



Universidad de Buenos Aires  
Facultad de Ciencias Económicas  
Biblioteca "Alfredo L. Palacios"



# Aspectos agronómicos de la Nortpatagonia: la fruticultura en el Valle del Río Negro

Miguel, Néstor

1964

Cita APA:

Miguel, N. (1964). Aspectos agronómicos de la Nortpatagonia, la fruticultura en el Valle del Río Negro. Buenos Aires: Universidad de Buenos Aires. Facultad de Ciencias Económicas

Este documento forma parte de la colección de tesis doctorales de la Biblioteca Central "Alfredo L. Palacios".

Su utilización debe ser acompañada por la cita bibliográfica con reconocimiento de la fuente.

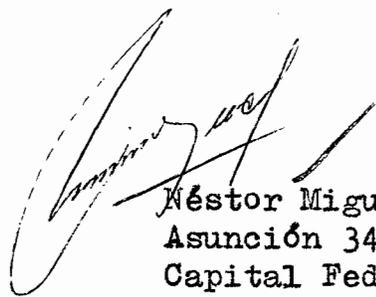
Fuente: Biblioteca Digital de la Facultad de Ciencias Económicas - Universidad de Buenos Aires

# CATALOGADO

ASPECTOS AGRONOMICOS DE LA NORTEPATAGONIA

LA FRUTICULTURA EN EL VALLE DE RIO NEGRO

-1964-



Néstor Miguel  
Asunción 3479-1° "D"  
Capital Federal  
Reg. N° 13.486

ASPECTOS AGRONOMICOS DE LA NORT-PATAGONIA

LA FRUTICULTURA EN EL VALLE DE RIO NEGRO

I N D I C E

<u>T E M A</u>	<u>Página</u>
CONSIDERACIONES GENERALES.....	1
1.- El territorio en estudio.....	4-14
1-1    Introducción.....	4
1-1-1    Características Generales.....	4
1-2    Ambiente físico.....	5
1-2-1    Clima.....	5
1-2-2    Suelos.....	9
1-2-3    Recursos hídricos.....	10
2.- La Infraestructura.....	15-22
2-1    Comunicaciones.....	15
2-1-1    Caminos.....	16
2-1-2    Ferrocarriles-Transporte Marítimo y Aéreo.....	17 bis
2-1-3    Otros.....	20
2-2    Enseñanza.....	21
2-2-1    Servicios asistenciales.....	22
3.- Obras de riego.....	23-29
4.- Aspectos sociales y económicos.....	30-67
4-1    La población.....	30
4-1-1    Estado de ocupación y rentas.....	34
4-1-2    Régimen de propiedad de la tierra.....	51
4-2    Ordenamiento Productivo.....	57
5.- La Agricultura.....	67-103
5-1    Consideraciones generales.....	67

Continúa...



ASPECTOS AGRONOMICOS DE LA NORT-PATAGONIA

LA FRUTICULTURA EN EL VALLE DE RIO NEGRO

I N D I C E (Cont.)

T E M A	Página
5-1-1 Especies agrícolas.....	73
5-1-2 Localización.....	80
5-2 La horticultura y fruticultura.....	81
5-2-1 Producción hortifrutícola.....	86
5-2-2 Importancia de la economía regional.....	98
5-2-3 Importancia en la economía nacional.....	109
5-3 Mercado Interno-Generalidades.....	119
5-3-1 Consumo actual.....	120
5-3-2 Localización de la demanda.....	126
5-3-3 Proyecciones futuras.....	128
5-4 Industrialización.....	133
6.- Mercado exterior.....	134-161
6-1 Generalidades.....	134
6-1-1 Comercio internaciones.....	135
6-1-2 Producción exportable.....	140
6-1-3 Principales mercados extranjeros.....	147
6-1-4 Problemas actuales y perspectivas futuras....	155
7.- Comercialización horti-frutícola.....	161-189
7-1 Generalidades.....	161
7-2 Comercialización hortícola-tomates.....	162
7-3 Comercialización frutícola.....	167
7-3-1 Galpones de empaque.....	168
7-3-2 Envases.....	169
7-3-3 Tipificación.....	170
7-3-4 Frigoríficos.....	171
7-3-5 Mercados.....	173
7-3-6 Exportación.....	174
7-3-7 Incidencia de las etapas de distribución.....	175

Continúa...

ASPECTOS AGRONOMICOS DE LA NORT-PATAGONIA

LA FRUTICULTURA EN EL VALLE DE RIO NEGRO

I N D I C E (Cont.)

<u>T E M A</u>	<u>Página</u>
7-3-8 Organización de los productores-El crédito agrario en Rio Negro y Neuquén.....	176
7-3-9 Referencias Generales de los préstamos agro pecuarios del Bco.Nac.Arg.....	184
7-3-10 Problemas especiales en las operaciones de crédito.....	188
8.- Conclusiones.....	189-194
BIBLIOGRAFIA.....	195

## CONSIDERACIONES GENERALES

La Patagonia constituye muy a pesar de su enorme potencial económico una zona subdesarrollada dentro de un país que ha dado mucho a aquél, pero que ha recibido muy poco en recompensa.- En realidad, puede decirse que el Sur argentino ha ingresado un poco tardíamente en la historia argentina, ya que solo después de la expedición del Gral.Roca se vió definitivamente soldado al resto del país.- Pero la escasez casi total de medios de comunicación lo dejaron un tanto al margen del ritmo del desarrollo general.- El ferrocarril, construído con expresa finalidad de fomento, cumplió una función meritoria e irremplazable, pero estuvo muy lejos de lograr que aquella zona inhóspita, expuesta constantemente a los vientos helados del polo, atrajera núcleos importantes de colonos, con excepción del valle del Río Negro y la región de los lagos de Neuquen-Río Negro, donde se afincaron inmigrantes dispuestos a desarrollar las riquezas naturales de ese suelo.- Pero fuera de estas excepciones, la Patagonia es monótona y constituye una gran estepa arbustiva que se extiende desde la Cordillera de los Andes hasta el Océano Atlántico, donde la escasez de lluvias apenas permite una vegetación pobre en perpetua lucha contra el viento y las arenas.-

En 1907 el proverbial descubrimiento de petróleo en la cuenca sedimentaria del golfo de San Jorge dió súbita notoriedad a la Patagonia, pero el desarrollo de la explotación fué en extremo lento, contrastando con la evolución de otras regiones del globo donde había afluido este precioso combustible.- Estos yacimientos, con ser los más ricos del país, no han exhibido nunca una riqueza de afluencia espontánea comparable a otros de EE.UU., Méjico,

Venezuela o el Medio Oriente, e incluso en nuestro propio territorio han sido superados ampliamente por los de Salta y Mendoza. No obstante, la explotación petrolera junto a la frutícola, constituye aún hoy día la principal riqueza de toda la Patagonia, que es por mucho la principal zona de producción.-

En la provincia de Santa Cruz están los más importantes yacimientos de carbón del país, sitios en Rio Turbio, en una estructura cuyas reservas se calculan en 400 millones de toneladas.-

Otro rubro de singular importancia en la economía de la Patagonia es la producción frutícola, radicada principalmente en el valle del Río Negro donde el 20,5% de las tierras irrigadas está plantado de manzanas, el 5,5% de peras y el 17% de uva vinificable (1).

Empero no se puede decir ni con mucho que la superficie cultivada, de 98.000 hectáreas, represente una cifra significativa sobre el total de tierras aptas de la Patagonia, donde solamente falta precipitación pero sobran ríos aprovechables, lo cual hace posible vegetaciones exuberantes y rendimientos óptimos.- En el Cuadro N°31 se puede observar la participación de Río Negro y Neuquén en la producción nacional de manzanas y peras, las dos frutas más importantes de nuestras exportaciones de frutas frescas que cuentan con amplias posibilidades de penetración en los mercados extranjeros y que aportan actualmente al país de u\$s 30 millones anuales.-

---

(1) Dirección Nacional de Estadística y Censos.

Además, es sabido que las provincias patagónicas poseen la mayor parte del ganado ovino del país, contando con unas 45 millones de cabezas.- Dadas las características climáticas de la región, las lanas de la Patagonia son finas y cruza fina de excelentes cualidades para la industria textil.- Es así como la industria nacional se abastece totalmente con materia prima patagónica y aún quedan excedentes muy importantes para la exportación.-

Se han citado muy someramente, los cuatro rubros principales de la producción patagónica: petróleo, lanas, frutas, carbón. Afortunadamente y luego de 16 años de trabajo, Agua y Energía acaba de inaugurar una magnífica obra: el dique Ameghino, con un costo de 3.000 millones de pesos.- Esta obra permitirá la instalación de generadores de 77.000 kilovatios, cumpliendo la doble función de compensación y derivación de las aguas del Rio Negro, irrigando muchos miles de hectáreas que permitirán intensificar la producción de frutas y el cultivo de hortalizas para la región, con lo cual se mejorará la alimentación de la población, problema de justicia y de higiene por el clima particularmente riguroso.-

Como consideración final de este punto, se señala que la Patagonia ofrece enormes posibilidades.- Es menester una enérgica acción estatal de fomento a esa región y una política crediticia enérgica tendientes a un desarrollo integral y planificado del suelo patagónico.-

## I - EL TERRITORIO EN ESTUDIO.-

### 1-1- Introducción.-

Por sus recursos naturales la región determinada por las provincias de Río Negro, Neuquén y Chubut, que se denominan provincias Norpatagónicas, es una de las zonas más ricas del país, y su desarrollo contribuirá en forma significativa en el orden económico y social de la Argentina.

Este amplio territorio que constituye una región subdesarrollada presenta características particulares en su economía. La producción principal -la fruta, lanas y petróleo- las cuales salen de la zona sin ser industrializadas, plantea la necesidad de adoptar medidas más armónicas, que permitan un desarrollo correcto y orgánicamente planificado.

Es de señalar que cuando hablemos de esta región, se tendrá preferentemente en cuenta los amplios valles que la surcan y que se definen como los valles de los Ríos Negro, Colorado y Chubut, cuyos recursos contribuyen a conformar una región de alto interés nacional.

#### 1-1-1- Características generales.-

El territorio en estudio que abarca las tres provincias mencionadas, que se desarrolla aproximadamente entre los paralelos 36° y 46° de Latitud Sud y 63° y 72° de Longitud Oeste, tiene una superficie de 332.800 km<sup>2</sup>.

Desde el punto de vista geológico la zona se presenta con las características formaciones estratificadas patagónicas derivadas de la disgregación de los glaciales de la Cordillera

de Los Andes, cubierta a veces de sedimentos psefíticos (rodados).

Las amplias mesetas que la constituyen, se alternan con cuencas, valles y cañadones profundos, con cerros rocosos y peñascos donde se ocultan grandes riquezas mineras.

Su suelo es por lo común arenoso, pedregoso o loéssico, estos últimos en áreas limitadas, principalmente el que se ubica en las proximidades de la costa marítima.

El clima típico de la región Norpatagónica, en general, es de escasas lluvias, que no admite una agricultura eficaz sin regadío. La temperatura es menos favorable a medida que nos alejamos hacia el Sud y de la Cordillera al mar.

Todo esto conforma una zona desértica, agravado por los fuertes vientos secos del Oeste, todo lo cual nos permite manifestar que las condiciones ecológicas no son del todo favorables, con excepción en los amplios valles, que se desarrollan a través del dilatado territorio.

Estas particularidades perfectamente estudiadas, serán brevemente tratadas, con fines de una introducción y ubicación, al estudio a desarrollar.-

## 1-2- AMBIENTE FISICO.-

### 1-2-1- Clima.-

La verdadera Patagonia principia climáticamente al Sud del Río Colorado, en la provincia de Río Negro, distinguiéndose del resto del país, por la estrechez del territorio que comienza en la alta cordillera y termina en la costa del Atlántico.

Las tres provincias que componen esta región presentan características climáticas un poco variadas.

La provincia de Neuquén por su configuración morfológica de montaña, en el Oeste y de planicie baja en el Este, presenta condiciones climáticas variadas, las precipitaciones son mayores en la zona sudcordillerana alcanzando registros que llegan a 3.500 mm. y que particularizan una de las zonas más hermosas del mundo. Estas precipitaciones se distribuyen en mayor cantidad durante el verano al Norte de la provincia, en cambio al Sud lo es durante el invierno, condición que se mantiene luego en toda la extensa cordillera de la Patagonia. Es de señalar que aproximadamente a 100 km. del límite con Chile las precipitaciones descienden a menos de 200 mm., en la meseta oscila entre los 150 y 200 mm.-

Lo mismo acontece en la provincia de Río Negro, solamente que al acercarnos al mar las lluvias vuelven a aumentar hasta cerca de los 300 mm.

En Chubut las precipitaciones son menos intensas en la cordillera, que en las otras provincias, disminuyendo a medida que nos dirigimos hacia el mar.

Es interesante destacar que el valor ganadero de esta región generalmente de bajos registros de lluvias, típica de un clima desértico, se basa principalmente en las lluvias regulares de todo el año y además en los microclimas que se presentan en los valles, alrededor de sus lagos y cerca de la costa del océano Atlántico.

La temperatura media anual varía entre 8° C en la parte más austral y 15°C en el Norte de la región, en general el

gradiente térmico es suave entre Río Negro y Chubut como se puede observar a través de los registros meteorológicos.

No obstante que las condiciones de temperatura son favorables en verano debido al efecto combinado del viento tipo "foehn" seco y del clima suavizante del mar se verifican con frecuencias heladas tardías, que deberían ser controladas por tratarse de un factor limitativo de las posibilidades del desarrollo normal de los cultivos.

Los vientos son muy frecuentes en el estío en toda la región, y suelen adquirir notable intensidad en ciertas épocas del año. La mayor frecuencia corresponde a los vientos del Oeste y le siguen en orden descendentes los del S.W-N y NW.

La costa patagónica registra en todos los meses vientos de 4 a 6 m/s de velocidad, por ejemplo el viento medio anual de Trelew es de 15 km/hora aproximadamente 4,2 m/s y su velocidad es casi constante durante todos los meses, siendo su valor promedio más alto de 19 km/hora en diciembre y el más bajo de 12 km/hora en otoño, correspondiendo el valor 3 a 4 de la escala Beauford, vientos leves a moderados.

En cambio, en Cipolletti, ubicada en el alto Valle de Río Negro, no excede la velocidad media los 7 km/hora.

Las heladas constituyen una de las adversidades del tiempo que mayor preocupación causa a los hombres del campo y que significan un gran peligro para la vegetación en los distintos estados de su ciclo evolutivo.

En los lugares bajos, como en los valles, las posibilidades de heladas es mayor que en las mesetas, porque el aire

frío, más pesado, corre por las pendientes y se estanca en las depresiones o bajos.

Con excepción del estío, prácticamente en casi todo el año se registran heladas, en la región Norpatagónica. Es de señalar que la intensidad, frecuencia y época de frecuencia en sus valores medios van disminuyendo desde la precordillera al mar y también cuanto más al Norte se practique el estudio.

El cuadro siguiente donde se considera a las localidades de Río Negro y Chubut, permite comparar los regimenes de heladas de Trelew, Carmen de Patagones, San Antonio Oeste, Cipolletti y Esquel que consideramos bien ubicadas.

CUADRO N° 1

REGIMEN DE LAS HELADAS EN LAS PROVINCIAS DE RIO NEGRO Y CHUBUT

Fechas Medias (1)

<u>Localidades</u>	<u>Pata- gones</u>	<u>S.Anto- nio Oes- te</u>	<u>Cipo- lletti</u>	<u>Esquel</u>	<u>Trelew</u>
1ra. Helada	Junio 6	Mayo 11	Abril 9	Febrer. 4	Marzo 13
Ultima Helada	Sep. 10	Sep. 20	Oct. 7	Diciem. 10	Nov. 14
N° medio de días c/heladas	84	132	182	310	247
N° medio de días s/heladas	281	233	183	55	118

La primera helada tardía media ocurre en Trelew 83 días antes que en Carmen de Patagones y 58 días con respecto a

(1) Fuente: Las heladas en la R. Argentina- J. Burgos.-

San Antonio Oeste. Llama la atención la marcada diferencia que presenta Trelew frente a Carmen de Patagones, en lo que respecta al número medio de días con heladas, que en esta resulta de solo 84, mientras en aquella es de 247, casi tres veces mayor. Esta diferencia obedece, sin duda, a una condición especial de la situación geográfica de Carmen de Patagones con relación a la circulación general de los vientos, que le confiere un tipo de clima muy particular y en consecuencia no puede ser extendida a toda la región productora del valle de Río Negro.

En cuanto de la humedad relativa del aire en la provincia de Chubut los valores son del orden del 40 al 50% que se elevan al 60% en invierno. Plaza Huincul (Neuquén) con 32%, en enero y 57% de humedad relativa media en julio y un promedio de 43%, es uno de los menores registros de esta amplia región, en cambio Río Colorado con 59% es uno de los más elevados.

La región puede por consiguiente caracterizarse como "seco húmeda" a "húmeda seca" de acuerdo con la escala decimal de valores de Knoche.

Los estudios de evapotranspiración de Thornthwaite, permite establecer en que grado las lluvias de una zona satisfacen las necesidades de agua de los cultivos, estableciendo el balance hídrico anual, como así también el tipo de clima de la región.

El balance hídrico es deficitario en general y en el clima, según este investigador, predominan los tipos áridos y semiáridos, en menor escala.

#### 1-2-2 Suelos.-

El agua y el suelo son dos factores que deben anali-

zarse principalmente en toda región árida o semiárida, para la obtención de cosechas económicas.

Los estudios realizados por eminentes especialistas, especialmente de los valles que se forman a través del dilatado territorio, permiten arribar a las siguientes conclusiones:

1° - En general estos valles se han formado a partir de los sedimentos fluviales acumulados por el río y aluviales provenientes de las partes altas marginales del valle.-

2° - Estos suelos pueden clasificarse en su gran mayoría como de consistencia mediana y en menor proporción, sueltos y firmes.

3° - Además, presentan la particularidad de carecer de esqueleto, salvo algunas zonas que descansan sobre rodados patagónicos. En general son suelos alcalinos o salinos.

De lo expuesto, se deduce que no existen problemas para la producción significativa bajo riego, siempre en cuando se realicen determinadas correcciones y manejo apropiado del agua.

#### 1-2-3- Recursos Hídricos.-

Como puede observarse en el cuadro que se acompaña más adelante, 2.000.000 km<sup>2</sup>. aproximadamente, que constituyen la vasta zona árida, cuenta para satisfacer las necesidades de agua, con 3.863 m<sup>3</sup>/s, de los cuales la mitad de este volumen es transportado por dos grandes ríos patagónicos, el Río Negro y Santa Cruz.

De ahí, resulta que los recursos hidráulicos disponibles en la zona árida son muy exiguos y que solamente, con el tiempo, se podrán aprovechar racionalmente con la construcción

de grandes embalses que regularicen esos cursos.

En efecto aproximadamente 3.800 m<sup>3</sup>/s. se disponen para abastecer de agua para riego a la zona árida, entonces solamente, una acertada política de riego, podría permitir aprovechar racionalmente estas aguas y contribuir así al mejor desenvolvimiento económico nacional. Es de destacar que, la mitad del volumen de agua mencionado en toda la zona árida, aproximadamente 1.850 m<sup>3</sup>/s., se localizan en los sistemas Río Negro y Santa Cruz, por lo tanto, grandes son las posibilidades en el futuro, de estas zonas patagónicas que disponen de extensos valles apropiados para el desarrollo de las actividades agropecuarias.-

CUADRO N° 2

RECURSOS HIDRAULICOS SUPERFICIALES DE LA  
REPUBLICA ARGENTINA (1)

I - <u>REGION HUMEDA</u>	18.615 m <sup>3</sup> /s.
<u>Sistema del Plata</u>	
Río Paraná . . . . .	16.200 m <sup>3</sup> /s.
Río Uruguay (Parte Argentina)	2.400 " "
Río Salado (Pcia. Bs.As.) . .	15 " "
	<u>18.615 m<sup>3</sup>/s.</u>
II - <u>REGION ARIDA-SEMIARIDA</u>	3.765 m <sup>3</sup> /s.
A) <u>Zona Norte</u>	

---

(1) Fuente: Revista "La Ingeniería" Año 1960.-

Sistema Río Pilcomayo (Parte Argentina) . . . . .	75 m <sup>3</sup> /s
Sistema Río Bermejo . . . . .	450 " "
Sistema Río Pasaje . . . . .	53 " "
Sistema Río Dulce . . . . .	110 " "
Sistema Río Catamarca . . . . .	15 " "
Sistema La Rioja . . . . .	<u>12 " "</u>
	715 m <sup>3</sup> /s

B)- Zona Centro y Oeste

a) Sistema Río Desaguadero

Río Jachal . . . . .	12 m <sup>3</sup> /s
Río San Juan . . . . .	68 " "
Río Mendoza . . . . .	53 " "
Río Tunuyán . . . . .	30 " "
Río Diamante . . . . .	35 " "
Río Atuel . . . . .	33 " "
Río Malargue . . . . .	5 " "
Otros Ríos . . . . .	<u>33 " "</u>
	269 m <sup>3</sup> /s

b) Sistema Cordobes . . . . . 87 " "

c) Sistema Río Colorado . . . . . 145 " "

501 m<sup>3</sup>/s

C)- Zona Patagónica

Sistema Río Negro . . . . .	1.095 m <sup>3</sup> /s
Sistema Río Chubut . . . . .	104 " "
Sistema Río Santa Cruz . . . . .	750 " "
Sistema Río menores de la vertiente atlántica . . . . .	70 " "

Sistema Río de la ver-  
 tiente pacífica . . . . . 530 m3/s  
 2.549,m3/s

De ahí, resumiendo se tiene  
 el siguiente cuadro:

Ríos de la Región húmeda . . .18.615 m3/s  
 Ríos de la Región árida . . . 3.765 " "  
 Ríos de caudales menores pa-  
 ra todo el país, estimado . . 98 " "  
 Total: 22.478 m3/s

Por lo tanto la distribución de caudales, según la región, es  
 la siguiente: CUADRO N° 3

REGION	CAUDALES		SUPERFICIE CONTINENTAL	
	Total		Total	
	m3/s	%	km2.	%
Secano	18.615	82	800.000	28
Árida	3.863	18	1.992.000	72
	22.478	100	2.792.000	100

Es claro, como se ha dicho anteriormente, las nue-  
 vas habilitaciones de zonas bajo riego están condicionadas, a las  
 obras de regularización que se construyan, dado el carácter de  
 los cursos de la zona patagónica, generalmente emisarios de un te-  
 rritorio lacustre, con la característica de ser prácticamente un  
 gran canal de descarga, sin afluentes de importancia en su trayec-

to, por la pobreza hídrica de las zonas que atraviesan, volcando sus aguas al océano sin un aprovechamiento sustancial de los fértiles valles, como son los que se extienden a lo largo del Río Negro.

Es de señalar, que si tal política se concretara fácilmente la Patagonia podría incorporar en un futuro cercano más de 450.000 ha., a la producción bajo riego.

El desarrollo futuro del regadío, preferentemente está en la habilitación de los grandes valles que forman los ríos Negro y el Colorado y en menor importancia, por su clima poco propicio, el de Santa Cruz y Chubut. Si agregamos a esto la ampliación de otras zonas cultivadas por un manejo más racional de las aguas, se podrá incrementar sustancialmente el área regada del país que, en 1960, se estimaba en 1.276.825 ha., y que representa el 4,5% del total cultivado.

Si se comparan las posibilidades totales inmediatas de riego 450.000 ha., con la superficie actual cultivada, en esta región, se observa que el aprovechamiento de esas aguas se halla muy atrasado respecto a otras zonas, como Mendoza, San Juan y Tucumán.

CUADRO N° 4  
SUPERFICIE EMPADRONADA Y CULTIVADA

1960

PROVINCIA	Superficie Empadronada (ha)	Superficie Cultivada bajo riego (ha)
Neuquen	10.002	7.585
Río Negro	102.605	74.751
Chubut	Emp.móvil	16.660
<b>Total:</b>		<b>98.996</b>

X

La zona del Alto Valle de Río Negro y la localidad de Río Colorado, son las que se destacan por los tipos de cultivos altamente intensivos (70%) correspondiendo el 30% a los extensivos, principalmente forrajeras. Esta formación de su estructura permite una agricultura intensiva, con un ingreso neto muy superior, que distingue a toda zona adelantada de regadío.

No sucede lo mismo en Chubut y algunas zonas de las provincias de Río Negro y Neuquén, donde predominan los cultivos extensivos, dentro de cierta medida, disminuyendo por consiguiente progresivamente el área de los intensivos.

## 2 - LA INFRAESTRUCTURA

### 2-1- Comunicaciones.-

Cabe en este aspecto, diferenciar las provincias de Río Negro y Neuquén de Chubut. Si bien el sistema telefónico deja mucho que desear en las dos provincias primeramente mencionadas el conjunto de redes es bastante apreciable, intercomunicando importantes localidades. La provincia de Chubut, principalmente el Valle Inferior, está servida por un complejo de comunicaciones que la interconecta localmente y con el resto del país.-

El sistema inalámbricas está muy desarrollado, equipos apropiados disponen Aeronáutica, Marina, Gas del Estado, Policía provincial, etc.. "El Plan fundamental radioeléctrico" con tendido de cable coaxil que unirá Comodoro Rivadavia con Buenos Aires, pasando por Bahía Blanca, Río Colorado, San Antonio Oeste, Trelew y Rawson, está en vía de finalizar. El servi-

cio postal se desarrolla no obstante la escasa población y largos trayectos, en forma regular en los centros más importantes del territorio en estudio.-

#### 2-1-1 Caminos.-

La amplia región analizada cuenta con una extensa red de caminos provinciales y nacionales que conecta los valles con la metrópoli y otras importantes ciudades de la provincia de Buenos Aires y La Pampa.

Las principales rutas son:

- 1º) La Ruta Nacional N° 3 que uniendo la Capital Federal con el sur del país, pasa por Bahía Blanca, Patagones, Viedma, San Antonio Oeste, Puerto Madryn, Rawson y Comodoro Rivadavia, siguiendo luego hacia el sur. Esta arteria es la espina dorsal de la Patagonia y hacia ella convergen importantes caminos.
- 2º) La Ruta Nacional N° 22 que une los Valles Medio y Superior del Rio Negro, con Bahía Blanca, a través del Rio Colorado. Se comunica esta importante ruta con la N° 40 que une varias provincias cordilleranas.
- 3º) La Ruta Nacional N° 152, que une el Alto Valle del Rio Negro con Santa Rosa (La Pampa).
- 4º) La Ruta Nacional N° 40 que comunica la parte occidental de la región con Mendoza y otras provincias cordilleranas.

Prácticamente recorre este camino las provincias de San Juan, Mendoza, Neuquén, Río Negro, Chubut y Santa Cruz.

- 5º) La Ruta Nacional Nº 25 que une Rawson con Esquel, atravesando la provincia de Chubut de este a oeste. Este camino pasa por Trelew, Gaimán, Dolavon y Las Plumas.
- 6º) La Ruta Nacional Nº 26, corre también en la misma dirección y comunica Comodoro Rivadavia con Paso Mayo, empalmado luego con la Ruta Nº 40.
- 7º) Las Rutas Nacionales Nº 151 que une San Rafael con Neuquén. La Nº 23 que va desde San Antonio a Bariloche, la Nº 24 que une Puerto Madryn con Norquincó y la Nº 250 que va desde Viedma a Choele-Choel constituyen las más importantes rutas complementarias.

La red caminera de la zona de Río Negro y Neuquén totalizan unos 10.026 km. y con las de la Provincia de Chubut cerca de 13.000 Km., las cuales son atendidas normalmente por la Dirección Nacional de Vialidad y en algunas zonas por la de Parques Nacionales.

La intensidad de utilización de estas rutas alcanzan:

Ruta 250	-	3.000	vehículos	diarios
"	22	-	2.350	" "
"	151	-	362	" "

La mayor circulación de pasajeros se opera en la zona de Alto Valle del Río Negro, siguiendo en importancia la zona

de Zapala y la línea Bahía Blanca-Viedma y la de los lagos del Sur.

### 2-1-2- Ferrocarriles.-

El transporte se realiza fuera de la región principal<sub>mente</sub> por ferrocarril o bien por camiones, en la zona de Río Negro y Neuquén y por vía marítima para la provincia de Chubut.- En cambio para el movimiento interior se realiza por camiones o por ferrocarril Nacional Gral. Roca, con dos ramales principales que une esta zona con el resto del país:

1º) Ramal Bahía Blanca a Zapala

2º) Ramal Bahía Blanca a Bariloche pasando por San Antonio Oeste.-

Otras líneas férreas secundarias unen Las Plumas con Rawson y Puerto Madryn y Colonia Sarmiento con Comodoro Rivadavia, facilitando la salida de las mercaderías a puertos.

### CUADRO N° 5

#### NORPATAGONIA: DOTACION DE VIAS DE TRANSPORTE

	<u>Ferrocarril</u>			<u>Caminos conservados (a)</u>		
	<u>Longitud</u> Km.	<u>Por ciento</u> Argentina	<u>Densidad</u> Km. via 1.000 km <sup>2</sup>	<u>Longitud</u> Km.	<u>Por ciento</u> Argentina	<u>Densidad</u> Km. via 1.000 km <sup>2</sup>
Río Negro	1.600	3,6	7,9	4.500	3,7	22
Neuquén	200	0,5	2,1	3.200	2,7	33,5
Chubut	700	1,6	3,0	4.500	3,7	20,2
Norpatagonia	2.500	5,7	4,8	12.200	10,2	23,5
Argentina	44.000	100,0	15,6	120.000	100,0	43,5

(a) Incluye toda la red de caminos nacionales y provinciales.

En la región dominada por las vías férreas y principalmente el ramal Bahía Blanca-Zapala que pasa por el Alto Valle de Río Negro, el 90% de las cargas esencialmente frutas y petróleo,

no obstante que está en funcionamiento el oleoducto Challacó-Puerto Rosales, son transportadas por ferrocarriles. Es lógico que el tráfico de salida sea superior al de entrada como puede observarse en el cuadro siguiente:

CUADRO N° 6

CARGAS DESPACHADAS DE LA REGION - AÑO 1960

Productos	toneladas	%
Petróleo crudo y subproductos	812.484	46,9
Fruta	448.909	25,8
Sal	158.333	9,0
Minerales	128.182	7,4
Piedra y cal	40.792	2,3
Legumbres	24.736	1,4
Trigo	19.907	1,1
Cargas varias	105.890	6,1
<b>TOTAL</b>	<b>1.739.233</b>	<b>100,0</b>

CUADRO N° 7

CARGAS RECIBIDAS EN LA REGION - AÑO 1960

Productos	toneladas	%
Mercaderías	104.665	29,3
Varios	59.112	22,3
Materiales de construcción	51.203	19,3
Harina y subproductos	31.148	11,7
Maíz	11.092	4,2
Combustibles	8.500	3,2
<b>TOTAL</b>	<b>265.720</b>	<b>100,0</b>

Es lógico suponer que la carga de petróleo había disminuido en la fecha, por cuanto ya ha sido habilitado el oleoducto Challacó-Puerto Rosales que transporta toda la producción

de Plaza Huincul (Neuquén).

En el año 1960 cerca del 25% del transporte de frutas se hacía por ferrocarril, en un período de tres a cuatro meses, sobrecargando el tráfico. Tal situación se explica por la insuficiencia de capacidad frigorífica regional, que no permite almacenar los frutos y entregarlos al mercado en época conveniente.

Siendo el ramal Bahía Blanca a Zapala, el que atiende la zona del Alto Valle, es lógico que la intensidad de tráfico sea superior en esa línea férrea, tanto más que por ahí también se despacha petróleo.

El tráfico de pasajeros ha sido muy intenso habiéndose transportado en 1960, 367.275 pasajeros entre las estaciones Bahía Blanca-Zapala y de 164.192 en la línea a Bariloche.

Según estimaciones en el año 1955 el transporte de productos de la zona nortepatagónica y del país se realizó de acuerdo al siguiente cuadro:

CUADRO N° 8

TRANSPORTE DE CIERTOS PRODUCTOS (a), PORCIENTO SOBRE VOLUMEN TOTAL

ARGENTINA Y NORPATAGONIA, 1955

	<u>Ferrocarril</u>			<u>Cabotaje marítimo</u>		
	<u>Lanas</u>	<u>Frutas</u>	<u>Petróleo</u>	<u>Lanas</u>	<u>Frutas</u>	<u>Petróleo</u>
Argentina	0,3	2,2	7,3	0,9	-	70
Norpatagonia	1,1	18,0	41,0	0,5	-	95

(a) Las cantidades absolutas fueron como sigue para los ferrocarriles (millones de toneladas):

	<u>Argentina</u>	<u>Norpatagonia</u>
Petróleo.....	2,45	0,7
Fruta.....	0,75	0,3
Lana.....	0,10	0,02

### Transporte Marítimo y Aéreo

A lo largo del litoral marítimo, se ubican los puertos: San Antonio Oeste, Puerto Madryn, Rawson y Comodoro Rivadavia, siendo este último el más importante de todos, por ahí se despacha todo el petróleo crudo hacia las refinерías. Los restantes carecen de instalaciones adecuadas para el movimiento rápido y económico de las cargas.

El sistema de transporte de la Patagonia dado el extenso desarrollo de sus costas, debería desarrollarse preferentemente por vía marítima, debido al bajo costo. A título ilustrativo hasta mencionar que la tonelada kilómetro costaba en 1960 aproximadamente \$ 0,15 por Vía marítima contra \$ 0,50 por ferrocarril y más de \$ 1,20 por camión.

Con respecto al tráfico aéreo las localidades de Neuquén, Viedma y Bariloche disponen un servicio regular de aviones.

#### 2-1-3- Otros.-

El sistema eléctrico juega un papel preponderante en el desarrollo económico de una región. Los recursos de la zona Norpatagónica son muy grandes, principalmente por la dilatada cordillera de Los Andes que la surca de norte a sur.

La capacidad total del servicio público en 1957 era de 25.250 kilowatios de los cuales 13.730 kilowatios (54,5%) son hidroeléctricos y 11.520 kilowatios (45%) termoeléctricos. La gran mayoría de las plantas productoras de energía hidroeléctrica se ubican a lo largo del río Negro y San Carlos de

Bariloche (72,5%), siguiendo la provincia de Chubut con 17,5% y Neuquén con el 10%.

En ese mismo año la patagonia consumió unos 65.000.000 k.W.h., registrándose unos de los gastos menores de la R.Argentina, no obstante el elevado porcentaje de consumo de los últimos años, que aumentó casi en 10 veces, su valor. La distribución de gas, se realiza por intermedio de dos amplias redes, que une Plaza-Huincul con Conesa y Comodoro Rivadavia con Buenos Aires, pasando por Conesa donde se conecta con el anterior.

## 2-2- Enseñanza

Los servicios educacionales han alcanzado distintos grados de adelanto. Las grandes distancias y la baja densidad de población dificultan la adecuada localización de escuelas, donde generalmente en las escuelas rurales se cursan hasta el 3° grado.

La deserción escolar en la región es muy grande, en Neuquén donde el 85% no llega a 6° grado, el 55% abandona entre el 1° y el 2° grado.

El cuadro siguiente permite apreciar la deserción escolar:

CUADRO N° 9  
DESERCIÓN ESCOLAR  
Años 1955 - 1963

Provincia	Ingresaron 1955		Desertaron	Egresaron 1961	
	Varones	Mujeres		Varones	Mujeres
Río Negro	4.210	3.891	77,5	842	977
Neuquén	3.026	2.704	85,8	381	433
Chubut	3.224	2.876	80	550	673

CUADRO N° 10  
GRADO DE ANALFABETISMO  
1947

Provincia	Población en edad escolar	% que no concurre a la escuela.	Población mayor de 14 años.	Analfabetos
Río Negro	25.186	36,2	87.012	24
Neuquén	16.689	43,6	54.245	25,3
Chubut	11.762	41,5	36.762	25,1

En el último censo 1960, en las provincias de Río Negro y Neuquén concurrían 50.928 alumnos a la escuela primaria y 6.770 alumnos a la secundaria.

En cuanto a la enseñanza universitaria, la creación de la Universidad de Bahía Blanca y la Universidad de Comodoro Rivadavia, dará una solución a ese problema a todo el vasto territorio patagónico. La Universidad privada de Chubut cuenta con 141 alumnos, en su gran mayoría orientados hacia la ingeniería.-

2-2-1 Servicios Asistenciales.-

Los establecimientos sanitarios están concentrados en las zonas agroindustriales: Gral.Roca, Cipolletti, Neuquén, Zapala, Allen, Plaza Huincul, Cinco Saltos, Rawson, Gaiman, Trelew, etc.

### 3.- OBRAS DE RIEGO

Los recursos hidráulicos superficiales de la República Argentina incluyendo los ríos Paraná y Uruguay asciende a 22.478 m<sup>3</sup>/seg., de este volumen total unos 3.800 m<sup>3</sup>/seg., es aprovechable para el riego, el resto distribuido en la zona húmeda, solamente es utilizado en mínima proporción (180 m<sup>3</sup>/s) para abastecer más de 60.000 ha. cultivadas con arroz, en la zona del litoral argentino.

Resulta entonces que, los recursos hidráulicos disponibles son exigüos, en comparación al área abarcada por la zona árida y con el tiempo, se podrá aprovechar racionalmente con la construcción de grandes embalses que regularicen esos cursos y permitan extender las áreas bajo riego.

En efecto, aproximadamente 3.800 m<sup>3</sup>/s. se disponen para abastecer cerca de 2.000.000 km<sup>2</sup>., y solamente, una acertada política de riego, podría permitir aprovechar racionalmente estas aguas y contribuir así al mejor desenvolvimiento económico nacional. Es de destacar que, la mitad del volumen de agua mencionado en toda la zona árida, aproximadamente 1.850 m<sup>3</sup>/s., se localizan en los sistemas Río Negro y Santa Cruz, por lo tanto, grandes son las posibilidades en el futuro, de estas zonas patagónicas que disponen de extensos valles apropiados para el desarrollo de las actividades agropecuarias.

Es claro, como se ha dicho anteriormente, las nuevas habilitaciones de zonas bajo riego están condicionadas, a las obras de regularización que se construyan, dado el carácter de

los cursos de la zona patagónica, generalmente emisarios de un territorio lacustre, con la característica de ser prácticamente un gran canal de descarga, sin afluentes de importancia en su trayecto, por la pobreza hídrica de las zonas que atraviesan, volcando sus aguas al océano sin un aprovechamiento sustancial de los fértiles valles, como son los que se extienden a lo largo del río Negro.

Es de señalar, que si tal política se concretara fácilmente, la Patagonia podría incorporar en un futuro cercano más de 450.000 ha., a la producción bajo riego.

El desarrollo futuro del regadío, preferentemente está en la habilitación de los grandes valles que forman los ríos Negro y el Colorado en menor importancia, por su clima poco propicio, el de Santa Cruz y Alto Valle del Chubut. Si agregamos a esto la ampliación de otras zonas cultivadas por un manejo más racional de las aguas, se podrá incrementar sustancialmente el área regada del país que, en 1960, se estimaba en 1.276.825 ha., que representa el 4,5% del total cultivado.

SUPERFICIE OCUPADA EN ACTIVIDADES AGRICOLAS

ZONA	HECTAREAS	%
Regadío	1.276.000.-	4,5
Secano	<u>26.500.000.-</u>	<u>95,5</u>
	27.776.000	100,0

### Regadío en el Valle Superior del Río Negro

Lindante a la confluencia de los dos ríos se desarrolla en la actualidad, una gran zona de regadío que tiene como fuente de alimentación el dique "Contraalmirante Corde-ro" emplazado, sobre el Río Neuquén, en "Barda del Medio". Esta obra de cabecera, actúa como nivelador y derivador de las crecientes hacia la gran depresión, hoy llamada "Lago Pe llegrini". En su margen izquierda está ubicada la boca toma, con capacidad de derivación de 100 m<sup>3</sup>/s de donde parte el ca<sub>n</sub>al principal, que podría alimentar una extensión muy superior a lo cultivado si las aguas se aprovecharan racionalmente y se evitara las pérdidas por filtración que se registran en sus extensos canales.

El Valle superior, cuya superficie está casi completamente cultivada, se sirve por una extensa red de riego, administrada actualmente por la Nación y que constituye unas de las obras de mayor importancia del país.

En la actualidad, todo el sistema del alto Valle, situado en la margen izquierda del Río Negro, por su extensión, construcción racional y disponibilidad de agua, se destaca con respecto a otras zonas de riego del país.

Según Agua y Energía Eléctrica la superficie cultivada bajo riego asciende aproximadamente a 56.800 ha. de acuerdo al siguiente cuadro.

CULTIVOS EN LA ZONA RIO NEGRO SUPERIOR

Cultivo	1960-ha.	Porcentual	Cultivos intensivos
Alfalfa	11.526	21,9	-
Frutales	18.375	34,9	34,9
Viña	12.845	24,4	24,4
Cereales	1.140	2,2	-
Hortalizas	4.916	9,3	9,3
Otros cultivos	3.866	7,3	2,0
<b>TOTALES</b>	<b>52.668</b>	<b>100,0</b>	<b>70,6</b>

Regadío en Chimpay y Belisle.-

En el mismo Valle, aguas abajo del Valle Superior se extiende una progresista zona entre las estaciones Chelforó y Darwin (F.C.N.G.Roca), llamada Chelforó-Belisle.

Esta zona es regada con una extensa red de canales con toma libre en "La Irma".

Esta zona tiene empadronada, con riego permanente, 3.136 ha. ocupando el 66% del área los cultivos extensivos -alfalfa, campos de pastoreos y cereales- y el resto, los cultivos intensivos, de acuerdo con las cifras que se detallan a continuación:

CULTIVOS REALIZADOS EN LA ZONA CHIMPAY Y BELISLE

Cultivo	1960 ha.	Porcentual %	Cultivos intensivos-%
Alfalfa y c.pastoreos	2.161	64	-
Hortalizas	924	27	27
Viña	186	5,5	5,5
Cereales	60	1,9	-
Frutales	65	1,6	1,6
<b>TOTALES</b>	<b>3.396</b>	<b>100,0</b>	<b>34,1</b>

Regadío en el Valle Medio

Choele Choel

Esta isla abrazada por el río Negro tiene una superficie de 30.375 ha. y en ella se desarrollan cultivos de diversos órdenes. El agua para el riego se capta de una toma libre situada en la margen derecha del río Negro, cerca de Belisle, de donde parte el canal Matriz Sud, que podrá abastecer a cerca de 23.000 ha. cultivadas. En la actualidad en esa zona se cultivan 7.829 ha. de acuerdo al siguiente detalle:

/////....

SUPERFICIE CULTIVADA - CHOELE CHOELaño 1960

Cultivo	Zona Luis Beltrán ha.	Zona Lamarque ha.	Total ha.	Porcent. %	Cultivos intensivos %
Alfalfa	900	850	1.750	22,36	—
Frutales	230	25	255	3,26	3,26
Hortalizas	250	150	400	5,10	5,10
Vid	225	87	312	3,98	3,98
Tomate	230	82	312	3,98	3,98
Pastoreo na- turales	4.800	—	4.800	61,32	—
<b>TOTALES</b>	<b>6.635</b>	<b>1.194</b>	<b>7.829</b>	<b>100,0</b>	<b>16,32</b>

Por consiguiente, se destaca que la actividad agrícola en la isla, es incipiente, muy primaria, ya que más del 80% de su área, se halla dedicada a explotaciones extensivas.

Su evolución ha sido muy lenta, agravada por la inseguridad en la tenencia de la tierra y la existencia de una ley de expropiaciones recientemente derogada.

Regadío en el Valle Inferior

Se destacan tres importantes obras, las de Conesa, Frias y Valle de Viedma.

Para tal fin se ha construido una toma directa sobre el río, en la localidad de Gaviña a 60 Km. aguas arriba de Conesa, de donde parte un canal matriz para un caudal de 19 m<sup>3</sup>/s y que totaliza, como

canal principal, 83 Km. de largo, de los cuales 14 Km. hasta Chocorí, como obra muerta.

El sistema, tanto de riego como desagües, se encuentra terminado en Gral. Conesa, salvo pequeñas obras a completar, en los colectores. En cambio en Frías, si bien todos los canales se hallan construídos, una serie de obras complementarias que faltan realizar -obras de arte, ampliación red desagües- impiden habilitar por 2-3 años, esta vasta zona, cuya superficie bajo riego se estima en 9.000 ha.

La zona de Conesa se encuentra cultivada principalmente con cultivos extensivos de acuerdo al siguiente detalle:

SUPERFICIE CULTIVADA - C. CONESA

Cultivo	Superficie Cultivada	Porcentual	Cultivos intensivos
	ha.	%	
Alfalfa	4.200.-	92,3	-
Viñas	100.-	2,2	2,2
Hortalizas	150.-	3,3	3,3
Varios	100.-	2,2	-
<b>TOTALES</b>	<b>4.550.-</b>	<b>100,0</b>	<b>5,5</b>

Por último se puede mencionar una gran zona, la del Valle de Viedma con grandes posibilidades futuras de incorporación de tierras de regadío.

Las obras de esta zona dominarán aproximadamente 45.000 ha.- La primera y segunda etapa, tienen toda la red de canales construídas que permitirán habilitar 26.000 ha., en cambio, la tercera etapa está en construcción, lo que permitirá en el futuro habilitar el resto del territorio.

#### 4.- ASPECTOS SOCIALES Y ECONOMICOS.-

##### 4-1- La población.-

La zona patagónica es la más austral de las zonas de la Argentina. Ubicada al sur del río Colorado, abarca los territorios de las provincias de Neuquén, Río Negro, Chubut y Santa Cruz y el partido de Patagones en la provincia de Bs.As.- Limitada al este por el Océano Atlántico, confina por el oeste y el sur con Chile, en el sector fronterizo en que la cordillera andina opone menores obstáculos a la circulación, circunstancia que excita las comunicaciones e influye sobre los caracteres de la población.-

La agricultura tiene magras manifestaciones circunscriptas a los valles y terrazas irrigables; su máxima expresión se encuentra en el oasis del Alto Valle, en la confluencia de los ríos Neuquén y Limay donde el riego ha generado un paisaje con caracteres netamente diferenciados del resto de la Patagonia, lo que autoriza a considerar a esta área en jerarquía de sub-zona.

La zona patagónica es muy poco poblada. Al 4 de noviembre de 1960, contaba con 515.031 habitantes que constituían el 2,6% de la población del país, con una densidad media de 0,6 habitantes por km<sup>2</sup>.

Casi la mitad (45,9%) de la población se encuentra localizada en 32 núcleos urbanos, uno solo de los cuales, Comodoro Rivadavia (33.597 habitantes) concentra el 14,2% de la población urbana. El resto de la población se halla nucleada en localidades de menos de 2.000 habitantes (32,5%) o dispersa en

los establecimientos rurales (21,6%).-

La mayoría de las ciudades se ubican en posición periférica, aisladas unas de otras por vastas extensiones de siertas constituye una excepción el oasis fluvial del Alto Valle, con sus siete ciudades y sus numerosos pueblos alineados a lo largo de los canales de riego que permiten el desarrollo del área agrícola más densamente poblada de esta zona: 6,8 habitantes por km<sup>2</sup>. en los departamentos de Confluencia y General Roca, pero un habitante por hectárea en la zona irrigada.

La Patagonia es todavía un área de frontera cuya población se caracteriza por una fuerte proporción de extranjeros (19,6%) una alta tasa de masculinidad (118,5%) y una elevada tasa de crecimiento, sin parangón con la de otras zonas del país.

La población asentada en el oasis agrícola de la confluencia de los ríos Limay y Neuquén, presenta rasgos diferenciales con respecto al resto de la zona patagónica. Administrativamente comprende los departamentos Confluencia (Neuquén) y Gral.Roca (Río Negro). El oasis bordea la ribera de los dos ríos mencionados unos pocos km. aguas arriba de su confluencia, prolongándose hacia el este por el valle superior del Río Negro. Los cultivos imperantes : manzana, pera, vid, tomate, alfalfa, lúpulo, etc., confieren a este oasis una gran similitud con los oasis fluviales de la zona del monte. Especializado en el cultivo de la manzana para exportación, los galpones de empaque, las bodegas y fábricas de conserva de tomate, constituyen importantes mercados de trabajo para la

población local que se aglomera en pueblos y ciudades. La concentración de la demanda de trabajadores temporarios en una sola estación del año, y la imposibilidad de satisfacer simultáneamente las necesidades de la cosecha y de la elaboración en el ámbito local, origina importantes desplazamientos de pobladores desde la zona pastoril y desde Chile, los que tienen a su cargo un 80% aproximadamente de las tareas de recolección. La oportunidad de ocupar en algunas cosechas también a las mujeres y los niños, origina el traslado de toda la familia, la que construye viviendas precarias, en un rincón del campo o a la vera de los canales de riego. En esta época el valle ofrece el contraste de la solidez de las instalaciones de sus pobladores permanentes con la endeblez de los que llegan para la zafra. La afluencia de chilenos comienza con la apertura de los pasos cordilleranos cerrados por la nieve en el invierno y se prolonga hasta febrero. Parte de esta población se radica y justifica la elevada proporción de extranjeros (22,0%) que caracteriza a la subzona de riego.

El Alto Valle, como suele denominársele comunmente, es el área más armónica de toda la zona patagónica. Buena parte de los productores explota unidades familiares que le permiten disfrutar un buen nivel de vida. Los pueblos próximos brindan oportunidades de educación y asistencia médica-hospitalaria, recreación, etc. El espíritu de empresa que primó en aquellos que arraigaron haciendo frente a todos los inconvenientes derivados de la necesidad de irrigar sus campos les llevó primero a fundar un ente cooperativo para la construcción de canales y propagó ese mismo espíritu a otras actividades: creación de un banco, fundación de cooperativos de producción y consumo,

establecimiento de industrias, etc.

El hecho de haber sido colonizado por grupos familiares, unido a la diversidad de oportunidades que su estructura económica ofrece, da a su población (28,9% del total de Patagonia) una más equilibrada proporción de los sexos (tasa de masculinidad 109,0), una pirámide de población normal, que asegura su renovación futura. La mitad del crecimiento de la zona patagónica se registra en la subzona de riego. Ello obedece a la atracción ejercida por sus ciudades en las que a las industrias de la alimentación basadas en la elaboración de la materia prima local se van sumando otras (maquinaria para clasificación de frutas en General Roca, talleres ferroviarios en Villa Regina, industria química en Cinco Saltos, etc.) a una cierta expansión en las áreas cultivadas y al incremento de población, provocado en Neuquén por la provincialización.

Fuera de la zona de riego, en el departamento Confluencia se hallan los yacimientos petrolíferos de Plaza Huincul que han suscitado la aparición de nuevas poblaciones o el crecimiento de las viejas; en el futuro del valle jugará sin duda un papel decisivo la construcción del gasoducto de Challacó a General Conesa. El área bajo riego capitaliza el mayor crecimiento. Tenía 72.202 habitantes en 1947, cuenta 132.466 en 1960; el área petrolífera Plaza Huincul Cutral-Có contaba 6.452 y 14.150 habitantes respectivamente. En conjunto la subzona de riego registra un incremento de población del 89,3%, que contrasta con el de la subzona de lanares (24,9%) que da la tónica del crecimiento zonal (38,5%).

establecimiento de industrias, etc.

El hecho de haber sido colonizado por grupos familiares, unido a la diversidad de oportunidades que su estructura económica ofrece, da a su población (28,9% del total de Patagonia) una más equilibrada proporción de los sexos (tasa de masculinidad 109,0), una pirámide de población normal, que asegura su renovación futura. La mitad del crecimiento de la zona patagónica registra en la subzona de riego. Ello obedece a la atracción ejercida por sus ciudades en las que a las industrias de la alimentación basadas en la elaboración de la materia prima local se van sumando otras (maquinaria para clasificación de frutas en General Roca, talleres ferroviarios en Villa Regina, industria química en Cinco Saltos, etc.) a una cierta expansión en las áreas cultivadas y al incremento de población, provocado en Neuquén por la provincialización.

Fuera de la zona de riego, en el departamento Confluencia se hallan los yacimientos petrolíferos de Plaza Huincul que han suscitado la aparición de nuevas poblaciones o el crecimiento de las viejas; en el futuro del valle jugará sin duda un papel decisivo la construcción del gasoducto de Challacó a General Conesa. El área bajo riego capitaliza el mayor crecimiento. Tenía 72.202 habitantes en 1947, cuenta 132.466 en 1960; el área petrolífera Plaza Huincul Central-Có contaba 6.452 y 14.150 habitantes respectivamente. En conjunto la subzona de riego registra un incremento de población del 89,3%, que contrasta con el de la subzona de lanares (24,9%) que da la tónica del crecimiento zonal (38,5%).

## 4-1-1- Estado de ocupación - rentas - consumo -

La región que estudiamos cuenta con un elevado ingreso por habitante, superior al del país.-

Para analizar la estructura del ingreso en la región según la ocupación en las distintas actividades productivas, ha debido estimarse la población ocupada en edad económicamente activa para el año 1960 sobre la base de la estadística censal de 1947 y de la tendencia en el nivel de las actividades económicas en el período 1947-1960.-

Los niveles globales del ingreso en la región se basan en las estimaciones practicadas para obtener el producto bruto interno de la región.- Con ambos datos se obtuvieron los niveles de ingreso por habitante en las actividades primarias, secundarias y terciarias del conjunto de las mismas.-

CUADRO N° 11NIVEL DE INGRESOS POR HABITANTE DE LA POBLACION ECONOMICAMENTE  
ACTIVA EN 1960

Sectores	(en miles de pesos)
Primarias	138.400.--
Secundarias	98.400.--
Terciarias	111.800.--
Total de actividades:	119.700.--

Un análisis del cuadro anterior nos permite inferir que:

a) El nivel del rédito en la región es superior al del país por

cuanto éste tiene un ingreso por habitante de la población económicamente activa estimado de m\$n 89,400 (el ingreso por habitante de la población total es de m\$n 43.900 y 34.900, para la región y el país respectivamente.-

- b) Contra lo normal, tal como ocurre en el nivel nacional, las actividades primarias tienen un rédito superior al de las otras actividades.- Esta aparente anomalía se explica por tratarse de una agricultura intensiva industrial, con inversiones de capital muy superiores a las realizadas en otros tipos de agricultura intensiva.- Por contraposición, la industria en la zona no está basada en una utilización intensa del capital. Consiguientemente, al fundamentarse el total del ingreso de la industria de la región, casi exclusivamente -salvo la actividad empresaria- en el sector trabajo, tiene el proceso manufacturero muy poca productividad.- En cambio, normalmente, la actividad industrial requiere un mayor insumo de capital que el reclamado por la actividad agrícola.- Estas circunstancias explican el grado distinto de rentabilidad de las actividades primarias con respecto a las restantes, en el nivel nacional y regional.-

El elevado nivel del ingreso medio no responde a una distribución real del mismo.- Por el contrario, existen en la región profundas diferencias de ingresos.-

El ingreso en los sectores laborales es bajo, gradualmente más reducido, de un modo general, en las actividades secundarias, terciarias y primarias.-

La mano de obra ocupada en la ganadería tiene la tasa de retribución más baja, no sólo en el sector primario, sino

en el conjunto de la economía regional.-

En el sector agrícola -que se analizará con más detenimiento-, tampoco la mano de obra tiene un nivel de ingresos alto.-

Existe dentro de las actividades primarias - en el sector minero- una importante excepción a las bajas remuneraciones, que está constituido por la ocupación en las actividades petrolíferas.-

En las actividades terciarias y secundarias el nivel de ingreso está mejor retribuido; hay muy pocas diferencias con el nivel nacional.-

Los bajos niveles del ingreso en los sectores primarios tienen una incidencia social, por cuanto el personal ocupado en las mismas es muy numeroso.-

En cambio, por ejemplo, han existido escasas posibilidades de ocupación en la industria, por la dimensión reducida de los establecimientos.-

Un elevado rédito por habitante en las actividades primarias y la baja remuneración de la mano de obra ocupada en el sector ponen en evidencia el elevado nivel del rédito del productor agropecuario de la zona.-

En las actividades secundarias la reducida diferencia entre el nivel medio del rédito y el ingreso de la mano de obra está balanceada por la mayor utilización de mano de obra, lo que hace que -por empresario- las diferencias entre ambos niveles sean percibidas más veces que en el agro.-

En definitiva, la zona tiene un elevado ingreso por

habitante superior al del país, distribuido desigualmente.-

El sector de empresarios goza de una posición claramente favorable, fruto en gran parte de una capitalización intensiva.-

El sector laboral, en cambio -en especial en el sector agropecuario- se halla en condiciones desfavorables.-

Ingresos agrícolas: El grueso de la población ocupada está comprendido en la actividad agropecuaria, en especial agraria.- El censo de 1947 registra para Río Negro un 46,5% y en Neuquén un 38,3% de personas en edad económicamente activa ocupadas en ese sector.- La zona agraria de ambas provincias está circunscripta a la zona de riego que tiene una elevada concentración de población.- El tipo intensivo de explotación y los altos rendimientos en cantidad y valor de la producción, hacen que pese a la minimización de las explotaciones, el ingreso en la zona, sea uno de los más elevados del país.- No obstante existen fuertes desniveles en el ingreso dentro del sector, siendo sumamente bajos los correspondientes a los peones y jornaleros permanentes y transitorios.-

Ingreso del Productor agrícola:

El cálculo del ingreso del fruticultor arroja distintos resultados según el criterio estimativo de costos de producción en galpón de empaque y también según la estimación de rindes en la producción que se haya tomado como base. Así, por ejemplo, la Dirección de Frutas, Hortalizas y Flores para la zona de Río Negro y Neuquén ha estimado los costos de producción de la manzana que se detallan en los cuadros 13 y 14.-

CUADRO N°12DIRECCION DE FRUTAS, HORTALIZAS Y FLORES

Superficie total:	10 ha.	
" cultivo:	7 "	c/ manzanas
" " :	2½ "	c/ peras
Construc., vivienda, caminos, acequias, etc.	0,5 "	
Produc. de manzanas por ha.:	1.200 cajones de 22 kg.	

Para el año agrícola 1959-60 la Dirección de Frutas, Hortalizas y Flores ha estimado los costos que se detallan en los cuadros números 16 y 17.

De las encuestas realizadas por distintos productos surge que el costo tipo del cuadro N° 17 puede ser considerado aceptable y que para el año agrícola 1960-61 éste se ha mantenido prácticamente estable. Ha variado en cambio la remuneración al productor.

En los últimos cinco años agrícolas han ejercido suma influencia sobre el nivel de ingresos la cantidad de fruta producida y el creciente estrangulamiento en la capacidad de transporte desde la zona a los centros de consumo y exportación.

En los períodos 1956-57, 1957-58 y 1958-59 la gran producción ha obligado al productor a colocar gran parte de su cosecha en consignación, mientras que la disminución en los últimos dos recientes períodos agrícolas le ha permitido vender ya en firme alrededor del 50% de la cosecha. Los precios de la fruta en consignación en los últimos dos períodos

CUADRO N° 13

RESUMEN DEL COSTO DE PRODUCCION DE LA MANZANA, VARIEDADES DELICIONS Y RED DELICIOUS DE LA ZONA  
DE RIO NEGRO Y NEUQUEN  
AÑO AGRICOLA 1958/59

R U B R O	Monto parcial	9 hectáreas total	1 hectárea	Incidencia
I-Beneficio Fundiario				
A - Renta fundiaria	30.400.—			
B - Interés fundiario	<u>44.065,28</u>	74.465.28	8.273,32	10,82
II-Gastos de Producción				
A - Especiales	165.311,38			
B - Generales	27.344.90			
C - Salarios	<u>306.337.02</u>	498.993.30	55.443.70	72,42
III-Amortizaciones				
A - De las mejores fundiarias	11.672.—			
B - Del capital de explotación fijo	57.966.57			
C - Del capital de Implantación	<u>3.540.—</u>	73.178.57	8.130.95	10,63
IV-Beneficio Industrial				
A - Interés del capital de explotación fijo	22.214,40			
B - Interés del capital de explotación circulante	<u>19.959.74</u>	42.174.14	4.686.02	6,13
Totales:		<u>688.811.29</u>	<u>76.534.59</u>	<u>100,—</u>

CUADRO N°14RESUMEN DEL COSTO DE PRODUCCION DE LA MANZANA, VARIETADES DELICIOUS Y RED DELICIOUS, DE LA ZONA DE RIO NEGRO Y NEUQUEN-AÑO AGRICOLA 1958/59

Costo de producción de la manzana puesta en galpón de empaque correspondiente a 1 ha. (22.000 kg.) . . . . . \$ 76.531,59

Costo de producción de un kilogramo de manzanas . . . . . \$ 3.479.--

Fuente: Comisión Económica del Senado de la Nación - Informe sobre: "Estudio del costo de Producción de la manzana del Alto Valle del Río Negro".-

CUADRO N° 15CUADRO COMPARATIVO DEL COSTO DE UN CAJON STANDARD DE MANZANAS RED DELICIOUS PUESTO EN FRIGORIFICO DE CAPITAL FEDERAL O ALREDEDORES CON TREINTA DIAS DE ALMACENAMIENTO QUINQUENIO.-

Concepto	1958/59	m\$n
a) Costo de 22 kg. de manzana en galpón empaque		<u>47,78</u>
1) <u>Beneficio fundiario</u> (renta, interés fundiario)		3,63
2) <u>Gastos de producción</u> (especiales, generales y salarios)		31,92
3) <u>Amortizaciones</u> (de mejor fund.cap.explot.fijo de implant.)		5,82
4) <u>Beneficio industrial</u> (intereses:capit.explot.fijo y circulante)		2,41

Fuente: Dirección de Frutas, Hortalizas y Flores.-

CUADRO N°16

RESUMEN DEL COSTO DE PRODUCCION DE LA MANZANA VARIEDAD RED DELICIOUS DE LA ZONA DE RIO NEGRO Y

NEUQUEN - AÑO AGRICOLA 1959/60

CUENTA CULTURAL

DEBE

RUBRO	Monto parcial	9 ha. total	1 ha.	Incidencia
I- Beneficio fundiario				
A-Renta fundiaria	12.381,60			
B-Interés fundiario	<u>14.910,57</u>	27.192,17	3.884,60	5,4
II- Gastos de producción				
A-Especiales	157.053,15			
B-Generales	31.928,05			
C-Salarios y aportes	<u>189.093,20</u>	378.074,40	54.010,63	74,4
III- Amortizaciones				
A-De las mejoras fundiarias	4.836,45			
B-Del capital de explotación	33.986,09			
C-Del capital de implantación	<u>8.815,84</u>	45.438,38	6.491,20	8,9
IV- Beneficio industrial				
A-Intereses capital explotación fijo	7.121,16			
B-Intereses capital explotación circulante	<u>13.232,59</u>	20.353,75	2.907,87	4,0
Remuneración Directa		37.365,90	5.338,---	7,3
<b>TOTAL DEL DEBE</b>		<b>508.424,60</b>	<b>72.632,10</b>	<b>100,0</b>

CUADRO N° 17

APENDICE DEL CUADRO "RESUMEN DEL COSTO DE PRODUCCION DE LA  
MANZANA VARIEDAD RED DELICIOUS DE LA ZONA DE RIO NEGRO Y  
NEUQUEN" AÑO AGRICOLA 1959/60

Costo de producción de la manzana correspondiente a 1 ha. (24.300 kg.) . . . . .	\$ 72.632.10
Descarte destinado a industria: 1.215 kg. a razón de m\$n 0,60 el kg. . . . .	\$ 729.—
	<hr/>
TOTAL	\$ 71.903,10
Costo de producción de la manzana puesta en galpón de empaque apta para ser empacada, correspondiente a 1 ha. (23.085 kg.) . . .	\$ 71.903.10
Costo de 1 kilogramo . . . . .	\$ 3.11
Costo de 22 kg. (contenido neto de un cajón standard) . . . . .	\$ 68,51

Fuente: Dirección de Frutas, Hortalizas y Flores.

han sido superiores en veinte puntos a los precios de las ventas en firme; ello tiene explicación en el mejoramiento del mercado exportador a posteriori de las épocas de cosecha de ambos años.

Los precios abonados al fruticultor para los años 1960-61 por cajón de manzanas, de 22 kg. de peso, han sido los siguientes:

	<u>1959-60</u>	<u>1960-61</u>
Ventas en firme de galpón empaque:	\$ 80.- a \$ 90.-	\$ 100.- a \$110.-
Ventas en consignación:	\$100.- a \$110.-	\$ 120.- a \$130.-

Los costos de producción pueden estimarse teniendo en cuenta las fuentes anteriores y los resultados de las encuestas realizadas en \$ 68.- y \$ 73.- para los años 1960 y 1961 respectivamente; de tal modo los niveles de ingreso de explotación en una

Chacra tipo

Superf. total . . . . . 10 ha.  
 Manzanos . . . . . 9 ha.  
 Construc., caminos,  
 acequias, . . . . . 1 "

son del siguiente orden:

CUADRO N°18INGRESO NETO ESTIMADO EN BASE A UNA PRODUCCION DE 1.200 CAJONES POR HA., COMERCIALIZADOS EN PARTES IGUALES EN FIRME Y EN CONSIGNACION.-

	<u>1960</u>	<u>1961</u>
<u>Ingreso Bruto</u>		
5.400 caj. a \$ 85.- y \$ 105.- respectiv.	\$ 459.000.-	\$ 567.000.-
5.400 " " "105.- y \$ 125.- "	\$ 567.000.-	\$ 675.000.-
Ingreso bruto total:	\$ 1.026.000.-	1.242.000.-
<u>Costo</u>		
9.400 caj. a \$ 68.- y \$ 73.- respectiv.	\$ 734.400.-	\$ 788.400.-
Ingreso neto (1):	\$ 291.600.-	\$ 453.600.-
<u>Participación del propietario en costo de producción</u>		
Remuneración directa: 7,3% costo	\$ 53.611.-	\$ 57.553.-
Benef. industrial: 5,4% "	\$ 39.658.-	\$ 42.573.-
Benef. fundiario: 4% "	\$ 29.376.-	\$ 31.536.-
Ingreso total (1):	\$ 414.245.-	\$ 585.262.-
Ingreso total por ha:	\$ 41.425.-	\$ 58.526.-

(1) Sin deducir impuestos.-

En el cuadro anterior, para la elaboración del costo de producción no se tomó en cuenta la participación en las tareas que la familia del productor tiene, siendo normal en todas las explotaciones de la zona de riego que el dueño de la finca y su familia también trabajen activamente. Teniendo en cuenta dicha participación, los costos de producción se estiman en \$ 45.- y \$ 50.- para los años 1960 y 1961 respectivamente, con lo que el beneficio neto por hectárea se incrementa en forma considerable como lo demuestra el cuadro siguiente:

CUADRO N°19

INGRESO NETO ESTIMADO EN BASE A UNA PRODUCCION DE 1.200 CAJONES  
POR HA., COMERCIALIZADOS EN PARTES IGUALES EN FIRME Y EN CONSIG-  
NACION.-

	<u>1960</u>	<u>1961</u>
<u>Ingreso bruto</u>		
5.400 caj.a \$ 85 y \$ 105 respectivam.	\$ 459.000.-	\$ 567.000.-
5.400 caj.a \$105 y \$ 125           "	\$ 567.000.-	" 675.000.-
Ingreso bruto total:	<u>\$1.026.000.-</u>	<u>\$1.242.000.-</u>
<u>Costo</u>		
10.800 caj.a \$45 y 50.- respectivam.	<u>\$ 486.000.-</u>	<u>\$ 540.000.-</u>
Ingreso neto (1) incluyendo familia)	\$ 540.000.-	\$ 702.000.-
<u>Participación del propietario en el costo de producción</u>		
Remunerac.directa: 7,3% costo	\$ 35.478.-	\$ 39.420.-
Benef.industrial: 5,4%       "	\$ 26.244.-	\$ 29.160.-
Benef.fundiarario: 4%       "	<u>\$ 19.440.-</u>	<u>\$ 21.600.-</u>
Ingreso total:	<u>\$ 621.162.-</u>	<u>\$ 729.180.-</u>
Ingreso total por ha.	<u>\$ 62.116.-</u>	<u>\$ 79.218.-</u>

(1) Sin deducir impuestos

Los cuadros anteriores nos permiten medir en todas las variantes los niveles de ingreso neto con una producción estándar por ha.. Se debe tener en cuenta, desde un punto de vista estrictamente económico, que para obtener el nivel de ingresos del fruticultor originado en su actividad exclusiva habría que descartar el beneficio industrial y el beneficio fundiarario, que están calculados en 5,4% y 4% respectivamente, del costo de la producción.

Desde luego, una variante en la producción física an-

te la inelasticidad del costo de producción provoca alteraciones importantes en el nivel de ingreso de cada fruticultor. Por consiguiente depende del grado de mecanización y tecnificación de las tareas la obtención de un mayor nivel de ingresos por parte del productor.

Del mismo modo que hemos calculado el nivel de ingresos sin deducir impuestos nacionales, proveniente de una ha. cultivada con manzanos, calcularemos el originado por una ha. con perales.

Para los costos de producción nos hemos basado en cálculos de la Dirección de Frutas, Hortalizas y Flores de la Secretaría de Agricultura y Ganadería de la Nación relativos a la pera variedad William's, en la zona de Río Negro y Neuquén, que para 1959-60 los estimó en \$ 61,4 por cajón. Cuadros Nos. 20 y 21. Resultan de este modo algo inferiores que los calculados para la manzana por la misma repartición. La diferencia es producto, en parte, de la distinta estructura de la chacra representativa y en parte de efectivos costos menores. Los precios aplicados fueron precios promedio ponderados de las distintas variedades de peras que se comercializan.

La participación del propietario en la actividad productora -según cálculos de la repartición antes nombrada- en el costo de producción de la pera es mayor que en el de la manzana, correspondiéndole por remuneración directa del productor en vez del 7,3% el 8,7%. Por beneficio fundiario (en todos los casos se supone que el propietario es el productor, lo cual se da como más general en la región) le corresponde en vez del 5,4% del costo de producción, el 6,3%. Por beneficio industrial se mantiene el mismo por ciento, es decir se aplica el 4%.--

En una chacra de la siguiente estructura productiva:

CUADRO N°20

RESUMEN DEL COSTO DE PRODUCCION DE LA PERA VARIEDAD WILLIAM'S DE LA ZONA DE RIO NEGRO Y NEUQUEN

Año Agrícola 1959/60

DEBE		CUENTA CULTURAL		
RUBROS	Monto parcial	2½ ha. total	1 ha.	Incidencia
<b>I - Beneficio fundiario.-</b>				
A - Renta fundiaria	4.418,40			
B - Interés fundiario	<u>5.287,88</u>	9.706,28	3.882,51	6,3
<b>II- Gastos de producción.-</b>				
A - Especiales	46.916,05			
B - Generales	11.926,55			
C - Salarios	46.020,65			
D - Aportes	<u>8.430,17</u>	113.293,42	45.317,36	73,8
<b>III - Amortizaciones.-</b>				
A - De las mejoras fundiarias	1.581,70			
B - Del capital de explotación fijo, vivo e inanimado	7.065,22			
C - Del capital de implantación	<u>2.362,80</u>	11.009,72	4.403,89	7,2
<b>IV - Beneficio industrial</b>				
A - Interés del capital de explotación fijo, vivo e inanimado	2.260,87			
B - Interés del capital de expl.circulan.	<u>3.965,25</u>	6.226,12	2.490,44	4,0
Total del debe		140.235.54	56.094,20	91,3
Remuneración directa al productor		13.334.10	5.333.64	8,7
Costo de producción		<u>153.569.64</u>	61.427.84	100,0
Costo de producción de la pera puesta en galpón de empaque p/1 ha. (21.600kg.) m\$n			61.427,84	
Costo de producción de 1 Kg. de pera			m\$n	2,84

Fuente: Dirección de Frutas, Hortalizas y Flores.-

CUADRO N° 21CHACRA TIPO

Superficie total	10 ha.
Manzanos	7 ha.
Perales	2 ½ ha.
Construc.camino y acequias	1/2 ha.

El cálculo del ingreso por ha. es:

Ingreso neto (sin deducir impuestos nacionales) en base a una producción de 1.200 cajones por ha., comercializados en partes iguales en firme y en consignación.

CUADRO N° 22

	<u>1960</u>	<u>1961</u>
<u>Ingreso bruto</u>		
600 caj. a \$ 78.00 y \$ 85.00 respect.	\$ 46.800.--	\$ 51.000.--
600 " a \$ 95.- y \$105.- "	\$ 57.000.--	\$ 63.000.--
Ingreso bruto total	\$103.800.--	\$114.000.--
<u>Costo</u>		
1.200 caj.a \$ 62 y \$ 67 respectivam.	\$ 74.400.--	\$ 80.400.--
Ingreso neto:	\$ 29.400.--	\$ 33.600.--
<u>Participación del propietario</u> <u>en el costo de producción</u>		
Remunerac.directa: 8,7% costo	\$ 6.473.--	\$ 6.995.--
Benef.industrial : 4,0% "	\$ 2.976.--	\$ 3.216.--
Benef.fundiarario : 5,4% "	\$ 4.017.--	\$ 4.342.--
Ingreso total	\$ 42.866.--	\$ 48.153.--

Si tenemos en cuenta la participación en la actividad de la chacra de la familia del agricultor, los costos de producción se disminuyen. El porcentaje de disminución -aplicado pro-

porcionalmente- ha sido el correspondiente a la manzana. Con esta alternativa, el ingreso por ha. ha sido el siguiente:

CUADRO N°23

INGRESO NETO (SIN DEDUCIR IMPUESTOS NACIONALES) EN BASE A UNA PRODUCCION DE 1.200 CAJONES POR HA., COMERCIALIZADOS EN PARTES IGUALES EN FIRME Y EN CONSIGNACION

	<u>1960</u>	<u>1961</u>
<u>Ingreso bruto</u>		
600 caj.a \$78.- y \$ 85.-respectivam.	\$ 46.800.-	\$ 51.000.-
600 " " \$95.- y \$105.- "	\$ 57.000.-	\$ 63.000.-
Ingreso bruto total	\$103.800.-	\$114.000.-
<u>Costo</u>		
1.200 caj.a \$ 41 y \$ 46 respectivam.	\$ 49.200.-	\$ 55.200.-
Ingreso neto (incluyendo actividad familia)	\$ 54.600.-	\$ 58.800.-
<u>Participación del propietario en el costo de producción</u>		
Remuner.directa: 8,7% costo	\$ 4.280.-	\$ 4.802.-
Benef. industrial: 4,0% "	" 1.968.-	" 2.208.-
Benef. fundiario: 5,4% "	" 2.657.0	" 2.980.-
Ingreso total:	\$ 63.505.-	\$ 68.790.-

Ingresos de los trabajadores

La remuneración de los peones agrícolas en las provincias de Río Negro y Neuquén se rige, como en el resto de la República, por la Ley 12.921 y por su decreto reglamentario N° 34.147/49, que establecen el llamado "Estatuto del Peón". En éste, junto con las remuneraciones mínimas se incluyen toda una serie de consideraciones que hacen a las tareas del trabajo rural, tales como normas de desenvolvimiento higiénico,

alojamiento, alimentación, descanso y reglas de disciplina.

Sus disposiciones no se aplican para las tareas de recolección, de cosecha y otras de similar carácter transitorio, que caen en las prescripciones de la ley 13.020 que crea la Comisión Nacional de Trabajo Rural, como tampoco para el trabajador que realice tareas en explotaciones no rurales.

El cuadro siguiente muestra la evolución de los sueldos en cada nivel de ocupación, promediando la importancia relativa de los trabajadores ocupados en los distintos niveles de ocupación y en cada jurisdicción de las provincias de Río Negro y Neuquén.-

CUADRO N°24  
EVOLUCION DE LOS SUELDOS SEGUN OCUPACION

Año	Capataces	Peones	Menores
1949	246,21	160,29	110,83
1950	246,21	206,70	155,03
1951	345,00	287,50	215,63
1952	468,33	398,33	308,33
1953	565,00	495,00	400,00
1954	605,83	541,67	429,17
1955	635,00	575,00	450,00
1956	749,58	680,42	532,50
1957	836,67	760,00	631,67
1958	1.301,67	1.182,50	1.078,33
1959	2.370,00	2.153,33	1.990,00
1960	2.620,00	2.380,00	2.200,00

Para las provincias de Neuquén y Río Negro se fijaron los siguientes salarios básicos para los peones, según el cuadro N° 25.-

CUADRO N° 25EVOLUCION DE LOS SALARIOS BASICOS

<u>AÑO</u>	<u>SALARIO</u>
1949	225.--
1950	225.--
1951	350.--
1952	495.--
1953	495.--
1954	575.--
1955	575.--
1956	690.--
1957	900.--
1958	1.098.--
1959	1.700.--
1960	2.380.--

Los problemas que los bajos niveles de salarios en las tareas frutícolas provocan, se ven aumentados por la irregularidad en la ocupación de la mano de obra.

Cada unidad de explotación frutícola de la región ocupa permanentemente de 1 a 2 personas asalariadas. Esta circunstancia provoca rigideces en los períodos estacionales de demanda máxima de mano de obra.

#### 4-1-2 Régimen de propiedad de la tierra.-

En esta región se presentan los siguientes sistemas predominantes: multifamiliar-grande propietarios, multifamiliar grande-otras formas, multifamiliar mediana-propietarios y multifamiliar mediana-tierras fiscales, familiar-propietarios, familiar-otras formas, familiar tierras fiscales, familiar-arrendatarios, subfamiliar-propietarios y subfamiliar-otras formas.-

Multifamiliar grande-propietarios y multifamiliar grande-otras

formas. Incluye los predios de más de 200 ha. de superficie. Predomina la explotación de cultivos permanentes bajo riego (frutales) siguiendo en orden de importancia la explotación de cultivos forrajeros permanentes (alfalfa). El promedio de superficie total por predio es de 879 ha, siendo el de superficie cultivada 33 ha. Se encuentran involucradas en el sistema algunas explotaciones de ganadería extensiva, lo que se manifiesta en los promedios obtenidos.

Predominan las explotaciones de orientación comercial financiera y organización comercial.

El 32,4% de los predios del sistema son de propiedad de personas jurídicas, con orientación financiera.

Prevalece una marcada movilidad de los factores capital y tierra a nivel empresario. La mano de obra asalariada acusa movilidad horizontal de característica estacional, que se manifiesta a través de corrientes migratorias integradas por núcleos familiares de predios subfamiliares, núcleos de trabajadores sin tierra, del área y de la República de Chile. La mano de obra permanente censada se estima en el 91,7% del total de personas que trabajan en las explotaciones. De ésta el 77% es personal fijo ajeno a la familia del titular y/o productor.

La distribución según uso de la superficie de los predios del sistema se estima en: superficie cultivada 3,9%, campos naturales para pastoreo 67,3%, montes y bosques naturales 3,4%, superficie apta no aprovechada 15,9%.-

La superficie con cultivos permanentes representa el 8,4% del total con cultivos permanentes en la subzona, y el 7,8% con forrajeras permanentes. Utiliza abonos y herbicidas

el 40% y el 20% respectivamente del total de explotaciones del sistema.

La tractorización se estima en 0,0005 HP/ha., valor inferior al promedio de la subzona en un 97,7%.—

Multifamiliar mediana-propietarios, multifamiliar mediana-tierras fiscales y multifamiliar mediana-otras formas.— Comprende los predios cuya superficie se encuentra entre los límites de 25-200 ha. Predominan las explotaciones de cultivos permanentes, siguiendo en orden de importancia las de cultivos anuales, ambas bajo riego.

La orientación y organización es similar a la expresada en los multifamiliares grandes, encontrándose también las comercial agropecuarias especialmente las ubicadas cerca del límite inferior de clase. Al igual que en el sistema anterior, la mano de obra acusa una marcada movilidad horizontal, de características semejantes a las en él expuestas. La mano de obra permanente se estima en el 81,6% del total de la requerida por las explotaciones en la fecha del relevamiento censal. De ésta el 60% es personal fijo ajeno a la familia del titular y/o productor. El 18,4% revistaba como personal transitorio.—

El promedio de superficie total por predio es de 58 ha., siendo el de superficie cultivada 36 ha. La superficie con cultivos anuales representa el 33,7% del total con cultivos anuales en la subzona, el 18,2% con cultivos permanentes, el 25,5% con forrajeras anuales, y el 51% con forrajeras permanentes. Del total cultivado en el sistema el 12% se encuentra bajo riego, lo que representa el 4,6% del total irrigado en la subzona. Utiliza abonos y herbicidas el 71% y el 35,5%

respectivamente, del total de explotaciones del sistema.

La distribución según uso de la superficie de los predios del sistema se estima en: superficie cultivada 61%, campos naturales para pastoreo 18%, superficie apta no aprovechada 10%, estando el resto distribuido entre superficie con construcciones y de desperdicio.

La tractorización se estima en 0,58 HP/ha, valor superior a los promedios de la subzona y agrícola del norte en 164% y 427% respectivamente.

Los estudios de campo realizados en el departamento Gral. Roca indican que los niveles de capital e ingreso bruto por ha. es algo menor en las explotaciones multifamiliar que en las familiar y subfamiliar. Empero la tasa de inversiones con relación al capital existente durante los últimos tres años fué algo mayor en las multifamiliares.-

Familiar-propietarios, familiar-otras formas, familiar-tierras fiscales. Incluye explotaciones cuya superficie oscila entre los límites de clase 5-25 ha. Predominan las explotaciones de cultivos permanentes, siguiendo en orden de importancia las de cultivos anuales. Por la utilización de la superficie, en cuanto a cultivos, parecería no existir diferencias entre las formas de tenencia mencionadas precedentemente, razón por la cual se incluyen conjuntamente para la descripción del sistema.-

El promedio de superficie total por predio es de 11ha., mientras el de superficie cultivada es de 9ha.

De ésta última se encuentra bajo riego el 93,8% lo que representa el 81% del total de superficie irrigada en la subzona.

Predomina la orientación comercial agropecuaria, mientras la organización de la mano de obra es familiar en las explotaciones situadas cerca del límite inferior de clase y comercial en las de mayor extensión. Parecería ser que las reinversiones no se encuentran bien orientadas, por cuanto se anotan mayores inversiones en vivienda y vehículos siendo las menores en reposición de implementos. El 18,6% de las explotaciones del sistema se estima de propiedad de personas jurídicas. Según la muestra del censo de 1960 la mano de obra permanente son en el 81,4% del total, con el resto transitorio; el 28,5% revistaba como personal fijo ajeno.

La distribución según uso de la superficie se estima en: superficie cultivada 82%, campos naturales para pastoreo 3,8%, montes y bosques naturales 0,7%, superficie apta no aprovechada 5,4%, la superficie con cultivos anuales representa el 62,3% con cultivos anuales en la subzona, el 62,3% con cultivos permanentes, el 44,9% con forrajeras anuales y el 37,7% con forrajeras permanentes. Utiliza abonos y herbicidas el 73,8% y el 23,7% respectivamente de las explotaciones del sistema.

La tractorización se estima en 0,63 HP/ha, valor superior a los promedios de la subzona y agrícola del norte, en 186% y 473% respectivamente.

Sub-familiar-propietarios y subfamiliar-otras formas. - Comprende predios de menos de 5 ha. de superficie. Predominan los cultivos permanentes, siguiendo en orden de importancia los cultivos anuales. La orientación es comercial, mientras la organización es eminentemente familiar. Tienen limitaciones en cuanto a recursos que obliga a los núcleos del sistema a complementar sus ingresos fuera de la explotación, a través

de la prestación de servicios estacionales en los otros sistemas.

Se manifiesta una marcada inmovilidad de todos los factores, salvo las migraciones periódicas dentro del área por las causas expuestas anteriormente. La mano de obra permanente se estima en el 90,9% de la requerida por las explotaciones. El 20,4% de ella, es personal fijo ajeno.

El promedio de superficie total por predio es de 3,3 ha. siendo el de superficie cultivada 2,6 ha.

La superficie con cultivos anuales representa el 4,9% del total con cultivos anuales en la subzona, el 11,1% con cultivos permanentes, el 30,1% con forrajeras anuales y el 3,3% con forrajeras permanentes. De la superficie con cultivos el 80,7% se encuentra irrigada, lo que representa el 11,6% del total bajo riego en la subzona.

La distribución según uso de la superficie de los predios del sistema se estima en superficie cultivada 78%, campos naturales para pastoreo 4,4%, montes y bosques naturales 0,5%, superficie apta no aprovechada 6,2%.

Utilizan abonos y herbicidas el 60% y el 17,5% del total de explotaciones respectivamente. La tractorización se estima en 0,33 HP/ha., valor superior a los promedios de la subzona y agrícola del norte en un 50% y 200% respectivamente.-

CUADRO N° 26PROPORCION DE LOS DISTINTOS CULTIVOS EN ZONAS DEL VALLE DE RIO NEGRO

Chimpay Belisle	Villa Regina	Ing. Huergo	Gral. Roca	Allen	Cipolle tti	Cinco Saltos	Colonia Centena rio	Capital Neuquén	RUBROS
3472 Ha.	12596 Ha.	6795 Ha.	13089 Ha.	7811 Ha.	6575 Ha.	2624 Ha.	3076 Ha.	3793 Ha.	
84,- %	35,- %	40,- %	42,5 %	19,- %	7,- %	6,5 %	11,5 %	38,5 %	Alfalfa
	18,- %	5,5 %	10,5 %	27,5 %	55,- %	73,5 %	57,5 %	25,- %	Manzanas
0,5 %	5,- %	2,5 %	4,5 %	14,- %	12,5 %	13,- %	3,- %	7,- %	Peras
3,- %	10,- %	28,- %	27,5 %	35,- %	23,5 %			14,5 %	Viñas
1,- %	2,5 %	1,- %	4,- %	1,- %	0,5 %	1,5 %	1,5 %	7,- %	Otros fru tales.
	4,- %						20,- %		Frutales sin produc ción.-
7,- %	12,- %	15,5 %	3,5 %						Tomates
	2,0 %	3,5 %	2,- %						Papas
	1,5 %	0,5%	2,- %	1,5 %	0,5 %	1,- %	1,- %	6,- %	Hortalizas varias.
4,- %	2,- %	3,5 %	3,5 %	2,- %	1,- %	0,5 %	0,5 %	2,- %	Otros cultivos

Fuente: Direc. Nac. de Agua y Energía de la Nación - 1958 -

Los ordenamientos productivos reflejan en cierta medida la etapa del desarrollo evolutivo esquematizado.

En sus extremos: en Chimpay y Bellisle muchas propiedades se dedican al cultivo casi exclusivo de la alfalfa y en cambio en el N.O. del Valle, la mayoría de las chacras son exclusivamente frutícolas.- En cambio son excepcionales las explotaciones vitícolas u hortícolas.

El sector de Villa Regina, Godoy, Ing. Huergo, Mainqué es el que presenta mayor diversificación de las producciones; el 81,5% de las chacras destinan algún área a la viña; en cambio el índice desciende al 48,3% en Cipolletti y al 18,4% en Cinco Saltos; el total general para el Alto Valle es del 55,3 %. Para el total del Alto Valle con 2.918 explotaciones con viña, el 80% corresponde a plantaciones de 5 Has. o menos.-

Dentro de la producción hortícola, el área de siembra de papas ha descendido. El tomate en cambio señala una situación distinta, según puede apreciarse en las cifras siguientes, correspondiendo la mayor superficie cultivada a 1959/60

<u>AÑOS</u>	<u>HA.CULTIVADA</u>
1955/56	3.610
56/57	4.100
57/58	4.660
58/59	5.540
59/60	7.200
60/61	6.270
61/62	4.020
62/63	4.070

A partir del periodo 1960/61 comienza a notarse un marcado descenso en el área sembrada, lo que habla de la irregularidad de la zona en lo que a horticultura se refiere.

Villa Regina, Mainqué y Gral. Roca localizan las mayores extensiones de estos cultivos, contando con plantas para su industrialización.-

Salvo lo dicho en cuanto a las chacras especializadas en monocultura: alfalfa o frutales, no puede definirse una estructura típica dentro de las posibilidades que ofrece la diversificación, la cual, como se ha señalado alcanza su máxima expresión en el sector de Villa Regina.-

En la zona predominantemente frutícola, el único cultivo incorporado en substitución de frutales caducos, es el lúpulo, cuya expansión está detenida por el alto costo de institución y dificultades en su comercialización. El área cultivada total está por debajo de las 150 Has. distribuidas en parcelas que raras veces exceden las 2 Has.

De todas las producciones señaladas, la fruticultura es la que ha alcanzado el más alto nivel técnico, tanto en el aspecto agrícola que van incorporando constantemente prácticas de mejoramiento, como asimismo en el aspecto de la preparación para la comercialización, con galpones de empaque que también actualizan permanentemente sus equipos.-

La viticultura está muy lejos de haber seguido un desarrollo paralelo en este terreno, siendo superada netamente por los viñedos cuyanos.-

En las prácticas hortícolas no existe diferencia con las aplicadas en las zonas que ofrecen similitud en cuanto al destino de su producción.-

En los cultivos de alfalfa progresa la mecanización,

impuesta por la escasez de mano de obra en momentos de cosecha, aumentando los equipos de enfardeladoras automáticas con recolector, pertenecientes a contratistas o a productores que extienden su actividad a predios vecinos ya que la extensión de sus propiedades no es suficiente para absorber económicamente los servicios financieros del equipo.-

A - Subdivisión de la tierra - zona del Alto Valle.-

1. Superficies medias y explotaciones típicas por actividad.-

a) Explotaciones frutícolas: En las explotaciones eminentemente típicas frutícolas se encuentran bajo cultivo tanto perales como manzanos y la quinta típica está constituida de esta forma:

Superf. total . . . . .	10 Has.
" cultivada con manzanos	7 Has.
" " " perales	2½ "
" cubierta con mejoras	½ "

b) Explotaciones vitícolas: Responden a la siguiente constitución:

Superf. total . . . . .	10 Has.
" cultivada con frutales	6 Has.
" " " vid	3½ "
" cubierta con mejoras	½ "

c) Explotaciones hortícolas: En general son de una superficie algo superior a las anteriores y su constitución puede resumirse así:

Superf. total . . . . .	30 Has.
" cultivada con tomate	5 Has.
" " " papa	4 "

Superf.cultivada con alfalfa	20 $\frac{1}{2}$ Has.
" cubierta con mejoras	$\frac{1}{2}$ "

2. Estructuras: El sistema generalizado en la zona responde al tipo de la "chacra" que es una explotación industrial con policultura de primer grado, donde se nota la preeminencia del cultivo de especies frutales.

La chacra media general posee una superficie de alrededor de 10 Has. en su mayoría de propiedad del agricultor, quien con su familia atiende los principales trabajos de la misma y solo contrata mano de obra adicional, sobre todo en la época de poda y cosecha.-

3. Mejoras:

- a) De las explotaciones frutivícolas: A continuación se inserta un cuadro en donde constan las mejoras y sus respectivos valores actuales.

CUADRO N°27

MEJORAS	VALOR ACTUAL	
	PARCIAL	TOTAL
<u>Alambrados:</u> Perimetales propios: 1000 mts. lineales, con postes de álamo y varillas y varillones de álamo compuestos de 1 hilo de púa y 4 lisos, a \$ 40 m/n el metro lineal colocado.....	40.000.-	
Perimetales medianeros: 500 mts. de iguales características a las anteriores, a \$ 20 m/n el metro lineal colocado.....	<u>10.000.-</u>	50.000.-
<u>Aguadas:</u> Puentes, acequias, compuertas, sifones, tomas de agua para riego.....		40.000.-
<u>Construcciones:</u> Casa habitación: de material; techos de chapa de H° galvanizadas, pisos de mosaicos, con instalaciones sanitarias y accesorios completos de 60 mts. cuadrados, cubiertos a m\$n 4.000 el metro cubierto.....	240.000.-	
Galpón para máquinas y herramientas; de material, con techo de chapas de H° galvanizadas, piso de cemento de 80 mts. cuadrados cubiertos a \$ 2.500 m/n el metro cubierto.....	200.000.-	
Tinglado construido con postes de álamo y techo de paja.....	12.000.-	
Un corral pequeño de rústica construcción.....	<u>2.500.-</u>	454.500.-
<u>Plantaciones:</u> 7 Has. de manzanos en producción económica a razón de m\$n 40.000 la Ha.....	280.000.-	
2½ Has. de perales en producción económica a razón de \$40.000.- la Ha.....	100.000.-	
Alameda (cortina protectora)	<u>15.000.-</u>	<u>395.000.-</u>
Valor de las Mejoras.....		<u>939.500.-</u>

b) Explotaciones hortícolas: En las chacras que se dedican al cultivo de hortalizas (papa y tomate) se encuentran las mismas mejoras que las discriminadas para las explotaciones, frutivícolas, a excepción del tinglado y las plantaciones de manzanos y perales.

B - Valor de la tierra: Indiscutiblemente el valor de la tierra varía en función de un gran número de factores, entre los que podemos citar: calidad del suelo, cercanía a centros poblados, rutas o estaciones de ferrocarril, política general del gobierno, etc. Pero a fin de poder dar una cifra promedio se puede estimar que la hectárea, libre de mejoras y con derecho de riego oscila entre m\$n 28.000,00 a m\$n 45.000,00.- En relación a tierra con cultivos, se cita una operación realizada en Junio de 1960, por una finca de 104 hectáreas con frutales, más de 20 hectáreas de nogales y lúpulo y amplias mejoras (Establecimiento Vista Alegre de Hardcastle) en Comandante Cordero, en la suma de m\$n 30.000.000,00 lo que arroja un promedio de m\$n 288.461,53 por hectárea; siendo sus adquirentes una firma comerciante de frutas frescas, denominada Grisanti y Enríquez.

C - Valor de las mejoras y del capital de Explotación: El valor de las mejoras ha sido tratado en el rubro Mejoras; el Capital de Explotación se halla constituido por:

CUADRO N°28

RUBROS	VALOR ACTUAL	
	PARCIAL	TOTAL
	m\$n	m\$n
A) Vivo:		
a) Animales de trabajo		
Un yeguarizo.....	3.000,00	
b) Animales de renta		
Aves de corral y cerdos.....	<u>3.000,00</u>	6.000,00
B) Inanimado		
a) Máquinas y herramientas		
Una pulverizadora a manguera de 1.000 litros de capacidad.....	85.000,00	
Una rastra de 14 discos (tiro ex- céntrico).....	37.500,00	
Un rastrillo mecánico.....	30.000,00	
Dos arados de mancera (7").....	5.800,00	
Una rastra de dientes de dos cuer- pos.....	3.100,00	
Tres azadas y cuatro palas mango largo para riego.....	2.000,00	
Siete escaleras para cosecha.....	8.000,00	
Ocho recolectores de hierro galvan. Cuatro tijeras de podar tipo "Baco"	3.280,00	
Herramientas varias.....	<u>6.000,00</u>	181.680,00
b) Rodados		
Un tractor de 30 H.P. con levante hidráulico y polea.....	310.000,00	
Una chatita frutera con rodado de goma.....	<u>30.000,00</u>	340.000,00
c) Arnesees, aperos y atalajes		
Un juego completo de arnesees.....		2.500,00
d) Muebles y útiles de escri- torio:		
En valor global.....		<u>30.000,00</u>
Valor del capital de explotación fijo	-	560.180,00

CUADRO N° 29

## b) Explotaciones hortícolas.

R U B R O S	VALOR ACTUAL	
	PARCIAL	TOTAL
	m\$n	m\$n
A) Vivo.-		
a) Animales de trabajo		
Cuatro yeguarizos.....	14.000,00	
b) Animales de renta		
Dos vacas lecheras.....	16.000,00	
Aves de corral.....	<u>2.000,00</u>	32.000,00
B) Inanimado		
a) Máquinas y herramientas		
Un arado de asiento de una reja.....	12.000,00	
Un arado de mancera (de 7").....	7.000,00	
Una rastra de 14 discos a tiro excéntrico	40.000,00	
Una "bordeadora" de 8 discos de 20".....	22.000,00	
Dos aporcadores de reja de 20" y verdadera	6.000,00	
Dos cultivadores de 7 rejas.....	7.000,00	
Dos pulverizadoras a mechila.....	3.500,00	
Dos espolvoreadoras a mochila.....	2.500,00	
Una regadera de 18 litros.....	200,00	
Una bigornia de 35 kilos.....	4.000,00	
Una morsa chica.....	300,00	
Cinco palas de distinto tipo y diez aza-		
das con mango.....	4.000,00	
25 canastos para cosecha.....	1.000,00	
Herramientas varias y repuestos.....	<u>10.000,00</u>	119.500,00
b) Rodados		
Un sulky.....	30.000,00	
Una chatita frutera.....	<u>26.000,00</u>	56.000,00
c) Arnesees, aperos y atalajes		
Cuatro juegos completos de arneses y		
guarniciones.....		10.000,00
d) Muebles y útiles de escritorio		
En valor global.....		30.000,00
Valor del capital de explotación fijo ...		\$ 247.500,00

Trabajo: Las labores corrientes en la región demandan distintas categorías de trabajadores. Considerando los aspectos de dirección y ejecución cabe individualizar al personal que cumple las tareas en función de la estructura de la explotación.

En unidades complejas se observan diferencias funcionales, pero en la generalidad, se confunde el trabajo de dirección y el de ejecución. El empresario rural ejerce simultáneamente esas tareas y aún otras de orden técnico, financiero, etc. Los aspectos técnicos de la explotación son resueltos personalmente, contando con el asesoramiento de instituciones oficiales y asociaciones privadas a la cual pertenece y que en realidad se trata de sociedades comerciales, cooperativas, etc. que de una manera u otra mantiene al productor informado sobre las novedades producidas respecto a fertilizantes, plaguicidas, etc.-

El personal que emplea o contrata puede agruparse en tres categorías:

- a) Permanente: en número de tres por explotación se dedican a tareas corrientes, riegos, labores culturales, etc.
- b) Temporarios: Son los que se contratan para trabajos específicos tales como poda, en ciertos años, pulverizaciones fitosanitarias, etc.
- c) Operaciones normales: Son contratados casi exclusivamente para la cosecha, destacándose que el 60% de los mismos son de nacionalidad chilena y el resto de los provincianos argentinos en Buenos Aires, Corrientes, Entre Ríos y Santiago del Estero. Los primeros nombrados una vez finalizada la reco-

lección de la fruta regresan a su país hasta el año siguiente; cabe señalar que, debido a este hecho la ciudad de Neuquén cuenta con un Consulado Chileno. Los salarios abonados, también han sido comentados en los respectivos rubros de cada una de las especies tratadas en el capítulo Actividades Agrícolas.

## 5.- LA AGRICULTURA.-

### 5-1 Consideraciones Generales.-

Previo al estudio de la agricultura en la Nortpatagonia, diremos a título de introducción, que en el año agrícola 1962/63, en el país se sembraron 13.000.000 de hectáreas de granos-trigo-maíz, cebada-centeno-alpiste-mijo y arroz, obteniéndose una producción de algo más de 10.000.000 de toneladas.

De oleaginosos -lino, girasol, etc.- se sembraron 2.800.000 hectáreas, cosechándose 1.600.000 toneladas y se cultivaron unas 400.000 hectáreas de hortalizas, de las cuales: 170.000 hectáreas corresponden a la papa; 40.000 Has. a batata; 20.000 has. a tomates; 30.000 Has. a porotos; 15.000 Has. a lentejas, etc. lográndose en conjunto un total de 3.000.000 de toneladas, correspondiendo dentro de ese total, 1.500.000 toneladas a las papas.

Con datos de 1961/62 se consigna lo referente a los cultivos industriales -caña de azúcar, algodón, tabaco, yerba mate, etc. que en conjunto cubrieron 1.200.000 Has., obteniéndose una producción de 11.000.000 de toneladas.

De las forrajeras se sembraron unas 9.500.000 Has. de las cuales 7.170.000 fueron de alfalfa -en gran parte destinadas al pastoreo directo- recolectándose unas 6.800.000 toneladas.-

Respecto a los frutales, la superficie cubierta con plantaciones fué de 635.000 Has., cosechándose casi 4.000.000 de toneladas de frutas.

Con estos datos podremos realizar algunas comparaciones a fin de fijar la importancia que tienen las plantaciones de frutales como parte de nuestra agricultura y el lugar que le corresponde a la zona de la Nort-Patagonia en la especialización frutícola, hortalizas y alfalfa.

Con respecto a la primera comparación las cifras transcriptas nos informan que sobre un total de 26.500.000 Has. sembradas, corresponden 635.000 Has. a las frutas, lo que representa menos de un 3%.— En cuanto al tonelaje, se observa que sobre un total de 36.600.000 toneladas de productos agrícolas, corresponden 4.000.000 de toneladas a las frutas, arrojando un porcentaje de casi un 11% lo cual habla de su elevado rendimiento.

Lamentablemente la superficie de cultivos frutales es poco elocuente. Si se tiene en cuenta que a la vez de elevar la dieta de la población, algunas frutas constituyen, como se verá en el punto respectivo, un rubro muy importante en nuestro comercio de exportación, fácil es desprender que la plantación de frutales, dado su gran rendimiento y consumo universal, merece ocupar un lugar más destacado en nuestro panorama agrícola.—

En cuanto a la representatividad de la región Nort-Patagonia dentro del marco nacional, será tratado en el punto 5-2-3.

La producción agrícola de la región Nortpatagónica,

se concentra principalmente en las zonas regadas de las cuencas de los Ríos Negro y Chubut.- Las pocas precipitaciones anuales de la estepa patagónica (menos de 200 milímetros) no permiten los cultivos de secano, salvo en la franja cordillerana, pero con otros inconvenientes, tales como frecuentes heladas.- De manera que el aumento del volúmen de la producción agraria está íntimamente ligado a las obras que se realicen para incrementar las superficies bajo riego.-

En el cuadro N° 30 se indica la composición y el valor de los cultivos en 1962/63 para toda la región, excepto la alfalfa que refleja cifras para la cosecha 1961/62.

CUADRO N° 30

	Sup.regada		Producción		
	Hectáreas	%	Toneladas	Miles m\$n	Valor %
1961/62					
Alfalfa (para corte, semilla y pastoreo)	40.480	41,09	136.200	354.049	9,40
1962/63					
Uva(para vino de mesa)	17.860	18,13	128.601	497.530	13,30
Manzanas	19.142	19,62	361.040	2.147.036	56,78
Peras	4.842	4,91	62.562	467.969	12,52
Frutas de carozo y vs.	1.820	1,84	5.721	71.081	1,89
Tomates	4.220	4,29	58.770	92.325	2,45
Papas	3.420	3,48	26.300	44.853	1,19
Hortalizas	6.544	6,64	25.847	93.328	2,47
TOTAL	98.328	100,--	805.041	3.768.171	100,--

Se puede observar que existe una gran especialización de la agricultura, puesto que el 83,75% de la superficie regada se dedica a alfalfa, uva, manzanas y peras.- En realidad, la alfalfa se cultiva de preferencia en los campos frutales que aún

no han entrado en producción y sirve para mantener al agricultor hasta tanto aquellos rindan económicamente.- Por lo tanto la especialización apuntada, cuya razón reside en la alta rentabilidad de la fruticultura, es todavía mayor.- Como puede observarse, el 84,49% del valor de la producción se obtiene de las frutas que ocupan sólo el 44,50% de la superficie cultivada.- En el valle del Río Negro corresponde a la fruta el 89,22% del valor agrícola y un 10,31% en el Valle del Chubut.

En los cuadros Nos.31 y 32 se indican la composición y el valor de los cultivos para las dos principales regiones agrícolas: la zona del Río Negro y la del Chubut.- Esta última tiene poca importancia, no sólo por su poca extensión, sino también porque al predominar fundamentalmente la alfalfa el valor de la producción obtenida es proporcionalmente mucho menor. En efecto, en Río Negro y Neuquén el valor de la producción por hectárea se eleva en 1962 aproximadamente a m\$n 41.407.-, mientras que para Chubut es de solo \$ 17.702.- De este modo esta última provincia concurre con menos del 7% de la producción agrícola Nortpatagónica.-

CUADRO N° 31

RIO NEGRO Y NEUQUEN-COMPOSICION Y VALOR DE LOS CULTIVOS, AÑO 1962/63.

	Sup.regada		Producción		
	Hectáreas	%	Toneladas	Valor	
1961/62				Miles	%
Alfalfa (para corte, semilla y pastoreo)	32.150	37,6	111.200	222.000	6,27
1962/63					
Uva(para vino y mesa)	17.800	20,8	128.431	496.000	14,—
Manzanas	18.821	22,0	360.300	2.134.436	60,26
Peras	4.840	5,7	62.500	467.163	13,19
Frutas de carozo y vs.	1.707	1,9	5.618	62.687	1,77
Tomates	4.100	4,8	58.000	92.325	2,61
Papas	1.990	2,3	19.550	38.103	1,08
Hortalizas	4.126	4,9	21.557	28.978	0,82
TOTAL	85.534	100,0	767.156	3.541.692	100,—

Fuente: Direc. Nac. de Agua y Energía de la Nación.

## CUADRO N° 32

CHUBUT - COMPOSICION Y VALOR DE LOS CULTIVOS, AÑO 1962/63.-

1961/62	Superf. regada		Producción		
	Hectáreas	%	Toneladas	Valor	
Alfalfa(para corte, semilla y pastoreo)	8.330	65,1	25.000	miles m\$n 132.049	% 58,30
1962/63					
Uva(para vino y mesa)	60	0,4	170	1.530	0,68
Manzanas	321	2,5	740	12.600	5,56
Peras	2	-	62	806	0,36
Frutas de carozo y vs.	113	0,9	103	8.394	3,71
Tomates	120	0,9	770		
Papas	1.430	11,3	6.750	6.750	2,98
Hortalizas	2.418	18,9	4.290	64.350(1)	28,41
TOTAL	12.794	100,0	37.885	226.479	100,-

(1) Incluye tomates.

Un análisis de la estructura de producción muestra claramente que se ha incrementado el porcentaje de tierra dedicado a manzanas, uvas y en menor cantidad tomates, mientras todos los otros tipos de cultivo han perdido importancia relativa.

Debe anotarse que el área bajo riego ha crecido muy poco en la última década, lo que significa que las transformaciones en la composición de los cultivos indicadas en el cuadro responden a una dinámica propia de la zona regada y muy secundariamente a la incorporación de nuevas hectáreas.- El principal motivo que determina esos cambios radica en la diferente rentabilidad de cada cultivo.- Es digno de mención el siguiente hecho: mientras la población de la región crece rápidamente, con una tasa aproximada del 3% anual, la producción agrícola fundamental para el consumo interno de la zona permanece estacionaria y aún desciende, lo que ha creado serios problemas de abastecimiento.

En este mismo cuadro se observa la tendencia a sustituir lo

más rápidamente posible los pastos y los cultivos anuales por frutas y, ocasionalmente cosechas comerciales como los tomates.- En 1948 las frutas y tomates representaban escasamente un 40% del área bajo cultivo para crecer al 49% en 1962; el resto corresponde a la alfalfa, la papa y otros cultivos anuales.-

Conviene destacar que esa preeminencia no constituye un fenómeno aislado en la Nortpatagonia.- Desde hace 20 a 25 años se está produciendo en el país un desplazamiento relativo de las actividades agrícolas tradicionales hacia sectores de mayor diversificación y rendimiento, siendo la manzana primero y luego la pera, los cultivos que crecen con más rapidez.-

Cabría hacer una última consideración sobre la zona del Alto Valle del Chubut. Existen en ella pocas explotaciones especializadas y en la mayoría se obtienen reducidos volúmenes de productos que son lanzados al mercado. Un poco más del 30% de la producción queda en las chacras, situación que difiere del Alto Valle de Río Negro, donde impera una mayor especialización que hace que no más de un 5% constituido básicamente por descartes comerciales- quede en las chacras.

Este hecho significa que la economía de mercado no ha penetrado en profundidad en la actividad agraria de la región y esto es, a la vez, causa y efecto de los bajos rendimientos y bajo ingreso logrado por los productores del Valle del Chubut. La modificación de esta situación es condición indispensable para el desarrollo de la economía agraria de la región.-

El conjunto de condiciones que determina el subdesarrollo del sector rural comienza con la inseguridad creada por el régimen del Río Chubut, continúa con la deficiente estructura agraria existente y concluye con las prácticas vigentes para la comercialización e industrialización de la producción.- Los productos obtenidos se comercializan de inmediato, casi en su totalidad en el mercado local y directamente por los mismos productores. No existe un mercado de concentra-

ción ni plantas de conservación de productos.- Esta dispersión de la oferta determina altos costos de comercialización y contribuye a reducir el ingreso real de los productores. Estos hechos, unidos a los altos costos derivados de la baja eficiencia del sector, contribuye a abrir a la competencia de producción de otras zonas, mercados que naturalmente deben estar destinados a absorber la producción del Valle.- La situación llega a tal extremo que en épocas del año las mismas localidades del Valle son abastecidas desde el exterior.- A esto contribuye además, en gran medida, la estacionalidad de la producción rural y la falta de conservación adecuada de la misma para asegurar un suministro uniforme en el curso de todo el año.

Por estas breves consideraciones, en el presente trabajo nos hemos de referir exclusivamente a la zona del Alto Valle del Río Negro, atento a la muy relativa importancia que para este estudio representa la zona del Valle del Chubut, haciendo sí, en oportunidades, alguna mención en cuanto a cifras atañe.-

#### 5-1-1: Especies Agrícolas.-

Como ya quedó expresado, la actividad básica de esta zona es la fruticultura.- Tiene importancia la horticultura y los cultivos de alfalfa, cuyas cifras ya han sido consignadas. Asimismo, se practica la forestación y, en pequeña escala, cultivos industriales.

Dentro de la fruticultura, además de las manzanas, peras y uvas, debemos destacar los cultivos de duraznos, ciruelos, membrillos, cerezas, guindas y damascos; las tres últimas especies en un plano evidentemente inferior.-

Entre las hortalizas, luego del tomate, pueden considerarse como interesantes los cultivos de papas, a pesar de la disminución de área que ha venido experimentando.-

Nos detendremos en el examen de las especies sobre cuyas bases se sustenta fundamentalmente, la economía agrícola de la región.-

MANZANO : Las variedades plantadas de manzano, responden a los siguientes porcentajes:

Deliciosa colorada . . . . .	54%
Rome beauty . . . . .	12"
Granny Smith . . . . .	12"
Deliciosa común . . . . .	8"
King David . . . . .	4"
Black Winesap . . . . .	4"
Otras . . . . .	<u>6"</u>
TOTAL . . . . .	100%

Los pies de injerto corrientes son el franco y el Northern Spy y las variedades polinizadoras son: King David Blackjon, Jonathan y Granny Smith.- El período de floración comprende alrededor de 30 días a partir del 20 de septiembre -para todas las variedades citadas.-

El sistema de poda más generalizado es el vaso de bajo viento, mediana, tendiente a formar ramas fuertes y vigorosas y evitar de esta manera el excesivo apuntalamiento.-

El riego se administra de distinta forma, variable en función de las condiciones físico-mecánico del suelo, aspecto y edad de las plantas, vegetación adventicia, etc., practicándose el sistema de riego a manta o por inundación.- Generalmente se prodigan cinco riegos, a saber:

- 1° Antes de la floración de los manzanos, de variedad temprana, en la primera semana de setiembre.-
- 2° Después del raleo, en el mes de noviembre
- 3° 20 días antes de la iniciación de la cosecha.
- 4° Para las variedades tardías, un riego en marzo.-

Los abonos son utilizados en todas las plantaciones.-

La abonadura verde se practica con creales -cebada, avena, centeno- o con leguminosas -haba, forrajera, vicia villosa-. El estiércol es empleado en forma cíclica y los abonos químicos han alcanzado notable difusión (nitrógeno, fósforo y potasio).-

La cosecha se efectúa en fechas que responden a las distintas variedades.- Se toma como base los índices presiométricos, el tamaño de la fruta, el color de la semilla, el sabor, variación del color de la piel, facilidad de desprendimiento, etc.

Las fechas de cosechas van desde los primeros días de febrero (variedad Jonathan) hasta fines de abril (variedad Granny Smith).

Un obrero puede cosechar por día, término medio, 50 cajones cosecheros de 18 kgs. cada uno. El rendimiento por ha. es de aproximadamente 20.000 kgs.

PERA: De esta especie cuya área es similar a la de la manzana, se cultivan las siguientes variedades en los porcentajes que para cada caso se indican:

B.C. Williams . . . . .	37%
Packham's Triumph . . . . .	25"
Beurré D'Anjou . . . . .	18"
Winter Bartlett . . . . .	7"
Otras . . . . .	<u>13"</u>
TOTAL . . . . .	100%

En la actualidad las nuevas plantaciones son de la variedad P. Triumph principalmente y de las otras tres citadas.-

El pié de injerto empleado es el franco; no existe problemas de polinización. La floración ocurre entre mediados de setiembre y octubre. El sistema de poda corrientes es la "mediana" y consiste fundamentalmente en raleos de ramas y acortamientos.-

Las prácticas de riego, abonadura y de tratamientos fitosanitarios son similares a las que se realizan en las plantaciones de manzanos.-

La cosecha se inicia en diciembre, pero en pequeña escala. En el 80% de las plantaciones comienza en enero.- De las variedades más importantes, la Winter Bartlett, madura en febrero.

Como ocurre con la manzana existen índices presiométricos que sirven de guía para la determinación de la madurez comercial, que oscilan entre 11 a 23 libras según la variedad.

En buenas plantaciones, el rendimiento por hectárea plantada, oscila entre 17.000 a 20.000 kilogramos.-

VID: Las principales variedades comerciales en cultivo son las siguientes:

De vinificar negra:

Malbeck	80%
Cabernet	10"
Pinot negro	5"
Merlot, Verdot, etc.	5"
Total.....	<u>100%</u>

De vinificar blanca:

Pedro Ximenez	50%
Cereza blanca	40"
Sauvignon	6"
Otras	4"
Total.....	<u>100%</u>

De mesa:

Moscatel rosado	80%
Dattier de Beyrooth	15%
Otras	<u>5%</u>
Total.....	100%

Con la finalidad de ilustrar sobre la tendencia existente en materia de variedades, cabe señalar que las nuevas plantaciones son realizadas sobre la base de la Cereza, Malbeck y, en menor escala, Pinot blanco y Moscatel.-

El sistema de conducción más utilizado es de contraespaldera de dos y tres alambres, a 1,80 por 1,20 m. y 2,50 por 1,50 m., entre hileras y plantas, respectivamente.-

Se proporcionan entre 6 y 8 riegos por año, según los suelos. Se efectúan en los cultivos las prácticas más avanzadas, comenzando por las ataduras, desbrotos, podas, despuntes, tratamientos fitosanitarios, abonaduras, etc.- Estas dos últimas tareas asumen gran significación económica.-

La cosecha se realiza a partir del 15 de marzo, aproximadamente y hasta fines de abril.- Los rendimientos varían entre 10.000 y 12.000 kilogramos por hectárea en las vides de contraespaldera de dos alambres.- En las de tres hilos, los rindes unitarios ascienden a 15.000 hasta 20.000 kilogramos por ha.

ALFALFA: Esta forrajera tiene como destino, además de la producción, el de mejorar los suelos e intervenir en las rotaciones. Su siembra es, en muchos casos, preparatoria de plantaciones de frutales.-

La siembra, que se efectúa al voleo, requiere unos 20 kilogramos por hectárea.- La época es la corriente de otras

zonas: otoño y primavera.- En una jornada se siembran alrededor de cuatro has., en un terreno preparado con cierta anticipación, con dos aradas y dos rastreadas.- Se requieren ocho riegos durante el ciclo vegetativo (anual); se riega a "manta" y pueden hacerse dos hectáreas en una jornada de trabajo.-

La producción por hectárea puede calcularse en unos 12.000 kilogramos de pasto, en tres o cuatro cortes.- Raramente se deja semillar; en este caso se efectúa un solo corte de unos 3.000 kgs. de pasto y cerca de 800 kilogramos de semilla.-

TOMATE Y PAPA:- Su ubicación se encuentra en el Dpto. de Gra. Roca y parte de Confluencia (Neuquén).- Entre las hortalizas se destacan el tomate y la papa y en menor escala, poroto y hortalizas menores. Las primeras especies se desarrollan con dos tendencias distintas.- La primera en continuo ascenso y la papa, por la competencia de otras zonas económicamente mejor ubicada; en los últimos años ha disminuído significativamente su área, a tal punto que sólo cubre las necesidades del mercado local y otros de escasa importancia, situados en lugares próximos.-

Las variedades de tomate que más se cultivan son:

Platense.....	65%
San Marzano.....	30%
otros.....	<u>5%</u>
Total.....	100%

En agosto y setiembre se prepara el almácigo.- Para una hectárea se requieren unos 70 a 80 m<sup>2</sup>. y unos 700 gramos de semilla.- El terreno se ara y rastrea dos veces, previo riego.- Luego se preparan los surcos donde posteriormente se procede a la plantación y replante.- Las operaciones posteriores consisten en desmalezar, limpiar los canales y acequias, abonar y efec

tuar los respectivos tratamientos sanitarios.-

La cosecha se lleva a cabo en varias pasadas y los rendimientos oscilan entre 18.000 y 20.000 kilogramos por hectárea.- El tomate se produce casi exclusivamente para ser industrializado, si bien una reducida parte se coloca en estado fresco en los mercados de consumo.-

PAPA: Ocupa el 8º lugar entre las regiones productoras del país, poseyendo una superficie cultivada de aproximadamente unas 1.900 Has. en su totalidad en el valle Superior del Río Negro, en una producción media de 20.000 tn. anuales.

Esta hortaliza suele entrar en las rotaciones, luego de la alfalfa.- Las variedades comerciales se cultivan en las siguientes proporciones:

Huinkul.....	50%
Katahdin.....	30%
White Rose....	15%
Otras.....	<u>5%</u>
Total	100%

Para una hectárea se necesitan 1.800 kgs. de tubérculo de la primera variedad citada.- Para las otras se emplean cantidades menores.- Estas especies requieren riegos en cinco oportunidades.- La semilla se corta y se encala.- Luego de la plantación se escardilla, aporca y extirpa la maleza.- Las plantas se tratan contra la pulguilla y el bicho moro.- Se utilizan los mismos abonos que para el tomate: estiércol de cabra y ocasionalmente químicos.-

El rendimiento medio puede estimarse en 12.000 kilogramos por hectárea y la cosecha se realiza en abril y mayo, considerándose en este aspecto como zona tardía.-

POROTOS: La producción porotera, dada su calidad, se destina en casi su totalidad a abastecer de semillas a otras zonas.-

Por último cabe decir, que las posibilidades de la horticultura son muy grandes, si bien la fruticultura le está restando tierras.-

#### 5-1-2: Localización.-

La distribución de las especies de mayor importancia comercial se refleja en el siguiente cuadro, en el que se consigna además, la superficie o área jurisdiccional que abarca cada localidad.-

CUADRO N° 33

Localidad	Superf. Has.	Manzana %	Viña %	Pera %	Tomate %	Alfalfa %
Neuquén	3.793	25,0	14,5	7,0	-	38,5
Centenario	3.076	57,5	5,0	3,0	-	11,5
Cinco Saltos	2.624	73,5	4,0	13,0	-	6,5
Cipolletti	6.575	55,0	23,5	12,5	-	7,0
Allen	7.811	27,5	35,0	14,0	-	19,0
Gral.Roca	13.089	10,5	27,5	4,5	3,5	42,5
Ing.Huergo	6.795	5,5	29,0	2,5	15,5	40,0
Villa Regina	12.596	18,0	10,0	5,0	12,0	35,0
Chimpay y Bellisle	3.472	-	3,0	0,5	7,0	84,0

Surge del cuadro transcripto que la mayor superficie cultivada corresponde a la alfalfa, siguiendo en orden numérico la manzana, uva, pera y tomate.- La papa, como ya quedó expresado, carece de significación, habiendo mermado ostensiblemente el área sembrada debido a la competencia de otras zonas, económicamente más productivas.-

Queda por decir que las localidades mencionadas corresponden a la zona denominada Alto Valle del Río Negro, comprendida en las provincias de Río Negro y Neuquén.-

#### 5-2: La Horticultura y Fruticultura:

La evolución y el desarrollo económico y social del país ha llevado a un primer plano a la horticultura, como actividad agrícola nacional y como productora de alimentos protectores para una población creciente en número y en nivel de vida que desea una alimentación más variada y mejor balanceada.- De acuerdo al Congreso de Racionalización Alimentaria, año 1952, existía un déficit de 58% en el consumo de hortalizas.- Los elevados precios alcanzados por las hortalizas en las ferias y mercados de venta al público, inciden fuertemente en el presupuesto familiar, interpretando que ellos son determinados por un complejo de factores entre los cuales surge una deficiente comercialización e insuficiente y costosa producción.-

La concentración creciente de la población en centros urbanos agudiza el problema de su abastecimiento siendo a la vez desplazadas las tradicionales quintas del cinturón de las ciudades.- La organización actual de la venta del producto hortícola, desde el productor hasta la dueña de casa, supone gran número de intermediarios que controlan en gran medida la oferta y los precios.- El carácter individualista de nuestro productor hortícola, su mala experiencia tenida en la comercialización cooperativa, la calidad muy variable y rápidamente deteriorable, sin standardización de las hortalizas, determinan principalmente que el horticultor prefiera vender al acopiador

intermediario, aunque malvenda su cosecha.- Sin embargo, el productor debe llegar más cerca del consumidor si quiere recibir sus legítimas ganancias, y en tal sentido será valiosa la creación de Mercados, donde cuente con espacio libre, debiendo a su vez el productor organizar paralelamente sus cultivos con la comercialización de sus productos en mercado.- Esto supone disponer de capital y contar con una producción preferentemente especializada y con un volumen relativamente considerable. En ciertos casos será beneficiosa la sociedad de dos o tres productores.-

El clima tan variable de nuestro país determina en buena medida alteraciones pronunciadas de la producción y por ende del abastecimiento y precios.- Será difícil superar en rusticidad a las variedades actualmente cultivadas y el mejoramiento de las prácticas de cultivo, así como la ubicación de los cultivos en las mejores condiciones ecológicas disponibles, podrá suavizar el problema.- Pero la solución principal futura será la conservación de la hortaliza mediante su industrialización (conservas, frío, congelamiento, etc.), debiendo ser elaborada en las regiones de mayor producción y en la época más propicia.-

En nuestro país caben distinguirse tres tipos de cultivos hortícolas, que son:

- a) El cultivo extensivo
- b) El cultivo intensivo
- c) El cultivo familiar

El cultivo extensivo tiene por objeto el abastecimiento de hortalizas a las grandes ciudades.- Se practica en

gran escala, teniendo la particularidad de concentrarse en zonas determinadas, cuyos suelos, régimen de lluvias y temperaturas, responden a las exigencias de la especie a cultivarse, concurriendo además particulares condiciones económicas que lo estimulan.- Generalmente, el cultivo hortícola extensivo se realiza en tierras aptas, muy ricas en algunos casos, donde se suele regar, pero nunca con la intensidad que se observa en los cultivos intensivos.- La rotación con forrajeras es clásica en los cultivos hortícolas en gran escala.- Las especies más cultivadas bajo esta forma son: la papa, batata, cebolla, ajo, lenteja, arveja, poroto, garbanzo, tomate para industria, etc., es decir aquellas especies que pueden resistir un transporte prolongado.-

El cultivo hortícola intensivo tiene por objeto la producción diversificada con destino al abastecimiento de los mercados urbanos y se realiza por lo general en las zonas suburbanas.- El cultivo se realiza en escala pequeña, dispersándose por el país sin tener en cuenta condiciones del suelo y clima localizándose especialmente en los alrededores de pueblos y ciudades, donde los productores compiten ventajosamente con los de las regiones de cultivo extensivo, pero esta competencia finaliza por regla general, cuando llega a los mercados la gran producción de las zonas especializadas.-

Este tipo de cultivo requiere mayor atención que el extensivo; el agua se requiere en abundancia, recurriéndose a bombas extractoras u obras de riego.- El alto valor de mercado de las tierras dedicadas a esta actividad, con su elevada renta, obliga al productor, para obtener una adecuada retribución

a su esfuerzo y dinero, a invertir importantes capitales de explotación y al empleo de mano de obra especializada y bien remunerada.- Por estas circunstancias el horticultor debe hacer rendir al máximo a su tierra, practicando sin interrupción el cultivo escogido de variadas especies.- La "quinta" de los alrededores de los pueblos y ciudades constituye la clásica explotación donde se practican cultivos hortícolas intensivos.- Las especies generales son: hortalizas de hoja (acelga, espina ca, lechuga, escarola, perejil, radicheta, repollo, etc.) tomates, pimientos, berenjenas, cebollas, espárragos, pepinos, rabinos, remolachas, zanahorias y otras de menor importancia.

El cultivo hortícola familiar, está constituido por la "huerta" familiar destinada a la satisfacción de las necesidades personales o de establecimientos, ya sean agrícola-ganadero, industrial o militar.-

Es evidente que el cultivo hortícola realizado en extensiones más o menos grandes, concentrado en determinadas regiones, cuyas condiciones ecológicas y económicas responden convenientemente a las exigencias de la especie, resulta más ventajoso que el practicado en pequeñas extensiones ubicadas en los alrededores de pueblos y ciudades, por cuanto en el primer caso se dan condiciones que no se encuentran en el segundo tipo de cultivo o sea en el intensivo de "quintas" y ellas son:

Ventajas del cultivo extensivo de "chacras": a) El valor de la tierra es más bajo y el progreso edilicio no ejerce mayor influencia sobre el mismo, debido a las distancias.- b) las condiciones ecológicas son en general las ideales, razón por la cual se ha constituido regiones especializadas en un determinado cultivo, como por ejemplo el de la papa, cebolla, batata,

ajo y otros.- c) la gran extensión favorece la mecanización económica, pues pueden cultivarse dos o tres especies que se adaptan a las condiciones ecológicas y que las labores de cultivo pueden ser efectuadas por un mismo implemento.- d) la diversificación de las especies a cultivar es menor y se adapta no sólo a las condiciones ecológicas, sino más fácilmente al trabajo del equipo mecanizado requiriendo en consecuencia menor cantidad de mano de obra, cuyo salario -por la distancia a los centros urbanos y más bajo nivel de vida- resulta sin duda menor.- e) la inversión de capitales por unidad de superficie es menor y la diversificación en menor grado, no requiere de parte del empresario un conocimiento tan amplio del oficio.- f) es más fácil para este tipo de explotación dirigirla y administrarla. g) la actividad productora -por reserva de superficie- puede en un momento dado, expandirse, no sólo en el orden hortícola sino en otros.- h) el empresario y su familia aumentan el caudal de la población rural enormemente disminuída durante estos últimos tiempos.- i) el crédito para financiar este tipo de empresa requiere en particular, menor capital por unidad de superficie.- j) además del abastecimiento de las grandes ciudades, su producción sirve para abastecer pueblos y fábricas y aún para crear nuevas industrias.- k) la producción se logra a un menor costo.

Además de estas circunstancias, no debe olvidarse las ventajas económico-sociales de la mecanización en la agricultura: 1) la mecanización reduce las horas de labor y 2) un buen equipo mecanizado reduce los costos de producción. 3) humaniza la tarea del agricultor.-

+

5-2-1: Producción Hortifrutícola.-

Dado que la producción frutícola de la región Nortpatagónica constituye su principal riqueza actual, se la analizará con especial detenimiento sin descuidar claro está lo relativo a la horticultura.-

La producción frutícola está concentrada principalmente en el Valle del Río Negro, donde el 20,5% de las hectáreas regadas se dedica a la producción de manzanas, el 5,5% a la de peras y el 17,5% para uva.-

El Valle del Río Chubut también produce frutas, pero en cantidades insignificantes frente a las correspondientes al Valle del Río Negro (menos del 1%) de modo que esta zona puede considerarse como la única de importancia económica para esa actividad.- Cabe agregar además, que los distritos de riego en el Río Negro superior representan más del 80% de la actividad total del valle.-

En el cuadro N°34/5 pueden observarse los volúmenes físicos de la producción frutícola, discriminada para dichas zonas y según los principales tipos de frutas producidas en los últimos cinco años.

CUADRO N° 34  
PRODUCCION FRUTICOLA

(en miles de tn.)

Zona Chubut

Frutas	1958/59	1959/60	1960/61	1961/62	1962/63
Manzanas	0,800	0,640	0,713	0,722	0,740
Peras	0,048	0,037	0,051	0,053	0,062
Uva	0,180	0,180	0,100	0,180	0,170
Cerezas y guindas	0,005	0,004	0,008	0,010	0,013
Ciruelas	0,005	0,005	0,007	0,009	0,010
Damascos	0,008	0,006	0,012	0,015	0,018
Duraznos	0,035	0,031	0,039	0,039	0,043
Membrillo	0,010	0,008	0,013	0,015	0,019
<b>TOTALES</b>	<b>1,091</b>	<b>0,907</b>	<b>0,943</b>	<b>1,043</b>	<b>1,075</b>

Conforme al resultado de las cifras consignadas, no se harán consideraciones especiales sobre esta zona, por su casi nula significación.-

CUADRO N° 35  
PRODUCCION FRUTICOLA

(en miles de ton.)

Río Negro y Neuquén

Frutas	1958/59	1959/60	1960/61	1961/62	1962/63
Manzanas	327,900	308,400	285,800	278,100	360,300
Peras	55,200	77,750	35,800	77,700	62,500
Uvas	16,093	107,000	151,500	170,600	185,900
Cerezas y guindas	0,052	0,120	0,114	0,172	0,122
Ciruelas	0,681	0,871	0,527	0,990	0,943
Damascos	0,046	0,055	0,052	0,121	0,090
Duraznos	0,780	2,370	2,240	4,090	2,780
Membrillo	2,530	1,970	1,015	1,970	1,580
<b>TOTALES</b>	<b>403,282</b>	<b>498,536</b>	<b>477,048</b>	<b>533,743</b>	<b>614,215</b>

Como se podrá apreciar las manzanas, peras y uvas son los productos que definen a la zona, por cuanto los otros cultivos carecen de relevancia dentro del volumen total.-

Asimismo, son los únicos productos que muestran una señalada tendencia de incremento productivo, destacándose en primer lugar la manzana.

Respecto a la uva, acusa un fuerte aumento a partir del periodo 1959/60, para luego seguir en marcado ascenso.

Es de esperar que estas cifras se superen a fin de satisfacer un mercado interno en creciente aumento y un mercado externo que ofrece una compensación para la declinación en las exportaciones de los productos agrícolas tradicionales.-

Sin embargo son graves los problemas que quedan a ver para que la producción siga su línea ascendente.

En primer lugar está el problema del transporte, tanto por tren como por carretera.- Recientemente se ha contratado la pavimentación de la ruta de Neuquén a Bahía Blanca, con lo cual se terminará con la escasez crónica de vagones que aqueja al Ferrocarril General Roca, la cual impide el traslado de la cosecha a tiempo y recarga el costo por almacenamiento frigorífico de las peras y manzanas, que precisamente son las dos especies frutales de mayor trascendencia de nuestra exportación frutícola.-

Por otra parte los productores no participan de un porcentaje alentador sobre los precios de ventas minoristas.-

Según datos de la Corporación Frutícola Argentina, el porcentaje sobre un cajón de manzanas deliciosas coloradas,

se distribuye de la siguiente forma: productor 27,6%; empaque 23,7%; fletes y acarreos 7,6%; frigorífico 6,8%; comerciante mayorista 5,3%; venta por cajón 5,3% y venta al detalle 23,7%.

Como se puede apreciar, la última etapa parecería ser la principal responsable del encarecimiento dado que su participación es inferior en tan sólo un 4,‰ con respecto al productor que es quien corre con todos los riesgos inherentes a la agricultura.- Además, la participación que corresponde al empaque, parece ser demasiado elevada, distinguiéndose como un factor importante del encarecimiento.-

A fin de resaltar el significado que tiene la zona del Valle del Río Negro como productor, es necesario comparar su producción con la del resto del país, y así podremos observar que se destaca con perfiles nítidos en lo referente a manzanas y peras y con bastante menor importancia con respecto a la uva.- En el cuadro siguiente se observa que le corresponde el 70% promedio en la producción de manzanas; el 57% promedio en la de peras y apenas un 5% en la producción de uvas para vinificar.-

CUADRO N° 36

(en miles de tn.)

	Manzanas			Peras			Uvas Vinif.		
	Total	Valle	%	Total	Valle	%	Total	Valle	%
	R.Neg.			R.Neg.			R.Neg.		
1958/59	464	328	70	92	51	55	2.100	15	-
1959/60	431	308	70	113	71	63	2.008	102	5
1960/61	415	286	69	76	33	44	2.047	144	7
1961/62	397	278	70	114	74	65	2.247	161	7
1962/63	449	334	74	97	58	60	2.376	175	7

7

Por considerarlo de interés, reproduciremos en su parte pertinente el artículo publicado en el Anuario Argentino Brasileño de Frutas, Año 3-1961: 15-16 que textualmente dice:

"La manzana y la naranja, son las dos especies que se producen en mayor cantidad con destino al consumo al estado fresco en Argentina.-

Al mencionar la manzana, de inmediato nos viene a la mente el recuerdo de la evolución que experimentó el cultivo de esta especie en el Alto Valle del Rio Negro, región que se destaca netamente no sólo por la calidad y cantidad de su producción, sino también por el espíritu de progreso de sus fruticultores, y por el alto nivel técnico que la caracteriza. Es por ello, que sin desconocer los méritos de otras provincias productoras de manzanas, nos hemos de referir con preferencia a la región del Alto Valle del Rio Negro, y Neuquén, que aportan el mayor volumen de producción y el 95,5% del total de frutas que exporta Argentina.-

#### Comienzos del cultivo del manzano

De acuerdo con la documentación histórica disponible, los manzanos silvestres observados en la provincia del Neuquén parecen haber llegado a nuestro país traídos por conquistadores y misioneros venidos de Chile a fines del siglo XVI, y algunos antecedentes sobre el tema figuran en una contribución aportada por el Ing.Agr.Rodolfo E.Rothlin, titulada "El Manzano Silvestre en la Patagonia", presentada al VII Congreso Nacional de Fruticultura realizado en Cipolletti, Rio Negro, en 1957, que fuera organizado por la Federación Productores de Fruta de Rio Negro y Neuquén, y publicada en la Memoria de dicho Congreso.

X

En el folleto publicado en 1939 por el ex Ferrocarril del Sud, titulado "La Zona de Riego del Valle del Rio Negro", del que es autor el señor Jaime MacDonald, pionero de la fruticultura de la región y ex Director de la entonces Chacra Experimental de Cinco Saltos, se hace una breve historia de la fruticultura de Rio Negro.-

Los primeros cultivos hechos por los pobladores del Alto Valle eran de especies anuales, y los frutales que plantaron en un comienzo constituían simplemente montes familiares, sin pretensiones de explotación comercial. Esas primeras plantas, de diversas variedades, constituyeron la primera experiencia sobre su comportamiento, demostrando que las condiciones ambientales eran propicias para obtener buena calidad y rendimientos.-

Desde 1919 hasta 1923 se comenzaron a plantar variedades mejoradas, y la Chacra Experimental de Cinco Saltos, creada por el Ferrocarril del Sud, desempeñó un papel preponderante en la orientación de la fruticultura al difundir las mejores variedades y orientar técnicamente a los fruticultores. Cuando se hacía evidente que la comercialización de la fruta ofrecía inconvenientes, el ferrocarril mencionado creó un organismo dependiente del mismo, denominado "Argentine Fruit Distributors" que orientó el empaque y comercialización de la fruta instalando maquinarias para empacar la producción, y contrató técnicos en los Estados Unidos de América para contribuir a racionalizar esta etapa comercial.-

Esta labor de asesoramiento e intervención en la producción, empaque y comercialización, sirvió así de base para / laborar en sus orígenes la gran riqueza del Alto Valle del Rio

Negro en lo que respecta a su fruticultura.-

En relación con la difusión del manzano en la provincia de Mendoza debe mencionarse la obra realizada por el Ing. Agr. Mario Estrada, a quien tanto debe la fruticultura de la Argentina, que durante su intensa actuación en el ex Ferrocarril de Buenos Aires al Pacífico tuvo a su cargo trabajos experimentales realizados en la huerta experimental de Monte Comán, en colecciones de manzanos cuyas plantaciones se comenzaron en 1923 y se prosiguieron hasta 1928 con plantas que provenían de viveros de San Rafael (Mendoza), Buenos Aires, California y Australia. Esas interesantes observaciones, que sirvieron de orientación para el cultivo del manzano, no se limitaron sólo a esa especie, sino también a perales, ciruelos, durazneros y damascos, y fueron publicadas en 1934 por el entonces Ministerio de Agricultura de la Nación bajo el título de "Estudio Preliminar de las Variedades de Fruta Cultivadas en la Provincia de Mendoza Desde el Punto de Vista Comercial".-

Se fué orientando así la fruticultura comercial, hacia el cultivo de las variedades que más se adaptaban al clima y suelo de las mencionadas regiones.-

Un interesante artículo publicado en "El Cronista Comercial" del 25 de mayo de 1960, del que es autor el Agrónomo Don Adrián V. Ollivier, conocidísima figura en el ambiente frutícola Argentino, titulado "Síntesis Histórica de la Fruticultura Argentina" se dan muy interesantes datos sobre los comienzos y evolución de nuestra fruticultura.-

La actividad privada inició casi desde comienzos de este siglo exportaciones experimentales, casi todas ellas de

uvas, y en 1928 comienza una nueva etapa en las exportaciones, enviándose al extranjero partidas de distintas especies, incluso de manzanas.-

La importancia creciente y sostenida de la fruticultura motivó la creación de la "Sección Comercial de la Fruta", dependiente del entonces Ministerio de Agricultura, y desde esa fecha hasta 1943 se observa una acción dinámica del citado Ministerio, de orientación de la producción, empaque y comercialización, tanto en el mercado interno como en el exterior, en estrecha conexión con la actividad privada, que no exageramos en atribuir exclusivamente al dinamismo y competencia del Agrónomo Adrián V.Ollivier.-

Regiones Productoras de Manzanas

La producción de manzanas en los últimos cinco años ha sido la siguiente:

<u>Cosecha</u>	<u>Toneladas</u>
1956/1957	422.500
1957/1958	262.000
1958/1959	463.600
1959/1960	431.000
1960/1961	420.200
1961/1962	397.000

De acuerdo con la producción correspondiente a la cosecha del año (1960/1961 y 1961/62, la importancia de las distintas provincias productoras de manzanas es la siguiente:

<u>Provincia</u>	<u>1960/61</u> <u>Toneladas</u>	<u>1961/62</u> <u>Toneladas</u>
<u>TOTAL</u>	420.200	397.000
Rio Negro	244.200	234.000
Mendoza	87.700	78.400
Neuquén	42.500	44.100
Buenos Aires	33.900	29.600
Otras provincias	11.900	10.900

+

CUADRO N° 37TOMATE

Período	Sup.Cultivada (Has.)			Producción Tn.		
	Total del país	Valle R.Negro	% del total	Total del país	Valle R.Negro	%
58/59	22.300	5.540	24,84	270.400	49.800	11
59/60	27.300	7.200	26,40	352.000	114.200	32,44
60/61	28.600	6.270	22,—	362.000	105.800	29,22
61/62	20.100	4.020	20,—	294.300	52.450	17,83
62/63	19.400	4.070	21,—	300.100	57.650	19,21

Para el año agrícola 1962/63 la producción del Valle del Chubut fué de 770 Tn. Como podrá apreciarse esta especie hortícola presenta para la zona del Valle, marcadas oscilaciones, debido a la competencia de otras zonas económicamente más productivas (Mendoza) y además porque el gran centro consumidor -Bs.As. y Gran Bs.As.- cuenta a su vez con una producción en cierto grado competitiva según puede observarse de los siguientes guarismos:

Período	Producec.Tn.
58/59	38.400
59/60	37.300
60/61	43.100
61/62	40.400
62/63	39.500

Veamos ahora los distintos rendimientos, superficies cultivadas y producción para la cosecha 1962/63, de las variedades hortícolas de las zonas del Valle del Río Negro y Chubut.

+

CUADRO N° 38AÑO 1962/63

## POROTO PARA GRANO SECO

PROVINCIA	H E C T A R E A S			Rendim. Kgs.Ha.	Produc. Tonelad.
	CULTIVADAS	PERDIDAS	COSECHADAS		
CHUBUT	110	56	54	556	30
NEUQUEN	10	-	10	1.000	10
RIO NEGRO	5	-	5	1.000	5

## TOMATE

CHUBUT	120	44	76	10.132	770
NEUQUEN	30	6	24	14.583	350
RIO NEGRO	4.070	373	3.697	15.594	57.650

## ZAPALLO

CHUBUT	100	24	76	18.026	1.370
NEUQUEN	40	6	34	17.647	600
RIO NEGRO	100	5	95	19.789	1.880

## MELON

CHUBUT	-	-	-	-	-
NEUQUEN	10	3	7	12.857	90
RIO NEGRO	30	1	29	12.069	350

## SANDIA

CHUBUT	-	-	-	-	-
NEUQUEN	20	-	20	10.000	200
RIO NEGRO	40	2	38	16.316	620

x

AÑO 1962/63

## AJIES Y PIMIENTOS

PROVINCIA	HECTAREAS			Rendim. Kgs.Ha.	Produc. Tonelad.
	CULTIVADAS	PERDIDAS	COSECHADAS		
CHUBUT	15	6	9	7.778	70
NEUQUEN	10	1	9	10.000	90
RIO NEGRO	55	2	53	11.698	620

## AJO

CHUBUT	110	24	86	8.372	720
NEUQUEN	19	4	15	5.000	75
RIO NEGRO	70	3	67	6.119	410

## ARVEJA PARA GRANO VERDE

CHUBUT	150	30	120	1.000	120
NEUQUEN	30	7	23	1.739	40
RIO NEGRO	60	-	60	2.000	120

## ARVEJA PARA GRANO SECO

CHUBUT	1.750	560	1.190	672	800
NEUQUEN	10	-	10	1.000	10
RIO NEGRO	10	-	10	1.000	10

## - ESPARRAGOS -

ALCAUCIL - GARBANZO - APIO - BATATA - HABA -

CHUBUT	-	-	-	-	-
NEUQUEN	-	-	-	-	-
RIO NEGRO	-	-	-	-	-

AÑO 1962/63

## CEBOLLA DEBULBO

PROVINCIA	H E C T A R E A S			Rendimiento Producc.	
	CULTIVADA	PERDIDA	COSECHADA	Kgs. Ha.	Tonelad.
CHUBUT	80	16	64	17.187	1.100
NEUQUEN	30	4	26	13.846	360
RIO NEGRO	150	9	141	17.163	2.420

## LENTEJA

CHUBUT	10	-	10	1.000	10
NEUQUEN	-	-	-	-	-
RIO NEGRO	-	-	-	-	-

## PAPA - TOTAL

CHUBUT	1.430	469	961	7.024	6.750
NEUQUEN	260	75	185	7.297	1.350
RIO NEGRO	1.730	190	1.540	11.818	18.200

## POROTO PARA CHAUCHA

CHUBUT	30	10	20	1.000	20
NEUQUEN	10	3	7	8.571	60
RIO NEGRO	30	-	30	10.000	300

## POROTO PARA GRANO VERDE

CHUBUT	63	13	50	1.000	50
NEUQUEN	2	-	2	2.000	4
RIO NEGRO	20	-	20	2.500	50

## FRUTILLA

CHUBUT	-	-	-	-	-
NEUQUEN	6	-	6	2.000	12
RIO NEGRO	9	-	9	1.222	11

## 5-2-2 IMPORTANCIA DE LA ECONOMIA REGIONAL:

En el análisis regional interesa destacar la posición de la zona en el país, no sólo su posición relativa actual, sino la retrospectiva.- A tal fin se han preparado cuadros estadísticos para las Provincias de Río Negro y Neuquén similares a los del país, que resultarán de suma utilidad. Lamentablemente las cifras de 1961 y 1962 para Río Negro y Neuquén se encuentran aún en preparación en los Centros de La Plata y Mendoza, respectivamente.-

El crecimiento del producto bruto interno según remuneración de los factores de la zona no ha sido siempre coincidente, tanto en lo que respecta a medida como a dirección, con el del país.- Ello es causa principalmente, de la reducida importancia relativa (actualmente en aumento) de la zona, con respecto al país, y de sus características económicas regionales perfectamente diferenciadas del resto del país.- No significa este último aspecto que la zona no soporte los problemas básicos que afectan al desenvolvimiento económico nacional, en especial las deficiencias de estructuras.

Nos ocuparemos a continuación del análisis del crecimiento del producto por regiones y sectores, empezando con la Provincia de Río Negro.- El sector agrícola que alcanzaba ya especial relevancia en 1950, fué acrecentando su importancia debido a las obras de irrigación construídas en el período (ver cuadro N° 5). El grueso del aporte a la Agricultura proviene del sector frutícola.

La Ganadería en cambio, no ha crecido con respecto a 1950 y ha tenido una baja algo más acentuada que la del nivel nacional.-

CUADRO N° 39

PROVINCIA DE RIO NEGRO-PRODUCTO BRUTO INTERNO MEDIDO AL COSTO DE LOS FACTORES EN VALORES DE 1950

INDICE BASE 1950: 100

A N. O.	Agri- cultu ra	Pecua rio	Indus- tria	Mine- ría	Pesca y Fores- tación	Vi- vien- da.	Cons- truc- ciones	Transpor- tes y Co- municac. Comercio	Estado Servi- cios Pú- blicos Serv.Per- sonales	Finan- zas	Total
1950	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
1951	141,8	101,3	98	125,2	174,2	103,2	105,0	99,4	103,7	96,0	115,0
1952	110,3	95,9	88,5	164,7	143,8	106,4	138,1	93,4	106,0	93,5	104,9
1953	153,1	96,7	104,0	400,6	165,9	106,3	105,1	84,5	110,0	94,0	114,2
1954	157,8	83,8	91,9	290,6	89,9	110,2	146,0	101,5	113,6	99,0	120,1
1955	209,6	81,4	117,9	374,3	154,6	112,7	104,4	96,1	119,6	101,0	132,0
1956	127,8	80,9	100,3	523,8	370,4	114,0	117,2	115,0	123,1	105,0	115,1
1957	223,4	93,3	85,7	308,5	284,5	115,3	139,1	128,3	127,0	112,0	145,6
1958	184,8	92,4	99,3	364,5	257,3	116,6	109,3	136,1	138,1	117,0	145,9
1959	211,5	87,3	98,5	460,8	298,2	118,5	127,6	127,3	141,5	120,0	144,6
1960	272,8	89,3	98,9	632,3	297,6	120,4	132,5	151,0	141,8	121,7	166,9

Fuente: Consejo Federal de Inversiones.

CUADRO N° 40

PROVINCIA DE NEUQUEN - PRODUCTO BRUTO INTERNO MEDIDO AL COSTO DE LOS FACTORES EN VALORES DE 1950

INDICE BASE 1950 : 100

AÑO	Agri- cultu- ra	Pecua- rio	Indus- trias	Mine- ría	Pesca y Fores- tal	Vivien- da	Cons- truc- ciones	Transp. y Comun. Comercio	Estado Serv.Pub. Serv.Pers.	Finan- zas	Total
1950	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
1951	721,8	112,0	88,2	86,0	-	100	105,7	100,9	110,9	95,0	112,9
1952	475,5	109,6	106,4	101,6	-	101,4	101,2	97,9	113,4	92,0	111,9
1953	308,0	96,9	187,7	169,0	-	102,9	89,8	97,9	117,6	93,0	125,6
1954	419,4	89,4	226,4	206,4	-	105,7	126,4	104,5	120,7	97,0	141,9
1955	633,5	86,5	208,4	204,1	-	105,7	69,7	106,7	126,3	98,5	140,4
1956	446,4	88,1	174,4	184,4	-	105,7	89,4	106,8	129,5	103,0	133,9
1957	849,3	94,2	166,7	184,6	-	105,7	79,0	117,0	134,6	110,5	144,2
1958	568,7	91,0	189,2	209,0	-	105,7	112,1	120,9	134,6	115,0	148,5
1959	903,1	80,0	249,0	229,0	-	106,4	183,6	112,1	137,7	118,0	116,6
1960	903,9	88,2	189,1	275,9	-	107,1	203,9	138,1	137,0	121,2	178,1

Fuente: Consejo Federal de Inversiones.

La Minería ha tenido un gran crecimiento en valores absolutos, en especial a causa de la demanda de materiales para construcción, pero hay que tener en cuenta su aún muy poco perceptible posición relativa.-

Los sectores de la Pesca y Maderera también han aumentado, en especial éste último, a instancias de la demanda de madera del sector frutícola.-

Construcción mantiene un grado de crecimiento aceptable que adquiere relevancia ante la declinación observada en el nivel nacional.-

La Industria, en cambio, no ha evolucionado favorablemente, aún contando con actividades primarias -en especial la fruticultura- que posibilitan una fuerte actividad industrial.-

Los sectores de Vivienda y Finanzas tienen una solución similar a la observada para el nivel nacional, que es paralela al crecimiento de la población.

En el resto de los servicios el crecimiento ha sido superior que el del nivel nacional. En lo que respecta a Transportes Comercio y Comunicaciones, lo ha sido por la tendencia cada vez más exportadora de la zona, como resultado del aumento de la producción y de la escasa variación en el consumo local.

En la provincia de Neuquén, excluido el sector Ganadería -con tendencia levemente declinante- y el sector de Vivienda -que ha crecido en forma menos acentuada que el aumento de población y que el aumento del mismo sector en el nivel nacional-, toda la actividad económica se ha desarrollado con vigor

(Ver Cuadro N° 40).-

Se destaca el crecimiento en la Agricultura, activada por iguales causas que en Rio Negro; al minero -a causa del aumento de la producción petrolífera- y al del sector Construcciones, que presenta uno de los índices del aumento más alto del país y muy superior al de la media del mismo.-

Crecimiento de los grandes sectores: El análisis de la evolución por grandes sectores en la provincia de Rio Negro, que el Cuadro N° 41 señala, muestra el débil ritmo de crecimiento de las actividades secundarias comparado con el de las actividades primarias y aún las terciarias.-

CUADRO N° 41

RIO NEGRO: EVOLUCION DEL PRODUCTO BRUTO INTERNO AL COSTO DE LOS FACTORES, EN VALORES DE 1950.-

Indice 1950 = 100

Año	Actividades Primarias	Actividades Secundarias	Actividades Terciarias	Total
1950	100,0	100,0	100,0	100,0
1951	127,7	107,8	101,4	115,0
1952	105,7	115,0	98,8	104,9
1953	135,2	104,6	97,1	114,2
1954	132,6	120,8	107,1	102,1
1955	165,5	110,7	107,2	132,0
1956	114,7	109,3	118,0	115,1
1957	178,1	114,2	126,4	145,8
1958	153,6	152,8	135,0	145,9
1959	169,7	114,1	132,4	144,6
1960	210,8	116,9	144,3	166,9

Fuente: Consejo Federal de Inversiones.-

Veamos ahora, el crecimiento por grandes sectores en la Provincia de Neuquén y nos encontraremos que ha sido distinto que en Río Negro. Como en ésta, han crecido a mayor ritmo las actividades primarias, y habiendo crecido también a buen ritmo las actividades secundarias debido en gran parte al crecimiento de las Construcciones.- Las actividades productoras de servicios son las que muestran el menor ritmo de crecimiento (Ver Cuadro N° 42).-

CUADRO N° 42

PROVINCIA DE NEUQUEN: EVOLUCION DEL PRODUCTO BRUTO INTERNO AL COSTO DE LOS FACTORES EN VALORES DE 1950

Indice 1950 = 100

Año	Actividades Primarias	Actividades Secundarias	Actividades Terciarias	Total
1950	100,0	100,0	100,0	100,0
1951	134,1	97,2	105,8	112,9
1952	127,1	103,7	105,8	111,9
1953	150,0	137,1	180,1	111,8
1954	174,8	174,6	112,7	125,8
1955	185,3	136,6	116,0	140,4
1956	163,6	130,4	77,8	133,9
1957	190,3	121,1	125,2	144,0
1958	185,9	149,3	125,9	148,0
1959	213,0	215,0	124,9	166,7
1960	242,4	196,8	135,6	178,1

Fuente: Consejo Federal de Inversiones.-

CUADRO N° 43

PROVINCIA DE RIO NEGRO - DISTRIBUCION DEL PRODUCTO BRUTO INTERNO AL COSTO DE LOS FACTORES  
EN VALORES DE 1950.-

Año	Agri- cultu- ra	Pecua- rio	Indus- trias	Mine- ría	Pesca y Fores- tal	Vivien- da	Cons- truc- ciones	Transp. y Comun. Comercio	Estado Serv.Púb. Serv.Pers.	Finan- zas	Total
1946	28,54	19,31	9,41	0,28	0,17	3,12	5,17	17,66	15,32	1,01	100,0
1947	24,66	17,79	9,32	0,32	0,07	3,06	7,90	19,17	16,65	1,06	100,0
1948	16,43	16,68	9,96	0,36	0,05	3,21	12,69	21,18	18,20	1,22	100,0
1949	29,83	14,28	8,66	0,40	0,05	2,91	6,73	19,20	16,84	1,10	100,0
1950	26,36	14,67	8,38	0,35	0,03	2,91	9,65	19,64	16,93	1,05	100,0
1951	32,51	12,92	7,15	0,38	0,05	2,62	11,22	17,00	15,28	0,88	100,0
1952	27,72	13,41	7,07	0,54	0,04	2,96	12,71	17,52	17,10	0,93	100,0
1953	35,32	12,41	7,63	1,21	0,05	2,76	8,89	14,55	16,30	0,86	100,0
1954	34,58	10,23	6,41	0,86	0,02	2,87	11,73	16,61	16,07	0,86	100,0
1955	41,86	9,04	7,49	0,98	0,04	2,49	7,64	14,32	15,34	0,80	100,0
1956	29,27	10,31	7,31	1,58	0,10	2,89	9,82	19,65	18,11	0,96	100,0
1957	40,44	9,40	4,93	0,73	0,06	2,31	9,22	17,33	14,77	0,81	100,0
1958	33,38	9,29	5,70	0,87	0,05	2,33	13,18	18,34	16,03	0,84	100,0
1959	38,56	8,86	5,72	1,10	0,06	2,39	8,53	17,32	16,58	0,88	100,0
1960	43,09	7,86	4,97	1,31	0,06	2,10	7,67	17,80	14,38	0,76	100,0

Fuente: Consejo Federal de Inversiones.

Evolución de la significación de cada sector: La estructura de la economía de la Provincia de Río Negro es muy distinta a la de la nación variando considerablemente la importancia relativa de cada sector, según puede observarse en las cifras del Cuadro N° 43.-

La agricultura es el sector básico, con una participación del 43% en el conjunto de la actividad económica de la zona.-

En el año 1950 esta participación sólo llegaba ser el 26,4%. El crecimiento relativo de la agricultura se ha operado en desmedro de los sectores pecuario e industria, de un modo general.-

Las restantes actividades económicas prácticamente han mantenido su posición relativa.-

En cuanto a la Provincia de Neuquén su estructura económica tampoco coincide con la del país y sí en cambio con la de la Provincia de Río Negro, aunque la composición de sus actividades primarias no sea similar. Ver Cuadro N° 44.-

El sector más destacado es el de la Minería, que no sólo ocupa por su importancia el primer lugar sino que va acrecentando su participación dentro del conjunto.- Le sigue en orden de importancia -y con inmejorables perspectivas- el sector agrícola que desde una participación muy poco significativa en 1950, ha ido mejorando a un ritmo mayor aún que el sector minero, de tal modo que actualmente le corresponde 9,2% de la actividad total de la Provincia.- Han perdido posición relativa el sector pecuario en las actividades primarias y los sectores del Estado, Servicios Personales y públicos en las actividades terciarias.-

CUADRO N° 44

PROVINCIA DE NEUQUEN - DISTRIBUCION DEL PRODUCTO BRUTO INTERNO AL COSTO DE LOS FACTORES EN VALORES EN 1950.-

Año	Agri- cultu ra	Pecua- rio	Indus- trias	Mine- ría	Pesca y Fores- tal	Vivien- da	Cons- truc- ciones	Transp. y Comun. Comerc.	Estado Serv.Púb. Serv.Pers.	Finan- zas	Total
1950	1,82	11,45	8,14	16,89	-	2,81	8,73	22,23	26,63	1,10	100,0
1951	11,61	11,36	6,36	12,87	-	2,49	8,16	19,87	26,36	0,02	100,0
1952	7,72	11,21	7,73	15,34	-	2,55	7,92	19,44	27,17	0,92	100,0
1953	4,45	8,83	12,16	22,73	-	2,31	8,24	17,33	25,13	0,82	100,0
1954	5,37	7,22	12,99	24,58	-	2,10	7,76	10,38	22,85	0,75	100,0
1955	8,19	7,06	12,08	24,58	-	2,12	4,33	16,74	24,14	0,78	100,0
1956	6,05	7,53	10,60	23,26	-	2,22	5,83	17,72	25,94	0,85	100,0
1957	10,705	7,48	9,41	21,63	-	2,06	4,77	18,05	25,05	0,85	100,0
1958	6,96	7,02	10,37	23,78	-	2,00	6,58	18,10	24,33	0,86	100,0
1959	9,64	5,50	12,18	23,21	-	1,80	9,60	14,95	22,16	0,78	100,0
1960	9,21	5,67	8,64	26,17	-	1,69	9,99	17,24	20,64	0,75	100,0

Fuente: Consejo Federal de Inversiones.-

Evolución de la significación de los grandes sectores económicos: En la Provincia de Rio Negro, la evolución en la posición relativa de los grandes sectores de la economía revela una profunda distorsión, como consecuencia de la creciente importancia de las actividades primarias.- Ver Cuadro N° 45.-

CUADRO N° 45

PROVINCIA DE RIO NEGRO: DISTRIBUCION DEL PRODUCTO BRUTO INTERNO  
AL COSTO DE LOS FACTORES EN VALORES DE  
1950

Porcentajes

Año	Actividades Primarias	Actividades Secundarias	Actividades Terciarias	Total
1950	41,4	18,0	40,6	100,0
1951	46,6	17,2	35,2	100,0
1952	41,7	19,8	38,5	100,0
1953	49,0	16,5	34,5	100,0
1954	45,7	18,1	36,2	100,0
1955	51,9	15,1	33,0	100,0
1956	41,3	17,1	41,6	100,0
1957	50,6	14,2	35,2	100,0
1958	43,6	18,9	37,5	100,0
1959	48,6	14,2	37,2	100,0
1960	52,3	12,6	35,1	100,0

Fuente: Consejo Federal de Inversiones.-

En 1950 correspondían a las actividades primarias el 41,4 del total, que aumentó al 52,3% en 1960 en desmedro de las actividades secundarias y productoras de servicios que pasaron del 18,0% y 40,6% en 1950 al 12,6% y 35,1% respectivamente en 1960.-

La Provincia de Neuquén tiene en cambio una estructura más armónica aunque aún inadecuada que la Provincia de Río Negro, tal como puede apreciarse en el Cuadro N° 46.-

CUADRO N° 46

PROVINCIA DE NEUQUEN: PARTICIPACION DEL PRODUCTO BRUTO INTERNO AL COSTO DE LOS FACTORES EN VALORES DE 1950.-

Porcentajes

Año	Actividades Primarias	Actividades Secundarias	Actividades Terciarias	Total
1950	30,1	16,9	53,0	100,0
1951	35,8	14,5	49,7	100,0
1952	34,3	15,7	50,0	100,0
1953	36,0	18,4	45,6	100,0
1954	37,2	20,8	42,0	100,0
1955	39,8	16,4	43,8	100,0
1956	36,8	16,5	46,7	100,0
1957	39,8	14,2	46,0	100,0
1958	37,8	17,0	45,2	100,0
1959	38,5	21,8	39,7	100,0
1960	41,0	18,6	40,4	100,0

Fuente: Consejo Federal de Inversiones

Las actividades primarias y secundarias han mejorado su participación relativa, pasando del 30,1% y 16,9% en 1950, al 41,0% y 18,6% respectivamente en 1960.- Las actividades productoras de servicios en cambio, han mermado su participación del 53,0% en 1950 al 40,4% en 1960.-

Cabe por último explicar la agrupación de los cuadros en actividades, diciendo que las actividades primarias comprenden: Agricultura, Ganadería, Minería y Pesca; las actividades

f

secundarias: Industria y Construcción y las actividades terciarias: Comercio, Transporte, Comunicaciones, Vivienda, Finanzas, Servicios Personales y Servicios Públicos.-

Las cifras son lo suficientemente representativas de la enorme importancia de la Agricultura en la economía regional y según ya se ha dicho la agricultura equivale en las zonas estudiadas a la especialización de la fruticultura.-

### 5-2-3 IMPORTANCIA DE LA ECONOMIA NACIONAL.-

Nos ocuparemos en este punto en destacar la importancia relativa de la región en el país. Para ello son de suma utilidad los cuadros Nos. 47 y 48 que muestran la distribución del producto bruto interno según remuneración de los factores en el país y en las provincias de Río Negro y Neuquén.-

Estos cálculos nos permiten encuadrar la economía regional en el total de la economía nacional, por cuanto han sido realizados partiendo de las cifras suministradas por el Departamento de Renta Nacional del Banco Central, para todo el país.- Para la obtención de los datos provinciales se trabajó en cada uno de los sectores del producto bruto interno con series de volumen fijo a precios de 1960, que permitieron realizar en todas las divisiones políticas del país el prorrato de la cifra de cada sector en el respectivo nivel nacional.- Los precios que en cada uno de los sectores permitieron la elaboración de las series de volumen físico en las economías provinciales fueron obtenidos a niveles nacionales.- Ello si bien provoca distorsiones en los valores absolutos de cada provincia, permite en cambio mantener un criterio homogéneo de asignación.-

CUADRO N° 47

PRODUCTO BRUTO INTERNO, SEGUN REMUNERACIONES DE LOS FACTORES EN VALORES CORRIENTES.-

RELACION ENTRE LAS PROVINCIAS DE NEUQUEN Y RIO NEGRO, CON EL TOTAL DEL PAIS EN CADA SECTOR

ECONOMICO

	Total	Ganade ría	Agri- cultu ra.	Mine- ría.	Pesca	Indus- tria	Cons- truc- ciones.	Trans- porte y Comunic. Comercio	Otros Servi- cios	Vivien- das y Finan- zas.
<u>Año 1958</u>	100,									
Total del país	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Río Negro	0,9	1,713	1,197	0,785	0,333	0,430	1,555	0,953	1,0	0,8
Neuquén	0,8	0,554	0,152	26,071		0,0896	0,370	0,715	0,6	0,5
<u>Año 1959</u>										
Total del país	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Río Negro	0,9	1,49	1,803	0,878	0,339	0,430	1,0434	1,0735	1,0	0,8
Neuquén	0,8	0,4987	0,287	24,738	0,	0,090	0,6359	0,7067	0,6	0,5
<u>Año 1960</u>										
Total del país	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Río Negro	1,1	1,580	2,244	0,883	0,285	0,430	1,042	1,172	1,0	0,8
Neuquén	0,7	0,550	0,292	23,285		0,090	0,636	0,794	0,6	0,5

Fuente: Consejo Federal de Inversiones.-

(1) Incluye otros servicios públicos, servicios personales y servicios del gobierno.-

CUADRO N° 48

PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGUN REMUNERACION DE LOS FACTORES EN VALORES CORRIENTES.-

DISTRIBUCION PORCENTUAL POR SECTORES DENTRO DEL PAIS Y DE CADA ZONA.-

	Total	Gana- dería.	Agri- cultu ra.	Mine- ría.	Pesca	Indus- tria.	Cons- truc- ciones.	Trans- porte y Comunic. Comercio	Otros Servi- cios	Vivien- das y Finan- zas
<u>Año 1958</u>										
Total país	100,0	7,1	11,8	0,9	0,1	21,4	5,3	27,4	19,5	6,5
Río Negro	100,0	12,8	14,9	0,7	-	9,8	8,7	27,7	20,0	5,4
Neuquén	100,0	5,7	2,7	35,3	-	2,8	2,9	29,1	17,2	4,3
<u>Año 1959</u>										
Total país	100,0	10,6	12,3	0,8	0,1	20,3	4,6	28,2	18,6	4,5
Río Negro	100,0	15,2	21,2	0,7	-	8,4	4,6	29,0	17,3	3,8
Neuquén	100,0	7,8	5,2	30,8	-	2,7	4,4	29,4	16,5	3,2
<u>Año 1960</u>										
Total país	100,0	10,6	11,6	1,1	0,1	21,3	4,3	27,4	18,6	5,0
Río Negro	100,0	15,0	23,3	0,8	-	8,2	4,1	28,7	16,2	3,7
Neuquén	100,0	7,8	4,6	33,6	-	2,8	3,7	20,2	15,1	3,4

Fuente: Consejo Federal de Inversiones.-

En el año 1960, las provincias de Río Negro y Neuquén participaban en el 1,1% y el 0,8% del total de las actividades económicas del país.-

La participación de los sectores en cada uno de los respectivos totales nacionales es variable; así la Agricultura representaba en Río Negro el 2,2% -valor máximo entre los distintos sectores y el respectivo total nacional- y en Neuquén la Minería representaba el 23,3% del total nacional, siendo también el sector de mayor relación con el nacional.-

Los análisis realizados en puntos anteriores de las provincias de la zona y del país permiten realizar convenientes comparaciones tanto en lo que respecta a estructuras como a ritmos de crecimiento.-

Con respecto a los distintos ritmos de crecimiento surge que, mientras las provincias de la región tienen tasas fuertemente positivas en el período 1950-60, la tasa correspondiente al país es mucho menos acentuada, de tal modo que resulta menor que la tasa de crecimiento de la población para el mismo período.- Ver Cuadros Nos.49, 50 y 51.-

La razón de estas diferencias tienen origen en gran parte en las serias deficiencias de estructuras que afectan de un modo más acentuado a la economía nacional y en la insuficiencia en el nivel nacional de la formación de capital social básico, proceso que en el nivel regional ha sido más intenso.-

En el proceso de formación de capitales cabe a la región una destacada participación futura por su significación en el desarrollo del comercio exterior argentino.- El poder adquisitivo externo que las exportaciones crean, permite la importación de otras clases de bienes -de capital-.-

CUADRO N° 49CRECIMIENTO DE LAS ACTIVIDADES PRIMARIAS - Indice 1950 = 100

Años	Neuquén	Rio Negro	Total Nacional
1950	100,0	100,0	100,0
1951	134,1	127,7	106,7
1952	127,1	105,7	95,0
1953	150,0	135,2	120,4
1954	174,8	132,6	116,8
1955	165,3	165,6	121,3
1956	163,6	114,7	119,3
1957	190,3	178,1	121,6
1958	185,9	153,6	123,7
1959	213,0	169,7	123,5
1960	242,4	210,8	127,2

Fuente: Consejo Federal de Inversiones y Banco Central de República Argentina.-

CUADRO N° 50CRECIMIENTO DE LAS ACTIVIDADES SECUNDARIAS - Indice 1950 = 100

Años	Neuquén	Rio Negro	Total del País
1950	100,0	100,0	100,0
1951	97,2	107,8	101,5
1952	103,7	115,0	92,2
1953	137,1	104,6	89,7
1954	174,6	120,8	97,5
1955	136,6	110,7	105,4
1956	130,4	109,3	103,1
1957	121,1	114,2	111,0
1958	149,3	152,8	116,3
1959	215,0	114,1	100,4
1960	196,8	116,9	107,8

CUADRO N° 51CRECIMIENTO DE LAS ACTIVIDADES TERCIARIAS - Índice 1950 = 100

Año	Neuquén	Río Negro	Total del País
1950	100,0	100,0	100,0
1951	105,8	101,4	102,9
1952	105,8	99,6	99,0
1953	180,1	97,1	102,7
1954	112,7	107,1	105,8
1955	116,0	107,2	110,3
1956	77,8	118,0	112,1
1957	125,2	126,4	116,4
1958	126,9	135,0	118,6
1959	124,9	132,4	116,0
1960	135,6	144,3	119,6

Consejo Federal de Inversiones y B.C.R.A.

Asimismo muestra capacidad futura de exportación es la que tiene que sostener los desniveles existentes en los aspectos financieros del balance de pagos, originados en nuestra pesada deuda externa y por la remesa de utilidades -deducida la reinversión- del importante volumen de capitales que se radica-ron en el país.-

La necesidad de incrementar las exportaciones de los sectores: agrícolas y ganaderos, que constituyen alrededor del 95% del total de exportaciones, realzan las posibilidades econó-micas de la región.-

Sintéticamente la situación en los grandes sectores exportadores es la siguiente:

a) En el sector ganadero el creciente consumo interno está absor

biendo la capacidad de producción limitando los saldos exportables, que por otra parte experimentan serios problemas de colocación.-

- b) En la Agricultura la evolución de las exportaciones surge del cuadro N° 52 que muestra como ha crecido en el país la producción de cada uno de los sectores agrícolas y como contribuyen a las exportaciones.- En tal sentido el sector frutícola es el que ofrece más promisorias posibilidades para el incremento de la exportación.- En cambio, como en el caso de las carnes, la absorción por parte del consumo interno de la producción cerealera del país, sumada a las dificultades que presenta el mercado internacional, disminuye las perspectivas del sector.- Como consecuencia de ello, no solo para aumentar la capacidad de exportar sino para mantener el actual nivel de exportaciones agrícolas, es necesario forzar la producción en aquellos sectores en que existen posibilidades.-

Las provincias de Rio Negro y Neuquén, con estructuras agrícolas adecuadas a las necesidades del comercio exterior -tal como surge del cuadro N° 53,- tienen una perspectiva muy buena en ese sentido.-

CUADRO N° 52

SERIE DE INDICES DEL VOLUMEN FISICO  
(base 1941-100)

Período	Frutales		Cereales y Lino		Hortalizas		Cultivos	Industr.	T o t a l	
	Produc.	Export.	Produc.	Export.	Produc.	Export.	Produc.	Export.(2)	Produc.	Export.
1935	(1)	56,5	(1)	338,3	(1)	11,3	(1)	-	(1)	(1)
1936	(1)	94,7	(1)	294,2	(1)	13,3	(1)	-	(1)	(1)
1937	(1)	112,9	89,3	378,9	44,2	19,2	71,1	-	(1)	(1)
1938	(1)	132,8	62,3	168,0	99,1	52,4	116,6	-	(1)	(1)
1939	(1)	218,7	85,6	238,3	108,5	24,9	148,0	-	(1)	(1)
1940	(1)	99,3	77,1	171,7	128,0	31,6	154,0	-	(1)	(1)
1941	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	-	100,0	100,0
1942	112,3	74,7	85,0	70,3	202,3	168,6	156,1	-	113,2	71,6
1943	105,2	74,0	52,0	78,6	231,3	130,7	201,8	-	113,5	79,2
1944	129,5	98,4	89,7	81,5	252,3	163,6	237,1	-	143,5	83,1
1945	113,0	156,2	45,6	81,8	267,9	383,6	145,8	-	88,9	86,8
1946	129,9	227,3	48,9	104,6	331,4	372,5	129,1	-	87,7	109,8
1947	130,4	205,1	68,2	122,1	532,7	268,6	139,5	-	107,0	125,1
1948	136,8	107,5	67,8	122,9	439,7	102,8	178,7	-	117,5	122,4
1949	137,6	212,9	48,4	76,3	424,8	52,5	198,6	-	112,3	77,8
1950	155,7	223,2	37,7	90,4	575,2	442,1	263,5	-	131,8	104,6
1951	150,7	479,5	51,3	80,2	653,1	256,0	197,8	-	120,3	87,6
1952	143,8	419,8	65,7	23,2	517,8	40,6	240,6	-	115,2	28,4
1953	171,2	371,4	69,5	103,5	678,1	342,3	237,0	-	145,5	110,1
1954	142,0	304,0	60,6	157,7	679,6	354,0	256,6	-	146,6	162,3
1955	219,5	401,9	60,2	109,5	443,2	156,6	217,6	-	132,3	113,9
1956	177,4	434,6	52,0	102,1	392,4	147,3	345,8	-	163,4	107,0
1957	156,9	696,6	82,4	103,1	391,2	70,8	213,4	-	125,9	110,1
1958	179,5	553,6	63,2	161,3	388,6	77,7	346,6	-	168,4	165,2
1959	210,7	887,3	67,7	122,4	406,4	63,1	195,7	-	128,1	131,3
1960	204,6	888,1	63,7	131,8	472,2	0,6	182,5	-	122,7	139,6

(1) Datos incompletos

(2) No se tomaron cifras, por exportarse la mayoría de los cultivos industriales bajo formas manufacturadas.

Fuente: Dirección de Estimaciones Agropec.y de la Direc.Nacional de Estadísticas y Censos.-

## CUADRO N° 53

AGRICULTURA-VALOR DE LA PRODUCCION POR SECTORES

Porcentajes

	Fruta	Culti- vos In- dustr.	Cerea- les y lino	Horta- lizas	Total
<u>Año 1958</u>					
Total del país	9,6	62,4	22,0	6,0	100,0
Río Negro	94,9	-	0,5	4,6	100,0
Neuquén	89,6	7,3	0,4	2,7	100,0
<u>Año 1959</u>					
Total del país	14,5	46,8	31,0	7,7	100,0
Río Negro	96,1	-	1,2	3,7	100,0
Neuquén	97,2	0,9	0,1	1,8	100,0
<u>Año 1960</u>					
Total del país	14,4	46,6	29,9	9,1	100,0
Río Negro	95,6	-	0,2	4,2	100,0
Neuquén	90,6	6,3	0,3	2,8	100,0

Fuente: Dirección de Estimaciones Agropecuarias de la Secretaría de Agric. y Ganad. de la Nación.-

Comparación de estructuras: Con respecto a la composición de las estructuras surge que las provincias de Río Negro y Neuquén no han desarrollado sus economías de un modo armónico.- Sus sectores secundarios y terciarios no han alcanzado un nivel adecuado a la importancia de sus sectores primarios.-

La región tiene por consiguiente, con sólo adecuar -por crecimiento- su estructura económica a la actual del país, que aún deberá tender en el futuro a un acentuamiento en la participación de los sectores industriales dentro del total de actividades, un vasto campo de desarrollo.-

Nos hemos referido a la importancia de la región en la economía nacional, pero no podemos dejar este tema sin antes puntualizar, que las posibilidades altamente promisorias de la región están fundadas sintéticamente en:

- a) Un incremento de los sectores primarios a tasas aún superiores a las actuales, en especial en la fruticultura, basado en las posibilidades de incorporación de nuevas tierras con riego y en la capacidad de absorción de los mercados exteriores.
- b) Un incremento en los sectores secundarios -en especial en la industria- a tasas superiores a las correspondientes a las actividades primarias, que permita armonizar en el tiempo de un modo adecuado la ponderación y participación de ambos factores.

Los incrementos en la producción de bienes físicos y del consiguiente potencial económico emergente, inducen incrementos paralelos en las actividades productoras de servicios.-

El conjunto de posibilidades señaladas tiene profunda significación regional y nacional.-

Desde el punto de vista regional, el desarrollo de los sectores secundarios y terciarios -en especial en la actividad industrial- acorde con la importancia de sus sectores primarios permitirá que los beneficios económicos del crecimiento tengan elevada significación social.- Creando fuentes de trabajo que aseguren ocupación constante y altamente retributiva para la ma-

no de obra de la región, se solucionará la incongruencia de que en una zona de grandes ingresos existen núcleos importantes de población sometidas a condiciones de vida inadecuadas.-

Desde el punto de vista nacional, acentuará la participación de la región en la solución de importantes problemas económicos aumentando las disponibilidades de productos en el mercado interno y, en especial, favoreciendo el crecimiento del comercio exportador.

### 5-3 MERCADO INTERNO.-

#### GENERALIDADES:

Una de las características más notables de la comercialización de frutas y hortalizas la constituye la rapidez con que se acopian y distribuyen grandes cantidades de productos perecederos.- Hasta hace unos 40 años la demanda de frutas y hortalizas en los principales centros de consumo quedaba cubierta más que nada con productos procedentes de los alrededores.- La producción se caracteriza actualmente con una especialización mucho mayor y los distritos agrícolas solamente cultivan unos cuantos productos.- Al mismo tiempo los consumidores se han hecho más exigentes y los grandes centros de consumo requieren una creciente diversidad de artículos.- Estas tendencias, unidas a las modernas ideas sobre la higiene y la dietética, han hecho que la labor de acopiar y distribuir frutas y hortalizas a través de los canales de la comercialización sea una función muy exigente y de responsabilidad.- Toda una serie de factores tales como la concentración demográfica cada vez mayor y la creciente demanda del consumidor en cuanto a calidad y cantidad,

X

han hecho que la tarea de superar el tiempo y la distancia sea cada vez más compleja.- En compensación se han registrado mejoras en la organización, en los transportes, en el desarrollo de técnicas modernas de refrigeración y otros servicios auxiliares, que han permitido que el comercio haga frente a esta situación.-

Estas exigencias se han reflejado en el desarrollo de mercados distribuidores al por mayor en las grandes ciudades modernas.- En ellos los mayoristas acopian las mercaderías compradas en otros puntos y las ofrecen en venta a los minoristas. En principio, la función de un mercado al por mayor de este tipo es proporcionar medios técnicos al comercio al por mayor para llevar hasta el minorista los productos de una manera conveniente y permitirle comprar de la manera más eficaz posible.- Por regla general son los grandes centros urbanos los que, por su concentración de población, presentan exigencias de abastecimiento bien definidas y permiten estructurar servicios de comercialización eficientes.-

#### 5-3-1- CONSUMO ACTUAL:

La exigencia anual del país de hortalizas y frutas es del orden de un millón de toneladas y 1,5 millones respectivamente, debiéndose tener en cuenta que este consumo irá en aumento no solamente determinado por el movimiento demográfico, sino también por el mejoramiento en los niveles de vida de la población.-

A este respecto, la F.A.O. al estudiar los ingresos y niveles de vida rurales en países que se encuentran en distinto

grado de desarrollo económico ha señalado: "De la repartición de los gastos por alimentos entre los distintos artículos se saca en general la conclusión de que el nivel de ingresos influye más sobre la base del régimen alimenticio que la ocupación agrícola o urbana.- La parte gastada en cereales baja considerablemente en los países más ricos y es, por lo común, un poco más elevada en las familias agrícolas que en las urbanas, lo cual, probablemente, refleja diferencias de ingresos.- En cambio en los países de ingresos más elevados, parte creciente de los gastos de alimentación se dedica a artículos más caros, inclusive productos pecuarios, frutas y hortalizas".-

"La analogía general de las elasticidades -ingreso entre las familias agrícolas y urbanas que se comprueba en la mayoría de los países, sugiere que los nuevos incrementos de los ingresos agrícolas tenderán en conjunto a aproximar gradualmente la estructura del consumo de alimentos en el campo a las ciudades".

Atento a lo expuesto por la F.A.O. será necesario dedicar esta región a la obtención intensiva de productos.

Según los datos de la cosecha del año 1961/62 sobre una producción de más de 3,9 millones de toneladas de frutas se exportaron 227,000 toneladas.- Para considerar el consumo interno de manzanas y peras se ha confeccionado los cuadros Nos. 54 y 55 como asimismo, si bien con estadísticas menos recientes (hasta 1958) figura el Cuadro N° 56 que estudia el consumo de las demás frutas.-

CUADRO N° 54

## MANZANAS (en toneladas)

Años	Produce. Nacional	Exportac.	Consumo Aparente	Promedio encadenado de 2 años
1948	96.100	8.342	87.758	—.—
1949	173.000	26.855	146.145	116.951
1950	196.400	26.444	169.956	158.050
1951	288.500	71.767	211.733	190.844
1952	224.400	58.306	166.094	188.413
1953	268.100	51.207	216.893	191.493
1954	242.000	55.476	186.524	201.708
1955	361.300	65.869	295.431	240.977
1956	256.500	61.997	194.503	244.967
1957	422.500	111.732	310.768	252.635
1958	283.000	70.412	212.588	261.678
1959	463.600	165.256	298.344	255.466
1960	431.000	150.252	280.748	289.546
60/61	414.700	148.631	266.069	273.408
61/62	397.000	179.240	217.760	241.915

Fuente: Minist. de Agricultura y Ganadería—Dirección Nacional de Estadística y Censos.

CUADRO N° 55

## PERAS (en toneladas)

Años	Produce. Nacional	Exportac.	Consumo Aparente	Promedio encadenado de 2 años
1948	73.300	11.614	61.686.	—.—
1949	115.450	17.378	98.072	79.829
1950	92.400	17.031	75.369	86.720
1951	121.000	29.732	92.268	83.318
1952	105.700	28.950	76.750	84.009
1953	91.650	22.910	68.740	72.745
1954	63.100	10.387	52.713	60.726
1955	98.650	18.053	80.597	66.655
1956	95.450	28.479	66.971	73.784
1957	101.000	34.651	66.349	66.660
1958	110.300	42.453	66.847	66.598
1959	92.400	30.960	61.440	64.143
1960	112.600	47.886	64.194	63.177
60/61	76.000	20.082	55.918	60.056
61/62	114.000	40.668	73.332	64.625

Fuente: Min. Agric. y Ganad. Dir. Nac. de Estadística y Censos.—

## CUADRO N° 56

EVOLUCION DEL CONSUMO DE OTRAS FRUTAS - EN KGS. POR PERSONA  
Y POR AÑO

Años:	Banana	Ciruela	Cítricas (2)	Durazno	Uva	Total
1949	8,7	1,6	29,-	7,7	10,9	57,9
1950	5,2	1,9	24,4	7,8	11,9	51,2
1951	7,5	1,9	26,7	4,4	4,9	45,4
1952	10,0	1,6	23,8	3,6	5,1	44,1
1953	7,6	1,9	24,-	7,4	9,6	50,5
1954	10,2	1,0	26,2	4,9	7,7	50,0
1955	6,3	1,9	27,9	6,9	11,7	54,7
1956	8,1	2,1	30,1	7,6	9,1	57,0
1957	9,6	2,0	35,5	3,8	7,3	58,2
1958	12,2	2,2	36,1	7,9	9,4	67,8
T.M°	8,5	1,8	28,4	6,2	8,8	53,7
Decenio						

Fuente: Sec.de Comercio-Direc.de Frutas,Hortalizas y Flores  
Boletín Técnico, serie Frutícola Año IIN°3, Bs.As.-  
Septiembre 1959

(2) Incluye limón, mandarina, naranja y pomelo.

La uva de mesa, cuya producción podría encararse para satisfacer las plazas del sur del país y el Gran Buenos Aires, con posterioridad a las fechas clásicas del arribo de la producción de las zonas típicas, que son las de Cuyo, acusa un promedio de 8,8 Kgs., aunque en los primeros años del ciclo se había llegado a casi 12 Kgs.- En el primer caso los requerimientos estarían dados por el orden de 176.000 toneladas, mientras que en el segundo llegaría a 240.000 toneladas.-

El cultivo del durazno ofrece buenas perspectivas para la zona de Viedma y su consumo, con un promedio de 6,2 kgs. por habitante, demandaría 125.000 toneladas, cifra que podría ser fácilmente superada pues, si se consideraran los promedios

de consumo de hace 10 años, se requerirían más de 155.000 toneladas.

Cabe señalar que nuestro país es uno de los pocos que cuentan con una producción alimenticia capaz de abastecerse en todo tiempo y de proporcionar excedentes exportables de significación.- En el caso particular del sector frutícola, las cifras de la producción de los últimos años evidencian una alentadora orientación de incremento constante, no obstante las deficiencias que esa actividad enfrenta para su racional distribución y comercialización.

Respecto a las manzanas y peras, a fin de facilitar el cálculo convertiremos la producción a cajones de 22 kgs. De ello resulta que el consumo de dichas frutas para el año 1962 fué de 9,9 millones y 3,3 millones de cajones respectivamente; resultando en consecuencia un consumo anual por persona de 5/10 de cajón de manzana (11,0 kgs.) y casi 2/10 de cajón de peras (4,4 Kgs.) en todo el país.

Debemos destacar que en los EE.UU. se producen 200 millones de cajones de manzanas que destina en casi su totalidad al mercado interno lo que arroja un consumo de casi un cajón por persona. Esta elevada cifra de consumo obedece a diversas causas, pudiéndose citar entre otros, el alto poder adquisitivo de la población, eficaces medios de transportes, existencias de adecuadas cámaras frigoríficas y excelente presentación en envases que hacen posible su venta al menudeo en los supermercados, los que absorben un elevado porcentaje sobre la venta total.-

7  
Conviene aclarar que de los 9,9 millones de cajones

de manzana que se consumen en todo el país, Buenos Aires y Gran Buenos Aires, absorben algo más de 4,5 millones de cajones, o sea a razón de 8/10 de cajón por persona, quedando entonces para distribuir 4,4 millones de cajones entre 14 millones de personas, lo que arrojaría un consumo de menos de 1/3 de cajón "per capita".-

De los datos mencionados, resulta que Buenos Aires y sus alrededores tienen un alto consumo, mientras que el resto del país consume una pequeña cantidad, siendo la causa principal de esa desigualdad, la falta de una distribución adecuada.

Este problema puede agravarse como consecuencia del aumento en la producción estimada para los próximos años, razón por la cual, deberán adoptarse medidas para hacer posible una más racional distribución en todo el país.

Existen indicios que autorizan a opinar que el mayor volumen de manzanas que se obtendrá en los años próximos, encontrará dificultades para ser absorbido en la zona de Buenos Aires, por cuanto se piensa que dentro de las actuales normas de comercialización, puede considerárselo un mercado saturado. Es decir que hasta tanto no se organice una forma de venta más racional -como podría ser la utilización de envases adecuados y en lugares de venta adecuados- no debe esperarse un mayor consumo.

En consecuencia resultará conveniente desviar del tráfico Río Negro-Bahía Blanca-Buenos Aires, el incremento que se opere en la producción, creando en el interín las condiciones óptimas para hacer de la ciudad de Córdoba el futuro centro de distribución, por darse allí una serie de factores favorables

X

con sus nuevas industrias, fuentes de energía, buenos medios de comunicación con otras zonas del país, como las provincias de La Rioja, Catamarca, Stgo.del Estero, Tucumán, Salta y Jujuy que ofrecen amplias perspectivas.-

Será entonces necesario abordar problemas de transportes, construcción de frigoríficos, etc., pero es evidente que todo ello estará plenamente justificado por las enormes posibilidades de esos mercados.-

#### 5-3-2.- LOCALIZACION DE LA DEMANDA.-

Tal como quedó señalado son los grandes centros urbanos los que demandan los mayores consumos y en nuestro país particularmente, este hecho se circunscribe muy especialmente en la Capital Federal y la zona del Gran Buenos Aires.-

Con referencia al Valle de Río Negro considerando los actuales medios de comunicación y la competencia que podría surgir de otras zonas concurrenciales para los mismos productos, debemos considerar las siguientes ciudades:

Ciudad	Población	Distancia desde Viedma
Buenos Aires y Gran Buenos Aires	6.000.000 hab.	961 km.
Mar del Plata	150.000 "	736 "
Bahía Blanca	145.000 "	266 "
S.Carlos de Bariloche	25.000 "	870 "
Comodoro Rivadavia	38.000 "	895 "
Trelew	9.000 "	528 "
Carmen de Patagones-Viedma	15.000 "	- "

De los centros urbanos citados, a los que podría concurrir la producción hortícola y frutícola de la zona, sin que se plantearan muy serios problemas de competencia, salvo en situaciones esporádicas, como podría suceder en el caso del tomate, con los cultivos vecinales a Buenos Aires, deben formularse especiales consideraciones para Mar del Plata, extensivas en cierto grado a San Carlos de Bariloche.-

El poder de compra de esta ciudad no está reflejado de ninguna manera por su población estable, ya que en la época estival llega a triplicarse, lo que le otorga una capacidad adquisitiva superior a la del promedio general.-

Ligado con el aspecto de las distancias es interesante examinar los fletes medios que para mercaderías generales aplica el FF.CC.

Fletes ferroviarios vigentes en Octubre de 1963

Río Negro (mínimo 5 Tn.)	<u>m\$n por tonelada</u>
Mercado Victoria	848.-
Mar del Plata	1.451.-
Buenos Aires	1.642.-
S.C.de Bariloche	1.515.-
más \$ 0.40 por cajón (concepto desinfecc. por vagones)	

Para facilitar una ubicación más concreta, diremos que el automotor aplica tarifas muy similares al ferrocarril, situaciones que en el futuro deberán ser conjugadas con el tipo de productos, altamente perecederos, que exigen velocidad para la conservación en su estado fresco.-

+

Resumiendo, la zona del Valle está en condiciones de poder abastecer en un plano de adecuada competencia con otras regiones del país, centros urbanos que totalizan casi el 40% de la población total.

### 5-3-3: PROYECCIONES FUTURAS.-

La estimación de la demanda futura, estará en función del movimiento demográfico como asimismo de las modificaciones de la dieta.-

Antes de analizar este punto, nos detendremos a examinar si el régimen alimentario argentino, con exclusión de las salvedades de regiones o sectores sociales, resulta satisfactorio.- Podemos adelantarnos al análisis, diciendo que nuestro régimen alimentario admite perfecta comparación con muchos de los países altamente evolucionados y es muy superior al de otros países de Latinoamérica, región que habrá de recurrir en gran medida, por razones de clima, a los abastecimientos de la Argentina.-

Sobre la base de estudios practicados por la F.A.O., la Argentina dispone de alrededor de 3.000 calorías diarias por habitante, en un nivel similar al de Francia, Alemania Occidental, Países Bajos, Canadá y algo inferior a los Estados Unidos y Gran Bretaña. Idéntico fenómeno se registra en la disponibilidad de gramos de proteína por día, que llegan a más o menos 97, contra 94 de los EE.UU.

Se estima conveniente destacar que las cifras para los

EE.UU. registra un alto consumo de leche, huevos, frutas y hortalizas, en relación con los propios de nuestro país.

Como este último aspecto es el que más podría interesar en relación con la zona de Rio Negro, que habrá de ser productora hortifrutícola por excelencia, tomando el año 1955 puede señalarse que, en los EE.UU., el consumo de frutas y hortalizas ascendió a 182 kgs. por habitante, contra 125,7 de la Argentina, es decir una diferencia en menos del orden del 30%.

a) Crecimiento vegetativo: El período de tiempo que exigirá el concluir las obras necesarias, como para llegar a los cultivos que definirán la zona, implica pensar en un lapso de 15 a 20 años en el cual se producirán variantes de volumen de singular importancia en el país.-

En el período 1953-58 la tasa anual de crecimiento de la población ha sido del 1,9% y, en consecuencia, sobre esa base, partiendo de las cifras al 31 de diciembre de 1959, se llega a estimar una población para 1975 de 28.700.000 habitantes y para 1980 de 31.600.000 habitantes.-

Con este elemento y atento a los consumos actuales puede esquematizarse la posible demanda:

CUADRO N° 57

<u>Producto</u>	<u>Demanda en 1975</u>	<u>Demanda en 1980</u>
Papa	2.165.000 ton.	2.386.000 ton.
Legumbres secas	185.000 "	202.000 "
Porotos	52.000 "	57.000 "
Arvejas	109.000 "	120.000 "
Hortalizas de hoja	1.440.000 "	1.583.000 "
Tomate	560.000 "	616.000 "
Frutas varias	2.035.000 "	2.240.000 "
Manzana	321.000 "	354.000 "
Pera	115.000 "	126.000 "
Uva	253.000 "	278.000 "
Durazno	178.000 "	196.000 "
Ciruela	52.000 "	57.000 "

el que comparado con las producciones del último trienio permite componer el cuadro de posibilidades de su satisfacción futura, en relación con la oferta actual, con las diferencias que se ponen de relieve de inmediato.

CUADRO N° 58

<u>Producto</u>	<u>Demanda Probable en 1975</u>	<u>Producción media años 1956-57</u>	<u>Producción media años 1958-59</u>	<u>Diferencia %</u>
Papa	2.165.000	1.361.000	-804.000	-59.-
Poroto	52.000	43.000	- 9.000	-21.-
Arveja	109.000	48.000	- 61.000	-127.-
Tomate	560.000	290.000	-270.000	-93,-
Manzana	321.000	390.000	+ 69.000	+17,7
Pera	115.000	101.000	- 14.000	-13,9
Durazno	178.000	116.000	- 62.000	-53,5
Ciruela	52.000	40.000	- 12.000	-30,-

Como hecho interesante, se destaca el caso de la manzana, en donde ya la producción actual supera las necesidades futuras y en consecuencia, depende del mercado exterior para la absorción de sus volúmenes, sin que pueda vislumbrarse una solución dentro del lapso tenido en cuenta de 15 años.-

En cuanto al tomate, la demanda estimada requerirá, sobre la base de los rendimientos actuales, la incorporación de otras 20.000 hectáreas al cultivo.-

El durazno, cuyo cultivo presenta excelentes posibilidades en la zona de Viedma, sobre la base de las cifras anteriores y partiendo de una plantación media de 200 plantas por hectárea, con una producción de cinco cajones de 22 kg., o sea, alrededor de 20 toneladas por Ha., debería cubrir una nueva superficie del orden de las 3.000 hectáreas.-

Para vincular la demanda futura de la vid, es conveniente analizar los niveles de consumo individuales de vino, tal como se refleja en las cifras siguientes:

CUADRO N° 59

EVOLUCION DEL CONSUMO DE VINO POR PERSONA

<u>Años</u>	<u>Litros anuales por persona</u>
1945	56
1946	51
1947	57
1948	63
1949	66
T°M° Quinquenio	<u>59</u>
1950	66
1951	47
1952	49
1953	60
1954	67
T°M° Quinquenio	<u>57</u>

///sigue...

Cont. Cuadro N° 59.-

<u>Años</u>	<u>Litros anuales por persona</u>
1955	69
1956	75
1957	53
1958	54
1959	64
T°M° Quinquenio	<u>63</u>
T°M° Decenio	<u>60</u>

De mantenerse el consumo en el nivel del decenio, en 1975 con una población estimada de 28.700.000 habitantes, prevista en función del crecimiento de los últimos años, será necesaria una cantidad de vino del orden de los 17.000.000 de hectolitros, muy similar a la obtenida en 1959.-

Si por el contrario, la demanda alcanzara la cifra máxima registrada en 1956 (75 lts. por persona), el volumen podría llegar a 21.500.000 hectólitros con un mayor requerimiento sobre la producción actual (16.700.000 hectólitros) de 4.700.000 hectólitros que sería satisfecho con la incorporación de poco más de 6.900 has.

Ahora bien, con menores rendimientos a los que se obtienen en la zona de Cuyo, con una producción que sería típicamente concurrente, salvo en situaciones esporádicas, no resultaría conveniente la utilización de nuevas áreas con cultivo de vid, en la zona de Viedma y si bien podría pensarse en los mercados exteriores, aquí será menester afrontar las consecuencias de una rigurosa competencia en la que la calidad desempeña un papel primordial.-

b) En función de modificaciones en la dieta: Además de todo lo dicho se encuentran las diferentes hortalizas de ho-

ja, que evidentemente exigirán áreas de relativa importancia, para satisfacer necesidades crecientes, pues si se produjera una asimilación al régimen de los Estados Unidos, los guarismos tendrían que ser aumentados en el orden de un 30%.

En resumen y a modo de apretada síntesis, considerando los dos factores -crecimiento demográfico y modificación de hábitos alimentarios- se puede admitir que dentro de 15 años, el país necesitaría contar con una superficie de alrededor de 30.000 has. más que las que actualmente destina a ese uso para el tomate y 8.000 has. para el cultivo de duraznos, debiendo tenerse presente, en ambos casos, el significado de los mercados exteriores, especialmente la región latinoamericana que brindarán perspectivas adicionales.-

#### 5-4 INDUSTRIALIZACION:

Los altos costos de producción y gastos de comercialización, dificultades en el transporte, deficiente distribución y reducido poder adquisitivo de la población, son factores que obligan a desaprovechar, ya sea por los bajos precios obtenidos o porque la fruta queda en las zonas productoras, del 20 al 30% de la producción, que de procederse a su industrialización fortalecería la economía de los productores.-

En las regiones productoras de citrus en la Mesopotamia ya se está desarrollando en forma promisoría la industrialización para la obtención de jugos puros naturales y concentrados y será necesario considerar también este aspecto en las regiones productoras de frutas de verano.

## 6.- MERCADO EXTERIOR.-

### 6-1- GENERALIDADES:

Es sabido que nuestro comercio exterior encuentra cada vez mayores dificultades para colocar los productos tradicionales que otrora representaron una segura fuente de divisas.

En la actualidad las perspectivas para la colocación de nuestros granos y de nuestras carnes (encerradas invariablemente en un mercado comprador de tipo monopolista) no ofrecen perspectivas halagüeñas, pero sí, existen otros productos que por el contrario pueden ganar excelentes mercados del exterior.-

Resulta entonces conveniente amoldar nuestro comercio exterior a los requerimientos de los clientes, en lugar de insistir en productos que tengan problemas de excedentes o de barreras proteccionistas, que deterioran nuestra balanza de pagos.

Entre los productos que si bien no pueden calificarse de nuevos, puede decirse que gozan de general aceptación en el mercado internacional -preponderantemente en Europa- y de excelentes perspectivas, se encuentran las frutas que constituyen los principales rubros de la riqueza agrícola de la Nortpa tagonia.- Los volúmenes de ventas en los últimos años han experimentado un incesante aumento, si bien distan aún de ocupar el lugar que les correspondería en nuestra balanza de comercio, atento a su alta calidad como al crecimiento de su producción interna.-

Es indispensable emprender una inteligente campaña de promoción de las exportaciones a fin de aprovechar en forma

de divisas el excedente cada vez mayor del consumo interno.-

Lo dicho está condicionado claro está a la competencia que se vislumbra en los mercados externos, ya que se ha hecho notar en este trabajo, una tendencia general de especializaciones en los cultivos tendientes a mejorar el régimen alimentario en casi todas las partes del mundo.-

En consecuencia habrá que eliminar todo factor de encarecimiento de los costos vigilando la intermediación, estableciendo tarifas diferenciales de transportes, establecer desgravaciones impositivas con la creación de reservas deducibles, para proteger al productor de los siniestros a que está expuesto, agregado a un mejoramiento en ascenso de la calidad de los productos,- sin descuidar como factor promocional la creación de frigoríficos regionales.-

Si bien nuestro país exporta manzanas, peras y uvas, ciruelas, duraznos, cerezas, melones, damascos, pomelos y naranjas, en realidad puede afirmarse que los dos primeros revisten importancia por su volumen, siendo prueba de ello que las exportaciones del año 1962 representan el 97% del total exportado.-

#### 6-1-1 COMERCIO INTERNACIONAL:

La manzana es la fruta que acusa mayores volúmenes en el comercio internacional, adquiriendo relieves preponderantes los países del continente europeo, tanto en su carácter de importadores como de exportadores, según puede observarse en los Cuadros Nos. 60 y 61.- Estas cifras evidencian además, un crecimiento notable en el movimiento internacional, pues de un

total de 700.000 toneladas anuales en el quinquenio anterior a la guerra, se sobrepasa en 1957 el millón de toneladas.- Alemania Occidental es el país que acusa mayor cifra de importación con algo más de 400.000 toneladas en 1957, siguiendo en orden de importancia el Reino Unido con un poco menos de 190.000 toneladas.- En Sudamérica, Brasil, es el principal importador con algo más de 41.000 toneladas.- En América del Norte, Canadá y los EE.UU. reflejan cifras parejas con 24.000 y 23.000 toneladas respectivamente.

En cuanto a exportaciones se refiere debe destacarse a Italia, la que en el quinquenio anterior a la guerra, exportaba apenas 53.000 toneladas, elevando esa cifra a casi 550.000 toneladas en 1957, o sea que del 7% llegó a poseer el 50% de las exportaciones mundiales.- El segundo lugar en las exportaciones, lo ocupa la Rep.Argentina la que para el período anterior a la guerra exportaba alrededor de 5.600 toneladas, o sea el 0,8% del total mundial, alcanzando en el año 1957, la cantidad de 110.582 toneladas, lo que en porcentaje representa un poco más del 10% del total.- Siguen en orden de importancia Australia con 82.000 toneladas o sea casi un 8% y los Países Bajos con 66.000 toneladas, con algo más del 6%.-

La pera no acusa los mismos niveles de movimiento internacional que la manzana, según puede traducirse de las cifras de los Cuadros Nos. 60 y 61.- Al igual que la manzana, en el continente Europeo, las mayores exportaciones se concentran en Alemania Occidental y Reino Unido, con aproximadamente 59,000 y 56.000 toneladas respectivamente.- Igualmente en América del Norte, Canadá supera a los EE.UU. con 12.701 toneladas contra

X

5.715 respectivamente.- El total de las importaciones de peras en el concierto mundial alcanza a casi 190.000 toneladas no acusando el mismo incremento que la manzana con relación al consumo producido en el quinquenio inmediato anterior a la guerra, que ascendía a casi 140.000 toneladas.-

En cuanto a las exportaciones mundiales, nuevamente Italia posee el mayor tonelaje exportado con 68.500 toneladas en 1957, con aproximadamente el 35% del total, siguiendo -al igual que en el caso de la manzana- nuestro país con 39.300 toneladas o sea el 17,50% del total que ascendió en dicho año a la cifra de 226.000 toneladas.-

La falta de datos para otras especies frutícolas impiden profundizar el tema, pero ello es de relativa importancia, para el caso del Valle del Río Negro.-

Merece destacarse por lo significativo la disminución operada en las exportaciones de Canadá y EE.UU. pero ello se debe, no a una disminución de sus respectivas producciones, sino al aumento del consumo interno operado en ambos países.-

f

## CUADRO N° 60

MANZANAS - COMERCIO INTERNACIONAL

Países	Importaciones		Exportaciones	
	1935-39	1957	1935-39	1957 (1)
<u>Norteamérica</u>				
Canadá	6.162	24.059	138.473	44.111
EE.UU.	588	23.079	211.846	39.974
Cuba	2.221	---		
Otros	<u>1.785</u>	<u>5.442</u>		
TOTAL	<u>10.756</u>	<u>52.580</u>	<u>350.319</u>	<u>84.085</u>
<u>Europa:</u>				
Belg.y Luxemb.	36.077	31.439	8.644	13.630
Alemania Occ.	137.667	413.829	---	---
Italia	---	---	52.689	549.232
Reino Unido	296.933	182.932	---	---
Otros	<u>152.146</u>	<u>300.809</u>	<u>132.889</u>	<u>149.293</u>
TOTAL	<u>622.823</u>	<u>929.009</u>	<u>194.232</u>	<u>712.155</u>
<u>Asia:</u> TOTAL	<u>38.385</u>	<u>24.211</u>	<u>25.539</u>	<u>29.894</u>
<u>Africa:</u> TOTAL	<u>9.580</u>	<u>9.063</u>	<u>6.031</u>	<u>35.576</u>
<u>Oceania:</u> TOTAL	<u>87</u>	<u>---</u>	<u>119.400</u>	<u>107.708</u>
<u>Sudamérica:</u>				
Argentina	2.918	---	5.552	110.582
Brasil	6.662	41.237	---	---
Venezuela	7.490	---	---	---
Chile	---	---	11.431	9.732
Otros	<u>370</u>	<u>---</u>	<u>---</u>	<u>---</u>
TOTAL	<u>17.440</u>	<u>41.237</u>	<u>16.983</u>	<u>120.314</u>
TOTAL MUNDIAL:	699.071	1.056.073	712.504	1.089.732

(1) Cifra provisional

Fuente: Agricultural Statistics 1954 y 1958 - U.S.D.A.

## CUADRO N° 61

PERAS - COMERCIO INTERNACIONAL

Países	Importaciones		Exportaciones	
	1935-39	1957	1935-39	1957
				(1)
<u>Norteamérica</u>				
Canadá	9.435	12.701	--	--
EE.UU.	953	5.715	59.988	36.219
Otros	952	45	--	431
TOTAL:	<u>11.340</u>	<u>18.461</u>	<u>59.988</u>	<u>36.650</u>
<u>Europa:</u>				
Alemania	19.686	58.695	--	--
Reino Unido	58.559	55.066	--	--
Italia	--	--	26.399	68.503
Países Bajos	--	--	2.132	13.313
Otros	<u>34.926</u>	<u>42.615</u>	<u>18.257</u>	<u>12.713</u>
TOTAL:	<u>113.171</u>	<u>156.376</u>	<u>46.788</u>	<u>94.529</u>
Asia: TOTAL:	<u>5.579</u>	<u>4.717</u>	<u>7.552</u>	<u>5.806</u>
Africa: TOTAL	<u>2.041</u>	<u>386</u>	<u>15.604</u>	<u>24.607</u>
Oceania: TOTAL	<u>--</u>	<u>--</u>	<u>15.966</u>	<u>24.471</u>
<u>Sudamérica:</u>				
Brasil	5.579	8.936	--	--
Argentina	--	--	16.715	39.372
Otros	136	--	476	567
TOTAL:	<u>5.715</u>	<u>8.936</u>	<u>17.191</u>	<u>39.939</u>
TOTAL MUNDIAL	<u>137.846</u>	<u>188.876</u>	<u>163.089</u>	<u>226.002</u>

(1) Provisional

Fuente: Agricultural Statistics 1954 y 1958 - U.S.D.A.

6-1-2: PRODUCCION EXPORTABLE:

Dentro de nuestro panorama agrícola, es notoria la importancia que representa la fruticultura, no sólo por las perspectivas que ofrece nuestro suelo para su producción sino también por tratarse de un producto cuya colocación en mercados foráneos no ofrece dificultades de ninguna especie a la par de constituir una rica fuente de divisas en reemplazo de nuestra castigada agricultura.-

Es por ello que numerosos órganos periodísticos y revistas especializadas se ocupan permanentemente de los problemas que aún se presentan en la explotación y comercialización frutícola, buscando o procurando aconsejar las soluciones a los mismos.- El diario "La Nación" en su Editorial del 26 de diciembre de 1961 decía: "En los dos últimos años la exportación de fruta fresca ha pasado anualmente de 200.000 toneladas. Se llegaría a mantener esta cifra si la producción y el comercio pudieran seguir soportando el quebranto anual que les causa su actividad.- Tampoco podrá el Estado seguir aprovechando esta fuente de divisas si sus propios agentes se encargan de esterilizarla.- Hemos comentado recientemente la errónea política económica oficial en fruticultura. Ahora, ya terminada la huelga decretada por los dirigentes de los gremios ferroviarios estatales en un servicio público indispensable para la recuperación de la riqueza nacional y de la economía privada, condría dar a conocer, oficialmente, el cálculo de las pérdidas causadas al país por esta huelga, que ha conseguido, en seis semanas, aumentar la pesada carga que el pueblo argentino soporta desde la nacionalización de sus ferrocarriles".- "El Alto

Valle del Rio Negro y Neuquén contribuye con un 95% del total de fruta fresca exportada.-"

"Esta fruticultura austral, es técnicamente, la más perfeccionada del país.- La manzana constituye el 75% de nuestra exportación de fruta fresca.- A fines de julio pasado la existencia de manzana en frigorífico era de 6 millones de cajones contra 4 millones del año anterior.- Esta diferencia de 2.000.000 de cajones, al no tener colocación en el exterior, influirá desfavorablemente sobre la economía frutícola del año entrante, aumentando el quebranto y el desaliento al iniciarse el año 1962".-

La predicción se cumplió por cuanto la producción bajó de 414.700 toneladas para 1961 a 397.000 toneladas en 1962, si bien el saldo exportable se incrementó de 148.631 toneladas en 1961 a 179.240 toneladas en 1962, pero ello se realizó a expensas del consumo interno que para 1961 fué 266.069 toneladas, disminuyendo a 217.760 toneladas en 1962.- Si bien la merma en la producción es de tan sólo 17.400 toneladas, debe tenerse presente que con solo repetirse la cifra del año anterior constituye siempre un desaliento, tratándose de un rubro de vital importancia en la economía no sólo de la región, sino en la nacional, máxime aún, si consideramos que la producción para 1959 fué de 463.600 toneladas.-

El Editorial prosigue diciendo: "El panorama es sombrío para el porvenir de la manzana argentina si no logran resolverse los problemas relacionados con el costo de producción y de transporte terrestre y marítimo.- La reciente huelga ferroviaria logró impedir que el F.C.Roca hiciera su habitual concentración de

vagones para asegurar un transporte satisfactorio, lo que ocasionó transtornos irreparables.- Mientras tanto los costos de producción y comercialización de la fruta colaboraron para levantar una barrera infranqueable a la iniciativa del productor de fruta argentina que un tenaz y metódico esfuerzo de tres décadas había logrado educar en el arte difícil de la huerta para ponerse a tono con el virtuosismo de la exportación.-"

"Producíamos en aquella época, fruta de alta calidad a bajo costo.- La Argentina, granero del mundo, acudió a la ciencia genética y a la tecnología agrícola para poder seguir dominando el mercado internacional de granos.-"

"Para ayudar a la fruticultura argentina a mantener el puesto que merece en el mercado mundial se ha sugerido el recurso humillante de subsidiar su exportación con una moneda treinta veces más débil que cuando la fruticultura era una industria fuerte".-

"Antes de examinar las consecuencias probables de adoptar esta política futura conviene despejar los obstáculos que la política económica actual opone a la importación de lo que la fruticultura necesita para su desarrollo.- Llegaremos a triunfar en la exportación de fruta argentina aplicando la fórmula de "comprar a quien nos compra", que ahora se ofrece de oportuna actualidad".-

"Hace pocos días recogimos el eco angustiada de los productores del Sur Mendocino y sus apremiantes gestiones ante la Secretaría de Comercio para que se halle solución a tan grave problema.- Entonces, los fruticultores en cuestión, ahogados por la perspectiva de una cosecha de manzana de difi-

cil colocación en el mercado de nuestro comprador tradicional, señalaban como éste nos vende, en cambio, abundante acopio de su propia producción bananera".- La cuestión queda así planteada en términos de urgencia fácilmente perceptibles por lo dicho.- Y las perspectivas de la zona de libre comercio o las cláusulas de comercio triangular de algunos convenios, ya lo dijimos, acaso sugieran algo a los organismos, a los que compete actuar.- Lo esencial es, entretanto, insistimos una vez más, hacerlos pronto".-

Respecto al último párrafo del Editorial, cabe destacarse que la referencia es al Brasil, país que regula sus compras de trigo, de acuerdo a nuestras compras de sus productos.- De manera que se establece en la Argentina, indirectamente, un conflicto interno de intereses, entre el sector cerealista y el fruticultor.-

No cabe duda alguna, y ya se ha hecho mención en otra parte de este trabajo, que el transporte, la falta de almacenamiento, la intermediación, constituyen factores que desalientan visiblemente al productor.

Para ponernos en condiciones de exportar en pocos años una cifra que factiblemente puede llegar a triplicar a la actual, es necesario remediar con urgencia los problemas que afectan a la producción interna, a su transporte y distribución.- En la actualidad estamos exportando cerca de 250.000 toneladas de frutas frescas por año, con un producto de u\$s 30 millones; tal ingreso podría ser triplicado con un ingreso de divisas de casi u\$s 100 millones, cifra interesante por su monto y por el crónico déficit de nuestra balanza de pagos.- Desgraciadamente,

aunque la producción de frutas constituye uno de los sectores más auspiciosos del panorama nacional, el índice de aprovechamiento es relativamente bajo y cuando más se produce el porcentaje de pérdida sobre el total, es mayor.- En el citrus de la Mesopotamia, según estimaciones de los productores, el porcentaje de pérdidas en algunos años es del 60% del total.-

La causa en ese caso lo constituye la falta de transporte, que hace prácticamente imposible el envío de la fruta a la Capital Federal, que a la par de ser centro de consumo, es puerto de exportación.- Por otra parte el precio de la fruta en Buenos Aires, es sumamente caro, mientras el productor, tanto sea del Litoral como de Mendoza o de la Patagonia, percibe apenas el 15% o el 28% de dicho precio a pesar de que corre con el riesgo de la mala cosecha y con los gastos de atención de todo el año.- La zona frutícola del Río Negro, que es la más rica del país y la principal productora de manzanas y peras, tropieza desde hace mucho tiempo con la insuficiencia del transporte que ofrece el Ferrocarril Roca, además de carecer de frigoríficos regionales que permitan el estacionamiento hasta el momento del embarque.- Pero aún existiendo frigoríficos todo estacionamiento innecesario encarece los costos, siendo lo más razonable el contar con la capacidad suficiente de transporte sobre todo en época de cosecha.- Existe la posibilidad del envío por camión, aunque el costo es más elevado que el ferroviario, si bien se compensa con la flexibilidad de las cargas y la eliminación de los acarreos a estación y manipuleo de changadores.- La pavimentación de la ruta Neuquén a Bahía Blanca, en construcción, soluciona en parte el problema. Pero aún los fletes son elevados

por la falta de competencia.- En efecto, el flete de u\$s 0,90 por cajón entre Buenos Aires y Rio de Janeiro resulta exorbitante, si se tiene en cuenta que el envío a Londres cuesta un dólar.- Pero claro está, tanto la Argentina como Brasil, tienen sumo interés en no gastar divisas fuertes para el traslado y la solución más práctica, probablemente estará en incorporar más naves frigoríficas y ampliar la competencia, al propio tiempo que facilitar la salida de las frutas por el puerto natural de Bahía Blanca en lugar de traerlas hasta la Capital Federal en un trayecto inútil por ferrocarril o camión.

Dicho esto con referencia a nuestras exportaciones, pasaremos a reflejar en cifras el volumen de nuestro comercio exterior de frutas prestando especial atención a las originarias del Valle del Río Negro, esto es, manzanas y peras.-

CUADRO N° 62

Exportación de Frutas Frescas

<u>Año</u>	<u>Toneladas</u>
1953	87.008
1954	71.236
1955	96.853
1956	102.038
1957	160.119
1958	130.402
1959	205.720
1960	204.776
1961	177.956
1962	228.750
1963 (1er. Semest.)	259.882

Las cifras muestran un sostenido aumento que se ha

ce más evidente a partir del año 1959, culminando con las exportaciones de la cosecha 1962/63, que en el primer semestre ha superado notablemente, el máximo alcanzado en 1962.- Reflejado en dólares americanos podríamos agregar el valor de las exportaciones para 1961 al 1er.semestre de 1963.

Año 1961	u\$s 20.407.821
Año 1962	" 27.901.206
Año 1963 (1er.Sem.)	" 35.931.869

CUADRO N° 63

Exportación de frutas frescas por países - Año 1961

<u>Países</u>	<u>Toneladas</u>	<u>%</u>
Alemania Occid.	14.305	8,04
Brasil	53.800	30,23
Bélgica	637	0,04
EE.UU.	3.141	1,76
Finlandia	11.645	6,54
Francia	11.696	6,57
Italia	204	0,01
Países Bajos	23.801	13,37
Paraguay	494	0,02
Reino Unido	12.319	6,92
Suecia	21.993	13,06
Venezuela	9.351	5,25
Otros	14.570	8,19
<b>Total</b>	<b>177.956</b>	<b>100,0</b>

Fuente: Dirección Nacional de Estadística y Censos.

## 6-1-3: Principales mercados extranjeros.-

CUADRO N° 64Exportación de frutas frescas por países-Año 1962

<u>Países</u>	<u>Toneladas</u>	<u>%</u>
Alemania Occid.	28.729	12,56
Brasil	67.147	29,37
Bélgica	1.296	0,57
EE.UU.	7.227	3,16
Finlandia	15.136	6,82
Francia	22.211	9,71
Italia	282	0,01
Países Bajos	38.359	16,97
Paraguay	802	0,04
Reino Unido	5.993	2,62
Suecia	20.958	9,16
Venezuela	7.186	3,14
Otros	13.424	5,87
<b>Total</b>	<b>228.750</b>	<b>100,0</b>

Fuente: Dirección Nacional de Estadística y Censos.

Los cuadros anteriores muestran como se ha distribuido la fruta fresca durante los años 1961 y 1962 entre los distintos mercados extranjeros.- En Europa los Países Bajos, Suecia y Alemania en ese orden canalizaron la mayor corriente exportadora de nuestro país y en América, Brasil absorbe el 30,23% de nuestra exportación, convirtiéndose en nuestro principal cliente mundial.-

Para 1962, nuestra corriente exportadora se incrementó en casi 51.000 toneladas, que canalizadas hacia los mismos países

citados anteriormente, representaron aproximadamente el 68% de nuestras exportaciones, debiendo destacarse además el incremento operado en la exportación hacia Francia que superó sus compras de 1961, en más de 10.000 toneladas.-

Para mayor ilustración se transcribe un cuadro comparativo de la exportación por países durante los años 1961 y 1962.

CUADRO N° 65

Países	Año-1961	Año-1962	Diferencia
	Tonel.	Tonel.	Tonel.
Alemania Occidental	14.305	28.729	14.424
Brasil	53.800	67.147	13.347
Bélgica	637	1.296	659
EE.UU.	3.141	7.227	4.086
Finlandia	11.645	15.136	3.491
Francia	11.696	22.211	10.515
Italia	204	282	78
Países Bajos	23.801	38.359	14.558
Paraguay	494	802	308
Reino Unido	12.319	5.993	- 6.326
Suecia	21.993	20.958	- 1.035
Venezuela	9.351	7.186	- 2.165
Otros	14.570	13.424	- 1.146
<b>Totales</b>	<b>177.956</b>	<b>228.750</b>	<b>50.794</b>

Dentro de los totales transcriptos, veamos ahora que participación les corresponde a los rubros manzanas y peras, en las exportaciones de frutas.-

CUADRO N°66Exportación de manzanas por países

	Año 1961		Año 1962	
	Tonel.	u\$s.	Tonel.	u\$s.
<u>Totales</u>	<u>148.631</u>	<u>15.989.520</u>	<u>179.239</u>	<u>20.566.408</u>
<u>Europa</u>				
Alem. Occ.	9.981	1.070.995	21.384	2.489.558
Bélgica	637	71.836	1.068	125.646
Finlandia	11.186	1.162.831	14.446	1.627.652
Francia	10.942	1.161.988	19.966	2.271.477
Irlanda	2.248	236.438	3.080	344.384
Italia	158	16.507	--	--
Noruega	8.945	985.119	10.577	1.211.976
P.Bajos	22.736	2.502.163	32.288	3.694.152
R.Unido	10.441	1.086.464	1.546	185.565
Suecia	18.881	1.935.383	16.244	1.795.762
Otros	92	9.701	62	8.924
	<u>96.247</u>	<u>10.239.425</u>	<u>120.661</u>	<u>13.755.096</u>
<u>Norte América</u>				
EE.UU.	561	63.091	1.167	134.169
<u>Sud-América</u>				
Brasil	43.724	4.786.180	51.642	5.999.092
Venezuela	4.963	551.192	3.322	385.124
Otros	2.722	304.780	2.244	265.891
	<u>51.469</u>	<u>5.642.152</u>	<u>57.208</u>	<u>6.650.107</u>
<u>Africa</u>	<u>414</u>	<u>44.852</u>	<u>203</u>	<u>27.036</u>

Europa recibe más del 65% de nuestras exportaciones, siguiendo luego Sud-América.-Alemania Occidental acusa un marcado incremento, llegando a importar en el 1er.semestre del año 1963 alrede

dor de 38.000 toneladas por un valor de casi u\$s. 5.300.000.-  
 Por su parte los Países Bajos, alcanzan para el 1er.semestre de  
 1963, la cifra de 53.000 toneladas por un valor de u\$s 7.237.005.-

La manzana pues, está representando un rubro muy va-  
 lioso en nuestro comercio de exportación.-

Veamos ahora, la participación que le corresponde  
 a la pera.

CUADRO N° 67

	Año 1961		Año 1962	
	Tonel.	u\$s.	Tonel.	u\$s.
<u>Total</u>	<u>20.082</u>	<u>2.584.302</u>	<u>40.668</u>	<u>5.237.459</u>
<u>Europa</u>				
Alem.Occid.	1.506	192.282	6.231	800.624
Bélgica	---	---	228	30.707
Finlandia	242	25.784	420	53.595
Francia	754	96.104	2.246	320.551
Irlanda	110	13.934	668	85.706
Italia	4	557	238	28.925
Noruega	104	13.246	523	68.396
P.Bajos	1.067	138.795	4.609	568.020
R.Unido	1.841	258.060	683	85.487
Suecia	2.399	310.641	4.182	533.028
Otros	---	---	2.058	264.234
	<u>8.027</u>	<u>1.049.403</u>	<u>22.086</u>	<u>2.839.273</u>
<u>Norte-América</u>				
Cánada	---	---	88	12.188
EE.UU.	2.474	309.671	5.634	725.594
	<u>2.474</u>	<u>309.671</u>	<u>5.722</u>	<u>737.782</u>
<u>Sud-América</u>				
Brasil	7.544	969.091	12.639	1.631.916
Paraguay	31	2.861	58	7.873
Venezuela	1.926	243.297	51	6.450
Otros	36	4.406	110	13.887
	<u>9.537</u>	<u>1.219.655</u>	<u>12.858</u>	<u>1.660.126</u>
<u>Africa</u>	<u>44</u>	<u>5.573</u>	<u>2</u>	<u>278</u>

Fuente: Direc. Nac. de Estadística y Censos

El rubro pera superó en el año 1962, el 100% de las exportaciones del año anterior, absorbiendo Europa más del 50% de nuestras ventas al exterior.- Para el 1er. semestre de 1963, se exportaron 39.298 toneladas por un valor de u\$s. 5.724.454, lo cual refleja que se ha de exceder cómodamente al total exportado en 1962.-

Resulta interesante comparar la importancia que tienen las variedades manzanas y peras sobre el total de frutas exportadas, insertándose en el cuadro siguiente tonelaje y porcentajes correspondientes, en los últimos diez años.-

CUADRO N° 68

Exportación de frutas frescas

Año	Totales en tonel.	Manzanas		Peras		% de peras y manzanas sobre el total.
		Tonel.	% s/ total	Tonel.	% s/ total	
1953	87.008	51.207	59	22.910	26	85
1954	71.236	55.476	78	10.387	15	93
1955	93.853	65.869	70	18.053	19	89
1956	102.038	61.997	61	28.479	26	89
1957	161.119	111.732	69	34.651	22	91
1958	130.402	70.412	54	42.453	33	87
1959	205.720	165.256	80	30.960	15	95
1960	204.776	150.252	73	47.886	23	96
1961	177.956	148.631	84	20.082	11	95
1962	228.750	179.240	79	40.668	18	97
1963	259.882	212.901	82	39.298	15	97

Fuente: Direcc.Nac. de Estadística y Censos.

Por último corresponde destacar el destino de la producción de manzanas y peras, es decir qué cantidad se destina al

consumo interno y cuanto a la exportación.- Para ello reflejaremos las cifras correspondientes en el siguiente cuadro, tomándose como base los cuatro últimos años y el 1er.semestre de 1963.-

CUADRO N° 69

Destino de la Producción de Manzanas en miles de toneladas

Años	Producción		Consumo Interno		Exportación	
	Miles de Tn.		Miles de Tn.	%	Miles de Tn.	%
1959	464		299	64	165	36
1960	431		281	65	150	35
1961	415		267	64	148	36
1962	397		218	55	179	45
1963 1er.Sem.	449		227	51	212	49

Como podrá observarse se nota una tendencia a destinar cada vez cantidades mayores a la exportación, circunstancia que motiva en parte los precios minoristas cada vez más elevados en el mercado interno.-

CUADRO N° 70

Destino de la producción de peras en miles de toneladas

Años	Producción		Consumo Interno		Exportación	
	Miles de Tn.		Miles de Tn.	%	Miles de Tn.	%
1959	92		61	58	31	42
1960	113		65	58	48	42
1961	76		56	74	20	26
1962	114		73	64	41	36
1963-1er.Sem.	97		58	69	39	40

En el Anuario Argentino Brasileño de Frutas, Año 3-1961:15-16, se han determinado las exportaciones de manzanas para el año 1960, según su origen y así tenemos:

<u>Provincia</u>	<u>Kgs. exportados</u>	<u>%</u>
<u>TOTAL</u>	<u>152.067.278</u>	<u>100</u>
Río Negro	150.200.336	98,77
Mendoza	1.528.670	1,00
Neuquén	154.396	0,11
Buenos Aires	170.016	0,12
San Juan	13.860	

Con respecto al Alto Valle del Río Negro los porcentajes que corresponden a las principales variedades empacadas en cajones standard en condiciones de exportación, y para mercado interno, fueron las siguientes para la cosecha 1959/60, sobre un total de 12.284.915 cajones.

CUADRO N°71

Variedad	% corresp.a c/variedad	Empacado en con- dic. de exportac.	Empacado para mercado inter.
<u>TOTAL</u>	<u>100%</u>	<u>60,2%</u>	<u>37,8%</u>
Red Delicious	52,9%	61,9%	38,1%
Rome Beauty	12,4%	62,3%	37,7%
Delicious	8,3%	48,1%	51,9%
Granny Smith	12,2%	66,4%	33,6%
Black Winesap	4,2%	74,6%	25,5%
King David	4,1%	62,0%	38,0%
Jonathan	1,9%	65,6%	34,4%
Yellow Newton Pippin	3,3%	68,0%	31,5%

Debe señalarse que en los porcentajes precedentes no se incluyen datos referentes al empaque en otros tipos que no sean el standard.-

6-1-4- PROBLEMAS ACTUALES Y PERSPECTIVAS FUTURAS.-

Las exportaciones de frutas frescas argentinas superó en el año 1962 a las 228.000 toneladas por un valor de u\$s. 28.000.000.- Sin embargo ello no ha sido consecuencia de las buenas perspectivas y condiciones que presentaba el comercio de exportación, sino a la gran producción de manzanas y de la necesidad de desprenderse de grandes volúmenes de esa especie, que de haber quedado en el país hubieran representado un grave problema para su colocación en el mercado interno y un fuerte quebranto económico.- La manzana es la especie que más se exporta; el promedio de los 3 últimos años superó el 80% del total de las exportaciones. La pera ocupa el segundo lugar y hay una alta correlación positiva entre las exportaciones de frutas, de modo que las cifras a que alcanzan estas dos últimas especies es índice de la marcha del comercio exterior de frutas en nuestro país.- Teniendo en cuenta que el cultivo de la pera ha quedado más o menos estacionario y que el de la manzana ha ido ascendiendo verticalmente, al punto de aumentar unas 20.000 toneladas por año sólo en el Alto Valle del Río Negro y Neuquén, nos hemos de referir en especial a la manzana.- Además si se observa las cifras de exportación, se comprobará que el Río Negro aporta más del 90% de la fruta que se remite a los mercados foráneos, lo que constituye una razón para relacionar directamente los problemas del comercio exterior de frutas, con la región mencionada.-

El Alto Valle del Río Negro y Neuquén, es la región frutícola de técnica más avanzada, que desde los comienzos de su fruticultura comercial ha prestado especial atención a la

obtención de frutas de gran calidad.- Su alta eficiencia, le ha permitido situarse en primer plano, y hasta el año 1958 inclusive, su economía se desarrollaba sin mayores dificultades. En la actualidad el panorama ha cambiado por completo, atravesando la fruticultura del Rio Negro y Neuquén por una situación crítica como consecuencia de los altos costos de producción y comercialización y el menor poder adquisitivo del consumidor.- En dicha región la producción aumenta anualmente en un millón de cajones, lo que induce a prever una agravación de su economía si persisten algunas dificultades que se presentan en la actualidad, lo que hace necesario encontrar soluciones para evitar el desaliento de los fruticultores y el abandono de las plantaciones, cosa que ya está ocurriendo.- En fruticultura, se está trabajando a altos costos, que reconocen diversos motivos. En 1959 el 75% del precio F.O.B. Puerto Buenos Aires, estaba constituido por rubros ajenos al costo de producción de la fruta: gastos de cosecha, acarreo hasta los galpones de empaque, materiales de empaque, mano de obra del empaque, cargas y descargas, transporte ferroviario, conservación frigorífica, acarreo a puerto, impuestos, etc.- Por su parte el productor ha visto sumamente dificultada su labor por los altos costos de producción y la imposibilidad de mecanizar como sería su deseo las labores de cultivo, manipuleo de la fruta y empaque.- Iniciada ya en 1960 la descapitalización del fruticultor, al no poder recuperar lo invertido para producir su fruta -le ha costado \$ 2,00 a \$ 2,50 producir 1 kg. de fruta, y la ha vendido en el gran promedio a \$ 1,50-, ha pensado en restringir los gastos de poda, abonaduras, tratamientos sanitarios, etc., estando cada vez más lejana la posibilidad de mecanizar las labores cul-

turales de manipuleo y empaque, pues no se dispone en el país de la maquinaria necesaria, o bien, de tener que importarla, le es prácticamente imposible por los altos precios, agravados por los recargos que impone el Bco. Central.- Así, cuando ha llegado el momento de defenderse ineludiblemente de los altos costos y revisar los métodos de exportación, nos encontramos ante la imposibilidad de hacerlo por falta de medios, lo que significa tener que trabajar en manifiesta inferioridad de condiciones, en relación con los países exportadores de frutas con los que debe competir el nuestro.- No obstante ello, habrá que proceder a esa revisión de métodos y dentro de lo posible algo habrá que hacer.-

La necesidad obliga a buscar soluciones, aunque éstas no sean del carácter que realmente se necesita.- Hasta la cosecha de 1958 se empacaba en condiciones de exportación gran cantidad de manzanas, aún sabiendo que no se iba a remitir a los mercados exteriores, porque de ese modo se la protegía mejor para su posterior conservación, y la fruta que se enviaba directamente al mercado en época de plena cosecha, se remitía en bolsas y cajones de diversos tipos, menos costosos que los cajones standard, y sin envoltura individual, con papel sulfuro aceitado.- Esto, lógicamente permite incurrir en menores gastos.- Durante la cosecha de 1959, algunos productores han envasado manzanas, directamente en cajones de mercado interno, y la han puesto así en cámaras frigoríficas para ser consumidas en el invierno.- Esta circunstancia posiblemente sea el preludeo de una etapa posterior: la internación directa de la fruta -previa una primera selección- en cajones cosecheros en

los frigoríficos regionales, para luego ir empacando la fruta, aún para exportación, a medida que lo exijan las necesidades.- Esta práctica, que es habitual en otros países permite obtener una mayor calidad de fruta, porque se conserva mejor y por más tiempo, y resuelve importantes problemas que derivan de la necesidad -en las condiciones actuales de trabajo- de empacar la producción en un lapso sumamente limitado que obliga a un intenso trabajo en los galpones de empaque y a exigirle al F.C. Roca una disponibilidad de vagones y tracción que no puede aportar con eficiencia.- Afortunadamente la construcción de frigoríficos regionales en el Alto Valle del Rio Negro y Neuquén permitió aumentar la disponibilidad de espacios para la conservación de la fruta, pero mucho debe hacerse todavía si se tiene en cuenta que con una producción de 18.000.000 de cajones se dispone de una capacidad frigorífica en el Valle para solo 1.700.000 aproximadamente.- Es necesario para ello que se concedan créditos para ese fin en condiciones más favorables, pues el alto costo de esas obras no puede salvarse sino con préstamos amortizables a largo plazo y con bajos intereses.-

Otro aspecto que se debe encarar es el del empleo de maquinaria eficiente para el lavado, selección, tamañado y empaque automático y semiautomático de la fruta.- Con el empaque manual de la fruta, tal como se hace en la actualidad en nuestro país, un buen embalador puede empacar 15 a 16 cajones por hora mientras que con la semimecanización de esa tarea, puede lograrse un rendimiento de 20 a 25 cajones, y con la automatización, 60 a 80 cajones por hora y por hombre.- El trabajo que hoy efectúan tres máquinas tipo Cuttler de 40 tambores lo ha-

cen los EE.UU. una máquina automática y esa labor que en nuestro país requiere, para un galpón de empaque, de 120 a 150 obreros, puede cumplirse con 30 a 50 personas como máximo, cuando se emplea maquinaria automática.-

En un intento de mejorar las condiciones presentes de trabajo, se está ensayando en nuestro país la fabricación de cajas de cartón que puedan resistir las condiciones de manipuleo y conservación en cámaras frigoríficas.- Las bandejas moldeadas (trays) ya se fabrican aquí y podrán aportar ventajas al reemplazar al tipo de empaque actual.-

La utilización de cajas de cartón y bandejas moldeadas está íntimamente relacionada con los costos, y sistemas de empaque.-

La utilización del Puerto de Bahía Blanca podría ayudar a solucionar algunos problemas que presenta la exportación de frutas, ya que significaría 40 horas menos de transporte, con respecto al Puerto de Buenos Aires.- Las dificultades que se presentan en estos momentos para ellos son las siguientes: escasa disponibilidad de espacio frigorífico en el Puerto de Bahía Blanca; pocas comodidades para el atraque de barcos, ya que debería disponerse de facilidades para la carga de 4 ó 5 barcos a la vez; dificultades para conseguir que se fleten barcos a ese puerto porque deberían ir en lastre desde Buenos Aires; necesidad de que se pavimente la ruta 22 desde Stefenelli hasta Bahía Blanca; y nueva organización comercial aplicada a las exportaciones por ese puerto.- Es indudable que en época de plena cosecha, la utilización de ese puerto representaría

una gran ventaja.-

Un apreciable porcentaje de la desvalorización que sufre la fruta, se debe a dos factores: maduración avanzada y efectos de los golpes que sufre en su manipuleo.- El primero de los inconvenientes se soluciona disponiendo de suficiente capacidad frigorífica en las zonas de producción, buen tratamiento frigorífico y buenos transportes.- El segundo, ha sido objeto de especial estudio en algunos países exportadores (EE.UU. y Australia) entre otros en los últimos años, reduciendo la cantidad de golpes que recibe la fruta, mediante la modificación de los métodos clásicos de manipuleo.- La utilización de grandes cajones cosecheros de capacidad equivalente a la de 15 a 20 cajones standard, y la mecanización de las etapas de a carreo y movimientos de los envases, requiere la utilización de nuevas prácticas con elementos que en nuestro país son de alto costo.-

Cuando haya suficiente capacidad de cámaras frigoríficas en los frigoríficos regionales, tendrá que considerarse la posibilidad de internar la fruta de inmediato en frío, y empacar gradualmente de acuerdo con los pedidos que se reciban por fruta para exportar, a fin de que el producto que se destine a mercado interno no se vea recargado por gastos innecesarios de empaque, pues puede remitirse en cajones de otros tipos menos gravosos.-

Finalmente, el Estado debería iniciar una enérgica política de fomento de la producción y exportación empleando para ello los recursos que posee, es decir medidas que no obstaculicen la productividad ya que toda ayuda que se preste no

será en beneficio de un sector sino de toda la Nación.- Los aumentos de las tarifas ferroviarias incidirán más en los ya altos costos, no solo directamente en lo que concierne al transporte de la fruta sino también a la mayor parte de los elementos que se utilizan en las explotaciones frutícolas y al empaque.- Asimismo, debería contemplarse un régimen de liberalidad a las importaciones de maquinarias y elementos que necesita la fruticultura y que no se producen en el país.-

No debe olvidarse por último, el factor propaganda para un mayor consumo de frutas en el país y en el exterior que contribuirá a solucionar algunos aspectos, y que la creciente producción necesita ver aumentado el consumo interno, ya sea de frutas frescas o bien industrializadas y tener en la exportación un mercado permanente, estable y cada vez mayor.-

## 7- COMERCIALIZACION HORTIFRUTICOLA.-

### 7- Generalidades.-

Para satisfacer el consumo en el lugar y momento requerido por la demanda, implica cumplir con un proceso que se va realizando por etapas, las que deben ser cuidadosamente analizadas por la incidencia que tienen sobre el costo de los productos.-

Este problema es variado en función del producto de que se trate y de acuerdo a la zona de producción; según sea para satisfacer la demanda del consumo interno o para la exportación.

La agricultura requiere la disposición de volúmenes adecuados como para que la concentración, acondicionamiento, movilización y dispersión de los productos pueda ser efectuada eficientemente.-

La comercialización de la producción hortifrutícola plantea diversos problemas que son de fundamental importancia en todo lo que se refiere a aumentar la producción e incrementar los ingresos del productor.- Podemos distinguir al respecto cuatro aspectos y que son:

1) El modo de distribución, o sea el camino que debe recorrer la fruta desde el productor al consumidor.-

2) El problema del transporte

3) La conservación en frío; ubicación y capacidad de los frigoríficos.-

4) El aspecto técnico de la distribución: sistema de envase y plantas de empaque y selección y métodos de manipuleo.

#### 7-2 Comercialización hortícola - Tomates -

Dentro de los cultivos cuyo futuro es promisorio, se encuentra el tomate, que con un crecimiento en las áreas cultivadas en los últimos años, ofrece un panorama claro en su proceso de colocación, brindando un esquema de tratamiento industrial al que podrán acomodarse otra serie de producciones hortícolas, que deberán ser encaradas en la región.-

Ese proceso industrial, -tomate al natural, pasta o extracto y aún dulce- es encarado por sociedades o cooperativas de productores y constituye en esencia, el núcleo alrededor del

cual gira la comercialización.-

El productor a cuyo cargo se encuentra la cosecha, llega a la fábrica con el tomate en cajones cosecheros de al rededor de 20 Kgs.

A su vez, paralelamente, actúan los acopiadores, quienes reciben el tomate en grado de madurez comercial, es decir en condiciones de soportar el transporte a larga distancia y posibilitar su distribución en los mercados de Buenos Aires y en algunas ocasiones Rosario.- Los tomates pueden ser clasificados en verdes, semiverdes y pintones.- Los primeros son los frutos capaces de soportar una conservación de 8 a 10 días antes de ser consumidos, sin necesidad de recurrir al frío o proceso de preparación; semiverdes, de 6 a 8 días y los últimos, son los que llegan a plaza para ser colocados de inmediato, por cuanto no puede conservarse por más de 3 o 4 días.

Los acopiadores abonan a los productores el precio del día anterior en el mercado de Buenos Aires, con las deducciones por fletes, movimientos, etc., los que son fijados en pizarras para que el agricultor, en el momento de llegar a fábrica, decida que volúmen le conviene entregar en función de la consideración de precios y del grado de madurez de los frutos.-

La concentración final en Buenos Aires se efectúa en los mercados de Abasto, Dorrego, Ciudad de Buenos Aires, Liniens, donde actúan comerciantes, denominados consignatarios, los que a su vez realizan sus ventas a los mayoristas, quienes actuando como distribuidores los hacen llegar a la venta al de

talle.- La incidencia en las distintas etapas ya han sido estudiadas en el punto 5-3.-

Las fábricas, que actúan como empresas privadas, suelen efectuar sus compras sobre la base de contratos en los que se establece el precio, aunque no se discrimina la calidad de entrega, lo que conspira contra los cuidados que deben prestarse para la cosecha y movilización reflejándose posteriormente tanto en el rendimiento fabril como en su calidad.- En algunas de éstas, el proceso se desarrolla íntegramente, es decir, se prepara tomate al natural y/o extracto y se procede a su fraccionamiento y envasado.- No obstante, en la mayoría preparan el extracto y lo envían en barricas a envasadores que, con sus marcas respectivas, lo remiten a los mayoristas que se encargan de distribuirlo en el mercado.-

Las cooperativas en cambio, no establecen un precio cierto sino que, liquidan en función del resultado de la colocación, debiéndose señalar que éstas realizan un proceso industrial más completo, por cuanto en una selección primaria de los frutos entregados por los productores, destinan los de mejor calidad a la conservación "al natural", lo que les permite abonar un mejor precio.-

Atento a la gran importancia que habrá de tener este cultivo, tanto por sus posibilidades ecológicas como por sus perspectivas de amplitud de mercado, base de una producción hortícola que, en gran parte deberá ser industrializada en el lugar, se hace conveniente una campaña de asesoramiento a los agricultores, sobre la base de una acción de investigación y divulgación sobre variedades, métodos de cultivo y de

comercialización, a fin de que alcancen la eficiencia que los productores de la zona desarrollan para los cultivos frutales.

En el Cuadro N° 72 se detallan los gastos de comercialización del tomate para consumo al estado fresco de Río Negro para el año 1959, como también los gastos de comercialización de la papa para el año 1960.-

## CUADRO N°72

GASTOS DE COMERCIALIZACION DEL TOMATE PARA CONSUMO AL ESTADO  
FRESCO DE RIO NEGRO Y PAPA.

1959

C O N C E P T O	El Kg.	Cajón de 22 kg.
1.- Costo de producción en jaula o cajón cosechero sobre piso chacra (valor obtenido en el costo de tomate para industria.....)	1,14	25,08
2.- Envase: cajón "cosechero sin tapa" o "torito" de 22 kg.neto, a m\$n 35,00 (cajón de retorno, vida útil estimada: 3 años).....	0,53	11,67
3.- Mano de obra: limpieza, selección, tamañado y empaque (incluido carga a camión y carga a vagón)	0,41	9,00
4.- Otros gastos: eventuales por acarreo de los cajones, roturas, pérdidas, etc.....	0,07	1,50
5.- Acarreo desde chacra a estación (distancia promedio 3 km).....	0,09	2,00
6.- Flete desde estación ING° Huergo hasta estación Sola (F.C.G.R.) vagón completo, a razón de m\$n 646,60 la tonelada.....	0,65	14,30
7.- Carga a camión.....	0,05	1,00
8.- Flete a Mercado de Abasto.....	0,16	3,50
9.- Carga en mercado.....	0,07	1,50
10.- Derecho de entrada.....	0,01	0,30
11.- Carga a camión (del cajón vacío).....	0,02	0,40
12.- Flete a Casa Amarilla para realizar la desinfección de los cajones.....	0,07	1,50
13.- Descarga en Casa Amarilla.....	0,02	0,40
14.- Desinfección.....	0,07	1,50
15.- Carga a camión.....	0,02	0,40
16.- Flete a estación de carga Sola.....	0,07	1,50
17.- Descarga de camión a vagón.....	0,02	0,40
18.- Flete desde estación hasta estación Ing° Huergo (vagón completo o carga mínima de 100 kg.) a razón de m\$n 435,59 la tonelada.....	0,44	9,68
19.- Descarga de vagón, carga a camión y flete desde estación a chacra y descarga.....	0,15	3,20
<b>TOTAL.....</b>	<b>4,06</b>	<b>88,83</b>

Los gastos de comercialización en que se incurre para enviar la producción de papas de esta zona hasta el Mercado Nacional del ramo, pueden esquematizarse en los siguientes rubros (los valores por bolsa de 60 kg.) señalados corresponden al año 1960).

Bolsa.....	m\$n	15.-
Hilo.....	"	0,35
Carga a camión en chacra.....	"	0,50
Acarreo a estación de embarque.....	"	4,50
Descarga en galpón.....	"	0,50
Carga a vagón.....	"	0,50
Flete desde estación Ing <sup>o</sup> Huergo hasta Casa Amarilla (vagón completo: 20.000 kg.).....	"	28,30
Descarga en Mercado Nacional.....	"	2.00
Pesada.....	"	0,80
Derecho de piso.....	"	1,60

### 7-3- Comercialización Frutícola.-

Existen tres sistemas de venta de frutas, a saber:

- a) en firme;
- b) a fijar precio
- c) en consignación

Quando se trata de venta en firme y a fijar precio, se adelanta al productor entre un 20% y 30% del precio, abonándose el resto en cuotas, a medida que se vende la fruta, o sea hasta la nueva cosecha.- En el caso de ventas en consignación no hay adelantos, pero el margen de comercialización es menor. En consecuencia el precio que recibe el productor también es mayor, siempre que el consignatario obtenga igual precio que el comerciante que compra en firme.- Pero el problema es precisamente éste, a saber, que el consignatario que percibe una

comisión se preocupará menos en obtener el mejor precio posible que el que compra y vende por cuenta propia, corriendo el riesgo de la comercialización.- Este riesgo reside no sólo en la fluctuación del precio, sino en las pérdidas ocasionadas por el transporte y manipuleo.- Puede estimarse que actualmente casi un 50% de la producción se vende en consignación.-

La fruta de Río Negro, especialmente la manzana, se vende o bien por cajón o por finca.- Según el método adoptado el riesgo de producción (rendimiento por hectárea) correrá por cuenta del productor o del comerciante.-

Se advierte, de lo expuesto, que según las modalidades de venta, permiten descargar el riesgo en mayor o menor medida sobre el comerciante, lo cual a su vez influye en el margen de ganancia del productor.-

#### 7-3-1- Galpones de Empaque.-

También tiene mucha importancia el trabajo en los galpones de empaque, que son manejados por entidades comerciales o cooperativas, con una capacidad que oscila entre 100.000 a 200.000 cajones, cifras éstas necesarias para que la operación resulte económica.- En los galpones de empaque, los cajones cosecheros son pesados para luego proceder a su clasificación por variedad, calidad y tamaño.- De acuerdo a disposiciones que rigen para asegurar la calidad de la fruta, las mismas no pueden ser almacenadas a granel, debiendo ser embaladas dentro de las 24 horas de su cosecha, para asegurar su conservación.-

El problema del empaque se presenta en dos aspectos.- En primer término, el precio y la irregular provisión de papel

sulfito para envolver fruta de exportación.- En cuanto al cajón no hay dificultades en su aprovisionamiento, utilizándose madera de álamo de la zona, pero su dificultad estriba en que es un factor del costo relativamente importante.- En la actualidad se estudia la posibilidad de emplear cajas de cartón corrugado.- En la revista Nuestra Fruta de Noviembre de 1959, la Federación de Productores de Frutas de Río Negro estima que:

- a) La fruta se resguarda mejor en cajas de cartón.
- b) Cuando el procedimiento de empaque es altamente mecanizado la caja de cartón se adapta mejor al sistema.
- c) El inconveniente es que las cajas de cartón no aguantan el apilado habitual en los frigoríficos.-
- d) Las cajas van provistas de casilleros (lo cual es una ventaja frente al cajón) pero éstos no tienen en general suficientes medidas, de modo que la fruta no queda lo suficientemente sujeta en los mismos.-
- e) Existe la duda de si las cajas de cartón no activan la formación de moho.-

La ventaja de las cajas de cartón parece residir exclusivamente en su manipuleo, llegándose a un mayor grado de mecanización, pero atento a las dificultades apuntadas anteriormente, no resulta probable por el momento el abandono del cajón.

#### 7-3-2: Envases.-

Los cajones deben ser nuevos, de madera seca, lisa y limpia, que no transmitan sabor ni olor al contenido, debiendo ajustarse a una serie de especificaciones de acuerdo a su ulte-

rior destino.-

Cada fruta debe ser envuelta separadamente, en papel aceitado, y en el que debe figurar impresa la leyenda "Industria Argentina".

Los cajones deben ir forrados en su interior y a los costados con cartón o papel sulfito.- Debajo de la tapa y en el fondo deben llevar cartón canaleta, además de los cuellos, que consisten en dos piezas de cartón que se colocan a los costados del envase, a fin de evitar la presión de la tapa sobre las últimas camadas.-

Además, cada cajón debe ir debidamente rotulado, aplicándose el fondo azul para el grado extra seleccionado, rojo para el seleccionado y verde para el elegido.- En uno de los costados figura la variedad, grado de selección, número de unidades, especie, procedencia, nombre del productor, empacador o exportador y su marca y la leyenda "Industria Argentina", mientras que en el otro figura el número de inscripción del productor en el registro respectivo, número del embalador, fecha de empaque y sello de la verificación profesional de calidad.-

### 7-3-3- Tipificación.-

Existen en el país una serie de normas para la clasificación de las frutas, con el objeto de evitar adulteraciones al par, de defender el prestigio de los envíos al extranjero, ofreciendo bases serias para la comercialización.

Rio Negro ha brindado amplia experiencia a este respecto y se puede afirmar que sus modalidades de comercializa-

ción, basadas en la tipificación, son racionales y sólo requieren de una intensificación en la acción directa de los productores, sea mediante cooperativas u organismos similares, para lograr mayor eficiencia en los procesos de concentración y dispersión, con su repercusión en la relación precios al consumo - ingresos a la producción.-

El contralor de las disposiciones que rigen lo relativo a la tipificación se encuentra a cargo de la Secretaría de Comercio, clasificándose la fruta según se destine al consumo interno o para la exportación.-

Para el primer caso, se aceptan cuatro grados: Especial, bueno, común y económico.- Para el segundo: Extra Seleccionado (Extra Fancy); Seleccionado (Fancy) y Elegido (Choice). Cada una de estas variedades poseen características propias definitivas de su tamaño y calidad.-

#### 7-3-4- Frigoríficos.-

Los frigoríficos de fruta y legumbres tienen una capacidad total de 850.000 metros cúbicos, equivalente a 10.000.000 de cajones standard (12 por metro cúbico) (1).- De esa capacidad total, corresponde el 37% a la Capital Federal; 4,5% a Bahía Blanca; 2,9% a Mar del Plata; 10% a Mendoza; y un 15% a Río Negro, de la cual la mitad recae sobre la localidad de Cipolletti, y una cuarta parte sobre Cinco Saltos, siguiendo en orden de importancia las localidades de Villa Regina, Allen, Gral. Roca y otras.-

---

(1) Secret.de Comercio-Direc.de Frutas,Hortalizas y Flores-Datos para 1959.-

En este aspecto conviene aclarar la escasez de cámaras frigoríficas existentes en el país, existiendo la necesidad de instalar cámaras frigoríficas en localidades del interior a fin de facilitar la solución del problema.-

En el valle del Rio Negro la acción crediticia ha fomentado la instalación de frigoríficos regionales, como un gran aporte a la solución aunque más no sea parcial.-

Como la fruta debe ir a frigorífico antes de ser embarcada para su exportación, es menester llevar la fruta al frigorífico ubicado en el puerto de embarque, ya que las máquinas frigoríficas de los buques sólo alcanzan para conservar la fruta en estado frío, pero no para obtener un congelamiento rápido, necesario para el enfriamiento.-

Existe un serio problema en el hecho de que la fruta no soporta un proceso de enfriamiento discontinuo.- Una vez sacada de la cámara de congelamiento la fruta debe ser consumida al poco tiempo.- O sea que en teoría la fruta debería ser transportada a Buenos Aires en vagones o camiones frigoríficos, pero esto aún cuando fuera posible agregaría nuevos costos.- Por ello se prefiere efectuar el transporte en vagones simples, pero siempre en época de invierno. Pero siempre existe el riesgo de que el transporte se prolongue demasiado o que la temperatura en invierno llegue a ser elevada.-

El frigorífico regional obedece a la necesidad de proteger al productor en el caso de dificultades en el transporte y en especial frente al hecho de que los gremios aprovechen la necesidad urgente que tiene el productor de transportar su fru

ta para obtener aumentos de salarios.-

### 7-3-5 Mercados.-

Hasta hace pocos años los productores enviaban sus mercaderías a consignatarios que actuaban en los mercados municipales de Buenos Aires, principalmente el de Abasto, hasta que en enero de 1944 se creó el Mercado Nacional de Frutas.-

Todas las ventas que se efectúan en el ámbito de este mercado deben ser hechas al contado, ya sea que actúen productores con su propia fruta, consignatarios o comerciantes, y, en consecuencia, en razón de prácticas comerciales vinculadas con la financiación de las actividades de los mayoristas, es reducido el volúmen de operaciones, estimándose que oscila alrededor de un 20% del total.-

Fuera del mercado y de los denominados de Abasto, Ciudad de Buenos Aires, Liniers y Dorrego, intervienen los que podrían denominarse distribuidores o consignatarios, quien a veces cumplen las funciones de exportadores.- Estos poseen instalaciones de diverso orden, como grandes masas de capital, que les permite afrontar el almacenaje en frío, por períodos acordes con la conservación de la fruta, como para regular la oferta de acuerdo a sus conveniencias con la lógica incidencia en los precios.-

Una etapa vinculada con la dispersión es la que se halla a cargo de los mayoristas, quienes adquieren volúmenes relativamente importantes contando con los elementos para su traslado.-

Finalmente el ciclo se cierra con el contacto con el consumidor, ejercido de diversos modos y en el que, podrían caber modificaciones para lograr un mejor ingreso para el productor, ya que el recargo del precio que la fruta soporta en esta última etapa, muchas veces desalienta la demanda en perjuicio de la producción. En el punto 7-3-7, será tratada la incidencia sobre el precio en sus distintas etapas.-

#### 7-3-6- Exportación.-

Las firmas que operan como consignatarias son las que generalmente realizan operaciones de exportación, con un movimiento de suma importancia, si bien disperso pero que totalizan cifras cercanas a un millón de cajones por año.-

Entre estas firmas figura una entidad estatal, la Distribuidora de Frutas Argentinas, que inició sus actividades como subsidiaria de un ferrocarril y se incluyó en su patrimonio al nacionalizarse.-

Además figuran operando cinco cooperativas, si bien con un movimiento exiguo; alrededor de 200.000 cajones anuales.-

Vinculado con la consolidación y expansión de los mercados exteriores se encuentra el problema de los fletes marítimos, que son elevados en relación a otros productos cuyo transporte exige de bodegas refrigeradoras.-

A su vez, en las plazas del exterior actúan comisionistas que no defienden el precio del producto en la medida necesaria, dado que operan con frutas de diversos países, ra-

zón por la cual se estima que ambos aspectos, o sea el transporte, en su aspecto tecnológico y en su incidencia económica como el de la organización de los mercados exteriores, con una adecuada propaganda avalada en calidad y presentación, pueden brindar excelentes resultados que se reflejaran en nuestra balanza de pagos.-

#### 7-3-7- Incidencia de las etapas de distribución.-

Las diversas etapas por las que atraviesa el producto, desde su concentración regional hasta su dispersión, van acumulando una serie de gastos que inciden en definitiva sobre el precio que ha de pagar el consumidor y que como se verá representa una verdadera distorsión, por cuanto no llega al productor el estímulo necesario que compense su riesgo.-

Según ha quedado establecido en otra parte de este trabajo, sobre datos obtenidos de la Corporación Frutícola Argentina se desprende el siguiente panorama, habiéndose tomado como base para el cotejo un cajón de manzana deliciosa colorada: el empaque que absorbe un 23,7% del precio de venta minorista, está indicando la necesidad de una revisión a los sistemas actuales, a fin de obtener un abaratamiento de los costos, lo que se podrá lograr con una mayor mecanización y mejor ordenamiento laboral; frigorífico insume el 6,8% el que solamente podrá reducirse con mayores instalaciones que promuevan la competencia; comercio mayorista 5,3% y venta por cajón 5,3%; aquí se puede observar un exceso de intermediación el que lógicamente contribuye a encarecer el producto;

fletes 7,6% agravado con la escasez crónica de vagones del Ferrocarril Roca; venta al detalle 23,7% porcentaje excesivo si se piensa que el productor, que es el que corre con el riesgo de la cosecha y que espera un año para cobrar su producción recibe el 27,6% sobre dicho precio de venta minorista.

7-3-8- Organización de los Productores:

La asociación de los productores, al permitirles disponer de mayores volúmenes, orientados en algunos casos del Valle de Río Negro por el apoyo del crédito bancario, ha permitido encarar en los últimos años, actividades industriales y comerciales que posibilitan mayores ingresos.-

De acuerdo con la distribución de estas entidades en la provincia, de la manera que se detalla de inmediato, puede observarse que se ha prestado atención a las bodegas y últimamente a las plantas frigoríficas.-

CUADRO N° 73

RIO NEGRO

COOPERATIVAS VINIFRUTICOLAS

Nombre	Localidad	Bodegas	Frigoríficos
"La Reginense" Coop.Ltda.	Villa Regina	si	si
Coop.Vitivinícola Industrias Anexas y Producción Ltda.	Cipolletti	si	no
Coop."Valle Fértil" Ltda.	Gral. Roca	si	si
Coop.de Productores Ltda.	Río Colorado	si	no

COOPERATIVAS VITIVINICOLAS

Nombre	Localidad.-	Bode- gas	Frigorí- ficos
Coop. Vitivinícola "Luis A. Huergo"	Ing. Huergo	si	no
Coop. Agric. de Producc. y Consumo Viñateros Unidos Ltda.	Cipolletti	si	no
Coop. "Fuerte Gral. Roca" Ltda.	Gral. Roca	si	no
Soc. Coop. Agrícola Colonia Choele Choel Ltda.	Luis A. Beltrán	si	no
Coop. "Fruti-vinícola Allen" Ltda.	Allen	si	no
Coop. Sidrera "La Delicia" Ltda.	Cipolletti	si	no

COOPERATIVAS FRUTICOLAS

Primera Coop. Frutícola de Fuerte Gral. Roca Ltda.	Gral. Roca	no	no
Agricultura Frutícola Asociados Ltda. Coop. Sidrera.	Ing. Huergo	no	no
Coop. de Producc. y consumo Unidad Agraria de Villa Regina Ltda.	Villa Regina	no	si
Coop. Agraria de Producc. y Con- sumo Agricultores Unidos Ltda.	Cipolletti	no	si
Coop. Frutícola y de Consumo "Va- lle de Oro" Ltda.	Cipolletti	no	si
Coop. "Frutivalle" Ltda.	Allen	no	si
Coop. de Producc. y Consumo "La California Rionegrina" Ltda.	Villa Regina	no	no
Coop. Agrícola Frutícola y de Con- sumo "La Colmena" Ltda.	Cipolletti	no	no
Coop. de Producc. y Consumo "Auca Mahuica" Ltda.	Cinco Saltos	no	no
Coop. Frutícola Ltda. "La Perla del Valle de Rio Negro"	Villa Regina	no	no
"La Cautiva" Coop. Frutivinícola Hortícola y de Consumo Ltda.	Villa Regina	no	no
Coop. "Los Saltos" Ltda.	Cinco Saltos	no	no

Nombre	Localidad	Bode- gas.	Frigorí- ficos.
Coop. "Arrayan" Ltda.	Cinco Saltos	no	no
Coop. "Fortín Vidal" Ltda.	Banda del Medio	no	no
Coop. "FADEC" Ltda.	Cipolletti	no	no
Coop. Agrícola y de Consumo "Mojón 1106" Ltda.	Villa Regina	no	no
Coop. Frutícola "Curú-Leoufú" Ltda.	Gral. Roca	no	no
Coop. de Producc. Frutícola y de Consumo "La Cruz del Sud" Ltda.	Allen	no	no
Coop. Argentina de Producción de Frutas de Cipolletti y Neu- quén" Ltda.	Cipolletti	no	no
Coop. de Producc. y Consumo "La Reina del Valle" Ltda.	Villa Regina	no	no
Coop. Agraria de Productos Ali- menticios "Coronel Belisle" Ltda.	Cnel. Belisle	Si (1)	no
Coop. "Rio Negro" Ltda.	Rio Negro	Si (1)	no
Coop. Agraria "Cinco Saltos" Ltda.	Cinco Saltos	no	no

(1) Fábrica de dulce (tomatera)

Es evidente que la acción local de las cooperati-  
vas, por amplia que resulte y en la que se les ofrece un amplio cam-  
po en lo que se refiere a empaque y clasificación de frutas, comple-  
mentada con transformación de productos de menor calidad comercial,  
deberá ser coordinada con una de orden general, de manera de llegar  
a encarar la participación directa en los mercados centrales.-

También sería interesante que estas asociaciones  
encararan la elevación del nivel tecnológico del productor y del  
elemento humano que debe contribuir a las tareas culturales así co-

no las industriales y comerciales, de manera de ir logrando mayor eficiencia en cada una de las diversas etapas.-

El crédito agrario en Río Negro y Neuquén.-

En la región comprendida por las provincias de Río Negro y Neuquén, la acción crediticia a los productores agrarios hasta fines del año 1960, se reducía a la intervención de dos instituciones bancarias: el Banco de la Nación Argentina y el Banco de Río Negro y Neuquén.

Recientemente se han incorporado los bancos oficiales de las respectivas provincias; el de Neuquén abrió sus puertas en octubre de 1960 y el de Río Negro, en febrero de 1961.-

La acción de los bancos citados en primer término cubría las operaciones agropecuarias de crédito en su totalidad. Prácticamente el Banco de la Nación atendía las 3/4 partes de esas necesidades y el Banco de Río Negro y Neuquén el resto. Se prevé que los bancos oficiales provinciales seguirán la misma política crediticia del Banco de la Nación, con respecto a la agricultura.

El Banco de la Nación cuenta con las siguientes sucursales:

- a) en Río Negro: Choele Choel, General Roca, Ingeniero Jacobacci, Río Colorado, San Antonio Oeste, San Carlos de Bariloche, Viedma y El Bolson.
- b) en Neuquén: Chos Malal, Neuquén, Plaza Huincul, San Martín de los Andes y Zapala.

El Banco de Rio Negro y Neuquen es particular, fundado en 1920. La casa matriz se halla ubicada en General Roca (RN); cuenta con sucursales en: Cipolletti, Villa Regina, Allen, Cinco Saltos, Choele Choel y Neuquén.- Tiene delegaciones en: Rio Colorado, Ingeniero Huergo, General Conesa, Cutral Co (N), Zapala (N) y Centenario (N).- Posee corresponsales en Lamarque (RN) y Luis Beltran (RN).

A continuación se consignarán algunas cifras estadísticas relativas a la acción crediticia en estas dos provincias. Primeramente se indican los préstamos bancarios totales, otorgados desde el año 1955, hasta los primeros tres meses del año 1960; luego se consignan los préstamos acordados por el Banco de la Nación en los últimos cinco años, los respectivos saldos y depósitos al 31 de diciembre y una breve referencia a los préstamos del Banco de Rio Negro y Neuquén, correspondientes al año 1960.

CUADRO N° 74

PRESTAMOS BANCARIOS TOTALES

(en miles de \$)

<u>Año</u>	<u>Rio Negro</u>	<u>Neuquén</u>	<u>Total</u>
1955	213.900	140.300	354.200
1956	252.700	142.800	395.500
1957	292.500	155.900	448.400
1958	465.500	203.700	669.200
1959	572.500	316.900	889.400
1960 (1)	652.100	353.500	1.005.600

(1) 3 primeros meses del año 1960.-

PRESTAMOS ACORDADOS POR EL BANCO DE LA NACION

(miles de \$)

<u>Provincia</u>	<u>1956</u>	<u>1957</u>	<u>1958</u>	<u>1959</u>	<u>1960</u>
Rio Negro	179.194	218.645	252.848	387.370	604.500
Neuquén	102.897	157.290	161.191	214.216	410.400
Total	282.091	375.935	414.039	601.586	1.014.900

PRESTAMOS TOTALES Y LOS DEL BANCO DE LA NACION ARGENTINA% sobre el total que corresponde al B.N.A.

1956 . . . . .	71,32 %
1957 . . . . .	83,84 %
1958 . . . . .	61,87 %
1959 . . . . .	67,64 %

Promedio 1956/59 . . . . . 71,16 %

SALDOS DE LOS PRESTAMOS DEL BANCO DE LA NACION

al 31 de diciembre de cada año (en miles de \$)

<u>Provincia</u>	<u>1956</u>	<u>1957</u>	<u>1958</u>	<u>1959</u>	<u>1960</u>
Rio Negro	128.770	144.030	194.784	223.631	292.100
Neuquen	80.641	91.928	105.098	139.022	198.900
Total	209.411	235.958	299.882	362.653	491.000

DEPOSITOS EN EL BANCO DE LA NACION

Saldos al 31 de diciembre de cada año ( en miles de \$)

<u>Provincia</u>	<u>1956</u>	<u>1957</u>	<u>1958</u>	<u>1959</u>	<u>1960</u>
Rio Negro	117.338	198.496	220.400	350.500	600.200
Neuquén	82.712	146.294	186.900	306.800	375.400
Total	200.050	344.790	407.300	657.300	975.600

REFERENCIA ESTADISTICA DEL BANCO DE RIO NEGRO Y NEUQUEN  
PARA EL AÑO 1960

Capital y Reservas al 31-12-60 .....	\$	31.564.138
Depósitos al 31-12-60.....	\$	494.034.145
Préstamos otorgados al 31-12-60.....	\$	380.580.985
Préstamos a la producción primaria al 31-12-60.....	\$	141.436.000

PRESTAMOS AGROPECUARIOS DEL BANCO DE LA NACION ARGENTINA

Adelantos, descuentos e hipotecas

Importes (en miles de \$) y cantidad de operaciones

Provincia

<u>Año</u>	<u>Rio Negro</u>		<u>Neuquén</u>		<u>Totales</u>	
	<u>Importe</u>	<u>Operaciones</u>	<u>Importe</u>	<u>Operaciones</u>	<u>Importe</u>	<u>Operaciones</u>
1956	62.436	2.300	47.666	1.040	110.102	3.340
1957	95.184	2.424	69.458	1.070	164.642	3.494
1958	117.143	2.268	66.786	1.089	183.929	3.357
1959	195.121	2.160	119.872	1.027	314.993	3.187
1960	268.698	3.786	204.691	1.657	473.389	5.443

RELACION ENTRE PRESTAMOS AGROPECUARIOS Y TOTAL DEL BANCO DE LA NACION

Porcentajes de los préstamos agropecuarios entre los años 1956 a 1960.-

1956 . . . . .	39	%
1957 . . . . .	43,79	%
1958 . . . . .	44,42	%
1959 . . . . .	52,36	%
1960 . . . . .	46,64	%
Promedio 1956/60 . . .	45,24	%

PRESTAMOS AGROPECUARIOS DEL BANCO DE LA NACION

Adelantos, descuentos e hipotecas

SalDOS al 31 de diciembre ( en miles de \$)

<u>Provincia</u>	<u>Años:1956</u>	<u>1957</u>	<u>1958</u>	<u>1959</u>	<u>1960</u>
Rio Negro	70.717	81.956	113.081	150.356	189.129
Neuquen	43.415	41.484	54.645	94.200	140.239
Total	114.132	123.440	167.726	244.556	329,368

PRESTAMOS AGROPECUARIOS DEL BANCO DE LA NACION

Acordados a Cooperativas ( 24 Entidades )

(en miles de \$)

<u>Provincia</u>	<u>Años: 1956</u>	<u>1957</u>	<u>1958</u>	<u>1959</u>	<u>1960</u>
Rio Negro	28.195	29.417	57.423	91.929	98.622
Neuquen	21.102	11.117	25.060	72.820	92.917
Total	49.297	40.534	82.483	164.749	191.539

RELACION ENTRE PRESTAMOS AGROPECUARIOS TOTALES Y COOPERATIVAS

Porcentajes correspondientes a cooperativas entre los años 1956/60

1956 . . . . .	44,77 %
1957 . . . . .	24,62 %
1958 . . . . .	44,84%
1959 . . . . .	52,30 %
1960 . . . . .	40,46 %
Promedio 1956/60 . . . . .	41,40 %

RELACION ENTRE LOS PRESTAMOS AGROPECUARIOS OTORGADOS POR  
EL BANCO DE LA NACION ARGENTINA Y LOS DE RIO NEGRO Y NEUQUEN

(Año 1960)

Banco de la Nación: \$ 473.389.000

Banco de R.N. y N.: \$ 141.436.000

Total : \$ 614.825.000

Porcentaje aproximado: 77%.

7-3-9- Referencias Generales de los préstamos agropecuarios del Banco de la Nación Argentina.-

Se detallará en líneas generales, los préstamos ofrecidos por el Banco de la Nación para la atención de las actividades agropecuarias.-

Este sector puede usar del crédito ordinario y de los llamados préstamos sujetos a reglamentaciones especiales.- El primero es otorgado en base al capital supuesto al solicitante y no es afectado por lo que se acuerde dentro de los segundos.-

Los más importantes préstamos a la actividad agropecuaria se llevan a cabo por intermedio de los préstamos sujetos a reglamentaciones especiales.-

Se darán algunos detalles al respecto:

Beneficiarios: Pueden ser: agricultores, ganaderos, tamberos, fruticultores y todo otro productor agropecuario que sea experimentado en la clase de explotación a que se dedique.- Desde el punto de vista legal pueden ser: propietarios, arrendatarios o aparceros.-

Propósitos: Se trata con estos préstamos de contribuir al sostenimiento y mejor desenvolvimiento de la actividad agraria tradicional del país en las diversas zonas que el mismo comprende, así como a su racionalización técnica y económica, y además a todo otro tipo de explotación agraria nueva pero que signifique un aporte a la reactivación del agro, siempre que de los elementos aportados en su estudio surja la conveniencia de su realización y sea seguro el reintegro del préstamo con los recursos provenientes del desarrollo de la explotación planeada.-

Nómina de Créditos:

- a) préstamos para adquisición de campos.-
- b) para introducción de mejoras fijas: galpones, establos, piletas, bañaderos, gallineros, locales para incubación, invernáculos, perforación de pozos, riego por aspersión, canales de riego, alambrados, aguadas, desmonte y destronque, nivelación, silos, etc..- Se suelen otorgar a un plazo de hasta 5 años, con prenda o hipoteca y hasta el 50% de su costo.-
- c) compra de hacienda: vacas de cría, vacas y vaquillonas también, ovejas de vientre y borregas, cabras de cría y cerdas de cría, novillos, reproductores, etc.-

A estas dos provincias se las considera como de evolución lenta, así que los plazos de amortización de las haciendas son mayores que en otras zonas, pudiendo llegar a 5 años en los animales de cría y  $1\frac{1}{2}$  año para los de invernada vacuna.-

Los reproductores se amortizan en 2 años.- Los montos pueden llegar al 50% de su valor y se exige prenda agraria.-

- d) gastos de siembra: comprende: preparación de la tierra, compra de semilla, siembra y preparación de almácigos y trasplante.

e) de cultivo: cubre las inversiones de los trabajos culturales desde la siembra o plantación hasta el momento de la recolección (replante, limpieza, carpidas, riegos, curaciones, podas, etc.)

f) recolección: incluye: corte, emparve, trilla, desgrane, embolse, hilo, envases, combustible.-

En los casos d) a f) se amortiza a los 180 días.-

g) en los casos en que la implantación del cultivo demande varios años, el crédito es regulado de acuerdo a los gastos anuales y la amortización de la deuda generalmente comienza al entrar en producción o en plazos adecuados que permiten el desenvolvimiento (viñedos, frutales, lupulares).-

h) para implantación de praderas: las anuales se amortizan desde 180 a 270 días; las perennes hasta 3 años.-

i) para inseminación artificial: hasta 3 años.-

j) maquinarias: el 50% del valor, hasta 3 años, con prenda.

k) abonos: el 50% del valor y hasta 1 año de plazo para los inorgánicos, 3 años para los orgánicos, 2 años para los correctores y 180 días para abonos verdes.-

l) para corregir erosión del suelo: hasta 3 años.

A continuación se enumeran otros préstamos, aclarándose que su nómina no es limitativa: prenda sobre productos agropecuarios, comercialización de productos por cooperativas, aeromóviles, forestación, esquiladoras, enfardadoras, alimentos para cría y engorde, gastos de administración, pago de arrendamientos, diversificación de la producción, envases, equipos electrógenos, vivienda rural, api-avi-seri y cunicultura,

nutrias, visones, multiplicadores de semillas hortícolas, transformación y comercialización de la producción forestal, estacionamiento y secado de maderas, bodegueros, destiladores, elaboradores de conservas, etc.-

Garantías exigidas: Según los casos se exige: sola firma, garantía personal, prenda sobre sementeras, animales, productos, implementos, y finalmente hipoteca.-

Máximo por firma: Lógicamente se hallan sujetos a un monto máximo por firma, pero en caso de excederse el mismo los pedidos de crédito pueden ser analizados por el Banco, es decir que cabe la posibilidad de evitar su rechazo, ya que pueden ser sometidos a estudio y de ser factibles se aprueban.-

Interes: Actualmente se abona el 10% de interes.

Plazos: Se busca que los plazos para la devolución del préstamo ocurran dentro de los términos normales de la comercialización del producto en plaza o que se hallen en concordancia con la evolución de la explotación.-

Montos de Gastos: Se tienen en cuenta los gastos reales y actuales e incluyen únicamente los gastos directos que para cada trabajo debe efectuar el productor.- De estos gastos normalmente se acuerdan cifras variables que pueden llegar al 50% del total por hectárea.-

Se parte de la base de que el productor debe participar de los riesgos y que el Banco solamente coopera en la explotación.-

La tónica actual de créditos, teniendo en cuenta

la situación financiera del país y las necesidades económicas de los productores, es que se le debe imprimir mayor velocidad de circulación a las disponibilidades bancarias a efectos de atender a mayor número de clientes, por lo tanto se tiende al acortamiento de los plazos de amortización de los créditos y a la disminución del porcentaje a acordar del monto total de los gastos.-

#### 7-3-10 Problemas especiales en las operaciones de crédito.-

Desde el punto de vista del productor se encuentra que los principales problemas que presenta la obtención de un crédito agropecuario son:

- a) normalmente no alcanza a cubrir en su totalidad las necesidades del productor. Este siempre precisa mas dinero y los bancos, si desean atender a todos sus clientes, no pueden brindárselo en el volumen que el productor desea.-
- b) en muchos casos el crédito no es recibido en el momento oportuno; ello es debido en buena parte a las exigencias que los bancos tienen para asegurar su inversión y a que se debe recurrir ,por el monto de la operación, a la decisión final de las autoridades bancarias que no habitan en la región.
- c) las grandes distancias que el productor debe recorrer para acercarse a la sucursal bancaria y al tiempo que debe desatender su explotación.
- d) al productor nuestro no le resulta muy agradable el solicitar un crédito y en su mayoría acude al mismo como último recurso, ya que íntimamente le es incómodo el tener que descubrir su estado patrimonial a otras personas.- Es decir que

aun le falta educación para el crédito.-

Asimismo, los productores han sugerido:

- a) que se les acuerde mayor cantidad de dinero y que se reciba en el momento oportuno.-
- b) que las operaciones sean ágiles y que se disminuyan las exigencias bancarias en cuanto se refieran a excesiva garantía y trámites engorrosos.-
- c) que los bancos se acerquen a los establecimientos y que realmente conozcan a sus clientes.

8.-

#### CONCLUSIONES

La zona del Valle del Río Negro, presenta perspectivas de desarrollo muy favorables dado sus condiciones ecológicas y la disponibilidad de agua, justificando en el tiempo las elevadas inversiones que ese desarrollo exige.-

La superficie aproximada del valle asciende a 460.000 ha., con agua suficiente para atender el riego. Con las aguas del Río Negro se podría regar racionalmente cerca de 1.600.000 ha.

Ya se encuentran estudiadas obras de habilitación que permitirán el ingreso de 140.000 ha. a las 100.000 ha. existentes en todo el valle.

El mejoramiento de las vías de comunicación (caminos, FF.CC., etc.) es imperativo, si se quiere lograr un suministro y transporte de los productos regionales, ya que se

trata de bienes perecederos.-

La obra del Estado debe reflejarse además, en la creación de escuelas técnicas en la zona a fin de crear una verdadera conciencia frutícola, lo que permitirá la especialización familiar, transmitiéndose los conocimientos de padres a hijos y permitiendo el arraigo de amplios núcleos de población nativa.

Esta zona deberá complementar su economía en base al desarrollo de sus actividades secundarias, especialmente la industria, permitiendo armonizar con las actividades primarias, que como quedó expresado, tiene asegurado su crecimiento merced al aprovechamiento de los recursos hídricos de la zona.- La agricultura por sí sola no asegura fuente de ocupación permanente lo que ocasiona "paros enmascarados" lo cual se refleja a la terminación de la cosecha, ya que no existe productividad y sí en cambio, mano de obra disponible.- Esto justifica que el levantamiento de la cosecha se realice por verdaderas "inmigraciones golondrinas" que representan un 80% del total de mano de obra.- En consecuencia se insiste en la necesidad de un desarrollo industrial, fábricas de dulces, de conservas, de jugos concentrados, bodegas, galpones de empaques, frigoríficos, etc., a fin de elevar los niveles de vida de la zona, los cuales son mayores en la medida que decrece la importancia relativa de la agricultura como capítulo de ocupación.- Este proceso permitirá además elevar el ingreso de los trabajadores agrícolas, que se hallan en condiciones muy desfavorables con respecto al sector empresario.-

El régimen de propiedad de la tierra presenta al

gunas anomalías si se observa que en las explotaciones de más de 200 ha. el 1,1% de los establecimientos ocupan el 20% de la superficie regada.-

Deben concretarse las posibilidades de incorporación de nuevas tierras productivas, que aseguren volúmenes de producción suficientes para atender una demanda interna cada vez mayor y un comercio exterior que requiere constantes saldos exportables.-

Por otra parte el aumento de la producción de las especies frutales, están determinadas por razones de un mejoramiento en la alimentación de la población que aspira a niveles superiores de vida.-

La especialización frutícola ayudará a no dudar lo a solucionar en parte los problemas de nuestro comercio exterior.- Nuestra agricultura tradicional, no presenta ya los ribetes de excepcionalidad de antes de la guerra.- Muchos son los problemas que la aquejan, y tiene, por vía de la fruticultura una válvula de escape. Hoy se han incorporado muchos países a la lista de clientes de productos agrícolas argentinos, merced a la evolución operada en la producción de frutas del país como a su calidad reconocida.-

En esta obra de habilitación de nuevas áreas, se requerirán el concurso de grandes inversiones y una política crediticia oficial, basada en criterios desarrollistas y no de estabilización que fatalmente ha ocasionado en nuestro país una depresión de la que está costando mucho trabajo salir.- Como afirma el Profesor J.K.Galbraith "la psicosis de depre-

sión no sólo contribuyó profundamente a la incertidumbre e in seguridad de los norteamericanos en los años siguientes a la guerra mundial, sino que influyó profundamente en la conducta económica".

Considerando la amplitud del mercado deberán a valarse las posibilidades del país, en función del crecimiento demográfico y en el poder de compras de los distintos sectores de la población, como de los mercados externos.- Por tratarse de productos perecederos -frutas y hortalizas- la in dustria de la conservación y transformación de los mismos, ad quirirá gran importancia y además la elevación de los niveles de vida determinará una localización de la demanda que diferi rá a la de los actuales centros urbanos.

Nuestro país detenta un consumo de alimentos comparable con el de países que poseen los más altos niveles, si bien presenta fallas de estructura, especialmente en materia de hortalizas y frutas, no obstante notarse una mayor ten dencia a un consumo cada vez mayor de los mismos.-

Este mejoramiento en el nivel de la dieta, agre gado al cálculo probable de población para 1975 que se estima en 28.000.000 para sobrepasar los 31.000.000 en 1980, hará ne cesario incorporar al cultivo según estimaciones de técnicos 20.000 ha. para el tomate; 50.000 ha. para la papa, y 45.000 ha. para la arveja.-

El proceso de comercialización debe ser estudia do cuidadosamente a fin de evitar los injustificados encareci mientos de los productos de la zona que estoicamente soporta

el consumidor, pero que paulatinamente va alejando la fruta de la mesa familiar.-

Para ello deberá crearse impuestos elevados a la intermediación de manera tal que la desaliente.- No podrá alegarse contra este temperamento que se viola el principio de la "generalidad" e "igualdad" del impuesto por cuanto al crearse diferentes deducciones para las distintas categorías de rédito, indirectamente se establecen tasas diferenciales y además porque la salud y la economía popular así lo exige.- Estimo que esa es la vía más adecuada pero debe completarse con otras que contemplen primordialmente el mejoramiento de los transportes, la automatización de las tareas de empaque que insumen actualmente el 23,7% sobre el precio de venta minorista, la instalación de cámaras frigoríficas que permitan una mayor competencia posibilitando el abaratamiento de los costos, la difusión de mejores técnicas en el proceso general de la producción elevando el conocimiento tecnológico del productor, de los trabajadores y de los que intervienen en cada uno de los procesos hasta que el producto llegue a los lugares de consumo.

La Argentina ocupa el segundo lugar entre los exportadores de manzanas en el mundo, después de Italia, habiendo alcanzado en el primer semestre de 1963 la cifra de 212.901 toneladas por un total de u\$s 28.465.652 cifra record hasta el presente.-

En el renglón peras para el mismo período se exportaron 39.298 toneladas por un valor de u\$s 5.724.454.- Estas cifras ratifican la importancia de la zona del Valle del

Rio Negro si se piensa que interviene con casi el 99% del total exportado en manzana y pera.-

En lo que respecta a nuestro comercio exterior deberá vigilarse la calidad de la fruta por cuanto a menudo llegan quejas de importadores denunciando que la fruta no se ajusta a las calidades y tamaños ofrecidas.- Esto se solucionaría si se hiciera constar en las aperturas de crédito la proporción de cada tamaño que se debe embarcar y además con un control más riguroso de la calidad por parte de los organismos oficiales encargados de la fiscalización.-

Todo el esfuerzo que desarrolle el Estado, en cumplimiento de una política promocional, a una zona que como la del Valle del Rio Negro, fundada en una agricultura intensiva estará ampliamente compensada en el tiempo, pero dicha política deberá dirigirse no solamente con miras a la incrementación de las áreas bajo cultivo mediante nuevas obras de riego, sino que se complementará con la asistencia educacional, técnica, y sanitaria que son las que en definitiva rinden los resultados más fructíferos a un país.- Con ello y su mado a las perspectivas de desarrollo industrial que ofrece el avance tecnológico, la zona del Valle de Río Negro elevará su actual aporte a la economía de la Nortpatagonia y por ende a la Nación.

BIBLIOGRAFIA

CONSEJO AGRARIO NACIONAL: Colaboración de los Ing. Agr. Juan Carlos Dragonetti y Vicente O. Múscolo.

CONSEJO FEDERAL DE INVERSIONES: "Importancia y proyección del riego en la economía agraria de la región árida y semiárida de la Argentina" -1964- Pag. 22/27; 52/65; 99/105; 231/259 y 261/295.

CONSEJO FEDERAL DE INVERSIONES: "Recursos hidráulicos superficiales" por el Ing. Guillermo A. Mazza - Año 1961 - Vol. I - Pag. 357 a 392.

ING. F. A. SOLDANO: "Régimen y aprovechamiento de la Red Fluvial Argentina" - Bs. As. - 1947 - Tomos I y II - Pag. 7/12 y 159/219.

CENSO NACIONAL AGROPECUARIO: Sec-Estado de Hacienda - Provincias Río Negro, Neuquén y Chubut - 1960.

ANTONIO F. RODRIGUEZ: "El Alto Valle del Río Negro" - Bs. As. 1947 - Pag. 40 a 95.

SOCIEDAD ARGENTINA DE ESTUDIOS GEOGRAFICOS G.E.A. - Tomo V. Pag. 365 a 395.

CONSEJO FEDERAL DE INVERSIONES: "Programa de desarrollo del Valle Inferior del Río Chubut" - Informe General (I) - 1962 - Pag. 17 a 42.-

I.N.T.A.: Sec. de Estado de Agricultura y Ganadería - Informes edafológicos de la zona.-

MANFREDO L. REICHART: Estudios edafológicos de la zona - Inéditos.

AGUA Y ENERGIA: Informes anuales sobre el Valle del Rio Negro-  
Memoria Año 1962.-

BANCO DE LA NACION ARGENTINA: Informes de la Sección Crédito  
Agrario.- Consultas varias.-

ITALCONSULT: "Estudio preliminar para el desarrollo integral  
de la región del Comahue" - Relación General - 1961 - Pag. 1  
a 31 - Tomo IV - Pag. 1 a 22.

F.A.O.: El estado mundial de la agricultura y la alimentación  
1959 - Roma 1959.-

BANCO CENTRAL DE LA REP.ARG.: Boletín Estadístico - Bs.As. N°  
9 - Año 2 - Septiembre 1959.-

MINISTERIO DE AGRICULTURA Y GANADERIA: Boletines de la Direc-  
ción Nacional de Estadística y Censos.

DIRECCION DE FRUTAS, HORTALIZAS Y FLORES: Sec.de Comercio -  
Boletín Técnico - Serie Frutícola N° 3 - Bs.As. - Año II -  
1959.-

MINISTERIO DE TRANSPORTES: Informes del F.C.N.Gral.Roca.-

BILLARD, J.: "El mercado de los Productos Agrícolas" - Italcon  
sult-Anexo 8- Roma-Septiembre 1959- Pag.13 a 92.-

AGRICULTURAL STATISTICS: 1954 y 1958 - U.S.D.A.

CONSEJO FEDERAL DE INVERSIONES: "Producto Bruto Interno" -  
Rio Negro 1953-1960 Publicación N° 3-Setiembre 1963-

ASOCIACION PRODUCTORES DE FRUTAS ARGENTINAS: Reproducción N°  
1/62.

X

ING.FERNANDEZ GIANOTTI,Arturo: "Faltan Soluciones Integrales".  
Rev.Informaciones Agrarias - V (11); 1,3 - Enero-Febrero 1962.

ING.FERNANDEZ GIANOTTI,Arturo: "Exportación de Frutas Frescas Argentinas" - Revista Nuestra Fruta - Cipolletti - Nº14/15 - Mayo 1960 - Pag.32 y siguientes.-

CLARIN ECONOMICO: Año 1961-Nº 4-Pag.21; Nº6-Pag.21- Nº7 Pag.17 y Año 1963-Nº 22 - Pag.11.-

SEC.DE ESTADO DE HACIENDA: Dirección Nacional de Estadística y Censos - Boletines Anuales.

BURGOS J.: "El régimen de las heladas en la República Argentina". Pag. 30 a 68-Bs.As.1963

ASPECTOS AGRONOMICOS DE LA NORPATAGONIA

LA FRUTICULTURA EN EL VALLE DE RIO NEGRO

R E S U M E N

-1964-



Néstor Miguel  
Asunción 3479-1° "D"  
Capital Federal  
Reg. N° 13.486

## ASPECTOS AGRONOMICOS DE LA NORPATAGONIA

### LA FRUTICULTURA EN EL VALLE DE RIO NEGRO

#### R E S U M E N

Punto 1°: Se destaca el enorme valor económico que representa dentro de la economía agrícola de la República, la región del Valle del Río Negro, en razón de que la fruticultura, actividad agrícola que define la riqueza de la zona, cuenta cada día con una mayor demanda mundial, requerida principalmente por sus virtudes dietéticas y complementaria de una sana alimentación.-

La República Argentina ha dejado de ser el granero del mundo debiendo hacer frente a una competencia cada vez mayor, lo que obliga a un desplazamiento de la producción tradicional de cereales a otras que como las frutas ofrecen amplios mercados consumidores.-

Para ello nuestro país cuenta con zonas aptas para el desarrollo de la fruticultura, que como en el caso del Valle de Río Negro presenta en general condiciones ecológicas favorables para este desarrollo agrícola especializado, reseñándose las particularidades que definen el ambiente físico.-

Punto 2°: Al tratar la infraestructura de la zona, se hace notar que a excepción del sistema inalámbrico, los demás aspectos presentan las características de una zona subdesarrollada. Los caminos, ferrocarriles, transporte marítimo y aéreo son insuficientes; la enseñanza acusa una gran deserción escolar.-

Punto 3º: Se hace mención a la importancia de las obras de riego existentes y a las posibilidades que ofrecen las obras futuras, que podrán incorporar en el valle mencionado unas 450.000 Ha. al cultivo, a las casi 85.000 Ha. en explotación.

Punto 4º: Al referirse a la población se hace notar la escasez de la misma con una densidad de 0,6 habitantes por km.2, para toda la Patagonia, a excepción del Valle de Rio Negro, que acusa una densidad de 6,8 habitantes por km.2, en los pueblos alineados a lo largo de la zona de riego.- En cuanto a la composición de la población se observa un alto porcentaje de extranjeros (22%), principalmente chilenos.

Se analiza la estructura del ingreso de la región según la ocupación en las distintas actividades productivas, sobre la base de la estadística censal de 1947, concluyéndose que la actividad primaria de la zona del Valle basada primordialmente en cultivos intensivos, presenta una gran rentabilidad, siendo el nivel del rédito superior al del país, pero ofrece un marcado desnivel entre el ingreso del sector empresario que es elevado, con el del sector laboral, sumamente bajo.- Se incluye asimismo análisis de costo, de la producción de manzanas y peras.-

Se trata además, de los distintos sistemas predominantes en el régimen de propiedad de las tierras, prevaleciendo el sistema de propiedad de pequeñas parcelas que oscilan entre 10 y 25 Ha., siendo esta última la que representa aproximadamente la unidad económica de la zona.

Este régimen de propiedad explica la gran rentabi-

lidad de la zona, donde los trabajos son atendidos por el propietario y sus familiares, contratando solamente mano de obra de terceros en las épocas de poda y cosecha.-

En el mismo punto se esquematiza la proporción de los distintos cultivos en la zona del Valle de Rio Negro, se detallan las superficies medias y explotaciones típicas de las actividades hortifrutícolas, analizándose el valor de las mejoras con datos para el año 1960.-

Punto 5º: Se localiza la riqueza frutícola de la Nortpatagonia en la zona del Valle de Rio Negro, cuyo desarrollo está íntimamente ligado a las obras de riego, destacándose las manzanas y peras como las especies frutales de mayor cultivo. Las estadísticas insertas señalan las superficies cultivadas, producción, composición y valor de los cultivos en sus distintas variedades.- Asimismo, trata de las variedades hortícolas y su significación dentro de la zona.-

En base a estadísticas realizadas por el Consejo Federal de Inversiones se analiza el crecimiento del producto por regiones y sectores, destacándose la zona del Valle y el sector de la Agricultura, basada en la especialidad frutícola. En la Provincia de Neuquén la Minería ocupa el lugar más destacado.

En razón de que el gusto de los consumidores va desplazándose hacia las variedades frutícolas y hortícolas que se ha dado especial importancia a este problema, analizando la evolución del consumo interno y en base a ello, esquematizar las futuras necesidades de producción para atenderlo, al par

de poder contar con los saldos exportables suficientes para un mercado externo cuya demanda crece significativamente, para las especies frutícolas localizadas en las manzanas y peras, que han representado para nuestro comercio de exportación un ingreso de alrededor de u\$s. 36.000.000.- en 1963.- Para el análisis del futuro consumo, se ha tenido en cuenta el crecimiento vegetativo y las modificaciones que se operan en la dieta.-

Punto 6º: Las cifras estadísticas reflejan la enorme importancia que para nuestro comercio representa la exportación de manzanas y peras, que si bien debe hacer frente a una competencia cada vez mayor, acusa un marcado aumento al punto de ocupar el segundo lugar, después de Italia entre las naciones exportadoras de frutas.- Se indican cuales son los principales mercados extranjeros, cantidad exportada y valor de la exportación.- Brasil, Países Bajos y Alemania Occidental son los más grandes consumidores de la producción del Valle de Río Negro.-

Se citan las anomalías que traban el desarrollo de la riqueza frutícola del Valle determinadas por los altos costos de producción.- La región no cuenta con la suficiente capacidad frigorífica para almacenar toda su producción; la operación de empaque no está automatizada, haciéndose manualmente y en forma semimecánica; los servicios que presta el F.C.G.Roca son deficientes, al par de que los fletes son elevados representando un 7,6% sobre el precio de venta minorista; existe una gran intermediación que encarece substancialmente el producto, al punto tal que registra un 10,6% sobre aquel precio;

la venta al detalle insume un 23,7% y el productor que es quien corre con el riesgo de la cosecha solo percibe el 27,6% de dicho precio de venta minorista.-

Punto 7º: Se hace referencia al comercio frutícola, mencionándose los sistemas de ventas y las distintas etapas que recorre la fruta hasta llegar a los mercados como también la incidencia que sobre el valor de venta tiene cada una de esas etapas.-

A título ilustrativo, se enumeran las distintas cooperativas de la zona del Valle de Río Negro, con indicación de los que poseen bodegas y frigoríficos.-

La acción crediticia, tan importante para el desarrollo de la zona, ocupa la parte final del trabajo, destacándose que la misma no ha conformado aún los requerimientos del productor, señalándose la evolución de los préstamos y las instituciones bancarias que los facilitan como también las condiciones en que tales préstamos se ofrecen.-