				
	Pasajeros	Carga	Producto	Gastos	Ganancia
Trocha angosta (1,000 m.)					
Provincia de Santa Fe	320	1.185	5.226	3.657	1.569
Compañía General	1.616	1.651	7.045	4.221	2.824
Central de Córdoba	1.759	1.627	9.181	7.008	2.173
Trasandino Argentino.	267	293	7.457	5.753	1.704
Tranvía a Vapor de Rafaela	82	390	802	707	95
Total y término medio.	1.127	1.409	7.060	5.003	2.057
Trocha media (1,435 m.)					
Nord Este Argentino	204	434	3.266	2.334	932
Entre Ríos	414	1.159	6.419	4.164	2.255
Central de Buenos Aires	831	2.926	10.570	3.324	7.246
Total y término medio.	378	1.081	5.583	3.219	2.364
Trocha ancha (1,676 m.)					
Sud de Buenos Aires	8.585	1.878	10.121	6.677	3.444
Bahía Blanca y N. Oeste	809	2.068	7.190	4.061	3.129
Oeste de Buenos Aires	6.022	1.585	8.846	5.607	3.239
Central Argentino.	8.560	2.296	12.548	8.769	3.779
Buenos Aires al Pacífico	3.524	1.409	9.422	6.785	2.637
Gran Oeste Argentino					
Rosario a Puerto Belgrano	512	1.302	4.260	2.097	2.163
Total y término medio.	6.404	1.833	10.005	6.740	3.265
Total general y término medio.	4.872	1.686	9.054	6.095	2.959

E. M.