

SUMARIO

Debates

A cien años de "El imperialismo" de Lenin

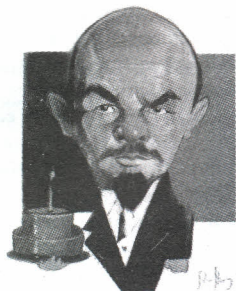
A hundred years after Lenin's "Imperialism"

Jorge Molinero

10-34

¿Cuáles de las tesis de Lenin sobre el imperialismo se mantienen vigentes a cien años de su formulación y veinticinco de la disolución del campo socialista? ¿Qué cambios en la realidad económica, social y política las alteraron? ¿Era correcta la definición de superimperialismo de Kautsky? ¿Está desarrollando China las características de país imperialista? ¿Qué cambios se produjeron en las clases trabajadoras en Europa? ¿Cuál es la importancia de "El Imperialismo" de Lenin para los países dependientes? Esos son algunos de los principales interrogantes que el autor analiza en el trabajo, así como las consecuencias políticas de estos cambios. Cien años de su historia justifican su revisión.

Which of Lenin's theses about Imperialism remain current a hundred years after their formulation and twenty-five years after the dissolution of the Socialist field? Which changes in economic, social and political reality have altered them? Was Kautsky definition of "Superimperialism" correct? Is China developing the features of an Imperialistic country? Which changes occurred in the working classes of Europe? What is the importance of Lenin's "Imperialism" for dependent countries? These are some of the main matters that the paper analyzes, as well as the political consequences of these changes. A hundred years along with their history justify their revision.



Un estudio sobre el Estado y las organizaciones corporativas del trabajo en torno de la puja por el Impuesto a las Ganancias

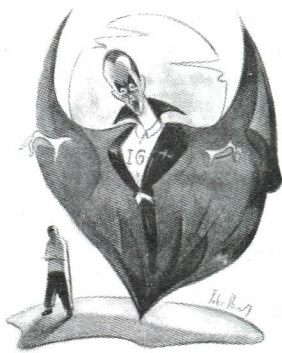
A study on State and corporative organizations of labor concerning the struggle over Income Tax

Damián Corral - Gabriela Wyczykier

35-64

El artículo analiza, desde una perspectiva sociopolítica, las disputas y conflictos producidos en torno del Impuesto a las Ganancias (IG) entre 2012 y 2015 en la Argentina. Durante ese período, la gestación del conflicto -que afectaba a alrededor de un diez por ciento de la población asalariada- se vinculó con la fragmentación de la alianza sostenida por el gobierno con el sector gremial liderado por Hugo Moyano. Progresivamente, la problemática fue adquiriendo relevancia en la agenda pública a medida que se fueron desarrollando un conjunto de acciones colectivas motorizadas por un sector importante del sindicalismo organizado contra el gobierno de Cristina Fernández de Kirchner, y se cristalizaron en cinco paros nacionales y diferentes medidas de fuerza sectoriales. Asimismo, el conflicto por Ganancias penetró en las agendas electorales de 2013 y 2015 constituyéndose su modificación en una prominente promesa de campaña de candidatos presidenciales. En particular, el escrito problematiza algunas de las dimensiones analíticas de importancia que modularon esta disputa distributiva, enunciando una serie de atributos de carácter objetivo que caracterizaron la implementación del IG en el país y se dispusieron como elementos dinamizadores de los reclamos. A la vez, se desarrollan argumentos que buscan comprender cómo se organizaron sentidos y posicionamientos de acción y respuesta de los actores intervinientes en el conflicto.

The article analyzes, from a socio-political perspective, disputes and conflicts produced around Income Tax (IG) between 2012 and 2015 in Argentina. During this period, the conflict which affected around ten percent of the working population in its gestation was associated with the fragmentation of the alliance sustained by the government with the union sector led by Hugo Moyano. Progressively, the issue was gaining importance in the public agenda as they were developing a set of collective actions driven by an important sector of organized labor against the government of Cristina Fernandez de Kirchner, and crystallized in five national strikes and different sectoral strength measures. Also, the conflict entered the electoral agendas of 2013 and 2015 constituting a prominent campaign promise of presidential candidates. In particular, the paper problematizes some of the analytical dimensions of importance which modulated this distributive dispute, enunciating a series of objective attributes that characterized the implementation of the IG in the country and became dynamic elements of the claims. At the same time, arguments seeking to understand how senses and positionings of action and response of the actors involved in the conflict were developed.

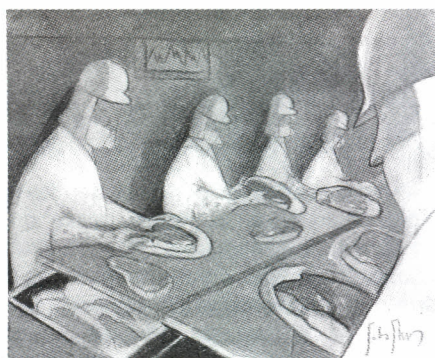


La industria manufacturera argentina 1900-2014: un análisis cuantitativo de largo plazo

The manufacturing industry in Argentina 1900-2014:
a long run quantitative analysis

65-101

Esteban Ezequiel Maito



El presente trabajo tiene como objetivo presentar estimaciones para el largo plazo referidas a la industria manufacturera en la Argentina y realizar un análisis considerando los resultados de dichas estimaciones en tanto expresión de procesos de producción capitalistas y su contrastación con distintas hipótesis implícitas en la teoría marxiana.

El autor presenta estimaciones para el sector manufacturero argentino 1910-2014 referidas al empleo, la inversión y la acumulación de capital fijo industrial, tasa de ganancia, esfuerzo inversor, así como también cálculos de la tasa simple de plusvalía y la composición técnica y de valor del capital en expresiones marxianas, incluyendo estimaciones en términos de tiempo de trabajo o valor.

The author presents estimates for the long run related to manufacturing in Argentina, analyzing the results of those estimates as the expression of capitalist production processes and contrasting them against different underlying assumptions in Marxian theory.

The inquiry includes estimates of the Argentine manufacturing sector employment, investment, fixed capital accumulation, profit rate, investment effort, as well as calculations of the simple rate of surplus value and the technical composition, including estimates in terms in labor time or value.

Agronegocios: costos y márgenes en la producción de granos

Agrobusiness: Costs and profits in grains production

José Pierri

102-121

Durante la década de los '90 se intensificó el uso de nuevas semillas, inoculantes, fungicidas, agroquímicos, fertilizantes y aumentó la práctica del contratismo de labores en la producción de granos, aspecto que, según algunas opiniones calificadas, fueron la razón principal de las mejoras en los márgenes brutos de los productores de granos que incorporaron esa tecnología. En cambio, otros autores atribuyeron la mejora de rentabilidad principalmente a la devaluación de la moneda nacional en el período 2002-2007 y a la suba excepcional de precio de los granos ocurrida entre los años 2007-2010.

El autor se propone contrastar mediante el estudio estadístico el grado de la validez de aquellas opiniones analizando la evolución de los costos de producción del trigo y de la soja en la zona núcleo de la región pampeana, entre 1998 y el año 2012, utilizando como fuentes a la información provista por la revista *Márgenes Agropecuarios* y la Filial Marcos Juárez del INTA. El análisis de los datos de ambas fuentes, además de permitir contrastar las opiniones citadas, posibilita profundizar el estudio de la estructura de costos, su evolución y su relación con los márgenes brutos en la producción de los dos granos.

Throughout the 1990's there was an intensification in the use of new seeds, inoculants, fungicides, agrochemicals, fertilizers; there also was a rise in the practise of hiring labor in grains production, an aspect which, according to certain qualified opinions, was the main reason of the improvement in the gross profit of grain producers who incorporated this technology. In turn, other authors put the improvement in profitability down mainly to the devaluation of national currency in the 2002-2007 period and to the excepcional rise in the price of grains that took place between 2007 and 2010.

This paper aims to make a contrast, through statistical analysis, of the degree of validity of these opinions by studying the evolution of costs in wheat and soy production in the nuclear areas of the Pampa region between 1998 and 2012, using as sources the information provided by the publication "Márgenes Agropecuarios" and the Marcos Juárez subsidiary of INTA. The analysis of data from both sources, besides from permitting a contrast of the cited opinions, allows a deeper study of cost structure, its evolution and its relation to gross profit in the production of both grains.

Los altos precios de los *commodities* en los primeros años del siglo XXI: Argentina y Brasil

The impact of high commodity prices on Latin America's developing countries economies. A comparative study of Argentina and Brazil

Mauricio Cristóforo - Julio Eduardo Fabris -
José Villadeamigo

122-146

En el presente trabajo se compara el desempeño de las economías de la Argentina y el Brasil frente al impacto del alto precio de los *commodities* a comienzos del siglo XXI. Se inicia con una breve recopilación del comportamiento de ambas economías en el último cuarto del siglo XX. Ambos países tuvieron un comportamiento disímil. Por una parte, el Brasil prosiguió con un proceso de industrialización iniciado en la década de los '60, creciendo a tasas modestas pero constantes, mientras que la Argentina, que experimentó un proceso de desindustrialización a fines de los años '70, se estancó en los '80 y en la primera mitad de los '90 tuvo un proceso de recuperación del crecimiento basado sobre la apertura de su economía y liberalización financiera que culminó en una crisis al comenzar el nuevo siglo. Desde comienzos del siglo XXI la economía de los dos países se ha visto impactada por la elevación mundial del precio de los *commodities* y como resultado ambas han experimentado cambios en su perfil productivo y su inserción internacional. El interés por el seguimiento de estas economías, las dos más grandes del cono sur, radica en el interrogante de si es posible un sendero de desarrollo sostenible basado sobre la inserción internacional como países proveedores de materias primas y de productos elaborados vinculados con los recursos naturales para el mercado mundial.

In this paper we compare the performance of Argentina's and Brazil's economies from the last quarter of XX Century to our days. In this period both countries had a behavior with some similarities but several differences. First, Brazil started a process of industrialization in the 60s, growing at modest but constant rates from there to the present day. Argentina instead, was by the 60's already a country in process of development, but it experienced deindustrialization in the late 70s, stalled in the 80s and started a recovery in the first half of the '90's. This recovery was characterized by relatively high growth rates but with industrial weakening and took place in the context of the opening of the economy along with other pro-market measures. In the second half of the decade, a very slow increase in GDP culminated in a severe crisis at 2001. Since the beginning of the XXI century both countries have been benefited from the global rise in the price of commodities, but as a consequence of this rise, both economies have experienced changes in its production profile and its international position. Our interest in studying the behavior of these two economies, the largest in the Southern Cone, lies in the question of whether the integration to world markets as producers of raw materials and certain manufacturing products of low and medium technological intensity could create a path of sustainable development.

Intentos de planificación estatal en la
Argentina en el contexto de la Guerra
Fría: el caso de las instituciones públicas
de ciencia, tecnología e innovación

147-171

State planning attempts in Argentina during the Cold War.
Public institutions of science, technology and innovation

Ariadna Cazenave - Martín Gonilski

Los autores proponen contribuir a la reconstrucción y el estudio de los intentos de instituir un sistema de planificación del desarrollo nacional en la Argentina en el contexto de la Guerra Fría. El propósito está dirigido a desarrollar un concepto actualizado de planificación del desarrollo que pueda extraer lecciones de la comprensión retrospectiva de lo ocurrido en la Argentina en aquel período y, más específicamente, del derrotero de las instituciones de ciencia y tecnología. Para tal fin, se valen de la teoría de la diferenciación tecnológica del capital (Levin, 1997). La misma concibe un mundo en el cual existen gigantescos subsistemas de acumulación planificados a partir de la capacidad de unas empresas de dominar a su favor las condiciones de acumulación de otras. En este marco, el Estado es un planificador entre planificadores y la cuestión política determinante estriba en *quién planifica a quién*.

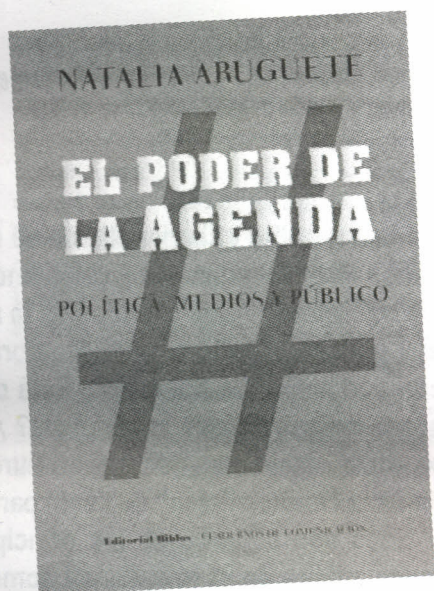
In this paper we intend to contribute to the reconstruction and study of the attempts to institute a system of national development planning in Argentina in the Cold War context. Our contribution is aimed at developing an updated concept of development planning that can draw lessons from what happened in Argentina in that period and, more specifically, the course of the institutions of science and technology created at the time. To this end, they explore the theory of capital differentiation (Levin, 1997), which describes a world in which there are huge accumulation subsystems planned by the ability of some capital firms to dominate to their favor accumulation conditions of other capital firms. In this context, the State is a planner within planners and the relevant and crucial question becomes who plans whom.

Galera de corrección

El poder de la agenda:
política, medios y público

NATALIA ARUGUETE

Marisa Duarte 172-174



IADE

Actividades

175-176