



Universidad de Buenos Aires  
Facultad de Ciencias Económicas  
Biblioteca "Alfredo L. Palacios"



# Problemas de producción y comercialización de papas en nuestro país

Verettoni, Olga Esther

1967

Cita APA: Verettoni, O. (1967). Problemas de producción y comercialización de papas en nuestro país.

Buenos Aires: Universidad de Buenos Aires. Facultad de Ciencias Económicas

Este documento forma parte de la colección de tesis doctorales de la Biblioteca Central "Alfredo L. Palacios". Su utilización debe ser acompañada por la cita bibliográfica con reconocimiento de la fuente.

Fuente: Biblioteca Digital de la Facultad de Ciencias Económicas - Universidad de Buenos Aires

Co. 1501  
902

**ORIGINAL**

UNIVERSIDAD DE BUENOS AIRES  
FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS  
CATEDRA DE GEOGRAFIA ECONOMICA ARGENTINA

Trabajo de Tesis Doctoral sobre el tema:

*Calificación: Distinto  
Diciembre 1/1967*

*[Signature]*  
"PROBLEMAS DE PRODUCCION Y COMERCIALIZACION  
DE PAPAS EN NUESTRO PAIS"

presentado por el alumno:

OLGA ESTHER VERETTONI  
(plan D)

**CATALOGADO**

para optar al grado de Doctor en Ciencias Económicas

*[Signature]*

Fecha de presentación: 24/11/67  
Profesor: Ingeniero Emilio Llorens  
Nº de Registro: 13.854 - Libreta Universitaria Nº: 2.843  
Domicilio: Caseros 485 - 2º P - Dto. E. - Capital Federal  
Teléfono: 26-1662

Buenos Aires

PARTE I

GENERALIDADES

## ORIGEN

Es originaria de América del Sur, pero se discute de qué país de este continente provenían las primeras papas que fueron llevadas a Europa.

Se disputan el privilegio Perú y Chile. Hay autores que la suponen chilena; sin embargo, el botánico inglés J.G. Hawkes, especializado en la genealogía de este tubérculo, ha estudiado minuciosamente el problema basándose en abundante material sudamericano, llegando a la conclusión de / que la papa difundida en Europa es de origen peruano.

Lo sostiene por haber sido el Perú la primera región explorada por los españoles que vinieron a Sudamérica, y porque es en el Perú donde / crece el mayor número de especies silvestres afines.

Existen varios documentos escritos que demuestran que la papa fué llevada a Europa, sea como curiosidad botánica o como planta alimenticia, hacia 1580. A fines del siglo XVI fue observada en varios jardines de aficionados y de herboristas que cultivaban plantas con fines medicinales.

Tres botánicos del Renacimiento la dieron a conocer en Europa, / reseñando sus propiedades alimenticias, y un agrónomo de la misma época hizo conocer su cultivo.

El primero de ellos fue John Gerard, que la describió y la representó gráficamente en The Herbals, publicado en 1597, lamentablemente con el / nombre y patria equivocados; la llamó Potato's of Virginia (patatas de Virginia), pues eran tubérculos recibidos de América del Norte en 1588, que él mismo cultivó en Inglaterra. La figura que dió fue la primera reproducción gráfica de la especie publicada en un libro.

En su descripción, Gerard cometió dos errores: suponerla originaria de Virginia y llamarla potato, nombre que más tarde se transformó en patata

y sigue usándose en los países europeos.

El nombre indio de esta planta es papa, nombre registrado por primera vez por Pedro Cieza de León en su Crónica del Perú, publicada en Sevilla en 1553.

El segundo autor que describió la planta, llamándola por su nombre / correcto papa, fué Carolus Clusius, en su libro Rariorum plantarum historia, publicada en Amberes en 1601. La descripción, la figura y las noticias que / da son muy interesantes, por lo que transcribimos a continuación algunos pasajes, en castellano, por el interés que tienen para la historia de esta planta (lib. IV, Cap. 52):

"Fue dice Clusius-Philippe de Sivry, señor de Walhain y prefecto de la ciudad de Mons, en Hainaut (Bélgica), quien por primera vez me hizo conocer esta planta: me envió dos tubérculos con una fruta a Viena, en Austria, a comienzos del 1588; y, al año siguiente, el dibujo coloreado de una rama florífera. Me escribió que la obtuvo de un personaje que acompañó al Legado Pontificio en Bélgica y que se la dió bajo el nombre de Taratuffli".

En la misma nota, Clusius agrega: "La planta es originaria de Italia. Se lo ignora. Es acertado suponer que fue obtenida de España o de América. / Quedamos siempre sorprendidos de haber conocido tan tardíamente esta planta que se decía usaban comúnmente en Italia, donde comían sus tubérculos cocidos con carne de cordero, como si fuesen nabos o chirivias, o la empleaban / para nutrir cerdos. Pero lo que mas sorprende aún, es que, a pesar de lo dicho, esta planta es todavía desconocida por la escuela de Padua, lo que he sabido por amigos que estudian medicina en dicha ciudad y a quienes, desde / Frankfurt, les había enviado tubérculos. Es cierto que esta planta es tan / fecunda que comienza a tornarse común en la mayor parte de los jardines de Alemania".

Más adelante agrega que es la misma planta de que habla Pedri Cieza, en el capítulo XI de la Crónica del Perú.

El tercer botánico que la describe es Caspar Bauhin en el Prodromus Theatri Botanici (pág. 89, 1621) donde se ve la figura de la planta con sus tubérculos. Tanto la descripción como las anotaciones que agrega son en gran parte copiadas de Clusius.

El agrónomo que también se ocupó de esta planta fue Oliver des Serres en su famoso Théâtre d'Agriculture (lib. VI, cap. X), del año 1600; describe la planta, a la que llama Cartoufle, y señala sus aplicaciones. Esta noticia da a entender que la especie no era rara en Francia al finalizar el siglo XVI.

De la lectura de las obras botánicas y agronómicas de aquella época, se deduce que a principios del siglo XVII el cultivo de este vegetal era conocido en los principales países europeos: Italia, Francia, España, Irlanda, Alemania, Austria y Bélgica.

Lo curioso es que una especie tan importante haya tardado todavía dos siglos en imponerse como planta alimenticia de primera necesidad.

El cultivo en la Argentina es precolombino. En las provincias de Jujuy, Salta y Tucumán se cultivan numerosas razas locales, bien definidas, con sus nombres vulgares autóctonos, muchos de ellos de origen colla; las hay de varias formas, con la corteza ocrácea o violeta y con la pulpa blanca o amarilla.

En general podemos decir que la mayoría de los autores están de acuerdo en aceptar que su introducción en Europa no puede remontarse más allá de 1550 - 70.

Al estudiar el origen y evolución del cultivo W.M. Stuart establece cuatro épocas:

- 1º) Agrícola Prehispánica.
- 2º) Precomercial: desde 1570 a 1750 en que se la introduce en el mundo civilizado.
- 3º) Comercial desde 1750 a 1850: en que se produce gran intensificación de su cultivo en Europa por razones de crisis.
- 4º) Científica o fitotécnica desde 1850 a nuestros días.

oooo0oooo

## PLANTA

### Descripción:

La planta de papa es anual, considerada, en principio, como un cultivo (perenne por sus tubérculos), de porte variable, entre 40 y 70 centímetros, según variedad, clima y suelo. La raíz es ramificada. El tallo aéreo es fistuloso, anguloso y ramificado, pudiendo, o no, tener coloraciones rojizo-violáceas, debido a la presencia de un pigmento denominado antociana. Normalmente el tallo es erecto, cuando joven, y posteriormente, algo inclinado.

Los tallos subterráneos (llamados también, por algunos autores, estolones) son blanquecinos, más gruesos que las raíces y forman en su extremidad los tubérculos (papas) que son depósitos de sustancias amiláceas (almidón), provistos de yemas (ojos), cuyo número, distribución, profundidad, etc., varía según la variedad.

Las hojas son compuestas, pecioladas y están formadas por folíolos u hojuelas que alternan con otras más pequeñas, denominadas folíolos intermedios. Tanto los folíolos principales como los intermedios varían en forma y número, según la variedad y, aun dentro de una misma variedad, se encuentran / hojas con distinto número de piezas. En ciertas variedades los folíolos tienen tendencia a encimarse unos sobre otros; en otras, apenas se tocan, y pueden ser simétricos o asimétricos.

Las inflorescencias son terminales, con un número variable de / flores; el pedúnculo floral, en algunas variedades, está bien desarrollado y, en otras, es corto. Los pimpollos pueden ser erguidos o colgantes, con pedícalos / cortos o largos, según la variedad.

Las flores son tetracíclicas y pentámeras. La corola es gamopétala y rotácea. El color de los pétalos varía según la variedad; puede ser blanco como en Green Mountain, Majestic y Alma; rosado liliáceo, como en / Katahdin y Wekaragis.

Los estambres se encuentran en número de cinco y son de color amarillo anaranjado, formando una especie de columna de la cual sale, normalmente, la extremidad del estilo y estigma. El polen sale de las anteras por medio de los poros que tienen las mismas. Estos poros, luego, se abren hacia abajo, formando líneas longitudinales de dehiscencia.

El ovario, el estilo y el estigma, constituyen los órganos femeninos de la flor. El ovario está formado por dos carpelos soldados, con gran número de óvulos. El fruto es una baya de forma más o menos redondeada, de color verde o verde amarillento, con un número de semillas que varía de 0 a 400. Se ha tenido oportunidad de observar en frutos de la variedad Katahdin una gran cantidad de bayas con tres carpelos, y algunas veces, aunque en escaso número, con cuatro. Los frutos con dos carpelos tienen mayor cantidad de semillas.

Las flores de papa no producen néctar y se dice que son raramente visitadas por insectos; sin embargo, se ha podido comprobar en cultivos de papas, en plena floración, la presencia de abejas comunes (*Apis mellifera* Fabr.) y abejorros (*Xylocopa ciliata* Bur.) (1), principalmente al mediodía y en las / primeras horas de la tarde.

Con respecto a la floración diremos que no todas las variedades florecen y, en las que lo hacen, es corriente observar la caída de los pimpollos antes de abrirse.

---

(1) - Según clasificación del ingeniero agrónomo Jorge Christensen.

El estudio de la floración y fructificación de las especies y variedades de papas cultivadas es muy importante, principalmente para los trabajos de mejoramiento por medio de las hibridaciones.

Se ha observado la caída de los pimpollos en las siguientes variedades:

Magnum Bonum.	King Edward.
Irish Cobbler.	White Rose.
Chippewa.	Early Rose.
Chaqueña.	Centifolia.

En cambio, florecen en abundancia:

Green Mountain.	Alma.
Katahdin.	Konsuragis.

Con respecto a la fructificación, se ha observado la producción de frutos libres, principalmente en las variedades: Katahdin y Alma.

El tubérculo de papa se forma en la extremidad de los rizomas (1); es, por lo tanto, un tallo subterráneo, engrosado y corto, con yemas (vulgarmente ojos), y rico en almidón.

En un corte longitudinal o transversal de una papa se distinguen, a simple vista, con cierta facilidad, las siguientes partes: peridermis o piel / (vulgarmente cáscara), corteza, zona de hacedillo libero-leñoso y médula; en ésta se observa una parte externa y otra interna. Un estudio microscópico perfecto / demuestra una estructura mucho más complicada, con tejidos especiales.

El periderma está formado por células de forma más o menos rectangulares, dispuestas en capas cuyo espesor es variable, teniendo las células más / externas sus membranas suberificadas.

La corteza, formada por una capa de tejido parenquimático, está /

---

(1) - En ciertos casos, como los de ataques intensos de rhizoctonia, se puede observar la producción de tubérculos en los tallos aéreos.

Situada entre el periderma y la zona de hacescillos libero-leñosos y es de espesor variable. En general, sus células son más o menos redondeadas y contienen granos de almidón.

La zona de hacescillos libero-leñosos es bastante visible y se / presenta como una línea más o menos continuada que se prolonga hasta las yemas; es de coloración más oscura que todas las otras partes de tubérculo, y de un espesor que oscila entre uno y dos milímetros.

La médula está formada por células más o menos redondeadas, siendo la externa más oscura que la interna. En algunos tubérculos se distinguen con facilidad estas dos zonas; en otros, por el contrario, se presentan, generalmente, algo confusas. Si se examina un corte transversal, se observa la médula interna dispuesta en forma más o menos estrellada, cuyas ramas llegan hasta las yemas; / pero su forma depende casi siempre de la del tubérculo, siendo su contenido en / almidón menor que el de la médula externa.

Generalmente se considera que un tubérculo que tiene la médula / interna bien desarrollada es de calidad inferior, y a esa razón obedece que se / prefiera las papas que tienen corteza y médula externa abundante.

#### GENERALIDADES

Stuart recomienda observar los siguientes principios para tener éxito en el cultivo de la papa:

- 1º) Escoger un suelo apropiado.
- 2º) Adoptar un sistema de rotación de cosechas.
- 3º) Arar profundamente y preparar bien el terreno.
- 4º) Usar abono adecuado en abundancia.
- 5º) Escoger una variedad adaptada a las condiciones del medio.

- 6º) Usar semillas de buena calidad en abundancia.
- 7º) Escoger el sistema más adecuado.
- 8º) Hacer labores culturales antes y después que nazcan las plantas.
- 9º) Protegerlas eficazmente contra los insectos y las enfermedades.
- 10º) Recolectar y manipular la cosecha cuidadosamente.
- 11º) Contar con buenas condiciones de almacenaje.
- 12º) Seleccionar y empacar con cuidado la cosecha.

En general podemos decir que el buen rendimiento de un cultivo de papa depende de varios factores, entre los cuales se pueden indicar los siguientes: preparación del terreno, elección de la variedad, control de las enfermedades, cantidad de semilla empleada, rotación del cultivo, distancia de los surcos y de las plantas entre sí, profundidad a que se planta el tubérculo, etc.

#### CLIMA - SUELO - SEMILLA

El clima es uno de los factores limitantes del cultivo de papa.

La temperatura óptima, en el período de tuberización es de 17º, pero el período más delicado es el de floración, necesitando en general de 15º a 24º pues si sobrepasa demasiado estos límites aumenta la respiración nocturna de las hojas con la consecuente disminución de los tubérculos.

Es notable la influencia de la luz, necesita días cortos, sobre todo en época de formación de tubérculos, por ello en lugares de elevada temperatura se deben cultivar variedades prececes.

La siembra puede hacerse vegetativamente con tubérculos enteros o cortados.

En el primer caso, se prefieren los pequeños (40 a 50 gramos) son

de brotación más lenta pero tienen la ventaja de que se pudren menos.

En el segundo, es muy importante el número de ojos de cada trozo, debiendo tener uno por lo menos.

En nuestro país, se acostumbra sembrar trozos de tubérculos grandes.

Cuando se usa papa cortada, es necesario observar algunos cuidados para que no se pudran. Es por ello de vital importancia el porcentaje de / humedad (ideal 80%) y temperatura (30° C) ambiente para que por acción de estos agentes y la luz se obtenga un adecuado grado de suberización en la superficie de corte.

Entre nosotros se acostumbra espolvorear los trozos con cal para protegerlos de la humedad y al mismo tiempo evitar que se adhieran entre sí.

En otros países se efectúa la incubación previa de los tubérculos / de semilla, conservándolos al oscuro, con altos grados de temperatura y humedad, y verdeándolos con luz difusa durante un breve tiempo, hasta que emitan pequeñas tuberaciones y luego se plantan definitivamente.

En Europa se practica un verdeo de dos semanas, antes de plantarlos dejándose estos a la luz, para que aparezcan los primeros brotes cortos y / fuertes.

La cantidad sembrada depende de la variedad, así en nuestro país se utilizan 2,000 kilogramos por hectárea (Huinkul) y se intercalan surcos de / maíz para luego utilizar la chala.

Con respecto al suelo, si bien pueden cultivarse papas en los más diversos, aún en los cenagosos, no debemos olvidar que sólo se podrá obtener una buena cosecha si el tubérculo se ha plantado en un suelo conveniente.

Se aconseja un terreno medianamente suelto pues los muy porosos

retienen poca humedad y son pobres y los muy compactos al retener demasiado agua favorecen el desarrollo de enfermedades. La humedad de la tierra, influye en el tamaño de los tubérculos; deberá además ser permeable, areno-arcilloso, con suficiente cantidad de materia orgánica.

De acuerdo con ciertas experiencias se ha comprobado que los caracteres físico-químicos del suelo no solamente tienen influencia sobre el rendimiento sino que también se reflejan en la calidad de la papa.

### ROTACION

Como es sabido, hacer rotación significa alternar las siembras / en un mismo terreno. Normalmente se aconseja cultivar papas en aquel que no las haya tenido en el año anterior, principio que observan algunos chacareros al decir que no conviene "plantar papa sobre papa" sino intercalar entre ambos otros cultivos.

En general se acostumbra plantarlas en suelos bien descansados, / dándose así los mejores resultados.

En nuestro país las rotaciones están muy bien definidas.

En el Sud Este de la Provincia de Buenos Aires, el ciclo se inicia con papa, sigue trigo, avena, cosecha de grano y luego campo natural con ganado vacuno, por un período de hasta 3 años.

En el Norte de Buenos Aires y Sud de Santa Fe se practica el // "descanso del terreno" y luego durante dos o tres años se siembra cereales o alfalfa.

En la zona de Río Cuarto, la cosecha de papa se alterna con un año de descanso o un año de cebada o maíz.

En Río Negro y Neuquén, se intercala en líneas de frutales y luego alfalfa.

En el Chaco, se alterna con maíz, sorgo o algodón mientras que en la Guyana se prefiere el descanso de dos a tres años o se lo alterna con cultivos de huerta. Estos últimos, el tabaco o alfalfa son los elegidos en la zona Norte.

Según Boerger, la papa es poco exigente en cuando al suelo, admitiendo en la rotación repeticiones muy frecuentes en el mismo terreno y hasta plantaciones sucesivas durante algunos años.

Stuart sostiene que en regiones donde la alfalfa es la cosecha forrajera principal, la rotación dura más tiempo.

#### ENFERMEDADES

Las enfermedades producidas en la papa por los virus, se conocen, con el nombre de "enfermedades de la degeneración". Se manifiestan principalmente durante el período vegetativo, siendo sus síntomas: decoloraciones en el follaje, encartuchamiento de los folíolos de las hojas, un marcado raquitismo, etc. En cuanto a los tubérculos es muy difícil diagnosticar la presencia de virus en ellos por simple observación de los mismos, puesto que, si bien las plantas atacadas de virus dan tubérculos pequeños, y a veces deformados, estas características pueden ser consecuencia de otra causa que no sea los virus. En cambio, se puede observar, con relativa facilidad, el "tubérculo puntiagudo", la "papa rayada", etc. Respecto a las papas "con hijos", podrían ser producidas, además de por los virus, por otros agentes.

Entre las principales enfermedades de virus, se pueden citar: mosaicos, encartuchamiento de la hoja, papa crespa, marchitez del brote terminal y tubérculo puntiagudo.

Se da el nombre de mosaico a un grupo de enfermedades de virus, que se caracteriza, principalmente, por la presencia de manchas más o menos pro-

nunciadas, de forma, color y tamaño muy variables, en los folíolos de las hijas. A veces se observa también los folíolos rugosos. Existen diferentes tipos de mosaico: entre ellos, se encuentra el mosaico benigno, el mosaico rugoso, etc. Esta enfermedad se observó en las variedades: Green Mountain, King Edward, Birguita, Up to Date.

El encartuchamiento de la hoja se caracteriza, precisamente, por un típico acartuchamiento de los folíolos hacia arriba. A veces se observa en la mayoría de los folíolos de la planta; otras veces es más visible en las hojas inferiores. Es bastante común notar que los folíolos acartuchados se presentan gruesos y a veces con el extremo seco. Las plantas, en general, aparecen rígidas.

Esta enfermedad se observó, principalmente, en las variedades: Up to-Date, King Edward y Katahdin.

La "papa crespa" se caracteriza por el encrespamiento y rigidez de las hojas; los tallos poco ramificados y también rígidos, observándose, en ciertos casos, manchas amarillentas. Se notó esta enfermedad principalmente en las variedades: Konsuragis, Bohms's y Up to Date.

La "papa puntiaguda" presenta plantas débiles con largos internodios; los folíolos de las hojas, que tienen los bordes generalmente ondeados, se encierran unos dentro de los otros, formando una especie de roseta. Esta enfermedad se observó, principalmente, en la variedad Norteamericana Larga Blanca.

La marchitez del brote terminal, o marchitamiento apical de la papa, es también una enfermedad producida por virus.

Uno de los síntomas más característicos es el marchitamiento del / brote terminal, que toma el aspecto de quemado, encontrándose, asimismo, necrosis en los folíolos de las hijas (algo parecidas a las producidas por la *Alternaria / solani*), en los tallos y en las yemas de los tubérculos.

Si bien por medio de pulverizaciones oportunas, por la desinfección de los tubérculos antes de la plantación, etc. es dable evitar, en parte, las enfermedades criptogámicas y bacterianas y los estragos causados por los / insectos, no es posible, en cambio, evitar los virus, pues éstos se encuentran en el interior del tubérculo, y, como ya se ha indicado anteriormente, no hay signos aparentes que nos revelen la presencia de esos "agentes" en el mismo.

Entre las principales medidas que se aconsejan para la lucha contra las enfermedades de virus, citamos las siguientes:

- 1) Emplear para la plantación "semilla" sana, proveniente de plantas vigorosas y libres de enfermedades de virus. Lo más aconsejable es emplear "semilla" certificada".
- 2) Arrancar y quemar inmediatamente cualquier planta que presente síntomas de las enfermedades de la "degeneración".
- 3) Combatir los insectos, principalmente los pulgones, que transmiten los virus.
- 4) Destruir las malezas de los campos destinados al cultivo de la papa, principalmente las especies pertenecientes a la misma familia que ésta (Solanáceas), las cuales pueden llevar virus y transmitirlos, por medio de los insectos, a las plantas de papa.
- 5) Hacer una buena rotación.

Entre las enfermedades de origen parasitario más importantes, encontramos:

- a) Sarna negra (*Corticium vagum* Berk y Curt.).
- b) Viruela (*Alternaria solani* Soren).
- c) Podredumbre seca (*Fusarium* sp.).
- d) Tizón tardío (*Phytophthora infestans* De Bary).
- e) Sarna común (*Actinomyces scabies* Tax).
- f) Podredumbre húmeda (*Bacillus* sp.).

La sarna negra provoca daños sobre los tubérculos, caracterizándose principalmente por presentar sobre la superficie de los mismos y sobre todo en la

región estolonífera, unos cuerpos negros que se asemejan a tierra adherida, y que se denominan "esclerotos".

La viruela ataca principalmente a las hojas; sobre los folíolos se presentan manchas pardocencientas de formas más o menos irregulares, a veces circulares u ovaladas, que se caracterizan por presentar marcas concéntricas. En tiempo húmedo, la viruela puede causar graves perjuicios. Normalmente, los tubérculos producidos por plantas atacadas por viruela son de tamaño algo inferior a los de las plantas normales.

La podredumbre seca se manifiesta en los tubérculos en forma de un arrugamiento muy característico, generalmente en la región estolonífera, tomando toda esa parte una consistencia y aspecto muy curiosos.

El tizón tardío ataca a las hojas, tallos y tubérculos. Sobre / las hojas se observan manchas más bien irregulares; al principio son amarillentas, luego se secan y se vuelven parduscas. En los tubérculos se notan lesiones más o menos profundas, que pueden producir graves trastornos en los mismos.

La podredumbre húmeda se presenta en aquellos tubérculos que han sido depositados en lugares húmedos. Los tubérculos se pudren y se transforman en una masa viscosa de olor sumamente desagradable, cubierta por la piel, que / suele quedar casi intacta.

La sarna común afecta también a los tubérculos y se reconoce fácilmente por la presencia de lesiones variables (chancros) más o menos superficiales, al principio redondeados; pero luego se hacen confluentes y pueden abarcar zonas más o menos grandes.

PREPARACION DEL TERRENO - LABORES CULTURALES - COSECHA

Se aconseja realizar, una vez levantada la cosecha anterior dos aradas; la primera a diez o doce centímetros de profundidad y la segunda algo más honda haciéndose en ciertos casos una tercera arada.

Después de cada una de estas operaciones se pasa la rastra que podrá ser de dientes o de discos.

En las zonas de secano estos trabajos se inician con suficiente anticipación para facilitar la penetración del agua y dejar la tierra suelta, mientras que en las de riego las aradas van precedidas de la nivelación del terreno.

Para la siembra se usa normalmente el arado de una reja, yendo y tapando a la vuelta, mientras que en los grandes establecimientos se utiliza la máquina plantadora, de dos y tres surcos con o sin tachos repartidores de abono aperdigonado.

Respecto a estos últimos, algunos agricultores prefieren el estiércol, que contiene materias orgánicas en cantidad, pero es pobre en minerales y el agregado de elementos químicos de esta naturaleza, convierten en antieconómica la operación.

Luego se efectúan distintas labores culturales, para ello se utilizan tractores con levante hidráulico que trabajando varios surcos (3 a 5 rejas) llevan a cabo la rastreada o escardillada y aporque.

El trabajo de carpida tiene por objeto eliminar malezas que son perjudiciales porque las privan del aire y la luz y absorben los elementos nutritivos. Las aporcaduras consisten en arrimar tierra alrededor de la planta y favorecer el desarrollo de los tubérculos. La primera se hace generalmente /

cuando las mismas tienen una altura que varía entre 15 y 20 cm., las otras cuando el desarrollo de la planta lo aconseje.

Durante el ciclo vegetativo es conveniente arrancar todas aquellas que presentan síntomas de enfermedades de "virus"; también se harán varias pulverizaciones con productos especiales. Utilizase por lo general para ello la "pulverizadora" con bomba propia para 16 surcos ( las hay hasta de 30 surcos).

La cosecha se realiza cuando las plantas han llegado a la completa madurez es decir cuando se marchitan naturalmente, presentando sus hojas y tallos / un color amarillo típico y cuando se observan que al tirar del tallo principal se desprende fácilmente de los tubérculos y de la tierra.

Las papas se desentierran con arado o aporeador formando pequeños montones que suelen protegerse con paja o lona, también se usan máquinas cosechadoras que sacan con reja. Estas pueden tener el vertidor, o no, llevando una zaranda (con tolva que carga hasta 600Kgs.). Existen modelos de cosechadoras de distintos tipos pero su utilización depende de las condiciones en que dejan los tubérculos.

La recolección se efectúa en nuestro país a mano dividiéndose la zona a recoger en lotes. Los trabajadores se colocan en doble fila, una a cada lado separados entre sí unos 20 metros, con provisión de bolsas colocadas a intervalos / regulares a lo largo de la misma que irán llevando y dejando luego, cargadas sobre el campo para ser retiradas por un camión.

Esta es la operación más delicada, pues para resolverla mecánicamente como fuera deseable, las máquinas que se emplean deben ser de una perfecta adaptabilidad, puesto que los tubérculos y las raíces están estrechamente ligados al suelo en distintos grados y profundidades según el tipo de planta y es así que máquinas que funcionan muy bien en tierras sueltas resultan inapropiadas en terrenos más compactos.

Por ello el elemento más antiguo es el arado papero que se limita a rajar y separar en lomos la tierra, dejando el producto en descubierto. Posee una parrilla de sección redondeada. La tierra pasa a través de las varillas quedando sobre el suelo, a la vista, los tubérculos para su posterior recolección a mano.

En algunos modelos, la unión de parrilla con reja está articulada a fin de conferirle a la primera un movimiento vibratorio proporcionado por una pequeña rueda en forma de estrella, que se apoya sobre el surco abierto. De esta forma se permite una mejor liberación de los tubérculos.

Las "arrancadoras de horquilla" tienen como base un bastidor / apoyado sobre ruedas y un eje donde se fijan los órganos de desintegración / del terrón, formados por una serie de dientes de disposición radial. Su inconveniente es que al atacar oblicuamente el terreno cortado por la reja tiende a proyectar en el aire la tierra y las papas. Si se quiere perfeccionar / el sistema hay que agregar pantallas verticales que atenúen la salida.

El mismo problema presenta "la lanzadora o arrancadora de turbina" en la que el lanzamiento de las papas es proporcional a la velocidad de la misma en el momento del golpe y por consiguiente de su regulación dependerá el grado de "dispersión" de los tubérculos y el daño que puedan sufrir.

Basada en el mismo principio que la anterior existe la "excavadora con parrilla transportadora y oscilante".

En general el problema que presentan estas máquinas es el daño / que provocan al producto por magullamiento o corte ya sea por acción directa o el choque de tubérculos entre sí, o con piedras o terrones.

## V A R I E D A D E S

Para efectuar el estudio de cada variedad se debe considerar:

- a) Aclimatación
- b) Ciclo vegetativo
- c) Resistencia a las enfermedades de virus
- d) Resistencia a las enfermedades criptogámicas y bacterianas
- e) Resistencia al ataque de los insectos
- f) Floración y fructificación
- g) Rendimiento

Según el Ingeniero Agrónomo L.A. Foulón las variedades de acuerdo a la aptitud de los tubérculos se agrupan en tres categorías:

- 1ª) Comestibles; sabor agradable, fácil cocción
- 2ª) Forrajeras; gran rendimiento
- 3ª) Industriales; elevado amiláceo.

"El número alcanzado por sucesivas hibridaciones de las formas / indígenas, sobre todo en lo que a la primera categoría se refiere es incalculable.

Los principales países productores tales como Alemania, Francia, Holanda, U.R.S.S., Inglaterra, Polonia, etc. por citar algunos, se han ocupado intensamente de la creación y selección de nuevas variedades buscando siempre, / con la ayuda de la fitotecnia, de mejorar sus cualidades en lo que atañe a producción, precocidad, calidad, resistencia a las enfermedades, plagas y accidentes climáticos, adaptabilidad a determinadas condiciones de suelo y, en fin, a toda una serie de características económicamente fundamentales".

Se pasará a continuación revista a las variedades que a través

del tiempo han sido introducidas en nuestro país.

En general a principios de siglo se conocía la Early Rose llamada también francesa (a pesar de su origen norteamericano) pues se la importaba de dicho país.

La Tomatera o alemana, introducida en 1912.

Bocha o Argentina, resistente a la sequía y a las heladas fue / separada por un cultivador dinamarqués de un cajón de papa importada y difundida por él.

Norteamericana Larga desde 1915 en adelante conocida también por los nombres de:

American Giant

White Rose

Wisconsin Pride

Long Island Wonder

Tip Top

De gran aceptación en la zona Cuyo perdió importancia en 1936 manteniéndose sólo la White Rose.

La Chaqueña muy susceptible a las enfermedades a virus, apareció en 1925 y sólo se cultivó hasta 1936. Su nombre obedece a una simple ocurrencia de un cultivador. Es muy semejante a la Spaulding Rose suponiéndose que ambas constituyen una misma variedad. Posteriormente ya sea por acción oficial o privada / comienzan a importarse nuevas variedades.

En 1936 el Ministerio de Agricultura en cumplimiento de la Ley / 12.297 que disponía la importación oficial de papa de semilla certificada y el otorgamiento de préstamos a los agricultores para su obtención, adquirió en // E.E.U.U. y Canadá las siguientes variedades.

Green Mountain

Katahdin

Chipewa

Irish Cobbler

Bliss Triumph

y por parte de los particulares simultáneamente:

Uo-to-Date

Majestic

Alma

King Edward

Birguita

De entre ellas se destacó inmediatamente la Katahdin que compartió el mercado de entonces con la White Rose elegida en las zonas de riego.

Estas dos variedades, a pesar de que a los pocos años de multiplicación decaían (debiendo recurrirse a nuevas importaciones) se mantuvieron prácticamente hasta 1947/48 como preferidas por los cultivadores y desalojaron incluso a las que con fines de prueba se introdujeron en esos años (Sequoia, Empire, Sebago, Pontiac, Ostbote, Saucisse, Industrie, Kennebec, etc.). En dicho año / aparece la variedad Huinkul que cambió totalmente el panorama papero del país.

Posee: Mayor rendimiento

Resistencia a la sequía

Resistencia a las enfermedades de virus

Resistencia a las heladas

Seguridad de cosecha

Largo período de reposo

por todo ello, además de que después de muchos años de multiplicación no ha dado muestras de decaimiento (lo que permite independencia de la importación) es que

se ha convertido en la variedad óptima sobre todo en el Sud Este de la Provincia de Buenos Aires.

Surgió de una donación efectuada por agrónomos de E.E.U.U. a un grupo de personas, cuya selección se hizo en el Instituto Fitotécnico de Santa Catalina, luego en el Servicio Fitotécnico de La Papa, y en 1944 en la estación Experimental de Balcarce.

Esta Institución realizó y realiza trabajos muy importantes / para la obtención de variedades adaptadas al S.E. de Buenos Aires.

De todas las experimentadas la Huinkul ha monopolizado las / preferencias de los cultivadores llegando a constituir el 85% de la superficie plantada no sólo en el S.E. de Buenos Aires sino de Rosario y Córdoba (70% de la primera plantación).

En 1959 el I.N.T.A. difundió dos variedades con las cuales experimenta:

La "Buena Vista" aceptable, es de tipo precoz.

La "Santa Rafaela" (semitardía) su característica es que resiste bastante a la fitoftora y tiene largo período de reposo.

Luego en el año 1960 se difunde la "Cinco Cerros" (semitardía) y en 1961 la "Sierra Larga" adaptable al S.E. de la provincia de Buenos Aires. Pero ninguna de ellas ha podido superar el éxito obtenido por la Huinkul.

La labor de la Estación Experimental de Balcarce es destacable / por los estudios, investigaciones y selección de "Clones" provenientes de todas partes del mundo. En este sentido también colaboran en la obra de selección las estaciones experimentales de San Pedro y Mendoza.

## CERTIFICACION

La certificación es indispensable si se desea mantener los rendimientos controlando las enfermedades y standarizando un tipo de semilla de / calidad. Para ello deben colaborar los productores con organismos técnicos especializados (oficiales o privados). Casi todos los países productores de semilla tienen organizaciones de este tipo: Estados Unidos y Canadá desde 1914 y en los últimos años se han destacado Méjico y Brasil.

Nuestro país posee condiciones para certificar semilla de papa pues en la actualidad las únicas enfermedades degenerativas dignas de tener en cuenta son dos el leaf-roll (enrollamiento de hojas) y el virus "Mosaico" que / también ataca a las hojas.

A raíz de que en el año 1932/34 respectivamente Brasil y Uruguay de los cuales eramos proveedores, dictaron decretos prohibiendo la importación de papa no certificada movió a las autoridades nacionales a crear en 1933 el / "Registro de semilla certificada" dependiente de la Dirección de Defensa Agrícola y Sanidad Vegetal.

En 1934 con el objeto de encarar el problema sanitario se crea la Dirección de Sanidad Vegetal que realizó importante labor hasta el año 1938 en que se habían inscripto 6,073 Ha. de las cuales se aprobaron sólo 3,903 Ha. Correspondió el 95,8% a 151 chacras del S.E. de Buenos Aires y el resto en San Juan (Calingasta e Iglesias) y en Mendoza (La Carrera). Los trabajos de este tipo se sucedieron, dependiendo de la Dirección de Agronomías Regionales y desde 1958 hasta la fecha de la "Dirección de Frutas y Hortalizas". Este sistema de certificación no bastó para evitar nuevas importaciones y sufre una modificación importante al dictarse la Resolución Nº 1,071/59 que sustituye a la fiscalización directa del cultivo estableciendo dos categorías:

- a) cultivos de plantel

b) cultivos de multiplicación fiscalizado

Es decir se tiende al mejoramiento de la semilla mediante la aplicación del método de multiplicación unitaria en sementeras especializadas dirigidos por técnicos.

La superficie dedicada a la certificación fue creciendo hasta el año 1954 en que se llegó a 14. Has. de superficie aprobada, pero a partir de ese año entra en franco descenso ( 3.000Ha.) debido a distintas causas.

- Subestimación por parte del productor de las ventajas de la semilla certificada, que no llega a comprender la situación de incompetencia en que se puede colocar con respecto a otros países.

-Acción negativa de grupos de comerciantes que persiguen finalidades especulativas.

-Difusión de la variedad Hwinkal que ha permitido lograr óptimos resultados sin mayor necesidad de control sanitario.

## CONSERVACION

Con respecto a su conservación hay que tener en cuenta 2 tipos de factores: temperatura y humedad.

En nuestro país se recurre a un tipo de conservación muy rudimentaria: a la intemperie en montones tapados con chala de maíz habiéndose comprobado que por este sistema pierde hasta un 10% de su peso.

La papa después de cosechada pasa por un período en que no brota aunque esté en un medio adecuado, pero luego de ese período de reposo, según / sea su variedad, comienza a hacerlo, y es aquí donde se plantea el problema de su conservación que es sobre la base de la disminución al mínimo de la brotación, respiración y evaporación que se debe encarar este problema.

En Holanda se almacenan bajo un techo aislante y se hace pasar corriente de aire a presión a través de las mismas para neutralizar la temperatura exterior. Por otra parte existen productos antibrotativos, pero solo solucionan este problema y no el desmejoramiento producido por la transpiración y / respiración.

La Estación Experimental Agropecuaria de Balcarce (I.N.T.A.) ha construido en el año 1964 una planta piloto para conservación de papa ventilada con aire exterior con o sin refrigeración.

Además con este fin han sido utilizados en algunos años las cámaras frigoríficas de Mar del Plata que, aunque construidas para otro fin llegaron a conservar hasta 70.000 bolsas de papa semilla.

Si bien este sistema de conservación ha dado excelente resultado, sobre todo en las variedades de corto período de reposo, (confirmados por los estudios realizados por Caruso y Cavia en 1945 y Dozo en 1949); el pro-

blema que plantea la refrigeración es su alto costo que lo convierte en antieconómico.

Otro aspecto, aunque no específicamente de conservación, que hay que tener en cuenta es el del lavado de papa, procedimiento sencillo que libera de tierra y otros elementos mediante el paso de corrientes de agua primero y aire luego para su secado. Su finalidad es más de selección y / presentación, tiene muchos adeptos, y en nuestro país funcionan cinco plantas lavadoras ubicadas en Comandante Nicanor Otsmendi - Mar del Plata y / Balarce.

#### INDUSTRIALIZACION

Para que sea económicamente factible la instalación de industrias es necesario que se desarrolle la tipificación y difusión de variedades adecuadas al uso que se le va a dar; que el volumen de producción sea constante y que los tubérculos reúnan las condiciones físicas y químicas indispensables.

Dentro del campo de la industrialización la forma más difundida es la de papas fritas envasadas llamadas también "chips" que solucionan el problema de lavar cortar y freír la papa. Esta es la forma más divulgada en la República Argentina.

En otros países desde 1946 se elaboran otra serie de productos con mayor o menor grado de aceptación: "puré de papa deshidratado" ( en granos o copos) se convierte en puré agragándole agua o leche hasta obtener la densidad deseada. Debe ser almacenado en envases herméticos e impermeables / pues se incluyen oxidantes en su elaboración. Esta industria se inició en 1948 y tiene en algunos países, mucha aceptación por sus bajos costos y facilidad de transporte. En nuestro país la S.A. Nestlé lanzó al mercado, / "puré de papas en copos " instantáneo. No se ha podido obtener informes sobre

su fabricación, grado de aceptabilidad y resultados.

"Papas enlatadas al Natural" se usan para ello las de tamaño chico pero tienen que ser de muy buena calidad.

"Papas prepeladas cortadas y refrigeradas" de muy delicado manejo pues son tratadas con sulfitos y requieren mucho control.

"Papa deshidratada en cubos" difundida en E.E.U.U.

"Almidón de papa" El avance tecnológico ha demostrado la importancia de este subproducto sobre todo por la posibilidad de obtención a partir del mismo de elementos utilizables en la industria textil (apresto), industria papelería (confiere dureza), industria de la alimentación, (como espesador de dulces, / caramelos, tortas instantáneas etc.).

"Harina de papa" favorece la fermentación e intensifica el sabor de productos cuyo principal elemento es la harina de trigo. Adicionada a la misma facilita y mejora la fabricación de pan, galletitas, etc.

En general los antecedentes de industrialización datan de 1946 en el extranjero. En nuestro país la única elaboración en escala comercial es la / de (chips en celofán) y Puré en copos lanzados últimamente y cuyos alcances se tendrán que demostrar.

Además merece mención la fábrica de fécula que funcionó en Balcarce hasta 1957 cuya producción, destinada exclusivamente al consumo interno abasteciendo a la demanda de productos de repostería y el resto se exportaba a Paraguay y Uruguay pero sus rendimientos eran antieconómicos debido a que la misma funcionaba sólo en las épocas de superproducción. Con respecto al uso de papa / para alimentar ganado es necesario recalcar las distintas condiciones que debe / reunir.

Debe ser perfectamente lavada pues de lo contrario el animal ingiere tierra con los trastornos digestivos que son de preveer amén de la clasi-

ficación previa del tubérculo que hay que realizar (pues la papa sin madurar o sus brotes contienen solamina que en cantidad, tiene poder tóxico) y el proceso de acostumbramiento a que hay que someter al animal para lo cual hay que comenzar a suministrarsela cortada en rebanadas o picarlas para evitar el peligro de atoramiento o ahogo.

Este destino es difundido en E.E.U.U. en el llamado "silaje de papa" (mezcla de papa con maíz, heno o sorgo). En dicho país también se utiliza "papa deshidratada" para alimentación de ganado pero sus costos son muy elevados.

### ZONAS DE PRODUCCION

De acuerdo a su importancia el primer lugar lo ocupa la zona Sud Este de la Provincia de Buenos Aires, con más del 80%.

La variedad preferida es la Huinkul, insuperable para esta zona y corresponde a las de cultivo semi-tardío.

Se siembra desde setiembre a mediados de diciembre.

Se cosecha desde mediados de febrero hasta julio y tiene amplio período de comercialización (desde marzo a noviembre).

Abarca los partidos de Balcarce, Tandil, Necochea, Lobería, General Pueyrredón, General Alvarado, General Madariaga y Mar Chiquita.

El segundo lugar lo ocupa la Zona Rosario, ésta se caracteriza por tener dos cosechas anuales. La primera (semi-temprana) se siembra en agosto y setiembre; se cosecha a mediados de noviembre comercializándose hasta marzo.

La segunda se considera tardía, sembrándose en enero y febrero, cosecha en junio (con rendimientos muy inferiores a la anterior) y se comercializa hasta fines de setiembre.

El 70% de la plantación de invierno corresponde a la variedad / Huinkul, 20% a Kennebec y Sebago y 10% Katahdin y White Rose. La utilización de estas últimas variedades es con el objeto de tener semilla para la plantación tardía (de verano) debido a que la Huinkul tiene muy largo período de reposo.

Es por ello que el I.N.T.A., está trabajando en la Estación Experimental de San Pedro con el objeto de obtener variedades adaptables plenamente a esta importante zona.

Resta decir que comprende los departamentos de Rosario, Constitución, Iriondo y San Lorenzo, en el Sud de Santa Fé y San Nicolás y Ramallo en el

Norte de Buenos Aires.

La zona Cuyo ocupa el tercer lugar y está dotada de obras de riego, la variedad preferida es la White Rose (90%) y luego Katahdin, Up to Date, Kennebec y Sebago.

Se efectúan tres plantaciones anuales: Semi-temprana: (agosto-setiembre); semi-tardía: (noviembre-diciembre) y tardía: (enero-febrero).

La primera se cosecha en diciembre-enero, la segunda en marzo-abril y la tardía en mayo-junio.

La producción de la Zona Cuyo se destaca por su especial presentación que supera a todas las demás.

Abarca dos provincias: Mendoza (Tunuyán, San Rafael, Maipú, Guaymallén, Las Heras, Junin, San Carlos, Luján, Santa Rosa, General Alvear, Rivadavia y San Martín) y San Juan (Calingasta, Pocito, Chimbos, Iglesias y Santa Lucía).

La Zona Norte abarca las provincias de: Tucumán (Faimallá, Monteros, Chicligasta, Troncos y Río Chico).

Santiago del Estero (Robles y La Banda).

Salta (Capital, Rosario de Lerma, Orán, Santa Victoria, Campo Santo, Metán, Guachipas e Iruya).

Jujuy (Capital, Humahuaca, Ledesma, Tilcara, San Pedro, Santa Bárbara y Yaví).

Se realizan en esta zona cultivos tempranos, semi-tempranos y tardíos; pero el más importante es el primero (julio-agosto) pues terminada su cosecha (setiembre) comienza a comercializarse en octubre y noviembre produciendo trastornos y distorsiones en el mercado.

Zona Oeste de la Provincia de Buenos Aires: ocupa el quinto lugar, se cultivan variedades de tipo semi-tardío (siembra de setiembre a noviembre) co-

menzando a comercializarse en febrero.

Abarca los partidos de Chivilcoy, Bragado, 9 de Julio, Alberti y 25 de Mayo.

El sexto lugar lo ocupa la Provincia de Córdoba (Río Cuarto, / Villa Dolores y Capital) con tres cosechas anuales.

La primera (semi-temprana) en noviembre y diciembre, la segunda (semi-tardía) en marzo y en mayo-junio la tercera (tardía).

La Zona de Río Negro y Neuquén tiene cultivos semi-tardíos, siendo su característica que se acompaña con la implantación de frutales. Se siembra en noviembre y diciembre y se comercializa después de abril.

En el Sur de Buenos Aires, abarcando los partidos de Patagones y Villarinos, se encuentra la Zona de Pedro Luro, en la que se cultivan, bajo riego, variedades de tipo semi-tardío.

Además entre las llamadas zonas accidentales diseminadas por todo el país, se han destacado en los últimos años Chaco y Corrientes.

PARTICIPACION EN LA PRODUCCION MUNDIAL

Siendo los primeros productores sudamericanos, ocupamos en el concierto mundial el vigésimo tercer lugar luego de los siguientes países:

<u>P a í s</u>	<u>Producción (miles de Tn.)</u>
1) U.R.S.S.	74.262
2) Polonia	42.612
3) Alemania Occidental	24.132
4) Francia	14.450
5) E.E.U.U.	12.307
6) Alemania Oriental	10.850
7) Reino Unido	6.602
8) Checoslovaquia	5.574
9) España	4.844
10) Italia	3.950
11) Japón	3.845
12) Holanda	3.845
13) Austria	3.369
14) India	2.840
15) Yugoslavia	2.784
16) Rumania	2.718
17) Canadá	2.070
18) Irlanda	2.067
19) Hungría	1.791
20) Bélgica	1.730
21) Turquía	1.500
22) Suecia	1.463
23) Argentina	1.377

Estas cifras corresponden al promedio de producción de los últimos cinco años.

Con respecto a la relación dentro del país abarca el 22% del sector agricultura: "Hortalizas y Legumbres".

COSTO DE PRODUCCION DE PAPA PARA CONSUMO SEMITARDIA DE LA

ZONA SUDESTE DE LA PROVINCIA DE BUENOS AIRES

Año Agrícola 1966/67

Chacra representativa:

Superficie total . . . . .	30 ha.
Cultivo de papa . . . . .	29 "
Construcciones, caminos , etc . . . . .	1 "
Rendimiento bruto. . . . .	15,964 Kg/ha.
Rendimiento neto ( papa de recibo. . . . .	14,248 " "
Semillón. . . . .	1,078 " "
Descarte 4% . . . . .	638 " "

Las cifras de rendimiento surgen de la estimación efectuada por la Dirección de Estimaciones Agropecuarias en colaboración con el INTA y otras dependencias de la Secretaría de Estado de Agricultura y Ganadería.

ANALISIS DE LOS DISTINTOS RUBROS INTEGRANTES DEL COSTO

CONCEPTO	<u>Monto</u> Parcial	Total	1Ha. m\$
<u>DEEE</u>			
I-BENEFICIO FUNDIARIO			
A-Renta fundiaria			
1-Tierra libre de mejoras: 30 hectáreas a m\$ 150.000,00 c/u. son m\$ 4.500,00 el 7 %.....	315.000,00		
B-Interés fundiario			
2-Mejoras fundiarias: m\$ 406.813,33 el 7%...	28.476,93	343.476,93	11.844,03
II-GASTOS DE PRODUCCION			
A-Especiales			
X) 3-Semilla reservada para siembra a razón de 40 bolsas por hectárea, total 1.160 bolsas a m\$ 620,00 c/u.....	719.200,00		
4-Maíz para cierre de smelgas y cabeceras a razón de 25 Kg/ha., son 725 Kg. a m\$ 1.100,00 el quintal .....	7.975,00		
5-Cal: a razón de 3/4 de bolsa de 30 Kgs. por ha. son 21 3/4	6.090,00		
6-Maneb 80%; ocho aplicaciones a razón de 2 Kg/ha. aplicación, totalizan 464 kilogramos a m\$ 560,00 c/u.....	259.840,00		
7-Parathion 50%; dos tratamientos a razón de 2 lt/ha/tratamiento, totalizan 116 litros a m\$ 600,00 c/u.....	69.600,00		
8-8.903 bolsas trigueras de segundo uso a m\$ 48,00 c/u.....	427.344,00		

X) Para fijar el valor de m\$ 620,00 por bolsa se han tomado en cuenta los promedios de comercialización en chacra durante los meses de febrero a noviembre de 1966.-

CONCEPTO	Monto		lha. m\$
	Parcial	Total	
9-Hilo 18 1/2 kilogramos a M\$N 450,00 c/u.....	8.325,00	1.498.374,00	51.668,07
<b>B-Generales</b>			
a) Impuestos y patentes			
10-Impuesto Provincial: al 12% de m\$			
1.440.000,00 (valuación fiscal).....	17.280,00		
11-Impuesto municipal: a razon de m\$ 50,00 la			
ha.....	1.500,00		
12-Patente del tractor y "pick up".....	6.000,00		
b) Seguros			
13-del automotor.....	30.000,00		
c) Conservación, Repuestos y Reparticiones de:			
14-Mejoras fundiarias: 3% de m\$ 1.106.200,00	33.186,00		
15-Maquinas motorizadas: el 10% de m\$			
1.560.000,00.....	156.000,00		
16-Maquinas no motorizadas: el 5% de m\$			
1.313.000,00.....	65.650,00		
17-Herramientas: el 5% de m\$ 26.520,00.....	1.326,00		
18-Rodados: el 10% de m\$ 650.000,00.....	65.000,00		
19 -Muebles y enseres domésticos: el 5% de			
m\$ 39.000,00.....	1.950,00		
d) Combustibles y lubricantes			
20 -3.000 Litros de Gasoil (tractor) a			
m\$ 16,00 c/u.....	48.000,00		
21 - 1.200 litros de nafta (pick up) a			
m\$ 20,00 c/u.....	24.000,00		
22-80litros de aceite a m\$ 180,00 c/u.....	14.400,00		
23-10 kilogramos de grasa a m\$ 170,00 c/u.....	1.700,00	465.992,00	16.068,69

CONCEPTO	Monto		Iha. m\$
	Parcial	Total	
<b>C-Salarios</b>			
a) Remuneración indirecta al productor			
24- Por gastos de subsistencia del productor y su familia a m\$ 25.000,00 mensuales:			
Total anual.....	300.000,00		
b) Alimentación de jornaleros			
25- Suministro de comida: 112 1/2 jornales a m\$ 195,00 por c/u.....	21.937,50		
c) Sueldos, Jornales y Contratistas (X)			
26- Por dos aradas: 20 jornales a m\$ 1.012,00 c/c. c/u.....	20.240,00		
27- Por dos rastreadas con rastras de dientes: 6 jornales a m\$ 1.012,00 c/c. c/u.....	6.072,00		
28- Por una disqueada: 4 jornales a m\$ 1.012,00 c/c. c/u.....	4.048,00		
29- Por traspile para desbrotar y clasificar aproximadamente la cuarta parte de la papa (300) bolsas): una cuadrilla de 4 hombres a razón de 100 bolsas por día 12 jornales a m\$ 1.207,00 c/c. c/u.....	14.484,00		

(X)

En el cálculo de este rubro se aplicó al jornal de m\$ 1.012,00 con comida (c/c.).- Cuando ésta no se suministra (s/c.), el jornal se eleva a m\$ 1.207,00, por cuanto deben adicionarse m\$ 195,00 en ese concepto.- Resolución de la // COMISION NACIONAL DE TRABAJO RURAL Nº 43 del 12/7/66.-

CONCEPTO	Monto		lha. m\$
	Parcial	Total	
30-Para cortar y encalar 870 bolsas de papa para la siembra: 1 cuadrilla de 8 personas (6 cortadores y 2 encaladores) a razón de m\$ 2,227,00 la ha.....			64,583,00
31-Siembra de la papa y maíz:			
1) 7 jornales a m\$ 1,012,00 c/c.c/u tractoristas.....	m\$ 7,084,00		
2) 14 jornales a m\$ 1,207,00 s/c.c/u. 2 Ayudantes.....	m\$ 16,898,00		23,982,00
32-Para pasar la rastra para bajar bordes 10 jornales a m\$ 1,012,00c/c/ c/u.....			10,120,00
33-Para una escardillada: 3 jornales a m\$ 1,012,00 c/c. c/u.....			3,036,00
34-Para un aporque: 5 jornales a m\$ 1,012,00 c/c. c/u.....			5,060,00
35-Para una limpieza de malezas con azadas: 30 jornales a m\$ 1,207,00 s/c. c/u.....			36,210,00
36-Para ocho pulverizaciones con fungicida (maneb 80%) y dos insecticida (Parathion 50%); intervinieron dos hombres que hacen 1 ha./hora.			
1) 37 1/2 jornales a m\$ 1,012,00 c/c/c/u.....	m\$ 37,950,00		
2) 37 1/2 jornales a m\$ 1,207,00 s/c.c/u	m\$ 45,262,50		83,212,50
37-Para sacar la papa a máquina: 20 jornales a m\$ 1,012,00 c/u.....			20,240,00
38-Para juntar y amontonar 462,956 kilogramos de papa (8,903 bolsas de 52 kg.) a m\$ 35,00 la bolsa.....			311,605,00
39-Para apilar "en cancha" el cuarenta por ciento de la papa de recibo (3,278 bolsas de 52 kg.) a m\$ 15,00 la bolsa.....			47,670,00

C O N C E P T O	Monto		lha. m\$ñ
	Parcial	Total	
40- Para sarandear 49.764 Kg. (957 bolsas de 52 Kg.) a m\$ñ 40,00 la bolsa.....	38.280,00		
41- Para clasificar, embolse y cosido de 7.946 bolsas de papa de recibo (413.192 Kg.) a m\$ñ 20,00 c/u.....	158.920,00		
d)Aportes			
42- Aporte patronal a la Caja Nacional de Previsión Social para Empresarios (Ley 14397): el 10% de m\$ñ 117.000,00.....	11.700,00		
43- Aportes y cargas sociales: el 32,33% del total de jornales m\$ñ 226.704,50.....	73.293,56		
III AMORTIZACIONES			
44- de las mejores fundiarias.....	13.059,71		
45- del capital de explotación fijo.....	<u>205.264,90</u>	218.324,61	7.528,44
IVBENEFICIO INDUSTRIAL			
46- Interés del capital de explotación fijo.....	122.116,81		
47- Interés del capital de explotación circulante: el 10% anual en seis meses de m\$ñ 3.219.059,56.....	<u>160.952,98</u>	<u>283.069,79</u>	<u>9.761,03</u>
TOTAL DEL DEBE.....		4.063.930,89	140.135,55
V - REMUNERACION DIRECTA AL PRODUCTOR			
48- Por la conducción técnica, administrativa, financiera y mercantil de la explotación a razón de m\$ñ 9.000,00: total anual incluido aguinaldo.....	117.000,00	117.000,00	4.034,48
COSTO DE PRODUCCION			
BRUTO TOTAL.....		4.180.930,89	144.170,03

COSTO DE PRODUCCION DE LA PAPA DE RECIBO

EN BOLSA PARADA EN CHACRA

Costo de producción bruto total para una hectárea (15.964 Kg.):

307 bolsas de 52 Kg.....m\$n 144.170,03

A deducir: 1.078 Kg. de semillón (20,73 bolsas de 52 Kg.) a

m\$n 500,00 la bolsa.....m\$n 10.365,00

m\$n 133.805,03

Costo de producción de la papa de recibo en bolsa parada de

chacra, para una hectárea (14.248 Kg., 274 bolsas de 52 Kg.)..m\$n 133.805,03

Costo de producción de 10 Kg.....m\$n 93,91

Costo de producción de una bolsa de 52 Kg.....m\$n 488,33

COSTO DE PRODUCCION DE PAPA PARA CONSUMO SEMITARDIA DE LA ZONA SUDESTE DE LA PROVINCIA DE BUENOS AIRES

AÑO AGRICOLA 1966/67

CAPITAL AGRARIO

CONCEPTO	MONTO M\$N		INTERESES 7% M\$N	AMORTIZACIONES		R A Z O N
	VALOR A NUEVO	V.R.A. ci (1)		Años de vida Util Estimada Total Futura		
<b>I - CAPITAL FUNDIARIO</b>						
<b>A - Tierra</b>						
1 - 30 hectáreas de tierra libre de mejora a m\$N 150.000,00 c/u.....	4.500.000,00	4.500.000,00	315.000,00	—	—	—
<b>B - Mejoras fundiarias</b>						
<b>a) Construcciones</b>						
2 - Casa habitación de madera con techo de chapa a dos aguas...	195.000,00	65.000,00	4.550,00	30	10	10
3 - Vivienda para peñ mes, de madera con techo de chapa.....	91.000,00	30.333,33	2.123,33	30	10	10
<b>b) Aguadas</b>						
4 - Molino de 11 piés instalado..	162.500,00	81.250,00	5.687,50	30	15	10
5 - Tanque australiano.....	71.500,00	35.750,00	2.502,50	30	15	10
<b>c) Alambrados</b>						
6 - 2.200 metros perimetrales de 7 hilos (5 lisos y 2 de púa), postes de quebracho colorado, varillas de lapacho, incluida una tranquera de madera dura, a razon de m\$N 170,00 el metro lineal colocado.....	486.200,00	194.480,00	13.613,60	50	20	10
<b>TOTAL CAPITAL FUNDIARIO.....</b>	<b>5.506.200,00</b>	<b>4.906.813,33</b>	<b>343.476,93</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>—</b>

PROYECTO DE PRODUCCION DE PAPA PARA CONSUMO SEMITARDIA DE LA ZONA SUDESTE DE LA PROVINCIA DE BUENOS AIRES

AÑO AGRICOLA 1966/67  
CAPITAL AGRARIO

	MONTO M\$N		INTERESES 7% M\$N	AMORTIZACIONES			IMPORTE M\$N
	VALOR A NUEVO	V.R.A. ci (1)		Años de vida Util Estimada		B A N	
				Total	Futura		
tierra libre 150.000,00 .....	4.500.000,00	4.500.000,00	315.000,00	---	---	---	---
arias es							
de madera con dos aguas...	195.000,00	65.000,00	4.550,00	30	10	10	4.078,45
6 mes, de ma- e chapa.....	91.000,00	30.333,33	2.123,33	30	10	10	1.903,27
s instalado..	162.500,00	81.250,00	5.687,50	30	15	10	2.557,25
no.....	71.500,00	35.750,00	2.502,50	30	15	10	1.125,19
metrales de (y 2 de púa), cho colorado, cho, incluida madera dura, 70,00 el me- do.....	486.200,00	194.480,00	13.613,60	50	20	10	3.395,55
INDIARIO.....	5.506.200,00	4.906.813,33	343.476,93	---	---	---	13.059,71

C O N C E P T O	Monto		INTERESES	AMORTIZA		R A G N
	VALOR A NUEVO	M\$N		8% M\$N	Años de vida Util Estimada Total Futura	
<b>II - CAPITAL DE EXPLOTACION</b>						
<b>A - Fijo</b>						
<b>1 - Vivo</b>						
No interviene en la explotación						
<b>2 - Inanimado</b>						
<b>a) Máquinas y herramientas</b>						
7 - Un tractor de 36 HP.....	1,560,000,00	624,000,00	49,920,00	15	6	10
8 - Un arado de tres rejas de 12"....	195,000,00	91,000,00	7,280,00	15	7	10
9 - Una rastra de discos 28x20".....	247,000,00	115,266,76	9,221,54	15	7	10
10 - Una rastra de dientes 4 cuer- pos.....	39,000,00	15,600,00	1,246,00	10	4	10
11 - Un aporcador-escardillo de tres surcos.....	78,000,00	32,500,00	2,600,00	12	5	10
12 - Una sembradora de papa 2 surcos..	260,000,00	108,333,37	8,666,61	12	5	10
13 - Una secadora de papas.....	221,000,00	110,500,00	8,840,00	12	6	10
14 - Una pulverizadora de 8 surcos ac- cionada por la toma de fuerza del tractor.....	273,000,00	136,500,00	10,920,00	10	5	10
15 - Cinco azadas a M\$N 780,00 c/u....	3,900,00	1,950,00	156,00	4	2	10
16 - Dos pala a M\$N 1,560,00 c/u.....	3,120,00	1,560,00	124,80	4	2	10
17 - Herramientas varias.....	19,500,00	9,750,00	780,00	6	3	10
<b>b) Rodados</b>						
18 - Una pick-up modelo 56.....	650,000,00	260,000,00	20,800,00	15	6	10
<b>c) Muebles y enseres domésticos</b>						
19 - Su valor global.....	39,000,00	19,500,00	1,560,00	20	10	10
<b>TOTAL CAPITAL DE EXPLOTACION FIJO</b>	<b>3,588,520,00</b>	<b>1,526,460,13</b>	<b>122,116,81</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>—</b>

C E P T O	Monto M\$N		INTERESES		AMORTIZACIONES		
	VALOR A NUEVO	V.R.A.ci (1)	8% M\$N	Años de vida Util Estimada Total Futura	B A N	IMPORTE M\$N	
<b>E EXPLOTACION</b>							
te en la explotación							
lo							
herramientas							
36 HP.....	1.560.000,00	624.000,00	49.920,00	15 6	10	80.875,11	
tres rejas de 12"....	195.000,00	91.000,00	7.280,00	15 7	10	9.591,97	
discos 28x20".....	247.000,00	115.266,76	9.221,54	15 7	10	12.149,84	
dientes 4 cuer- .....	39.000,00	15.600,00	1.246,00	10 4	10	3.361,34	
descardillo de tres .....	78.000,00	32.500,00	2.600,00	12 5	10	5.323,41	
ca de papa 2 surcos..	260.000,00	108.333,37	8.666,61	12 5	10	17.744,73	
de papas.....	221.000,00	110.500,00	8.840,00	12 6	10	14.321,63	
adora de 8 surcos ac- la toma de fuerza del .....	273.000,00	136.500,00	10.920,00	10 5	10	22.358,35	
a M\$N 780,00 c/u....	3.900,00	1.950,00	156,00	4 2	10	928,57	
N 1.560,00 c/u.....	3.120,00	1.560,00	124,80	4 2	10	742,85	
varias.....	19.500,00	9.750,00	780,00	6 3	10	2.945,61	
modelo 56.....	650.000,00	260.000,00	20.800,00	15 6	10	33.697,96	
inseres domesticos cal.....	39.000,00	19.500,00	1.560,00	20 10	10	1.223,53	
<b>DE EXPLOTACION FIJO</b>	<b>3.588.520,00</b>	<b>1.526.460,13</b>	<b>122.116,81</b>	<b>— —</b>	<b>—</b>	<b>205.264,90</b>	

C O N C E P T O	IMPORTE M\$N	INTERESES 10% anual en 6 meses - M\$N
B - Circulante		
Gastos de Producción		
20 - Especiales: Items 3 al 9 de la Cuenta Cultural.....	1.498.374,00	74.918,70
21 - Generales : Items 10 al 23 de la Cuenta Cultural.....	465.992,00	23.299,60
22 - Salarios : Items 24,al 43 de la Cuenta Cultural.....	1.254.693,56	62.734,68
<b>TOTAL CAPITAL DE EXPLOTACION CIRCULANTE.....</b>	<b>3.219.059,56</b>	<b>160.952,98</b>

(1) Valor residual activo circunstanciado. Se obtiene multiplicando el valor actual por el número de años de vida útil futura y dividiendo por el número de años de vida útil total estimada.-

142

RESUMEN DEL COSTO DE PRODUCCION DE PAPA PARA CONSUMO SEMITARDIA DE LA ZONA SUDESTE DE LA PROVINCIA DE BUENOS

Año Agrícola 1966/67

R U B R O S	MONTO M\$N: 29 ha.	
	Parcial	Total
I - BENEFICIO FUNDIARIO		
A - Renta fundiaria.....	315.000,00	
B - Interés Fundiario ( de las mejores fundiarias).....	28.476,93	343.476,93
II - GASTOS DE PRODUCCION		
A - Especiales.....	1.498.374,00	
B - Generales.....	465.992,00	
C - Salarios (1).....	1.254.693,56	3.219.059,56
III - AMORTIZACIONES		
A - De las mejoras fundiarias.....	13.059,71	
B - Del capital de explotación fijo.....	205.264,90	218.324,61
IV - BENEFICIO INDUSTRIAL		
A - Interés del capital de explotación fijo.....	122.116,81	
B - Interés del capital de explotación circulante.....	160.952,98	283.069,79
V - REMUNERACION DIRECTA AL PRODUCTOR		
Por la conducción técnica, administrativa, financiera y mercantil de la explotación.....	117.000,00	117.000,00
<b>TOTALES.....</b>		<b>4.180.930,89</b>
Costo de producción bruto total para una hectárea (15.965 kg. 307 bolsas de 52 kg.).....		
Costo de producción de la papa de recibo en bolsa parada en chacra, para una hectárea (14.248kg. 274 bolsas de 52kg.) hecha la deducción de 1.078 kg. de semillón (20,73 bolsas de 52 Kg.) con un valor m\$ 10.365,00 (M\$N 500,00 la bolsa).....		
Costo de producción de 10 Kg. de papa de recibo en bolsa parada en chacra.....		
Costo de producción de una bolsa de 52 Kg.....		

(1) La incidencia del rubro Salarios en el presente costo de producción asciende al 30,0%

ANÁLISIS DEL COSTO DE PRODUCCION DE PAPA PARA CONSUMO SEMITARDIA DE LA ZONA SUDESTE DE LA PROVINCIA DE BUENOS AIRES

Año Agrícola 1966/67

R O S	MONTO M\$N: 29 ha.		Iha. M\$N	INCIDENCIA %
	Parcial	Total		
<b>DIARIO</b>				
aria.....	315.000,00			
diario ( de las mejores fundiarias).....	28.476,93	343.476,93	11.844,03	8,2
<b>DUCCION</b>				
.....	1.498.374,00			
.....	465.992,00			
).....	1.254.693,56	3.219.059,56	111.002,06	77,0
<b>S</b>				
ras fundiarias.....	13.059,71			
de explotación fijo.....	205.264,90	218.324,61	7.528,43	5,2
<b>USTRIAL</b>				
capital de explotación fijo.....	122.116,81			
capital de explotación circulante.....	160.952,98	283.069,79	9.761,03	6,8
<b>DIRECTA AL PRODUCTOR</b>				
ucción técnica, administrativa, financiera y mercantil de la .....	117.000,00	117.000,00	4.034,48	2,8
<b>TOTALES.....</b>		<b>4.180.930,89</b>	<b>144.170,03</b>	<b>100,0</b>
bruto total para una hectárea (15.964 kg. 307 bolsas de 52 kg.).....			144.170,03	
de la papa de recibo en bolsa parada en chacra, para una hectárea (14.248kg. 274 bolsas de 52kg.)				
de 1.078 kg. de semillón (20,73 boladá de 52 Kg.) con un valor m\$ 10.365,00 (M\$N 500,00 la bolsa).....			133.805,03	
de 10 Kg. de papa de recibo en bolsa parada en chacra.....			93,91	
de una bolsa de 52 Kg.....			488,33	

La parte del rubro Salarios en el presente costo de producción asciende al 30,0%

GOSTO DE LA PAPA PARA CONSUMO SEMITARDIA DE LA ZONA SUDESTE

DE LA PROVINCIA DE BUENOS AIRES PUESTA EN EL

MERCADO NACIONAL

Año Agrícola 1966/67

<u>Transporte por camión</u>	<u>Bolsa 52 Kg.</u>	<u>10 Kg.</u>
	m\$	m\$
1 - Costo de producción .....	,488,33	91,98
2 - Carga a camión .....	6,00	1,15
3 - Flete chacra a Mercado Nacional .....	90,00	17,30
4 - Descarga en Mercado Nacional .....	4,30	0,83
5 - Derecho de piso en Mercado .....	4,00	0,77
6 - Servicio de inspección sanitaria comercial a razón de m\$ 2,60 la bolsa: a cargo del remitente .....	0,60	0,12
TOTALES .....	593,23	112,15

PAPA TOTAL  
Año Agrícola 1956/57

PROVINCIAS	HECTAREAS			RTD.	PRODUCCION
	cultiv.	Perdidas	Cosech.	Kgs.Ha.	Tns.
Buenos Aires	128.621	4.484	124.137	7.413	920.200
Catamarca	378	6	372	7.212	2.683
Córdoba	6.739	1.168	5.571	6.112	34.050
Corrientes	590	53	537	6.372	3.422
Chaco	240	—	240	5.417	1.300
Chubut	1.440	389	1.051	8.088	8.500
Entre Ríos	1.170	189	981	3.282	3.220
Jujuy	1.100	400	700	5.814	4.070
La Rioja	200	—	200	10.000	2.000
Mendoza	7.891	290	7.601	10.066	76.513
Misiones	650	160	490	2.857	1.400
Neuquén	320	100	220	5.409	1.190
Río Negro	2.440	265	2.175	8.828	19.200
Salta	2.476	155	2.321	6.927	16.077
San Juan	940	7	933	8.741	8.155
San Luis	1.300	—	1.300	7.000	9.100
Santa Cruz	470	204	266	3.346	890
Santa Fé	57.665	5.768	51.897	3.608	187.270
Sgo. del Estero	390	70	320	5.094	1.630
Tucumán	5.480	3.637	1.843	5.659	10.430
<b>TOTALES</b>	<b>220.500</b>	<b>17.345</b>	<b>203.155</b>	<b>6.454</b>	<b>1.311.300</b>

FUENTE: Dirección de Estimaciones Agropecuarias-Secretaría de Estado de  
Agricultura y Ganadería de la Nación.-

PAPA TOTAL  
Año Agrícola 1957/58

PROVINCIAS	HECTAREAS		Cosecha	RTO. PRODUCCION	
	cultiv.	Pérdidas		Kg.,Ha.	Tas.
Buenos Aires	119.020	5.738	113.282	8.526	965.800
Catamarca	330	12	318	7.862	2.500
Córdoba	8.560	593	7.967	5.774	46.000
Corrientes	660	47	613	6.362	3.900
Chaco	270	31	239	4.148	1.000
Chubut	1.440	389	1.051	7.992	8.400
Entre Ríos	1.980	155	1.825	3.068	5.600
Jujuy	1.140	—	1.140	5.281	6.020
La Rioja	120	—	120	10.000	1.200
Mendoza	7.550	17	7.533	9.531	71.800
Misiones	1.030	33	997	3.511	3.500
Neuquén	290	76	220	5.364	1.180
Río Negro	1.960	122	1.838	9.848	18.100
Salta	2.020	224	1.796	6.175	11.090
San Juan	920	17	903	9.989	9.020
San Luis	1.000	175	825	8.121	6.700
Santa Cruz	470	203	267	3.333	890
Santa Fe	41.300	4.273	37.027	4.532	167.800
Sgo. de Estero	480	100	380	5.132	1.950
Tucumán	4.960	80	4.880	8.412	41.050
<b>TOTALES</b>	<b>195.500</b>	<b>12.279</b>	<b>183.221</b>	<b>7.496</b>	<b>1.373.500</b>

FUENTE: Dirección de Estimaciones Agropecuarias-Secretaría de Estado de Agricultura y Ganadería de la Nación.

PAPA TOTAL  
Año Agrícola 1958/59

PROVINCIAS	HECTAREAS			RTO.		PRODUCCIONES
	cultiv.	Perd.	Cosech.	Kgs. Ha.	Tns.	
Buenos Aires	120.700	5.616	115.084	8.337		959.400
Catamarca	310	—	310	8.290		2.570
Córdoba	10.460	348	10.112	7.345		74.270
Corrientes	540	35	505	7.366		3.720
Chaco	280	39	241	4.979		1.200
Chubut	1.420	405	1.015	7.094		7.200
Entre Ríos	2.400	370	2.030	2.916		5.920
Formosa	—	—	—	—		—
Jujuy	1.320	—	1.320	6.098		8.050
La Rioja	220	5	215	11.302		2.430
Mendoza	7.790	119	7.671	9.738		74.700
Misiones	960	264	696	2.730		1.900
Neuquén	240	44	196	4.592		900
Río Negro	1.680	403	1.277	7.674		9.800
Salta	1.760	156	1.604	8.123		13.030
San Juan	790	9	781	10.166		7.940
San Luis	1.130	992	1.038	11.753		12.200
Santa Cruz	460	192	268	3.358		900
Santa Fé	48.300	7.528	40.772	4.464		182.000
Sgo. del Estero	310	75	235	5.234		1.230
Tucumán	4.230	216	4.014	7.160		28.740
<b>TOTALES</b>	<b>205.300</b>	<b>15.916</b>	<b>189.384</b>	<b>7.382</b>		<b>1.398.100</b>

FUENTE: Dirección de Estimaciones Agropecuarias-Secretaría de Estado de Agricultura y Ganadería de la Nación.

PAPA TOTAL  
Año Agrícola 1959/60

PROVINCIAS	HECTAREAS			RTO.		PRODUCCION
	cultiv.	Perd.	Cosech	Kgs.	Ha.	Tas.
Buenos Aires	150.190	7.304	142.886	10.138		1.448.650
Catamarca	400	46	354	7.881		2.790
Córdoba	11.360	552	10.808	6.037		65.250
Corrientes	710	190	520	6.558		3.410
Chaco	370	24	346	4.046		1.400
Chubut	1.420	405	1.015	7.192		7.300
Entre Ríos	2.530	416	2.114	2.909		6.150
Jujuy	1.480	—	1.480	6.216		9.200
La Rioja	180	17	163	11.656		1.900
Mendoza	7.740	137	7.603	7.806		59.350
Misiones	1.030	181	849	2.768		2.350
Neuquén	300	72	228	6.140		1.400
Río Negro	1.930	165	1.765	9.802		17.300
Salta	1.500	122	1.378	6.894		9.500
San Juan	790	6	784	9.758		7.650
San Luis	1.400	11	1.389	10.439		14.500
Santa Cruz	460	192	268	3.358		900
Santa Fé	40.040	2.935	37.105	4.404		163.400
Sgo. del Estero	820	115	705	7.092		5.000
Tucumán	3.900	440	3.400	9.277		32.100
<b>TOTALES</b>	<b>228.550</b>	<b>13.330</b>	<b>215.220</b>	<b>8.640</b>		<b>1.859.500</b>

FUENTE: Dirección de Estimaciones Agropecuarias-Secretaría de Estado de Agricultura y Ganadería de la Nación.

PAPA TOTAL  
Año Agrícola 1960/61

PROVINCIAS	HECTAREAS			RTO.	PRODUCCION
	cultiv.	Perdid.	Cosech	Kgs.Ha.	Tns.
Buenos Aires	144.300	8.704	135.596	10.962	1.486.400
Catamarca	330	3	327	7.492	2.450
Córdoba	8.220	280	7.940	7.909	62.800
Corrientes	890	107	783	6.679	5.230
Chaco	350	51	299	6.687	2.000
Chubut	1.420	405	1.015	7.044	7.150
Entre Ríos	3.470	399	3.071	3.429	10.530
Jujuy	1.500	20	1.480	6.264	9.270
La Rioja	200	16	184	17.228	3.170
Mendoza	7.690	208	7.482	7.678	57.450
Misiones	1.030	159	871	2.928	2.550
Neuquén	240	47	193	6.373	1.230
Río Negro	1.560	115	1.445	10.588	15.300
Salta	1.630	147	1.483	6.979	10.350
San Juan	780	10	770	9.779	7.530
San Luis	1.290	—	1.290	10.000	12.900
Santa Cruz	460	213	247	3.684	910
Santa Fé	34.050	939	33.111	10.232	338.800
Sgo. del Estero	880	70	810	7.284	5.900
Tucumán	5.110	617	4.493	6.628	29.780
<b>TOTALES</b>	<b>215.460</b>	<b>12.510</b>	<b>202.890</b>	<b>10.211</b>	<b>2.071.700</b>

FUENTE: Dirección de Estimaciones Agropecuarias. Secretaría de Estado de Agricultura y Ganadería de la Nación.

PAPA TOTAL  
Año Agrícola 1961/62

PROVINCIAS	HECTAREAS			RTO.	PRODUCCION
	Cultiv.	Perdid.	Cosech.	Kgs./Ha.	Tas.
Buenos Aires	94.290	3.547	90.743	9.197	834.600
Catamarca	340	1	339	7.611	2.580
Córdoba	5.620	293	5.327	7.222	38.470
Corrientes	540	75	465	6.667	3.100
Chaco	340	57	283	5.654	1.600
Chubut	1.420	437	983	7.121	7.000
Entre Ríos	4.140	329	3.811	3.503	13.350
Jujuy	1.720	35	1.685	7.211	12.150
La Rioja	130	16	114	13.158	1.500
Mendoza	6.880	49	6.831	9.545	65.200
Misiones	1.020	87	933	2.572	2.400
Neuquén	210	49	161	7.081	1.140
Río Negro	1.430	110	1.320	11.629	13.350
Salta	1.820	333	1.487	7.754	11.530
San Juan	660	7	653	9.648	6.300
San Luis	1.140	300	840	13.095	11.000
Santa Cruz	460	219	241	3.859	930
Santa Fé	24.210	449	23.761	5.587	132.750
Sgo. del Estero	1.150	300	850	6.765	5.750
Tucumán	2.780	176	2.604	6.797	17.700
<b>TOTALES</b>	<b>150.300</b>	<b>6.869</b>	<b>143.431</b>	<b>8.258</b>	<b>1.184.400</b>

FUENTE: Dirección de Estimaciones Agropecuarias-Secretaría de Estado de Agricultura y Ganadería de la Nación.

PAPA TOTAL  
Año Agrícola 1962/63

PROVINCIAS	HECTAREAS		RTO.		PRODUCCION
	Cultiv.	Perdid.	Cosech.	Kgs.,Ha.	Tas.
Buenos Aires	104.160	1.857	102.303	9.745	996.900
Catamarca	330	—	330	7.242	2.390
Córdoba	6.150	609	5.541	7.499	41.550
Corrientes	500	46	454	5.947	2.700
Chaco	5.660	140	5.520	7.446	41.100
Chubut	1.430	469	961	7.024	6.750
Entre Ríos	5.350	270	5.080	3.248	16.500
Jujuy	1.850	—	1.850	6.865	12.700
La Rioja	130	7	123	11.789	1.450
Mendoza	6.230	62	6.168	9.128	56.300
Misiones	1.100	31	1.069	3.087	3.300
Neuquén	260	75	185	7.297	1.350
Río Negro	1.730	190	1.540	11.818	18.200
Salta	1.590	97	1.493	8.238	12.300
San Juan	810	14	796	9.271	7.380
San Luis	740	60	680	11.544	7.850
Santa Cruz	450	241	209	3.589	750
Santa Fé	28.150	401	27.749	7.152	198.450
Sgo. del Estero	1.090	159	931	7.358	6.850
Tucumán	2.990	246	2.744	6.789	18.630
<b>TOTALES</b>	<b>170.700</b>	<b>4.974</b>	<b>165.726</b>	<b>8.770</b>	<b>1.453.400</b>

FUENTE: Dirección de Estimaciones Agropecuarias-Secretaría de Estado de Agricultura y Ganadería de la Nación.

PAPA TOTAL  
Año Agrícola 1963/64

PROVINCIAS	HECTAREAS		Cosech. Kgs.Ha.	RTO.	PRODUCCION
	Cultiv.	Perdid.		Kgs.Ha.	Tns.
Buenos Aires	116.320	6.600	109.720	8.862	972.350
Catamarca	480	1	479	7.891	3.780
Córdoba	7.290	347	6.943	8.074	56.060
Corrientes	600	102	498	6.124	3.050
Chaco	8.370	2.438	5.932	3.549	21.050
Chabut	1.420	458	962	7.131	6.860
Entre Ríos	6.230	754	5.476	3.336	18.270
Jujuy	2.010	—	2.010	6.891	13.850
La Rioja	200	2	198	9.091	1.800
Mendoza	6.940	56	6.884	9.464	65.150
Misiones	1.060	63	997	3.039	3.030
Neuquén	260	31	229	6.987	1.600
Río Negro	1.660	170	1.490	11.611	17.300
Salta	1.740	49	1.691	7.629	12.900
San Juan	980	7	973	9.445	9.190
San Luis	900	—	900	8.500	7.650
Santa Cruz	450	255	195	3.795	740
Santa Fé	28.780	1.107	27.673	8.620	238.550
Sgo. del Estero	1.340	165	1.175	7.804	9.170
Tucumán	4.670	272	4.398	6.833	30.050
<b>TOTALES</b>	<b>191.700</b>	<b>12.877</b>	<b>178.823</b>	<b>8.346</b>	<b>1.492.400</b>

FUENTE: Dirección de Estimaciones Agropecuarias - Secretaría de Estado de Agricultura y Ganadería de la Nación.-

PAPA TOTAL  
Año Agrícola 1964/65

PROVINCIAS	HECTAREAS			RTO.	PRODUCCION
	Cultiv.	Perdid.	Cosech.	Kgs./Ha.	Tns.
Buenos Aires	114,250	1,499	112,751	15,573	1,755,900
Catamarca	550	1	549	7,341	4,030
Córdoba	14,460	2,026	12,434	9,410	117,000
Corrientes	900	9	891	6,902	6,150
Chaco	7,650	50	7,600	8,197	62,300
Chubut	1,500	281	1,219	7,301	8,900
Entre Ríos	8,050	916	7,134	3,750	26,750
Formosa	340	—	340	7,500	2,550
Jujuy	2,310	10	2,300	7,000	16,100
La Rioja	270	—	270	10,185	2,750
Mendoza	7,430	6	7,424	9,529	70,740
Misiones	1,130	62	1,068	3,184	3,400
Neuquén	300	28	272	8,456	2,300
Río Negro	2,050	218	1,832	12,555	23,000
Salta	2,100	150	1,950	8,005	15,610
San Juan	1,250	—	1,250	10,880	13,600
San Luis	1,950	70	1,880	11,952	22,470
Santa Cruz	400	183	217	4,147	900
Santa Fe	36,200	1,764	34,436	7,913	272,500
Sgo. del Estero	1,950	374	1,576	7,709	12,150
Tucumán	6,560	220	6,340	7,871	49,900
<b>TOTALES</b>	<b>211,600</b>	<b>7,867</b>	<b>203,733</b>	<b>12,217</b>	<b>2,489,000</b>

FUENTE: Dirección de Estimaciones Agropecuarias—Secretaría de Estado de Agricultura y Ganadería de la Nación.

PAPA TOTAL

Año Agrícola 1965/66

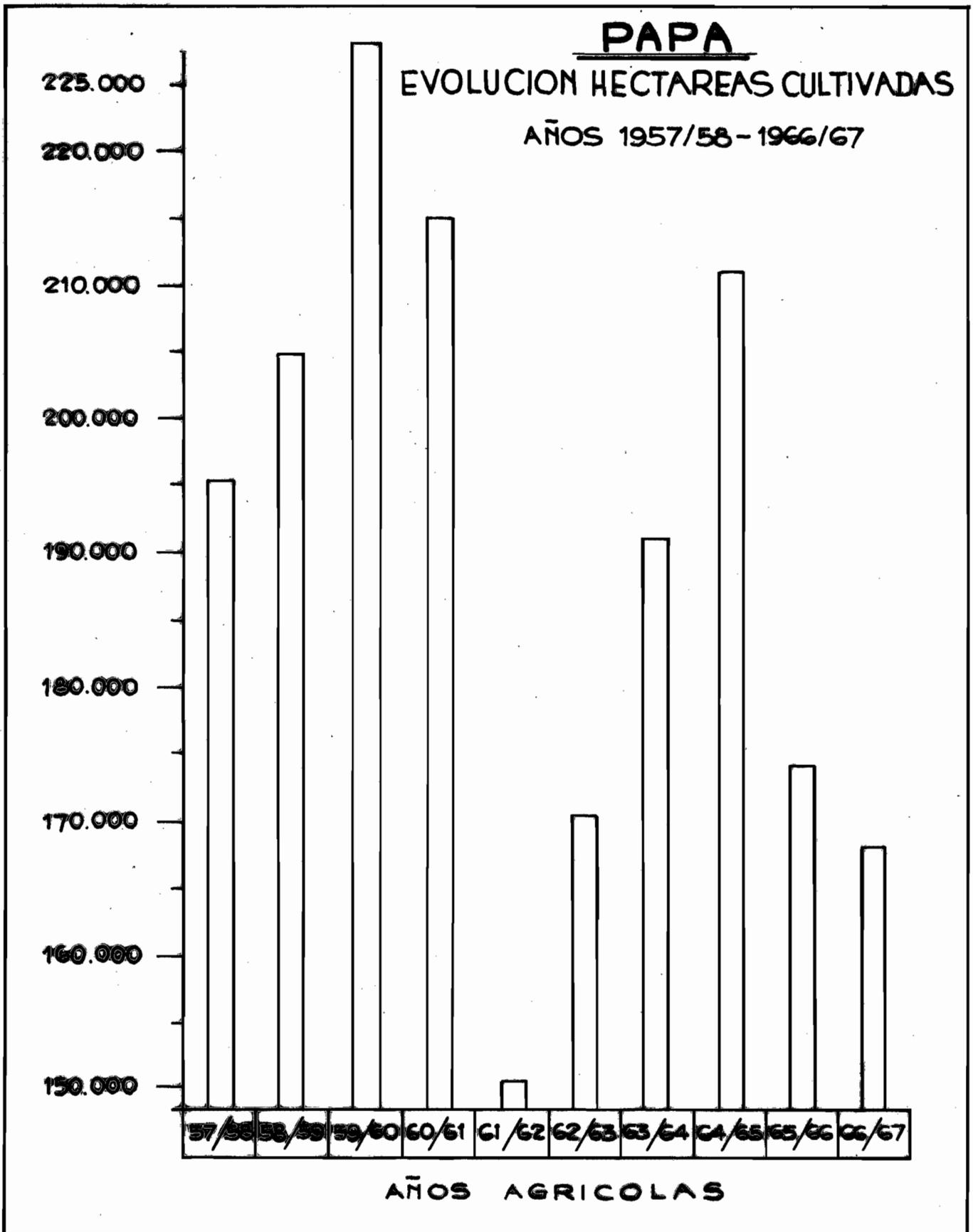
PROVINCIAS	HECTAREAS			RTO.		PRODUCCION
	Cultiv.	Perdid.	Cosech.	Kgs. Ha.	Tas.	
Buenos Aires	94.830	1.873	92.957	10.539	979.700	
Catamarca	560	26	534	6.929	3.700	
Córdoba	10.300	272	10.028	7.404	74.250	
Corrientes	600	102	498	5.823	2.900	
Chaco	3.900	329	3.571	5.587	19.950	
Chubut	1.500	307	1.193	7.376	8.800	
Entre Ríos	7.700	1.233	6.467	4.211	27.300	
Formosa	110	—	110	10.000	1.100	
Jujuy	2.420	—	2.420	6.860	16.600	
La Rioja	200	—	200	10.000	2.000	
Mendoza	6.930	4	6.926	8.981	62.200	
Misiones	1.140	103	1.037	3.182	3.300	
Neuquén	250	69	181	7.182	1.300	
Río Negro	1.650	160	1.490	11.342	16.900	
Salta	1.830	93	1.737	7.116	12.360	
San Juan	1.020	5	1.015	10.828	10.990	
San Luis	1.310	408	902	7.317	6.600	
Santa Cruz	350	142	208	4.327	900	
Santa Fe	31.400	3.449	27.951	7.044	196.200	
Sgo. del Estero	1.840	297	1.543	7.194	11.100	
Tucumán	4.160	252	3.902	6.512	25.450	
<b>TOTALES</b>	<b>174.000</b>	<b>9.124</b>	<b>164.876</b>	<b>9.003</b>	<b>1.484.300</b>	

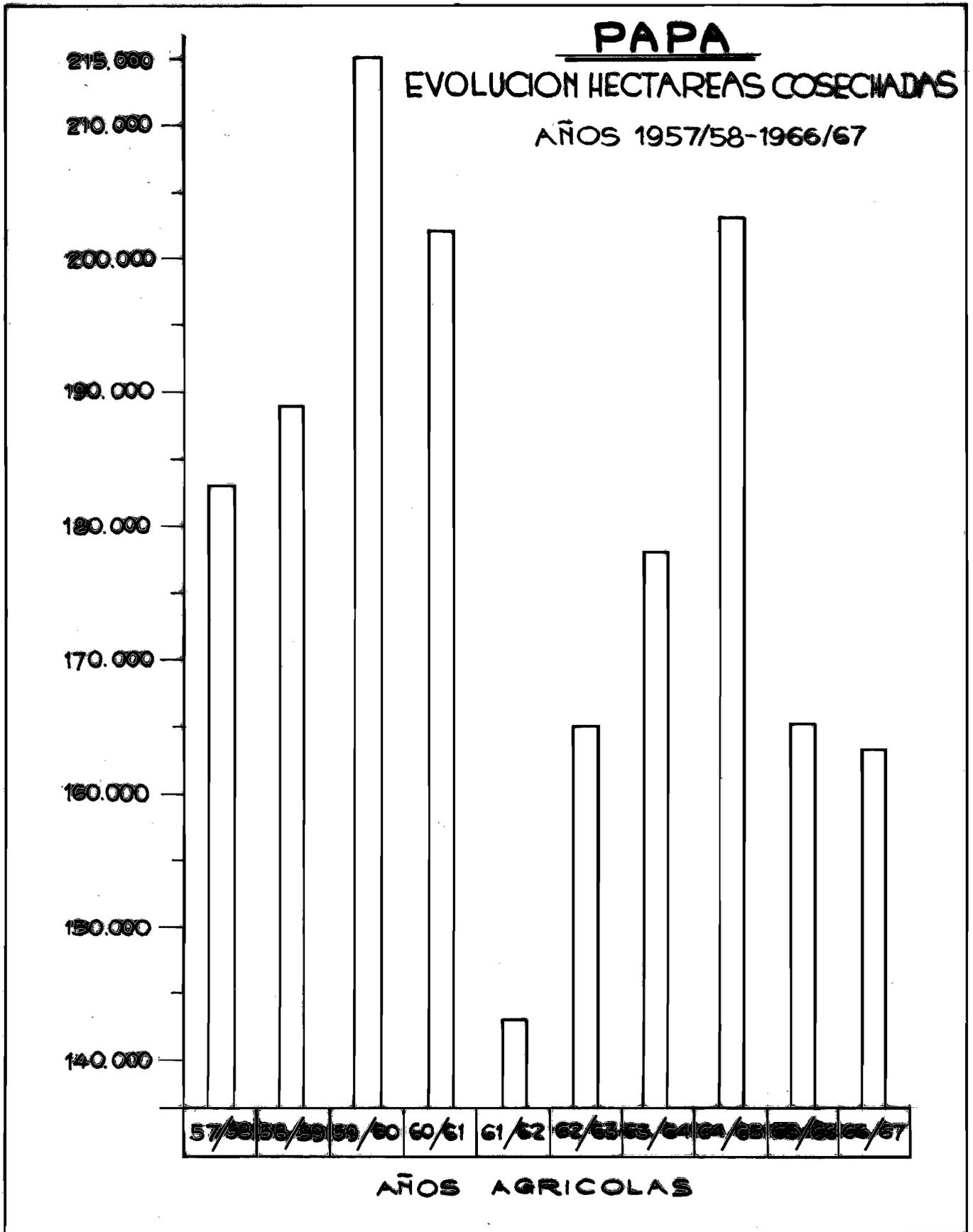
FUENTE: Dirección de Estimaciones Agropecuarias - Secretaría de Estado de Agricultura y Ganadería de la Nación.-

PAPA TOTAL  
Año Agrícola 1966/67

PROVINCIAS	HECTAREAS		Cosech.	RTO.	PRODUCCION
	Cultiv.	Perdid.		Kgs./Ha.	Tns.
Buenos Aires	89.000	847	88.153	13.888	1.224.300
Catamarca	600	15	585	6.752	3.950
Córdoba	10.510	123	10.387	6.749	70.100
Corrientes	950	98	852	6.455	5.500
Chaco	2.700	223	2.377	6.395	15.200
Chubut	1.500	325	1.175	7.489	8.800
Entre Ríos	9.970	726	9.244	5.030	46.500
Formosa	100	20	80	7.500	600
Jujuy	2.550	30	2.550	5.952	15.000
La Rioja	150	36	114	10.965	1.250
Mendoza	6.920	6	6.914	8.562	59.200
Misiones	1.050	41	1.009	3.568	3.600
Neuquén	300	19	281	7.117	2.000
Río Negro	1.800	95	1.705	12.434	21.200
Salta	2.080	228	1.852	7.511	13.910
San Juan	870	16	854	10.972	9.370
San Luis	1.700	—	1.700	8.000	13.600
Santa Cruz	400	207	193	4.663	900
Santa Fe	27.450	1.277	26.173	8.792	230.200
Sgo. del Estero	2.050	417	1.633	7.422	12.120
Tucumán	5.850	474	5.376	7.440	40.000
<b>TOTALES</b>	<b>168.500</b>	<b>5.323</b>	<b>163.177</b>	<b>11.014</b>	<b>1.797.200</b>

FUENTE: Dirección de Estimaciones Agropecuarias-Secretaría de Estado de  
Agricultura y Ganadería de la Nación.





# PAPA

EVOLUCION RENDIMIENTO POR  
HECTAREAS

AÑO 1957/58 - 1966/67

(En Kilogramos)

12.000

11.000

10.000

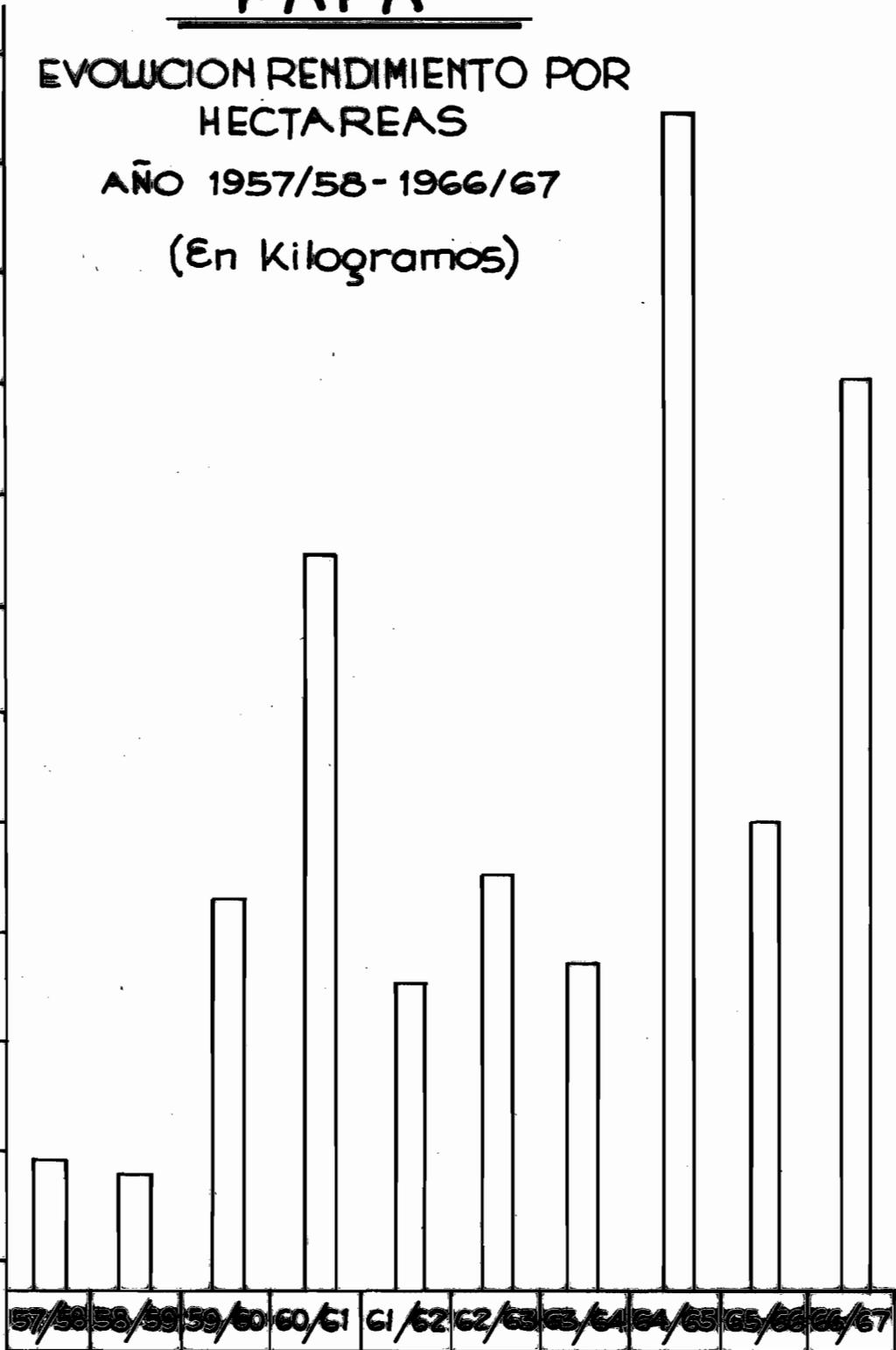
9.000

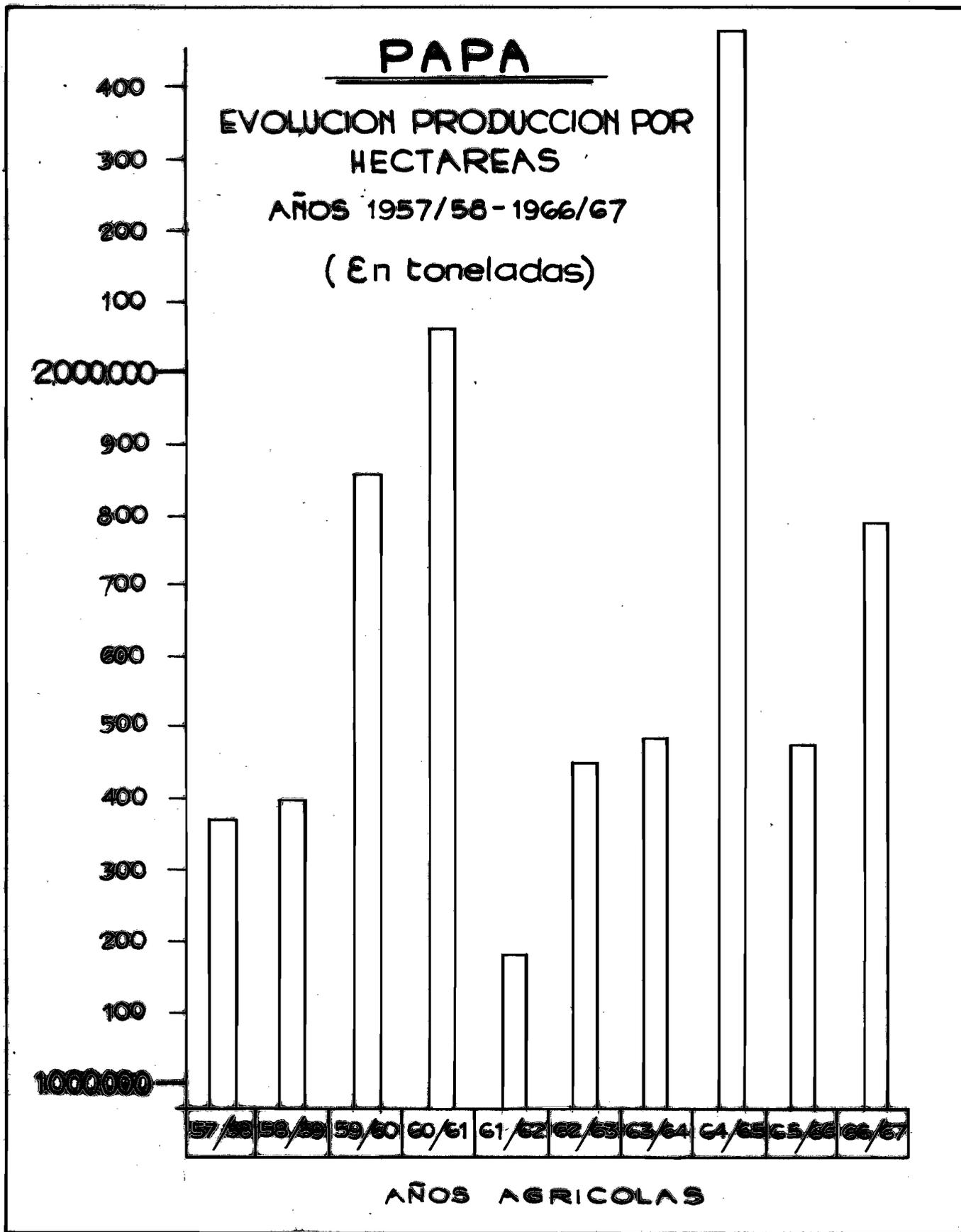
8.000

7.000

57/58 58/59 59/60 60/61 61/62 62/63 63/64 64/65 65/66 66/67

AÑOS AGRICOLAS





PAPA TEMPRANA  
Periodo 1957/67

AÑOS	HECTAREAS			RTO.	PRODUCCION
	Cultiv.	Perd.	Cosech.	Kgs. Ha.	
1957/58	7.600	303	7.297	7.250	52.900
1958/59	6.900	643	6.257	6.665	41.700
1959/60	6.250	635	5.615	7.925	44.500
1960/61	7.000	815	6.185	6.580	40.700
1961/62	4.900	611	4.289	6.202	26.600
1962/63	5.700	361	5.339	6.331	33.800
1963/64	6.600	513	6.087	6.374	38.800
1964/65	8.700	233	8.467	7.429	62.900
1965/66	6.900	495	6.405	6.151	39.400
1966/67	8.000	725	8.175	6.642	54.300

FUENTE: Dirección de Estimaciones Agropecuarias - Secretaría de Estado de Agricultura y Ganadería de la Nación.-

PAPA SEMITEMPRANA

Período 1957/67

AÑOS	HECTAREAS			RTO.	PRODUCCION
	Cultiv.	Perd.	Cosech.	Kgs.Ha.	
1957/58	43.200	5.420	37.780	5.876	222.000
1958/59	48.000	2.583	45.417	6.385	290.000
1959/60	43.100	3.018	40.082	5.903	236.600
1960.61	37.900	1.745	36.155	9.708	351.000
1961/62	31.000	1.150	29.850	6.030	180.000
1962/63	39.800	1.264	38.536	6.788	261.600
1963/64	53.100	7.072	46.028	5.738	264.100
1964/65	64.300	3.645	60.655	8.309	504.000
1965/66	54.700	3.487	51.213	7.414	379.700
1966/67	55.000	2.807	52.993	7.273	385.400

FUENTE: Dirección de Estimaciones Agropecuarias-Secretaría de Estado de  
Agricultura y Ganadería de la Nación.

PAPA SEMITARDIA

Período 1957/1967

AÑOS	HECTAREAS			RTO.	PRODUCCION
	Cultiv.	Perdida	Cosechad.	Kgs/Ha.	
1957/58	121.800	5.320	116.480	8.671	1.010.000
1958/59	124.300	4.769	119.531	8.533	1.020.000
1959/60	155.300	7.176	148.124	10.180	1.508.000
1960/61	148.300	9.138	139.162	10.911	1.518.400
1961/62	98.100	4.607	93.493	9.312	870.600
1962/63	106.800	2.733	104.067	9.746	1.014.200
1963/64	112.700	4.416	108.284	9.263	1.003.000
1964/65	118.800	2.716	116.084	15.377	1.785.000
1965/66	94.000	2.401	91.599	10.745	984.200
1966/67	87.050	1.023	86.027	14.257	1.226.500

FUENTE: Dirección de Estimaciones Agropecuarias - Secretaría de Estado de Agricultura y Ganadería de la Nación.-

PAPA TARDIA

Período 1957/67

AÑOS	HECTAREAS			RTO.	PRODUCCION
	Cultiv.	Perd.	Cosech.	Kg.Ha.	
1957/58	22.900	1.236	21.664	4.090	88.600
1958/59	26.100	7.921	18.179	2.552	46.400
1959/60	23.900	2.501	21.399	3.290	70.400
1960/61	22.200	812	21.388	7.556	161.600
1961/62	16.300	501	15.799	6.785	107.200
1962/63	18.400	616	17.784	8.086	143.800
1963/64	19.300	876	18.424	10.123	186.500
1964/65	19.800	1.273	18.527	7.400	137.100
1965/66	18.400	2.741	15.659	5.173	81.000
1966/67	16.750	768	15.982	8.197	131.000

FUENTE: Dirección de Estimaciones Agropecuarias-Secretaría de Estado de  
Agricultura y Ganadería de la Nación .

ESTADO DE MERCADO

Oferta

Superficie cultivada:

Conforme a los datos suministrados por la Secretaría de Estado de Agricultura y Ganadería de la Nación, la superficie cultivada / con papa de siembra "temprana", "semitemprana", "semitardía" y "tardía" para la campaña agrícola 1966/67 ascendió a 168,500 Hectáreas.

De la comparación con la superficie cultivada en la campaña anterior, se parecía una disminución en el 6,2% y 14,2% respectivamente a la de los promedios del quinquenio y decenio últimos

SUPERFICIE CULTIVADA

-Evolución Anual-

campaña	Hectáreas
1962/63	170,700
1963/64	191,700
1964/65	211,600
1965/66	174,000
1966/67	168,500
Promedio último quinquenio	179,660
Promedio último decenio	196,355

Según el cuadro estadístico anterior que detalla la superficie cultivada por época de siembra en el ciclo agrícola actual y su comparación con el inmediato anterior se observan incrementos en los cultivos de época temprana y semitemprana y disminuciones en los de época tardía y semitardía.

La menor superficie cultivada para esta variedad se atribuye a la insuficiente reserva de semilla pues los productores del tubérculo aprovecharon al máximo su elevada cotización, destinando una mayor superficie para trigo en su remplazo.

SUPERFICIE CULTIVADA

- Por época de cultivo -

Epoca de Cultivo	C A M P A Ñ A		Variación: $\frac{1966/67}{1965/66}$		
	1966/67	1965/66	Absoluta	Relativo	
	Has.	%	Has.	Has.	%
Temprana	8.000	5,3	6.900	2.000	30,0
Semitemprana	55.800	33,1	54.000	1.800	2,0
Semitardía	87.050	51,7	94.000	-6.950	-7,4
Tardía	16.750	9,9	18.400	-1.650	-9,0
TOTAL	168.500	100,0	174.000	-5.500	-3,2

FUENTE: Dirección de Estimaciones Agropecuarias

Secretaría de Estado de Agricultura y Ganadería de la Nación.

Además se deduce que la provincia de Buenos Aires con el 52,8% sobre el total del país es donde reviste mayor importancia el cultivo de papa, siguiéndole en orden de importancia Santa Fé, con el 16,3% tal como se puede apreciar en el cuadro que se transcribe a continuación en el que además se comparan los resultados de las dos últimas campañas.

SUPERFICIE CULTIVADA

-Por jurisdicción política-

Provincia	C A M P A Ñ A		Variación: $\frac{1966/67}{1965/66}$		
	1966/67		1965/66	Absoluta	Relativa
Buenos Aires	89.000	52,8	94.830	-5.830	-6,2
Santa Fé	27.450	16,3	31.400	-3.950	-12,6
Córdoba	10.510	6,2	10.300	210	2,0
Entre Ríos	9.970	5,9	7.700	2.270	29,5
Mendoza	6.920	4,1	6.930	-10	-0,2
Tucumán	5.850	3,5	4.160	1.690	40,6
Otras Provincias	18.800	11,2	18.680	120	0,6
TOTAL	168.500	100,0	174.000	-5.500	-3,2

FUENTE: Dirección de Estimaciones Agropecuarias - Secretaría de Estado de Agricultura y Ganadería de la Nación.

Producción: La producción total de papa correspondiente al año agrícola / 1966/67 alcanzó a 1797.200 Toneladas cifra que, comparada con la del período precedente resulta superior en el 21,1% siendo también mayor en el 10,9 % y 11,5 % respectivamente a los promedios del quinquenio y decenio últimos.

PRODUCCION

-Evolución anual-

<u>Campaña</u>	<u>Toneladas</u>
1962/63	1.453.400
1963/64	1.492.400
1964/65	2.489.000
1965/66	1.484.300
1966/67	1.797.200
Promedio último quinquenio	1.620.700
Promedio último decenio	1.611.760

FUENTE: Dirección de Estimaciones Agropecuarias - Secretaría de Estado de Agricultura y Ganadería de la Nación.-

La distribución del volumen total de la cosecha considerando lo producido por los cultivos de época "temprana", "semitemprana", "semitardía" y "tardía", queda determinada en el cuadro que se transcribe a continuación en el que además se analizan las variaciones con relación al período 1965/66.

PRODUCCION

-Por época de cultivo -

Epoca de Cultivo	C A M P A Ñ A		Variación: <u>1966/67</u> <u>1965/66</u>		
	1966/67	1965/66	Absoluta	Relativo	
	Tns.	%	Tns.	Tns.	%
Temprana	54.300	3,0	39.400	14.900	37,8
Semitemprana	385.400	21,5	379.700	5.700	1,5

Epoca de Cultivo	C A M P A Ñ A		Variación: $\frac{-1966/67}{1965/66}$		
	1966/67	1965/66	Absoluta	Relativa	
	Tas.	%	Tas.	Tas.	%
Semitardía	1.226.500	68,2	984.200	242.300	24,6
Tardía	131.000	7,2	81.000	50.000	61,7
<b>TOTAL</b>	<b>1.797.200</b>	<b>100,0</b>	<b>1.484.300</b>	<b>312.900</b>	<b>21,1</b>

FUENTE: Dirección de Estimaciones Agropecuarias - Secretaría de Estado de Agricultura y Ganadería de la Nación.

Las causas principales de este aumento deben atribuirse al / mayor rendimiento obtenido en la presente campaña debido a las favorables condiciones climáticas registradas en las principales zonas productoras y al buen resultado de la simiente utilizada.

La mayor producción corresponde a la provincia de Buenos Aires con el 68,1% sobre el total del país siguiéndole en orden de importancia Santa Fé con el 12,8 %.

A continuación se detallan las variaciones absolutas y relativas que se registraron entre la producción actual y la del período agrícola 1965/66 anotándose significativos aumentos en las provincias de Buenos Aires, / Entre Ríos, Tucumán y Santa Fé y escasas disminuciones en Mendoza y / Córdoba.

Producción

- Por jurisdicción política -

	C A M P A Ñ A		Variación: $\frac{1966/67}{1965/66}$		
	1966/67	1965/66	Absoluta	Relativa	
	Tns.	%	Tns.	Tns.	%
Buenos Aires	1.224.300	68,1	979.700	224.600	25,0
Santa Fé	230.100	12,8	196.900	33.200	16,9
Córdoba	70.100	3,9	74.250	-4.150	- 5,6
Mendoza	59.200	3,3	62.200	-3.000	- 4,8
Entre Ríos	46.500	2,6	27.300	19.200	70,3
Tucumán	40.000	2,2	25.450	14.500	57,2
Otras Provincias	127.000	7,1	118.500	8.500	7,2
	1.797.200	100	1484.300	312.900	21,1

FUENTE: Dirección de Estimaciones Agropecuarias - Secretaría de Estado de Agricultura y Ganadería de la Nación.

La zona sudeste de Buenos Aires que es la más importante por el volumen que produce y que está compuesta por los partidos de Balcarce, General Alvarado, General Madariaga, General Pueyrredón, Lobos, Mar Chiquita, Necochea y Tandil en la presente campaña han obtenido una producción de 1.075.000 toneladas registrando con relación al año precedente un aumento de 235.000 toneladas.

En esta zona se han cultivado 70.000 hectáreas de las / cuales se cosechó el 100% con un rendimiento promedio de 15.357kg. por Hectárea.

Rendimientos:

De las 168.500 hectáreas cultivadas se han cosechado el 96,8% con un rendimiento promedio de 11.014 kilogramos por hectárea cosechada.

El rendimiento medio de la campaña precedente fue de 9.003 kilogramos.

Fuentes consultadas consideran en general muy bueno el rendimiento obtenido y excelente la calidad cosechada.

RENDIMIENTOS

-Evolución anual-

<u>Cosecha</u>	<u>Kgs. por Hec. cosechada</u>
1962/63 - - - - -	8.770
1963/64 - - - - -	8.346
1964/65 - - - - -	12.217
1965/66 - - - - -	9.003
1966/67 - - - - -	11.014

FUENTE: Dirección de Estimaciones Agropecuarias - Secretaría de Estado de /  
Agricultura y Ganadería de la Nación.-

Existencias:

Por tratarse de un producto perecedero, las existencias generalmente no exceden los límites de las reservas normales para cubrir las ocasionales fluctuaciones de la plaza.-

Las existencias mensuales consignadas para su venta en el Mercado Nacional de Papas han tenido la siguiente evolución:

<u>EXISTENCIAS</u>			
- En toneladas -			
<u>A principios de</u>	<u>1965</u>	<u>1966</u>	<u>1967</u>
Enero	372,6	288,5	279,9
Febrero	391,5	678,1	573,4
Marzo	358,4	260,9	1.174,5
Abril	1.492,9	1.255,6	1.138,1
Mayo	2.667,3	1.577,2	2.107,9
Junio	4.161,5	1.727,4	934,9 (1)
Julio	2.269,2	1.949,3	614,9 (1)
Agosto	2.987,2	1.784,6	2.636,2 (1)
Setiembre	2.306,7	1.360,6	2.813,2 (1)
Octubre	2.313,2	688,6	—
Noviembre	1.788,4	199,9	—
Diciembre	1.754,7	131,1	—

(1) Cifras provisionales.

FUENTE: Mercado Nacional de Papas.

Importaciones:

Por lo general las importaciones de papa para consumo se realizan para equilibrar la disminución del producto en plaza debido a las deficiencias estacionales de la producción. Tal / circunstancia hace que los volúmenes introducidos al país carezcan de regularidad, situación esta que puede observarse en la / siguiente serie estadística.

<u>AÑOS</u>	<u>IMPORTACIONES</u>	
	<u>TONELADAS</u>	<u>MILES U\$S</u>
1962	79.342	5.838
1963	31.746	1.818
1964	30.875	1.989
1965	381	25
1966	587	41
1967 (1)	75	4

(1) Primer semestre.

FUENTE: Dirección de Estadística y Censos - Secretaría de Hacienda

En el corriente año y para satisfacer los requerimientos del consumo se autorizó por ley 17.394 a la Junta Nacional de Granos a importar y comercializar en el mercado interno papa para consumo en la cantidad y condiciones que por resolución conjunta las secretarías de Agricultura y Ganadería y de Industria y Comercio establezcan.

La autorización extendida a la junta se extiende hasta el 15 de Octubre para la importación pero no se fija límite con

respecto al lapso que demande su comercialización. Por otra parte, a través de un decreto se exime del pago de los derechos de importación, así como el depósito previo a la importación del citado / producto.

La junta entendió que para cumplir los fines que dieron origen a la medida de gobierno era necesario comprar como mínimo 100,000 bolsas ya que un volumen menor no hubiera tenido / significación en el mercado por ello se efectuó licitación pública. Efectuadas las negociaciones pertinentes en definitiva se resolvió la compra a la firma Bertel Skua por cuenta de Omapipatat de Bélgica a razón de U\$S 2,84 por bolsa C.I.F Buenos Aires.

---

#### DEMANDA

##### Consumo interno

El consumo interno que mostró un ligero aumento en los últimos años, acusa dentro del mismo una variación estacional ascendente en los meses de invierno debido a la especial aptitud que tiene este producto para ser consumido en comidas calientes.

##### Exportaciones:

Quantitativamente las exportaciones no muestran gran importancia frente al volumen comercializado en el mercado interno, derivandose especialmente a países limítrofes.

EXPORTACIONES

<u>AÑOS</u>	<u>TONELADAS</u>	<u>MILES U\$S</u>
1962	2.975	219
1963	2.624	167
1964	3.344	302
1965	7.750	323
1966	2.388	145

FUENTE: Dirección Nacional de Estadística y Censos - Secretaría de Hacienda.

En el corriente año lo exportado en el primer semestre alcanza a 231 toneladas por un valor de 13.517 dólares. En el mismo lapso de 1966 se exportaron 1545 toneladas por un valor de 93.951 dólares.

PRECIOS Y COMERCIALIZACION

Los precios han tenido una evolución ascendente mostrando en / general, dentro de cada año una acentuación a partir de la época invernal como consecuencia del mayor consumo. El valor promedio para el año 1966 se elevó en 307 % con relación a su inmediato anterior.

A continuación se detallan los precios registrados en el Mercado Nacional de Papas en el último quinquenio.

PRECIOS PROMEDIO EN EL MERCADO NACIONAL DE PAPAS

-- Etapa al mayorista --

AÑOS	<u>BOLSA DE 55 KG (en m\$u)</u>
1962	556
1963	532
1964	579
1965	209
1966	852
1967 ENERO	791 (1)
FEBRERO	684 (1)
MARZO	671 (1)
ABRIL	685 (1)
MAYO	622 (1)
JUNIO	715 (1)
JULIO	1.115 (1)
AGOSTO	1.147 (1)

(1) cifras provisorias

FUENTE: Secretaría de Agricultura y Ganadería de la Nación, Dirección de Estimaciones Agropecuarias.

La comercialización se realiza agilmente colocándose el producto de la presente campaña en el mercado sin dificultades y a precios considerados muy remunerativos.

NORMAS DE POLITICA DE CREDITO REFERENTES A PAPA

En concordancia con lo establecido en su Carta Orgánica, en el sentido de regular el crédito bancario, el Banco Central de la República Argentina ha dictado precisas normas de política crediticia relacionadas con lineamientos a las cuales deberán ajustarse en su cometido el resto de la banca del país en cuanto se relaciona con el apoyo o financiación a dispensar a la clientela en las habilitaciones de préstamos con destino a la creación de riqueza y sus procesos posteriores de comercialización.

En tal sentido estableció que puede atenderse la demanda justificada de crédito que procure:

- a) promover en forma orgánica y racional, mediante un adecuado aprovechamiento de la mano de obra disponible, la producción de bienes necesarios para satisfacer las necesidades impostergables de la población.
- b) Facilitar e intensificar la producción agropecuaria en forma tal que permita el abastecimiento del mercado interno y la obtención de saldos exportables.
- c) asegurar un grado de desarrollo industrial concurrente a los fines señalados precedentemente, procurando también especial estímulo a las industrias que, utilizando materia prima de producción nacional, elaboren artículos que ahorren o produzcan divisas.
- d) favorecer la racional distribución de bienes, o sea la actividad comercial complementaria de los procesos productivos mencionados precedentemente.

-Estatos de aplicación del crédito agrario:

Las normas de política de crédito dictadas por el B.C.R.A. son de aplicación en todos los bancos oficiales, mixtos y privados, si bien la acción promotora en cuanto se relaciona a la actividad agrícola ganadera la realiza fundamentalmente el Banco de la Nación Argentina dentro de las facultades establecidas en el artículo 4º de su Carta Organica al establecer que dicha Institución tiene por objeto apoyar la política agropecuaria y atender las necesidades corrientes del comercio y la industria y las demás actividades económicas del país.

En cumplimiento del claro objetivo de promocionar la actividad agropecuaria, dicho Organismo estableció líneas de crédito destinadas a / los productores experimentados en la explotación agrícolas-ganaderas, no significando tal expresión que los recurrentes deben realizar el trabajo material que la misma implica, sino que tales tareas deberán estar cuanto menos bajo su dirección o contar con una supervisión de su parte.

En tal sentido, el financiamiento que se dispensa tiende a posibilitar los gastos totales de los cultivos, contemplando la incidencia real de los gastos de producción y salarios, como también la situación particular de cada solicitante y los elementos con que se cuenta en la explotación para la realización de los trabajos.

En consecuencia, y dentro del amplio campo de su quehacer, el Banco de la Nación Argentina brinda su asistencia a la actividad hortícola concediéndole créditos especiales para atender los siguientes procesos.

a) crédito para siembra: estarán destinadas a afrontar los gastos correspondientes a preparación de la tierra (arada, rastreadas, etc.), compra

de semilla, siembra y preparación de almácigos y transplantes.

- b) créditos "para cultivo": según sea la naturaleza de la actividad será el destino de estas operaciones, pero por lo común ellas deberán aplicarse a cubrir las inversiones del ciclo de trabajo culturales desde la siembra o plantación hasta el momento de la recolección, y por ende, podrán comprender replantes, limpieza, carpida, riego, curaciones, podas, etc.
- c) créditos "para recolección": comprende las operaciones destinadas a cosecha y/o recolección, estando incluidas en ella el corte, emparve, entroje, trilla, desgrane, embolso, etc. como también los importes necesarios para la compra de repuestos de escaso monto, adquisición de hilos, envase, combustible, etc.

-Apoyo crediticio para atender la siembra, cultivo y recolección de la papa

Dentro del amplio campo de apoyo a la actividad agraria, y en especial a la horticola, el Banco de la Nación Argentina dentro de las facultades concedidas por su Carta Orgánica y las normas de crédito establecida / por el Banco Central de la República Argentina, tiene establecido prestamos especiales con el proposito de alentar la producción de papa.

Con el señalado propósito, todas las sucursales del país se encuentran autorizadas a sufragar los gastos destinados a la preparación del / suelo, la siembra y los gastos de cultivo de la papa, pero limitando su asistencia, salvo expresa autorización del Directorio, a 50 hectareas y hasta un maximo de \$ 1.300.- por hectareas cuando se trata de cultivos de secano y \$ 1.600.- para hectareas cuando el cultivo es con riego.

Continuando el financiamiento del proceso productivo, también otorga prestamos destinados a la adquisición de semillas preferentemente fiscalizadas- brindandose para tal destino un prestamo del 70% del / precio de plaza.

En el proceso subsiguiente de recolección se dispensa una ayuda de hasta \$ 6,- por cada 10 kilogramos de rinde calculados, operandose la cancelación de estas habilitaciones en la época de comercialización / del producto, es decir, cuando el productor ha cumplido integralmente el proceso de explotación y comercialización, etapa donde cuenta con la suficiente disponibilidad como para saldar su deuda bancaria.

Además de los prestamos para adquisición de campos, instalación de mejoras fijas e incorporación de elementos mecánicos en las explotaciones paperas, se la asiste con créditos destinados a incrementar la capacidad productiva, tales como las de riego y para solventar los / gastos para adquisición y aplicación de fertilizantes de uso anual o de otros que cause un efecto residual que aumente significativamente los / rendimientos en los años posteriores al de su aplicación (fertilizantes fosfatados; cales; yeso; azufre; etc.)

Finalmente, con el propósito de facilitar el proceso de comercialización a los productores de probada capacidad de trabajo y aptitudes en estas explotaciones, se les conceden prestamos destinados a la integración de acciones de sociedades cooperativas en normal funcionamiento.

-Acuerdos de créditos y saldos mensuales.

Seguidamente se señala mensualmente la serie estadística de saldos (endeudamiento del sector) y acuerdos (prestamos concedidos) que permite apreciar al monto del apoyo financiero y su estacionalidad.

P A P A  
(en millones de m\$)

AÑO 1965

	<u>Acuerdos</u>		
	<u>Explotación</u>	<u>Inversión</u>	<u>Total</u>
Enero	14	7	21
Febrero	20	3	23
Marzo	32	2	34
Abril	26	11	27
Mayo	21	2	23
Junio	19	1	20
Julio	32	1	33
Agosto	42	1	43
Septiembre	41	4	45
Octubre	28	1	29
Noviembre	27	1	28
Diciembre	23	3	26

Total de acuerdos 325 27 352

nº de operaciones 2574 79 2653

AÑO 1966

Enero	9	1	10
Febrero	29	1	30
Marzo	46	4	50
Abril	42	6	48
Mayo	31	2	33
Junio	34	3	37
Julio	68	10	78
Agosto	89	5	94
Septiembre	71	6	77
Octubre	55	6	61
Noviembre	41	7	48
Diciembre	28	7	35

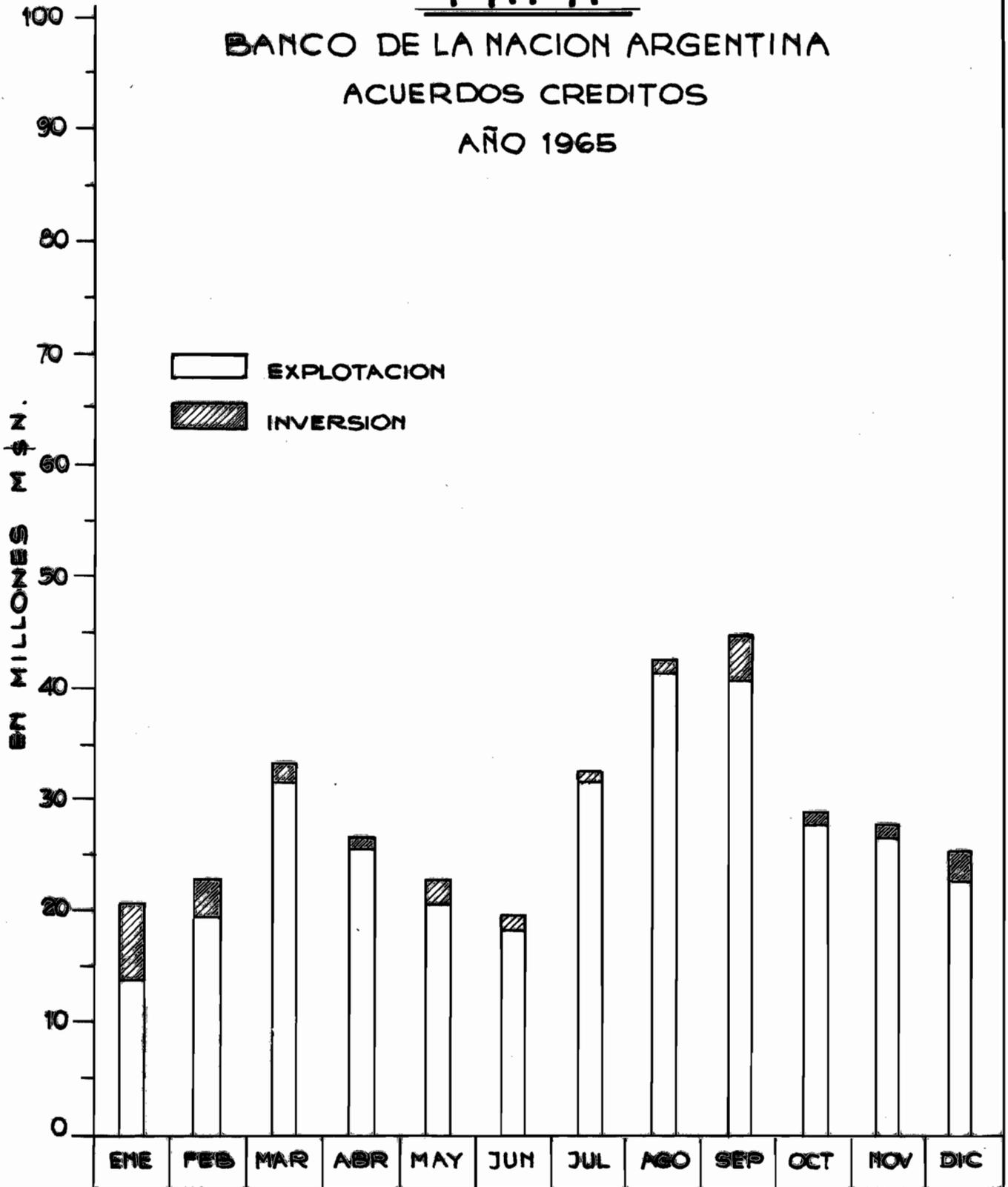
Total 543 58 601

Nº de operaciones 3169 139 3.308

	<u>Saldos</u>		
	<u>Explotación</u>	<u>Inversión</u>	<u>Total</u>
	414	46	460
	387	49	436
	368	50	418
	333	50	383
	312	52	364
	287	52	339
	271	52	323
	251	52	303
	256	55	311
	268	54	322
	274	56	330
	270	58	328

# PAPA

## BANCO DE LA NACION ARGENTINA ACUERDOS CREDITOS AÑO 1965

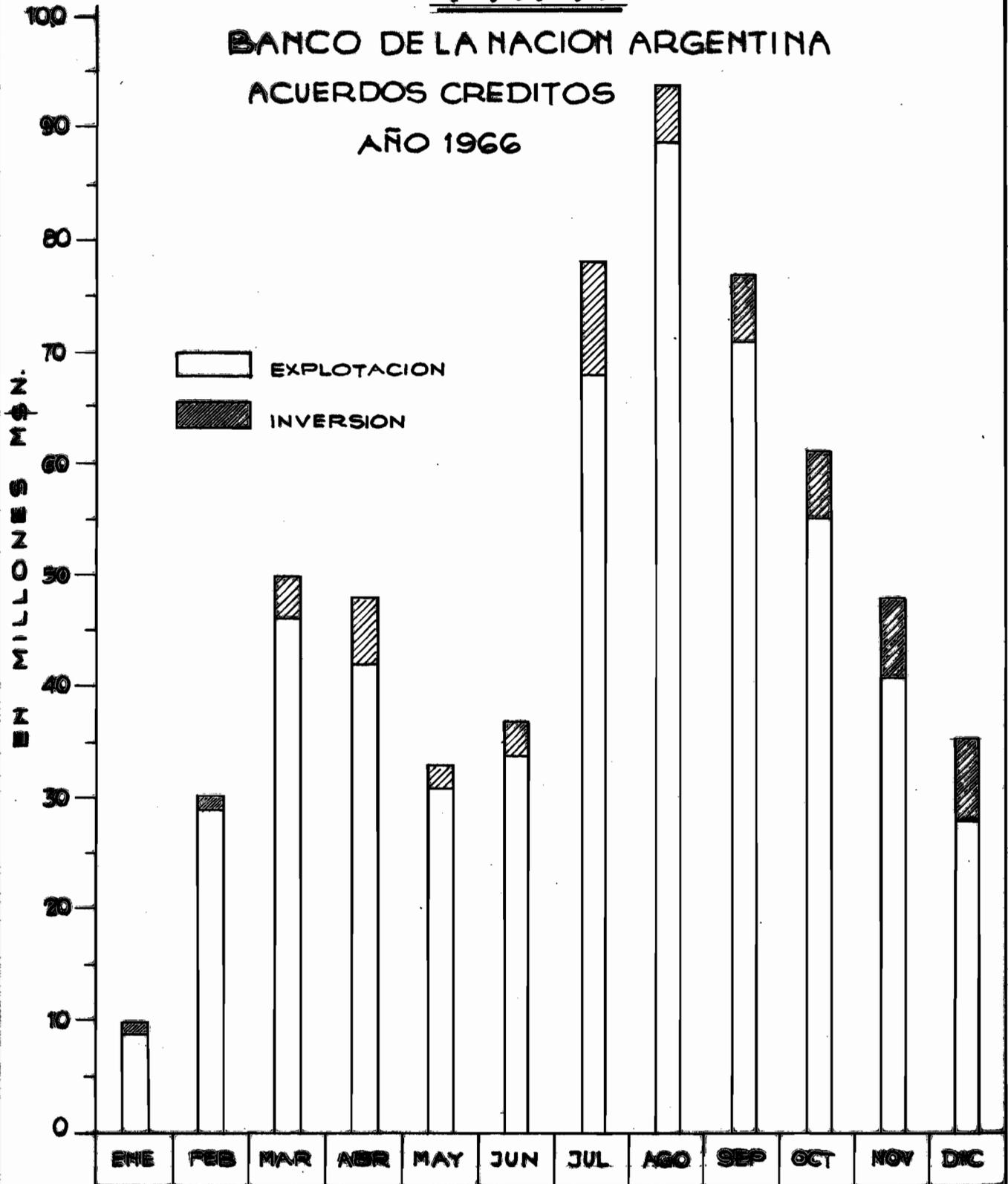


# PAPA

BANCO DE LA NACION ARGENTINA

ACUERDOS CREDITOS

AÑO 1966



- Análisis crítico del apoyo crediticio bancario.

Se han reseñado los aspectos más importantes del apoyo brindado a través del crédito bancario, pero se entiende que las mismas merecen una consideración especial dentro de un esquema económico-financiero, que permiten formular las siguientes observaciones:

- 1 - Excepto el Banco de la Nación Argentina y de la Provincia de Buenos Aires, que asiste a este importante sector, las demás entidades crediticias, y en especial la banca particular dedicada fundamentalmente a las habilitaciones comerciales a corto plazo, no dispensan un apoyo concreto y permanente a la actividad papera.
- 2 - Los montos de financiamiento, en general resultan insuficientes para atender adecuadamente todos los procesos productivos.
- 3 - Los créditos son aplicados por igual en todo el país, debiéndose señalar / que los costos son heterogéneos en las distintas zonas de cultivo.
- 4 - En la concesión de los créditos no se advierten normas precisas que tiendan al incremento de la productividad - excepto la utilización de semillas fiscalizadas de abonos fertilizantes.
- 5 - Los entes cooperativos intervinientes no siempre cumplen el proceso integral de producción y comercialización, motivo por el cual debiera estimularse a través de créditos especialmente reglamentados para adquisición / de envases o bolsas; elemento de transporte y financiamiento de plantas / de almacenamiento en los grandes centros de consumo, a fin de regular y posibilitar eficazmente el remate de las existencias en los mercados abastecedores.

PARTE II

PRODUCCION Y COMERCIALIZACION

La producción y la comercialización, han sufrido en los últimos 30 años una profunda transformación, mucho más visible que en otros rubros agrícolas, pues -de un acentuado atraso- asistimos hoy a un continuo mejoramiento.

Para poder apreciarlo, nada mejor que un somero resumen de las / condiciones en que se desarrollaban la producción y la comercialización en el período 1930-1939.

Se hará referencia expresa a las zonas Sud Este de Buenos Aires y Provincia de Santa Fé, que -como hoy- constituían la abrumadora mayoría de la producción.

#### ANTECEDENTES

Sud Este de la Provincia de Buenos Aires: Siendo necesario el continuo cambio de tierras, ya que se imponía la búsqueda anual de campos brutos o muy descansados, el chacarero se veía obligado a una vida transhumante que implicaba su falta de apego al suelo, su no integración al medio. / La mayoría de ellos eran extranjeros (italianos y españoles) de escasa cultura y la mayoría analfabetos.

En la chacra trabajaban directamente junto a su familia, incluso las mujeres, y su nivel de vida era miserable, la vivienda precaria y la sanidad en general de muy bajo nivel.

Como la comercialización la efectuaba por canales distintos a los demás productos, tampoco mantenía relaciones estables en las casas de ramos generales.

Este desapego al medio, producía al mismo tiempo el florecimiento de cierto sentimiento de independencia, que aún hoy subsiste. Si no se encontraba ligado ni con propietarios, ni con comerciantes, y mudaba de radi-

cación casi anualmente, eliminaba de esta forma obligaciones que implican respeto a los medios dirigentes, pero tampoco gozaba de los beneficios que ellos acuerdan.

Recibido casi hostilmente, debió ajustarse al cumplimiento estricto en todas las actividades que exigen intercambio material o espiritual, / pues en ninguna de ellas gozaba del "crédito" que los demás merecían.

Si el comerciante de remos generales, mantenía contacto con el chacarero tratando de asegurar el cobro de su venta al contado, en una época en que la misma no existía o no convenía, tampoco podía pretender la misma reciprocidad en el trato, y - salvando las diferencias de aquellos tiempos - la relación comercial se manejaba dentro de un nivel de mayor igualdad. Si a esto agregamos, que por su propia característica, en determinados años el chacarero manejaba sumas de dinero importantes más representativas que los demás productores, sumado a una natural inclinación al no ahorro, y a la ostentación mal disimulada, conformamos la imagen del chacarero, de la década del 30.

En aquellos años, existía un grave problema: la semilla. La misma debía importarse, ya que no existían variedades nacionales; y las extranjeras debían sustituirse a la tercera o cuarta reproducción pues decaían notablemente en su rendimiento. Todo ello obligaba a una continua importación de / papa semilla, y muchas veces - al fracasar éstas - a la importación de papa consumo.

Como el chacarero no se encontraba en condiciones de enfrentar dichas operaciones, recibía la semilla del "papero", dando continuidad al circuito de comercialización tan propio de aquella época y al que se hará mención más adelante.

Dicho circuito se iniciaba, en el momento de arrendar los predios para las futuras siembras.

Como los grandes propietarios, no se sustraían a la atmósfera creada alrededor del chacarero antes citada, preferían relacionarse directamente / con los "paperos" con quienes se concretaban convenios más rápidos y seguros.

Era entonces el "papero", quien se asociaba con el chacarero, a / quien le proveía de la semilla y le encargaba los trabajos y atención general / de la chacra.

Tanto que el arrendamiento fuera en dinero o a porcentaje de la / producción, el dueño de campo se relacionaba únicamente con el papero, quien / debía cumplir las obligaciones del contrato de arrendamiento.

Los trabajos culturales eran simples, pero con muy buena técnica.

Hasta la cosecha, las excelentes tierras y la prodigalidad de las lluvias, hacían por sí, el resto.

El tratamiento de las enfermedades, era prácticamente nulo pues los medios no eran los actuales ni el productor muy afecto a relacionarse con los / grupos técnicos que los pudieran asesorar, aunque en esto no se los puede culpar en gran medida, pues parecería ser una conducta generalizada a todo el medio agrícola de aquel entonces.

El uso de fertilizantes, casi se desconocía o pasaba desapercibido por la calidad de las tierras cultivadas, de las cuales un gran porcentaje era "virgen o bruta". Circunstancia ésta que es necesario recalcar, pues quizá / oculte muchas de las causas que explican nuestra decadente producción agrícola y el atraso tecnológico actual, al desaparecer dichas tierras.

La cosecha se efectuaba, prácticamente a mano o con una azada, desconociéndose todo medio mecánico a los que se les atribuía perjudicar la calidad del producto.

Lo hasta aquí manifestado en forma muy resumida, no implica / que todo se desarrollara así, ya sea en cuanto a las características sociales del chacarero y a sus aptitudes técnicas, sino también en cuanto a la / relación propietario-"papero"-chacarero.

Existían muchas otras modalidades, pero no es menos cierto que, en beneficio de la síntesis se ha hecho referencia al grupo dominante que / en un porcentaje de 80% caracterizaba a la zona.

Provincia de Santa Fé: Había sido anteriormente la principal productora, pero la escasez de tierras descansadas fue comprimiendo las siembras y producción.

El chacarero, por otra parte nunca había sido nómada, sino que, afincado definitivamente en un predio (propietario o arrendatario) trataba / siempre de mejorar las técnicas culturales para suplir siquiera en parte esa desventaja. Si bien eran extranjeros (españoles e italianos en su mayoría) / como los de la Provincia de Buenos Aires, reunían un mejor standard cultural y general de vida.

La comercialización, también la efectuaba por canales distintos a los de los demás productos, pero como no se dedicaba exclusivamente a la / producción papera, mantenía relaciones normales con los acopiadores y casas / de ramos generales de la zona.

La necesidad de aplicarse continuamente al mejoramiento de las técnicas culturales que permitieran la explotación comercial de papa, en tierras muy desgastadas y por lo tanto poco aptas, le fueron capacitando muy por

sobre sus vecinos y por ello fue creciendo su prestigio (todo lo contrario al S.E. de Buenos Aires).

Sin embargo subsistían en esta zona los mismos problemas en / cuanto a la semilla, ya que no existían variedades nacionales que en forma estable le aprovisionaran de este renglón elemental.

Se utilizaban las importadas y las reproducciones que se hacían de las mismas en el Sud Este. Para aprovisionarse se relacionaba con los "paperos" que eran los mismos que actuaban en la Provincia de Buenos Aires.

Si bien existían los arrendamientos directos a "paperos", quienes luego se asociaban con chacareros en la misma forma que la zona anterior, / la característica zonal mayoritaria era que el propietario arrendara directamente al chacarero.

El tratamiento de las enfermedades era casi nulo, y al igual que la zona Sud Este de Buenos Aires, carecía en aquel entonces de los medios actuales, aún cuando cierta proporción era más permeable a las innovaciones técnicas.

Todo esto podría determinar una imagen final superior, pero sin embargo ello no se traducía en un beneficio final mejor.

La siembra más importante era la semitemprana, ya que la segunda siembra anual (tardía) era de problemática concreción, y sólo completaba el aprovechamiento de la semilla sobrante de la anterior.

La semitemprana se comienza a cosechar en noviembre y termina en febrero; o sea abarca prácticamente el verano.

### COMERCIALIZACION

Aún cuando siempre existió el Mercado de Papas, hasta que el mismo se nacionalizó, eran muy pocos los productores o chacareros que enviaban / directamente sus cosechas a consignación a Buenos Aires, centro de consumo que por su vastedad siempre fue el vértice rector de los precios.

Tanto el chacarero independiente, como el asociado a los "paperos", como los propietarios, (por su porcentaje en especie) preferían vender al "papero".

Este tan conocido personaje, era un productor-comerciante que abarcaba casi todas las etapas del rubro, ya que desde la importación de la semilla, el arrendamiento de los campos, la compra de la producción, su venta en Buenos Aires o a los grandes mayoristas del interior, hasta la importación y venta de papa de consumo, en los casos de faltar, participaba siempre en forma activa.

La identidad de proceder, haría pensar al no interiorizado, en / efectivas maniobras de tipo monopólico, pero un más profundo estudio ha desvirtuado siempre tal aseveración.

Generalmente estaba radicado en la Capital Federal, donde tenía / su oficina, y atendía la supervisión de ventas en el Mercado de Concentración.

Las compras en la zona Sud Este eran realizadas por intermedio de las sucursales que instalaba, generalmente, en Balcarce y Mar del Plata a cuyo frente estaba casi siempre un familiar o responsable de su confianza, con quien mantenía el más estrecho contacto.

En cuanto a la zona de Rosario, lo hacía en idéntica forma o relacionándose con chacareros grandes quienes mediante una comisión, atendían el / acopio.

Como la cosecha se transportaba casi en forma exclusiva en vagones, el contacto directo con los directivos de este medio de transporte les facilitaba la disponibilidad de los mismos y -circunstancia muy importante- la información del volumen en movimiento con destino a las distintas plazas.

Este famoso personaje, no reunía personalmente ninguna condición destacable. Generalmente extranjero, movía volúmenes que financieramente sobrepasaban en mucho su capacidad, y si hay alguna virtud que destacarle es / que, pactando siempre de palabra, trató de cumplir aún en condiciones por / demás comprometidas.

Comoedor en su fuero íntimo que su actividad, más que razonada, era un juego sujeto a las condiciones del tiempo sobre las que no podía actuar, siempre trató de dominar las fuerzas del mercado trabándose en un feroz competencia con sus pares, que siempre -inevitablemente- lo dejó librado al ~~azar~~.

Claro está, que ello traía aparejado una total desarticulación en la comercialización, campeando la especulación de la cual ellos era en gran proporción los perjudicados.

No se olvide que ellos eran importadores de la semilla, que eran productores en mayor medida que el mismo chacarero, y comerciantes de una / gran parte del caudal productivo.

Esta circunstancia, tan bien descripta por el Ingeniero Agrónomo L. A. Boulon, sin embargo le hace decir en un párrafo de su conocido libro que: "ha pesar del conocimiento cabal de las actividades del "papero" y del perjuicio que causaban, NADIE HABIA SIDO CAPAZ DE OFRECER UNA ALTERNATIVA MEJOR".

Es que del estadio de su actividad, surgía la incapacidad para organizar o relacionar la comercialización, pero nunca que del balance de sus actividades obtuvieran más beneficio que cualquier comerciante de otro ramo;

sino todo lo contrario, con el agravante que en su giro comercial afectaban de continuo su capital. Y como nadie se atrevía a sustituirlo, nada / cambiaba.

La multiplicidad de sus funciones, no le permitía cabalmente dominar ninguna.

Si en la compra en zona, ya establecía una cierta organización y la perfeccionaba gracias al ferrocarril, al llegar a Buenos Aires, actuaba de acuerdo a las fuerzas del mercado.

Como nunca contó con una organización eficiente, caía en manos de los revendedores, que procedían como hoy en el Mercado de Abasto.

No olvidando que estamos hablando de una mercadería perecedera, cuyo consumo está perfectamente limitado per cápita, dentro de prudentes / márgenes, con una competencia librada al más elemental juego de la oferta y la demanda, y con una oferta cambiante, sujeta a factores climáticos, los "paperos" no eran más que un eslabón sujeto a los vaivenes de la plaza y / nunca la dominaron.

En el Mercado de Concentración actuaban un centenar de revendedores, que colocaban la mercadería entre los mayoristas o directamente a / los minoristas.

Sus beneficios no eran abultados, ya que - contagiados del elemento especulativo - caían muchas veces bajo sus efectos.

Las graves crisis de la década del 30, con sucesivas cosechas superabundantes seguidas de otras de tremenda escasez por fracaso de la semilla, que sumieron en la miseria a todos los medios activos, desde el chacarero al papero tradicional, trajo aparejado la nacionalización del ~~mercado~~

do de concentración, y nacimiento del Mercado Nacional de Papas, sin duda el hecho más auspicioso que haya acontecido y la experiencia más feliz de lo que puede la intervención Estatal dentro de los límites correctores / que la comunidad le impone, sin intervenir dentro del proceso comercializable en forma directa, sino como agente administrador.

En un principio, el Mercado Nacional de Papas, no hizo más / que organizar y registrar las operaciones, comenzando por establecer la obligatoriedad de la concentración en su predio.

Elle trajo de inmediato la publicidad de todas las operaciones, ya sea en cuanto al movimiento de carga y descarga, como a las sucesivas ventas y reventas, permitiendoun conocimiento muy profundo de esta etapa que luego fué influyendo en todas las operaciones tanto anteriores como posteriores.

En 1943, se prohíbe la reventa, se modifica totalmente el sistema de venta, se reestructura el Mercado Nacional de Papas, poniendo fin a una época superada. La creación de este mercado constituyó "El Primer eslabon de la transformación!"

#### PRODUCCION

Del estudio de las estadísticas, surge que la zona Sud Este de la Provincia de Buenos Aires, - 90% del total de la producción semitardía-, es la mayor proveedora, siguiendole luego en orden de importancia la Provincia de / Santa Fé, y más alejadas las restantes.

Se puede afirmar que las 2 primeras en conjunto, estan en condicionesde abastecer al país durante todo el año. Es por ello, que básica-

mente interesa referirse a ellas.

Las demás zonas solo intervinieron en forma aislada, por lo que, más que un elemento que ayude a moderar o regularizar la oferta o la demanda son creadoras de expectativas casi siempre de carácter especulador.

El productor, (ya nos referimos al de ambos medios, pues las diferencias se han acortado hasta casi desaparecer, y en muchos casos ha habido intercambio humano entre ellos), actúa en dos zonas potencialmente aptas por su ubicación geográfica inmejorable, riqueza de suelos incomparables a nivel mundial, régimen de lluvias más que suficiente, temperaturas / ideales, medio social capacitado, etc.

El chacarero está afincado, ya que no debe cambiar sino de potrero, pero casi siempre dentro de un mismo establecimiento.

Puede haber mudanzas, pero por lo común son con espacios de tiempo muy largos.

Ha cesado la transhumancia; generalmente ha cumplido la instrucción primaria, y el Servicio Militar Obligatorio pues es argentino.

Su vivienda es decorosa y, o bien trata de adquirir una en el pueblo, o de lo contrario la casa de campo reúne casi todos los adelantos del / confort moderno. La electricidad es muy generalizada pues económicos equipos electrógenos se lo permite, y los medios de comunicación como la televisión / y la radio, casi no faltan en ninguno.

Como la moderna ciencia agronómica le enseñó, que en un pequeño / predio puede sembrar papa en varios períodos consecutivos, tiende a la compra del campo propio; y el desarrollo de la tecnología agropecuaria lo ha llevado a la casi completa mecanización, lo que indica un grado superior de cultura sin la cual no subsistiría.

Los grandes reveses financieros, las experiencias recogidas en el hogar paterno, lo han llevado a la diversificación y aunque se autodenomina / "papero", siembra cereales y forrajeras con alta capacidad y cría ganado en muy buenas condiciones como complemento.

Tiene generalmente cuentas bancarias, y si bien trata en lo posible / de no recurrir al crédito, es su casi exclusiva fuente de ese recurso en caso de necesidad.

Sin embargo como los bancos limitan su apoyo a cifras muy exiguas / en cuanto a la papa se refiere, trata de no comprometerse financieramente.

Goza de muy buen concepto en el comercio, y se lo estima como cliente de importancia.

Si bien siembra semilla importada lo hace casi por excepción. La / gran mayoría de los sembrados se realiza en base a la variedad Huinkul o / Nº 9 redonda, variedad obtenida por el Ministerio de Agricultura de la Nación, completamente adaptable a nuestros climas, de producción superior con respecto a las extranjeras, más resistente a los inconvenientes climáticos / de mayor período de conservación, de calidad inmejorable y que admite parangón con cualquier variedad.

La creación de esta semilla (data alrededor de 1950) y su difusión establecen "El Segundo Eslabón de la Transformación", que se inició con el / Mercado Nacional de Papas.

El chacarero no necesita relacionarse como antaño con el "papero"/ para poder seguir sembrando.

Como los arrendamientos para papa siempre fueron los más altos por necesitar los mejores campos, y como hasta hace pocos años la producción del /

tubérculo solo era rentable, en campos descansados, los productores paperos en su gran mayoría nunca se pudieron acoger a los beneficios de la Ley de Arrendamientos congelados, ya que era antieconómico quedarse en el mismo predio para sembrar nuevamente papa con alto precio.

El que lo hizo, tuvo que transformar sus características y dedicarse a sembrar cereales, forrajeras, y criar ganado y, alternadamente, papa, por lo que de inmediato dejaba de pertenecer al círculo que analizamos.

En este aspecto, el productor estuvo siempre actualizado, y en el costo de la papa no influyeron - cuando arrendaban - el desajuste que significó aquella ley.

Es más, tuvo conciencia del valor de la tierra, y trató de adquirirla. Se convirtió inesperadamente en un elemento ejemplar para los dueños de campos, ya que eran los únicos a los cuales era posible arrendarlos a muy buenos valores, y que devolvían dentro de los términos contractuales. De esta forma, el productor, cuando no podía adquirir su tierra, era bien recibido en cualquier establecimiento que le brindaba, no solo el mejor suelo, sino la oportunidad de continuar en el mismo sembrando en los lotes que anualmente iban quedando más descansados.

Como por otra parte, los pagos en gran mayoría, se convenían en efectivo, las relaciones fueron estrechándose cada día más, y se eliminó poco a poco la relación propietario-"papero"-chacarero para transformarse directamente en propietario-chacarero, no desechando desde luego la anterior.

El mejoramiento económico del productor se fue traduciendo poco a poco; primero en cuanto a sus condiciones de vida, y luego en su capitalización, alcanzando cierto desahogo económico, que le permitió afrontar los continuos altibajos; ya era previsor.

Luego se mecanizó: hoy se puede asegurar que casi no se efectúan / trabajos con caballos. Todo el proceso de siembra y parte de la cosecha está mecanizado.

Solo resta la recolección y embolse, para lo cual día a día salen máquinas más perfeccionadas que realizan trabajos inmejorables y gozan de plena aceptación.

Sin embargo, anualmente, las cosechas se veían frenadas por el ataque de los insectos y sobre todo por las enfermedades criptogámicas de las cuales el tizón o fitoftora era el más perjudicial. Al mismo tiempo la industria química nacional se va perfeccionando, y lo que es más importante, se entrega a la conquista del agricultor, ya que muchos de los productos hoy empleados, en diferente grado eran ya conocidos, aunque no difundidos, en Europa y América / del Norte.

La gran explosión tecnológica de la papa se produce desde 1962 en / adelante, a pesar de que los primeros intentos se remontan a 1950.

Es entonces que, con la ayuda del I.N.T.A., comienza la utilización masiva de fungicidas, herbicidas e insecticidas.

Fue tan positivo lo obtenido, que aunque surgieron los tradicionalistas, temerosos de las fuertes inversiones que exigen estas técnicas, poco a poco van quedando relegados y desaparecen.

Si bien hay mucho por hacer, no es menos cierto que nuestro productor papero ya forma parte de la avanzada tecnológica, permeable a toda mejora o innovación. Además, los abonos por suelo u hoja, se difunden a tal extremo, que / - si bien no existen estadísticas al respecto - un chequeo con las firmas productoras y los medios técnicos permiten afirmar que más del 65% del total sembrado ha sido o será fertilizado en la campaña 1967-68.

Cada día se instalan nuevos equipos de riego por aspersión, último eslabón que habla del perfeccionamiento.

Dentro de muy pocos años, solo quedará por dominar las "heladas". La capacidad del chacarero sin embargo, ha dado ya muestras de su nuevo espíritu.

Mecanización, Tecnificación, Fertilización, Riego constituyen / "El Tercer Eslabón de la Transformación".

En medio de tanto cambio, inaceptable sería pensar que su proceder comercial no variara del de hace 30 años.

Bastará saber que los medios actuales de información ponen casi al instante en conocimiento de todos, los precios y las alternativas de las distintas plazas del país y está comunicado por infinidad de rutas y abundantes medios de transporte rápidos y eficientes con buenos canales de comercialización mayorista, que destruyen la imagen del chacarero de antaño.

TRANSPORTE

Hace tres décadas, casi el 95% de la producción se transportaba por ferrocarril, mientras que en los primeros ocho meses de 1967, en el / Mercado Nacional de Papas, las entradas por ese medio solo representaban el / 4,64%

Este hecho determina nuevas implicancias comerciales.

Siendo antes el ferrocarril casi el único medio de transporte, y estando en manos del "comerciante-papero" gran parte del movimiento, se establecía un silencioso acuerdo, comprensible por otra parte, entre los cargadores y el ferrocarril quien otorgaba al primero un sinnúmero de facilidades, frente al eventual productor chacarero que, si bien era atendido, no merecía el mismo trato.

Por otra parte, una vez cargados los cortes de vagones, el remitente ("papero") los desviaba, redespachaba, etc., convirtiendo al ferrocarril en una especie de depósito flotante que podía aparecer fantasmalmente en cualquier plaza. Y esto ni lo pensaba el productor aislado, ni entraba en su capacidad hacerlo.

Pero, la continua baja en la eficiencia del ferrocarril se va / compensando con el aumento de capacidad del transporte automotor.

Este nace con características propias. En primer lugar el papero adquiere, o trata de comprar, flotas de camiones para mantener su hegemonía en el transporte. Pero se vé ante un hecho que no puede dominar: son las bajas / (políticas) tarifas del ferrocarril que imponen una sorda lucha.

El papero no está a la altura de afrontarla y sólo sobrevive el camionero particular, que suma su esfuerzo físico para compensar con jornadas / agotadoras, el triunfo de este medio de transporte.

Pero, también aquí es derrotado el papero quien pierde no sólo /

el control del transporte, sino que además este cae en multiplicidad de manos, que no le permiten, como antes, conocer el caudal en movimiento.

É inmediatamente sufre otro traspás: ya se dijo que el papero supervisaba la venta en la Capital, sus alrededores y los principales centros de consumo; pero además la distribuía entre sus clientes de todo el país por medio del ferrocarril.

Al surgir los camiones, con la múltiple ventaja de "puerta a / puerta" tuvo que aceptar esta nueva modalidad, ya que si bien el cambio fue paulatino y no abrupto, no es menos cierto que el cliente del interior lo exigía así.

La competencia entre vagón y camión creó en el camionero-proprietario la necesidad de buscar carga; y cuando no la obtuvo se transformó en comerciante pues con el solo objeto de obtener como beneficio una diferencia / equivalente al flete, comenzó a comprar para el chacarero para venderla al cliente (que había conocido al hacer el flete al hacer el flete al "papero").

Si bien esta actividad del camionero, no fue fructífera por lógicas razones de desconocimiento del ramo, no es menos cierto que contribuyó / a la apertura de los mercados, al acercamiento de las plazas y a la declinación, otra más, del "papero".

Hoy, el parque automotor de cargas, es suficiente y eficaz en grado sumo, aún para distancias dilatadas. Está en manos responsables, es rápido y económico. Está distribuido en diversidad de manos. A tan alto servicio, el productor de papas le responde con una retribución justa, y pago estrictamente al "contado" contra entrega de la mercadería. Por tal causa, entre el medio automotor, la carga de papa está consagrada como flete "con prioridad".

El camión llega a todos los rincones del país, y siempre lo hace con alto grado de eficiencia. Además, la gran mayoría de los productores, tienen por lo menos un equipo de transporte a larga distancia, en carácter de "transporte propio", con el que acarrean un buen porcentaje de su cosecha.

Se ha descrito así, muy someramente, el "Cuarto Eslabón de la Transformación" o sea el transporte automotor.

COMERCIALIZACION

ETAPA PRODUCTOR - MAYORISTA

Tan profundos cambios en el productor, la producción y el / transporte, provocaron una secuencia paralela en los sistemas de comercialización.

Los chacareros o productores enajenan su cosecha:

- A) Remitiéndola en consignación al Mercado Nacional de Papas u otros consignatarios del Gran Buenos Aires, Rosario, Santa Fe, Córdoba.
- B) En chacra, parada sobre rastrojo a comerciantes o transportistas.
- C) A clientes del interior, en camiones propios.

Por orden de importancia, el primer grupo supera a los restantes, y es guía para las cotizaciones de toda transacción.

Se pasará a analizarlas:

A) Remisión a consignación al Mercado Nacional de Papas u otros consignatarios.

Es de capital importancia para analizar el proceso de comercialización, describir en detalle al Mercado y su operativa.

Creado en el año 1933, sufrió sucesivas transformaciones hasta / 1943, fecha desde la cual - salvo pequeños cambios -, mantiene un mismo sistema operativo.

Está instalado en las dependencias denominadas "Casa Amarilla", / de la Capital Federal, y forma parte del Departamento "Mercados de Frutas, Hortalizas y Papas", de la Secretaría de Estado de Industria y Comercio. No obstante su antigüedad, la amplitud de sus galpones es aceptable pues permite la descarga directa de vagones de trocha ancha y angosta ya que linda con la playa

de maniobras del Ferrocarril General Roca. Además se realiza la descarga de todo tipo de camiones. Su capacidad supera las 100.000 bolsas, cifra más que suficiente para atender las necesidades de la Capital Federal por una semana.

El movimiento de carga y descarga, lo efectúa el Mercado Nacional de Papas por sí, a cuyos efectos periódicamente llama a licitación a contratistas del ramo. Tiene personal propio que atiende el control del movimiento, supervisando las entradas y salidas por bulto.

El horario de atención al público es de 6 a 13 horas, con descansos y feriados acordes con las demás entidades oficiales.

Cada camión, (que por orden de llegada toma un turno numerado) va descargando en los espacios disponibles, una vez terminado lo cual, se controla la cantidad. De igual forma se procede con los vagones, (que tienen prioridad sobre el camión para posibilitar el despejo de vías).

La carga de los compradores, se hace contra presentación de la boleta debidamente autorizada y pagada, sin cuyo requisito no se efectúa ningún movimiento.

Generalmente la descarga termina en el día, salvo circunstancias muy especiales de grandes entradas coincidentes con muy buenas salidas; en casos de excepción se habilita un turno a la tarde para actualizar la misma.

Todo esto se efectúa, dentro de un ritmo ordenado, tranquilo, / de mutuo control, completamente distinto a la visión febril y desordenada que / ofrecen el Mercado de Abasto y similares, en el aspecto de actividad física al que se le ha hecho referencia.

Las entradas y las salidas difieren mucho entre sí, aunque en general, los días de más ventas son lunes, miércoles y viernes con 18.000 bolsas (aprox.) mientras que martes y jueves es de 14.000 bolsas (aprox.).

Por Ley Nacional, todo camión y/o vagón que entre a la Capital Federal debe concentrarse en el M.N.P. pero antes debe pasar por la Oficina de Control Sanitario instalado en el Puente Pueyrredón.

Con dicho comprobante y duplicado de la guía de remisión de origen retira su turno; arriban a medianoche, y a la mañana siguiente el consignatario se hace cargo de la mercadería.

Este último debe llenar una Declaración Jurada, en la que constan los datos completos del remitente, descripción de la mercadería, etc.

En el momento de la descarga, (que se hace por turno en los lugares disponibles, ya que ningún consignatario tiene puesto o lugar asignado fijo) se procede a la revisión sanitaria del producto por parte de los Ingenieros Agrónomos del Ministerio de Agricultura de la Nación. De no haber objeción se autoriza la venta, asignándose un número de registro y lote.

Las ventas se constatan en boleta cuadruplicada impresa en formulario oficial autorizado, en el que figuran todos los datos de la operación, / tanto del vendedor como del comprador y de la mercadería.

Convenido el precio, el comprador debe concurrir a la "Caja" y abonar el importe más un pequeño recargo por compensación de los movimientos, / derechos e impuestos nacionales. Sólo contra su pago en efectivo, se le entregan 2 ejemplares, uno para el comprador y otro para el encargado de sección contra cuya presentación ordena la entrega. Los otros 2 ejemplares quedan: 1) para la Caja del M.N.P. y otro para entregar al día siguiente al consignatario. Estas liquidaciones también pueden hacerse con cheques sobre esta plaza, pero para ello deben ser extendidas a la orden del consignatario quien lo endosa a favor del M.N.P., siendo responsable ante éste en caso de rechazo.

Al finalizar la jornada, la administración recopila toda la documentación, siendo su resultado:

- 1) Control físico de las existencias con las partes de cada Sección, las entradas y las ventas diarias.
- 2) Control de Caja, pues todos los pagos los percibe la entidad Oficial.
- 3) Transferencia de todos estos movimientos a cada Registro o sea a cada consignación.
- 4) Vuelco de todas las operaciones, por bultos y por precios, variedad y origen en el Boletín Informativo Diario que se edita en el día y se transmite a todos los medios de información, imprimiéndose además para conocimiento de todos los que lo requieren.

Una vez terminada la venta de un lote, el M.N.P. emite una / factura (con todos los gastos por descarga, repaso, etc.); con la misma, y los duplicados de las boletas de venta, el consignatario confecciona una "liquidación de venta" en la que se registra todos los detalles, y determina el saldo líquido a favor del remitente.

Por separado presenta una factura al M.N.P. por la comisión y, en caso de que lo hubiere el flete abonado. Todo esto por cuadruplicado y en / formulario oficial. Este constata su confección, libra un cheque a la orden del remitente que puede ser cobrado en cualquier Sucursal del Banco de la Nación Argentina del país por Circular Especial, y junto al cuadruplicado de la liquidación lo remite por pieza certificada-expreso.

Desde el día en que se vendió la totalidad del lote, hasta la / expedición de la pieza por expreso han transcurrido 72 horas; cualquier demora / no es admitida y motiva un severo llamado de atención al consignatario.

Existen en el M.N.P. actualmente, inscriptos 76 vendedores.

Los productores más grandes, se inscriben como Comerciantes, para quienes rigen idénticas disposiciones que para los consignatarios salvo que en su caso especial solo reciben y venden mercadería de su propiedad, y en otros casos tienen a familiares muy allegados que están inscriptos como consignatarios y atienden este proceso.

Los consignatarios para inscribirse, debe estar registrados como comerciantes en el Registro Público de Comercio y abonar un depósito de garantía. La solicitud debe ser acompañada por referencias comerciales, y la Gerencia del M.N.P. decide su aceptación o rechazo.

Sus comisiones las perciben semanalmente del M.N.P. quien le deduce 7%(aprox.) en carácter de contribución por la atención administrativa.

Este detalle tan minucioso persigue un objetivo bien claro: Mostrar la mecánica de un Mercado de Concentración Única en el país. Permite el libre juego de la oferta y la demanda, y todo (mercadería y dinero) / pasa por manos Oficiales (quien así registra los movimientos, con una diligencia ejemplar.)

Los productores todos saben muy bien de su eficiencia, y si bien es posible su perfeccionamiento constituye el pilar inicial de la TRANSFORMACION.

Sin embargo, quienes parecen ignorarlo son precisamente las autoridades que en momentos críticos se sirven del mismo para la extracción de / conclusiones por los antecedentes emitidos, pero no lo usan como corrector.

Todos los proyectos que persiguen para la instalación de mercados de concentración de frutas, verduras y hortalizas, siguen los lineamientos de este único antecedente oficial.

Lamentablemente esta institución solo tiene jurisdicción dentro

de la Capital Federal, ya que a pesar de continuos proyectos no se ha extendido al Gran Buenos Aires. Para ello bastaría decidirse a efectuarlo, pues los antecedentes que concede el M.N.P. permite afrontar su instalación sin dilación.

En los otros grandes centros de consumo, Rosario, Córdoba, Tucumán, Mendoza, tampoco existen.

En dichos lugares, operan consignatarios en condiciones similares al mismo, pero los movimientos y administración son propios, sin intervención oficial de ninguna especie, o sea actúan como cualquier consignatario de hacienda.

Tanto el Gran Buenos Aires como Ciudades del Interior, se rigen en sus cotizaciones por las del M.N.P., con ajustes por la compensación de fletes.

Su forma de pago también es muy eficiente, y si bien no tan rápida, en general abonan la consignación en un plazo medio de 7 días.

B) en chacra, parada sobre rastrojo a comerciantes o transportistas.

Existiendo el eficiente sistema de comercialización, antes enunciado, es evidente que ningún chacarero renuncia a él, y siempre es guía en sus operaciones. Todos los días, por radio o al siguiente por los diarios (los más importantes publican extractado el Boletín del M.N.P.) se enteran del estado de los precios. En ciertas zonas existen todavía, los comerciantes que se dedican a la compra, e inclusive algunos de ellos son los antiguos "paperos" o sus sucesores. Generalmente, son comerciantes organizados sobre la base de la propiedad de 4 ó 5 camiones, con clientes en el interior del país, en ciudades alejadas de los principales centros de concentración. Las ventas se efectúan en cuenta corriente a plazos medianos, por lo común

a casas de Ramos Generales, que no pueden movilizarse personalmente para comprar en los centros de concentración, a los gastos de flete y movimientos les resultan antieconómicos.

Los comerciantes que se dedican a esta clase de operaciones, tienen un modus operandi único. Si los chacareros y productores, no tienen problemas en la venta, solo son accesibles a realizar operaciones en chacra, siempre que así obtengan un beneficio adicional.

Para quebrar esa situación, solo cabe una forma: pagar más.

Si estimamos por ejemplo que en Buenos Aires la cotización es de \$ 700 la bolsa, el chacarero obtiene limpio en rastrojo, aproximadamente \$ 530 (deduc. flete, bolsa y movim.)

Por lo tanto para venderle al comerciante pide más. En principio se opera en cifras nunca inferiores a la cotización de Buenos Aires, menos flete, bolsa y movimiento. La diferencia, estriba en que el comerciante se reserva el derecho a cargar dentro de un lapso prudencial, que varía de acuerdo a la cantidad (pero casi siempre se estira aproximadamente un mes) y en que las condiciones de pago no son tan rigurosas como las de consignaciones, variando en plazos de 30 a 60 y 90 días luego de la cargada.

De esta forma, el sobreprecio aparente significa un interés por el crédito y una prima "especulativa" al tener un período para retirar la mercadería, que en apariencia es por ordenamiento de trabajo. Sin embargo esta actividad tiende a declinar, ya que por una misma razón económica / está sujeto a la competencia que significan las plazas centrales siempre / abastecidas y a precios comparativamente menores.

Queda así descripta una nueva modalidad operativa en la comercialización, y que puede resumirse así: La cotización en zona siempre

es comparativamente mayor que en los centros de consumo. Esto es real y efectivo, sólo admite como excepción las continuas y grandes bajas, en que todos quieren vender y nadie comprar. Lo expuesto debe ser tenido siempre presente, como un postulado inamovible, en todo análisis de mercado que se haga con respecto a la comercialización de la papa pues su omisión (que desgraciadamente es frecuente) determina en la mayoría de los casos apuradas soluciones exenta de toda sustentación económica y que solo encubre desconocimiento o falta de actualidad del tema enfocado.

C) a clientes del interior con transporte propio.

Esta forma es la de menor importancia por su cantidad, pero no por el incremento ultimamente tomado. Ha surgido de la concreción, por parte de los medianos y grandes productores de la compra de medios de transporte propios. La mayoría de los mismos son propietarios de uno o varios equipos y, avanzados en sus conocimientos comerciales, han establecido de esta manera relaciones directas con buenas casas del interior.

Como su capacidad de producción los pone en condiciones de afrontar compromisos de abastecimientos regulares, dichos medios les permiten diversificar sus canales de salida. Si bien este proceder no concreta una ganancia significativa, les da oportunidad de comerciar por cuenta propia.

E T A P A  
COMERCIALIZACION MAYORISTA-MINORISTA

Hasta el capítulo anterior se ha visto como la papa llega a los centros de venta mayorista. Allí comienza otra etapa, muy simple y que no esconde ningún secreto en particular.

Al Mercado Nacional de Papas, concurren mayoristas como minoristas.

Los minoristas que hacen su compra directamente, son aquellos / que tienen una venta diaria significativa, ya sea por dedicación exclusiva o por importancia del volumen de su comercio. Ello le hace económico el transporte, y sus horas dedicadas al traslado al Mercado, le resulta compensado. La / mayoría de los feriantes de la Capital Federal hacen sus compras personalmente.

Los mayoristas, atienden a los minoristas que, por su escaso / volumen de venta (2 ó 3 bolsas diarias) les resulta más económico este sistema. Además proveen a los hoteles, pensiones, restaurantes, que por la cantidad y conocimiento ligero del ramo, necesariamente deben proceder así.

Por lo común no efectúan acopio, sino en pequeñas cantidades para el abastecimiento de pocos días de su reparto. Compran siempre al contado, y venden de la misma forma o en cuenta corriente a 30 días. De lo que se deduce que no necesitan un capital muy significativo, y que en su actividad no corren casi ningún riesgo.

Y ésta quizá sea, la cualidad más distintiva. Contrariamente a lo que se cree no son especuladores, pues quienes actúan así casi nunca tienen stock o es muy pequeño.

Los grandes beneficios, que los obtienen, surgen de la característica propia de la plaza, de sufrir grandes subas o inesperadas caídas.

En esos dos supuestos mayoristas y minoristas actúan idénticamente.

Al producirse el alza los precios suben instantáneamente en el día y a veces en horas. Cuando hay razones que permiten suponer que el alza va a ser prolongada, comentan con la clientela la corrida alcista, que produce en primera instancia un efecto multiplicador de la suba por mayor demanda, del mismo consumidor, que se suma a la corriente.

En cambio, al producirse las fuertes bajas, éstas son mantenidas / el mayor tiempo posible amortiguada, primero para poder dar salida a los pequeños stocks a precios anteriores, pero fundamentalmente para absorber diferencias significativas durante lapsos bastante prolongados, y comprando siempre la mercadería al día.

Como se vé, en su actuación no hay nada que difiera de cualquier / otro comercio mayorista, con muchas ventajas, por no entrar en la carrera especulativa, sino aprovechándola al máximo, sin inversiones mayores.

Con los medios actuales, puede reducirse su incidencia, en los / precios de ventas, con bastante facilidad.

#### DEMANDA

Este producto de consumo en todas las clases sociales, integrante de los 4 elementos básicos de la alimentación hospitalaria, llega a todos por innumerables canales, y tiene en este sentido mejor y más fácil acceso que los demás (pan, leche y carne). El consumo está abastecido en buena cantidad y a precios accesibles, siendo la mercadería de muy buena calidad.

Como cualquier producto elemental tiene una demanda que puede / variar dentro de ciertos límites, conforme el precio de venta, pero no hay es-

tudios serios hechos en tal sentido. Sin embargo en base a las estadísticas de producción y comercialización, que refieren absoluta fé, puede inferirse que el consumo se retrotrae, en la suba de precios, pero no es tan elástico al producirse las bajas, ya que existe un punto de saturación. Estudios estiman el consumo normal por habitante en 60kgs./anuales pudiendo alcanzar a 72 kgs. en ciertas épocas, pero nunca más. La papa se emplea en todas las formas, siendo base de muchísimas comidas, o sea su uso es masivo, y llega a todos los hogares de cualquier situación económica en condiciones siempre muy ventajosas de precio, siendo su abastecimiento continuo durante todo el año.

Es posible que ciertos autores propongan, a semejanza foránea algún desconocido tipo de consumo, pero el que ellos puedan originar es susceptible de consideración muy pobre en un estudio serio. Se estima que en la actualidad querer promover el consumo de papa, sería igual que querer promover el consumo de pan, lo cual es factible, pero no inmediato.

#### INFORMACION ESTADISTICA

Las estadísticas que se disponen sobre el producto que estudiamos, son muy / completas y si bien no responden en su totalidad a las necesidades que los modernos análisis exigen, no es menos cierto que superan ampliamente a todas las que se refieren a verduras y hortalizas.

Los estudios de siembras, y producción, que efectúa el Ministerio de Agricultura de la Nación en todo el país, son más que eficientes. Téngase en / cuenta que con la mayoría de los casos se adelantan a los hechos, y a través de los años, se puede afirmar que nunca han cometido apreciaciones erradas / salvo por porcentajes muy atendibles. Esto se puede afirmar sin limitación, pues nos podemos remontar décadas atrás y apreciaremos que siempre reflejaron

fielmente la realidad, con la ventaja inapreciable de producirse - de ser posible - con anticipación. Con ellas a la vista, se hubieran podido salvar muchas cosechas, o atender el consumo razonablemente. Además, las estadísticas que / surgen del Mercado Nacional de Papas a través de 25 años han permitido establecer series de precios, salidas, entradas, etc. de tan rigurosa exactitud, como no se pueden hacer con ningún otro rubro del ramo. Existirían, pero las fuentes de información, carecen del ordenamiento que con la papa es posible.

#### OFERTA

De todo lo expuesto surgiría que con este producto, no existen problemas de producción y comercialización. Sin embargo, por el contrario, surgen por evidencia que a períodos de superabundancia, siguen períodos de escasez crítica que llegan a provocar la necesidad de la importación. Hay grandes oscilaciones de precios que van desde el mínimo de bolsa y flete, a valores que triplican su costo.

Se tratará de describir los orígenes, las causas y sus efectos.

La papa es un producto agrícola; si bien el adelanto tecnológico ha permitido frenar o atemperar muchos males, no han podido reproducir a la naturaleza, creer que el riego por aspersión reemplaza a la lluvia, es nimio pues por la cañería se puede proporcionar agua pero no el medio ambiente que se produce / al llover y que transforma a la planta en receptora natural del líquido. Vale / decir que ante una eventual sequía, con un riego de 200mm. se puede obtener una cosecha de 250 bolsas pero con una lluvia natural de igual volumen el producido / será superior. Por el tratamiento con fungicidas, se puede detener el ataque de tizón, pero la planta tendrá en sí la enfermedad y no se desarrolla como sana, / naturalmente. Los insecticidas y herbicidas, destruirán insectos y yuyos, pero / afectarán en parte a la planta por su toxicidad y, aún en que esto se evite, no /

habrá desarrollo como cuando no hay ataques parasitarios. El fertilizante convertirá en apto un suelo desgastado, pero no reemplazará en cantidad y sobre todo en calidad, al producto de un campo bruto.

El adelanto tecnológico, debe ser siempre preventivo y usarse así. Pero ocurre, que se pueden producir, y se producen, 2 alternativas.

- a) Condiciones climáticas desfavorables: En este supuesto es posible salvar la cosecha, y si bien no se llega a elevados rindes, se puede obtener una producción suficiente o bastante buena, cuya salida administrada racionalmente cubrirá el consumo.
- b) Condiciones climáticas favorables: En este supuesto, se produce el problema de la papa. Si a las buenas condiciones del tiempo sumamos los progresos técnicos (abonos, riego, fungicidas), la producción alcanza niveles de duplicación, que superan ampliamente la capacidad de demanda. Ingenuo sería pretender que en estos casos no se utilizaran los progresos técnicos, pues nadie sabe todavía anticipar los pronósticos meteorológicos de los próximos 120 días.

Siendo los medios de comunicación tan rápidos y eficientes, saturado el consumo diario a sus niveles máximos, se produce en esos casos la caída de los precios a niveles mínimos. Sujetos al libre juego de la oferta y la demanda los precios caen a su más bajo límite.

Como las estimaciones del Ministerio ya lo adelantan, en sus partes mensuales y en los cálculos estadísticos, y como el productor lo sabe por sí en virtud de lo que ve en la zona, la superproducción ya se anuncia con meses de anticipación a la cosecha plena.

Por ello, ya desde los primeros lotes, la plaza va decayendo y comienza la venta a precios muy inferiores a los de costo. La cosecha y remisión se hace a ritmo acelerado ya que a pesar de reducidos, por experiencia, se sabe que las cotizaciones han de seguir cayendo, lo que en la práctica luego se ha de

confirmar. Como los gastos de siembra, y posteriores ya están hechos; como muchas veces el transporte es propio y parte de los envases se han adquirido; como el tubérculo hay que cosecharlo porque no puede ni debe quedar bajo tierra; por eso se trata en esos primeros meses de salvar siquiera parte del capital, y luego aunque sea el flete y la bolsa vacía. No hay nada que detenga la caída, ya que es tal el empuje de la oferta que ante cualquier suba -- por más insignificante que sea -- la entrada se robustece y hace caer las cotizaciones más todavía.

Es que hay una razón palpable, tan económica, tan clara, tan experimentada, tan inmediata, que no hay remedio posible a tal estado de cosas, / porque se presenta como un hecho consumado, en una mercadería perecedera.

### INDUSTRIALIZACION Y COMERCIO EXTERIOR

Se ha dejado para el final estos dos temas, pues siempre se esgrimen en períodos de superabundancia como soluciones. No son tales, por lo menos en la situación actual. La instalación de una industria, requiere una fuente de materia prima barata y sobre todo las cosas estables, y de muy buena calidad. No es / posible creer que una fábrica, puede instalarse y desmantelarse según sea / el resultado de las cosechas. Como además la industrialización no ofrece sino muy limitada absorción de nuestra capacidad productiva, y sus resultantes son de un precio no competitivo con el tabúrculo fresco, no están dadas las condiciones para su instalación. Primero habrá que dominar la cosecha y su aprovechamiento en términos económicos.

En cuanto a la exportación, rigen parecidas consideraciones. Nuestro país no está en condiciones de exportador, pues para ello y para conquistar mercados hay que ofrecer continuidad en la oferta pues no se puede desalojar / proveedores tradicionales cuando sobra mercadería, y luego dejarlos - al año siguiente- que regresen a los anteriores.

Es tan fundamental esta premisa para ambos casos, que hace inútil su consideración como soluciones, siquiera en principio.

En cuanto al aprovisionamiento de stocks en frigoríficos, el costo de su uso y movimiento resulta totalmente antieconómico.

### COTIZACIONES INTERNACIONALES

En el capítulo respectivo se transcribe el estudio de costos de la producción del Sud. Este de Buenos Aires, que puede aplicarse sin mayor variación a la zona de Rosario, o sea a las dos que merecen atención como abastecedores normales del mercado.

Teniendo en cuenta las cotizaciones que se repiten a través

de los años, en ocasión de importaciones, los precios internacionales C.I.F. Buenos Aires, varían de U\$S 2,60 hasta U\$S 4.- la bolsa de 50 kgs., o sea de \$1.000 a \$ 1,500 en el Mercado Nacional de Papas hablando siempre en tipo / consumo ya que para semilla los valores son de \$ m/m 2.000 o más la bolsa de 50 kgs. (-)

Por lo tanto nuestros costos, que son de \$550 a \$ 600 la bolsa de 50 Kgs. puesta en Mercado Nacional de Papas resultan ampliamente competitivos, y hablan claro de metro adelante, pues se está haciendo cotejo con cotizaciones de países que técnicamente y como exportadores van a la cabeza del mundo: / Holanda, Bélgica, Canadá.

(-) supuesto libre de recargos y depósitos previos.

"ENTIDADES PRIVADAS REPRESENTATIVAS"

Quizá sea la carencia de entidades privadas "realmente representativas" el motivo primario de la ineficacia en las acciones para la solución de los problemas que aquejan a este rubro.

Y no es que no existan, sino que las actantes carecen en absoluto de representatividad actualizada.

Y, en este punto, hay que volver a diferenciar - como antaño - / las zonas del Sud Este de la Provincia de Buenos Aires y Rosario.

Es evidente que el mejor nivel intelectual de los productores de Rosario respecto a los de hace más de 30 años (se describió antes), se ha ido / traduciendo en el ejercicio continuado de la participación en entidades cooperativas, gremiales o sociales. La evolución ha sido manifiesta, y hoy la entidad que los representa "Asociación de Productores y Distribuidores de Papa de las zonas de Rosario y Norte de la Provincia de Buenos Aires, lo hace cabalmente ante los entes oficiales y actúa con eficacia en operaciones muy beneficiosas para sus asociados; ejemplo de ello, es la importación directa de semilla / extranjera para la 2a. cosecha, y más aún la activa influencia desplegada en la construcción del Mercado de Concentración de Rosario. Procede siempre oportunamente, con la debida antelación, y es en verdad representante de los medios de producción y comercialización.

En cambio en el Sud Este de la Provincia de Buenos Aires, no existe una verdadera conciencia en tal sentido, y muy por el contrario es muy fácil / apreciar todavía el sedimento de "aislamiento" que antes caracterizaba al chacarero papero. Ello no quiere decir que no esté capacitado para asociarse, sino / que no ha habido tiempo para que cristalicen. En esta zona actúan la "Cámara / Gremial de Productores y Acopiadores de Papa de Balcarce" y la "Cámara de Pro-

ductores y Acopiadores de Mar del Plata".

Como los problemas surgen siempre como consecuencia de la superproducción del Sud Este, es evidente que lo más necesario es la "representatividad" de este sector, aunque las consecuencias son para todas las regiones.

Pero, al comenzar no se dijo que no hubiera entidades, sino que / estas no eran representativas, pues cuando se produce (ya consumada) un problema de superproducción las entidades oficiales intervienen, y llaman a deliberar a / los miembros de la Asociación respectiva.

Esta agrupa en su seno a los mismos "paperos" mencionados anteriormente y que tuvieron su época de esplendor en la década del 30.

La mesa de deliberaciones se completa con productores de grandes / extensiones de la zona y por antiguos comerciantes, la mayoría de los cuales responden a idéntica línea de conducta, pareceres y procedimientos de los anteriores de hace treinta años.

Es de preveer, que ante las autoridades traten de no modificar la imagen de la estructura de producción y comercialización pues de actualizarlas / perderían de hecho toda representatividad.

Además, el ejercicio de esta función los coloca en superioridad de condiciones pues si bien su participación les demanda cierta responsabilidad, obtienen a cambio, amplio conocimiento del mercado, plena información, prestigio / ante las representaciones oficiales y sobre todo ante las vinculaciones del gremio de la cual sacan provecho en sus relaciones comerciales.

## OTRAS ZONAS DE PRODUCCION

### PROBLEMAS

Lo hasta ahora expresado se ha referido con exclusividad, a la zona Sud Este de la Provincia de Buenos Aires y a Rosario.

La zona Cuyo, produce mercadería de distinta calidad. Abastece localmente y su producción no crea - salvo rarísimas excepciones - disloques / en la comercialización. Si bien es afectada por los problemas de las otras regiones, sus cotizaciones son independientes. En cuanto a Tucumán, Salta y Jujuy, se entiende que su clima no es óptimo para la producción y comercialización del tubérculo. Las estadísticas son al respecto terminantes. El proceso es casi siempre similar. Las siembras se realizan en el mes de julio. El clima de / ese mes, agosto y setiembre, es benigno y apropiado.

La cosecha se inicia en octubre, y aquí comienzan los problemas / ya que a esa altura del año la temperatura es muy alta, y además se producen, / casi regularmente grandes lluvias. En esas condiciones, la cosecha es normal, y sucede que el tubérculo se pudre bajo tierra, o ello ocurre al llegar los vagones a destino. Por esta causa se produce un factor perturbador en plaza casi siempre generador de especulaciones.

El productor del Sud, que debe comercializar su mercadería precisamente hasta mediados de noviembre, no sabe que puede pasar en el final de la cosecha. Quien gradúa la venta, es lógico que espera obtener un sobreprecio, pero siempre está pendiente de la cosecha de Tucumán, que "en sus comienzos" ésta se desarrolla en buenas condiciones por la benignidad del clima en esa época. El / fracaso o éxito de la misma, se cristaliza en un mes (octubre); y la plaza subirá o bajará en pocos días.

Aún en el caso de muy buena cosecha, es frecuente ver que al llegar

los vagones, por efectos del calor y la lluvia en zona, el tubérculo se descarga en malas condiciones, originando fuertes tensiones en la plaza.

Es el único momento que el Mercado Nacional de Papas pierde su habitual organización. Lo definitivo es que hasta el presente, y con la estructura y medios actuales, la comercialización de la cosecha temprana constituye el elemento natural N° 1 de situaciones especulativas del Mercado, / siendo de volumen variable y de comercialización problemática. Las estadísticas de muchos años son por demás elocuentes.

Es lamentable que este producto no encuentre adaptación óptima al clima de Tucumán tan necesitada de la diversificación de cultivos, pero / alentarlos en términos tan costosos sería establecer bases falsas a su ordenamiento económico.

Las restantes zonas atienden, en general, a necesidades locales y no influyen significativamente en el proceso de comercialización.

## CONCLUSIONES

- 1) El productor ha evolucionado en todo sentido, y es la antítesis del chacarero de hace 30 años. Afincado al medio, instruido, mayoritariamente argentino, vive en condiciones muy decorosas de confort y sanidad, no habiendo / diferenciación en este aspecto entre la región sud-este de Buenos Aires y Santa Fé.
  - Ha diversificado sus cultivos, y aunque papero por excelencia, es muy competentes en la cría de ganado y producción de cereales y forrajas.
  - La semilla con preferencia empleada, es de origen nacional: N° 9 o Huinkul, superior en rendimiento, rusticidad y reproducción a las variedades extranjeras.
  - Ha ido convirtiéndose en propietario, y como arrendatario es muy bien recibido en cualquier establecimiento.
  - Está completamente mecanizado, y solo queda por utilizar este método en la recolección y embolse, a pesar que ya se efectúa así con muy buenos resultados.
  - Utiliza en forma masiva, fungicidas, insecticidas, herbicidas, y fertilizantes, siendo grande el porcentaje de los cultivos con riego por aspersión.
  - Está informado de las alternativas de las plazas y los precios. Cuenta con buenos canales de comercialización.
  - Hay buen porcentaje de productores con transporte de larga distancia propio.
  - No existen problemas de financiación.
- 2) El transporte se realiza en su 95% por intermedio de automotor. El ferrocarril ha perdido casi completamente importancia. Los medios disponibles son eficaces, suficientes y cubren casi todo el país.

3) La comercialización de la producción se efectúa:

- a) Remitiendo a consignación al Mercado Nacional de Papas a firmas particulares del Gran Buenos Aires, Rosario, Santa Fé, Córdoba, Tucumán, etc. El Mercado Nacional de Papas, entidad oficial, concentra en sí todo el / proceso comercial del tubérculo en la Capital Federal. Su organización, perfectible como todas las instituciones, es la experiencia más feliz, ya que sin intervenir en el libre juego de la oferta y la demanda, proporciona los mejores elementos estadísticos, de información y de regulación posibles. Es base para las cotizaciones en todo el país, rápido y eficiente. La mayoría de los proyectos de mercados a crearse tienen en él la base experimentada más sólida, y quizás única. Los consignatarios del Gran Buenos Aires, y grandes centros de consumo del interior, actúan sobre la base del Mercado Nacional de Papas, tanto en / cuanto a precios, como a pagos.
- b) En Chacra a Comerciantes y/o transportistas. Este sistema que antiguamente era la base de la comercialización, ha perdido importancia. Su modalidad más destacable, es que las operaciones son siempre a mayor / precio comparado que el de plaza Buenos Aires, y a futuro.
- c) Directo, a clientes del interior, con transporte propio. Modalidad que poco a poco se va imponiendo y es índice elocuente de la / transformación económica y mental del productor.
- 4) Los mayoristas y minoristas concurren libremente al Mercado Nacional de Papas y centros de abastecimiento del interior. Son comerciantes elementales, utilizan reducido capital, obtienen muy buenas ganancias, no forman stocks y por experiencia no son especuladores ya que esta modalidad no les reditúa proporcionales beneficios.
- 5) El consumidor está perfectamente abastecido en cantidad y calidad. El consumo es elástico, pero dentro de ciertos límites. La inestabilidad de la oferta, / debe tener prioridad a todo estudio tendiente a fomentar el consumo, siempre que fuese esto posible.
- 6) La oferta o producción del Sud Este de la Provincia de Buenos Aires, al ser muy variable, es origen de todos los procesos de superproducción o escasez. Raramente las otras zonas producen esos efectos. El proceso se inicia en la /

superproducción, que trae aparejado la descapitalización total del productor, y en mucha mayor medida del más capacitado y tecnificado.

Nunca se han empleado medidas correctoras de la oferta.

7) Los costos de producción están racionalmente estudiados.

Su comparación con los precios internacionales, hablan de la eficiencia de nuestros productores.

Mientras que el costo en el Mercado Nacional de Papas de Buenos Aires, por mercadería consumo, es para la papa nacional Sud Este (bls. 50 kgs.), de / m\$ñ 580.—, la extranjera varía, en las mismas condiciones, de \$ 1.000.— a \$ 1.500.— (u\$s 2,90 a u\$s 4,—), correspondiendo estas cotizaciones a / países como Holanda, Bélgica, y Canadá, o sea los más adelantados mundialmente como exportadores y productores.

8) Las informaciones estadísticas que proporciona el Ministerio de Agricultura de la Nación, son ejemplares. A través de los años han demostrado su eficiencia.

En el caso particular de las dos cosechas más importantes, semitemprana y / semitardía, y especialmente del Sud Este de Buenos Aires, sus informaciones son previas y hubieran permitido siempre manejar la oferta correctamente.

Vale decir, que no se ha reducido a la copilación posterior de hechos consumados, sino que efectúa pronósticos.

Por otra parte, la larga actuación del Mercado Nacional de Papas, ha permitido confeccionar estadísticas de consumo, precios, entradas, salidas, etc., de seriedad y verosimilitud comprobada.

9) La industrialización y exportación, no pueden ser consideradas en el estado actual como una solución. Ambas requieren continuidad en la oferta, mantenimiento de los mercados, y no solo bajo costo.

10) Se carece de entes privados representativos. Los actuales, constituyen el último refugio del antiguo "papero", con cuyo ejercicio - a cambio de cierta responsabilidad - mantienen un más perfecto conocimiento de las condiciones del Mercado por tener acceso a informaciones de alto nivel, (amén del / prestigio ante las autoridades y ante el gremio, que supuestamente representan) con lo que obtienen cierto provecho comercial.

Es por ello que tratan de no modificar ante las autoridades la imagen de / las estructuras de producción y comercialización, pues de actualizarlas, de hecho perderían toda representatividad.

En cambio, los productores Santafecinos, dan ejemplo en esta materia.

11) Se impone un estudio minucioso de la zona productora de papa temprana, pues por razones de clima, más que una región que ayude a integrar la demanda, / se convierte en un factor distorsionador.

Ante la diversificación de cultivos a que asiste la Provincia de Tucumán, / sería muy oportuno un estudio previo para no asentar sobre bases falsas, u ocasionales, un esfuerzo de ese carácter. Una cosecha, no puede destruir / los antecedentes de muchos fracasos.

Se han querido destacar los problemas de la papa, los hechos más importantes y significativos.

Una relación completa, sería enciclopédica y quizá poco clara. Se han eliminado circunstancias comunes a todos los productos agrícolas y su / comercialización para centrarlos en los propios y característicos.

La notable evolución del productor, los medios tecnológicos, la conformación de la estructura comercial, permiten sugerir ciertas medidas de / perfectible concreción a corto plazo o inmediatamente para solucionar el gran problema que afecta a esta actividad, que es: REGULACION DE LA OFERTA a saber:

- A) CREACION DE ENTES PRIVADOS GENUINAMENTE REPRESENTATIVOS DE LOS PRODUCTORES.
- B) INSTALACION DE "MERCADOS NACIONALES" DE CONCENTRACION, SIMILARES AL NACIONAL DE PAPAS DE BUENOS AIRES, en GRAN BUENOS AIRES, ROSARIO, SANTA FE, CORDOBA, MENDOZA y TUCUMAN.
- C) ESTABLECER LA TIPIFICACION DE LA PAPA, REGULANDO SU EMBOLSE POR GRAMAJE Y CALIDAD EN CHACRA, CONFORME A LAS ESTIMACIONES ESTADISTICAS.

Los 3 puntos expuestos, que no pretenden ser la solución final, deben ser llevados a cabo por entes oficiales como la Secretaría de Agricultura y Ganadería y el I.N.T.A.

Su concreción moverá fuertes opiniones en contra, pues el punto A afectará a los "paperos" tradicionales; el punto B a los consignatarios / de los centros de consumo más importantes, y el C a los mayoristas y minoristas pues se tipificará el tubérculo y las diferencias de precios serán mínimas permitiendo conocer los niveles de los mismos.

Pero los tres llevados a cabo, han de permitir, al eliminar el exceso de oferta, la estabilización de precios dentro de límites razonables para una mercadería perecedera, la reducción de los márgenes mayoristas y minoristas, y el planeamiento serio de la conquista paulatina de mercados extranjeros en aprovechamiento integral de la riqueza de nuestro suelo.

BIBLIOGRAFIA

- 1) AUBONE, G.R.: Ensayo con variedades de papas inglesas. Rev. B.A.F. XIII, 147 (1930), pág. 41/46.-
- 2) BANCO DE LA NACION ARGENTINA: Normas de Política Crediticia - Circular 1.314 (Circular B 342 del Banco Central).-
- 3) BARBA, Francisco: La Patata. Desarrollo y principales zonas de cultivo en el país. Ministerio de Agricultura y Dir. Comercio e Industria (1933), pág 1/24.-
- 4) BOERGER, A.: Observaciones sobre agricultura - Quince años de trabajos fitotécnicos en el Uruguay - Montevideo (1928), pág. 18/28.-
- 5) BUKASOV y LECHNOVITZ: Importancia de la fitotecnia de las papas indígenas de la América del Sud - Revista Argentina de Agronomía - (diciembre 1935), pág. 173/183.-
- 6) CIAMPOLIETTI, R.: Consejos prácticos sobre el cultivo de la papa - Boletín Ministerio Agric. XVIII (1914), pág. 267/72.-
- 7) CARUSO, Silvestre: La certificación de la simiente de papa en la Argentina - Revista Argentina de Agronomía (diciembre 1937), pág. 278/84
- 8) DE PABLO, PARDO: Economía de la producción de papas en la Argentina (folleto) - Dirección de Frutas y Hortalizas y Flores - Boletín 95 (setiembre 1948).-
- 9) FOULON, Luis A.: El problema económico de la papa. Facultad de Agronomía y Veterinaria; Univ. de Bs. As. 1939 - II tomo.-
- 10) MERCADO NACIONAL DE PAPAS: Boletines y Memorias.-
- 11) MIATEILLO, H.: Las grandes siembras de primavera - Revista Sud-Oeste (octubre / 1936) pág. 27.-
- 12) PARODI, H.R.: La agricultura aborígen en la Argentina - E.U.D.E.B.A. (1966), / pág. 28/30.-
- 13) PORTALIS, LYNCH y ROSSI: Costos de producción y la maquinaria agrícola - Facultad de Ciencias Económicas de Bs. As. (Cátedra de Administración Agropecuaria) 1967 - 009.-
- 14) PEÑA BERMUDEZ, M.: Cultivo de la papa - Biblioteca "La Chacra" - Ed. Atlántida 2ª Edición - Buenos Aires (1948).-
- 15) RATERA, E.: El cultivo de la Papa - Enciclopedia Agropecuaria Argentina - Ed. / Sudamericana (1945), pág. 20/120.-

- 16) SILVESTRE, C.J.: El Mercado Nacional de Papas - Folleto - Buenos Aires (1940); pág. 1/126.-
- 17) STUART, W.: El cultivo comercial de la papa en los Estados Unidos - Boletín de la Unión Panamericana - Volumen LXIX (1935) pág. / 514/26.-
- 18) UZAH, O.M.: La industrialización de las papas - Revista Sud-Oeste (diciembre 1937) pág. 33/35.-

oooo0oooo

I N D I C E

pág.

P A R T E I

G E N E R A L I D A D E S

ORIGEN .....	1
PLANTA .....	5
CLIMA - SUELO - SEMILLA .....	9
ROTACION .....	11
ENFERMEDADES .....	12
PREPARACION DEL TERRENO - LABORES CULTURALES - COSECHA .....	16
VARIETADES .....	19
CERTIFICACION .....	23
CONSERVACION .....	25
INDUSTRIALIZACION .....	26
ZONAS DE PRODUCCION .....	29
PARTICIPACION EN LA PRODUCCION MUNDIAL .....	32
COSTO DE PRODUCCION DE PAPA PARA CONSUMO SEMI TARDIA DE LA ZONA SUD / ESTE DE LA PROVINCIA DE BUENOS AIRES .....	33
ANALISIS DE LOS DISTINTOS RUBROS INTEGRANTES DEL COSTO .....	34
INFORMACION ESTADISTICA - PAPA TOTAL - AÑOS 1956/1967 .....	45
INFORMACION ESTADISTICA - POR EPOCA DE CULTIVO - AÑOS 1957/1967 .....	60
ESTADO DE MERCADO .....	64
NORMAS DE POLITICA DE CREDITO REFERENTES A PAPA .....	76
ACUERDOS DE CREDITOS - INFORMACION ESTADISTICA Y GRAFICOS .....	80
ANALISIS CRITICO DEL APOYO CREDITICIO BANCARIO .....	84

PARTE II

PRODUCCION Y COMERCIALIZACION

ANTECEDENTES .....	85
PRODUCCION .....	93
TRANSPORTE .....	99
COMERCIALIZACION	
ETAPA PRODUCTOR - MAYORISTA .....	102
ETAPA MAYORISTA - MINORISTA .....	110
DEMANDA .....	111
INFORMACION ESTADISTICA .....	112
OFERTA .....	113
INDUSTRIALIZACION Y COMERCIO EXTERIOR .....	116
COTIZACIONES INTERNACIONALES .....	116
ENTIDADES PRIVADAS REPRESENTATIVAS .....	118
OTRAS ZONAS DE PRODUCCION - PROBLEMAS .....	120
CONCLUSIONES .....	122
BIBLIOGRAFIA .....	126