

SUMARIO

Actividades del IADE I

Debate: dos modelos en pugna

Debate: two struggling models

Mirta Quiles **10-16**

Aldo Ferrer y Alejandro Rofman analizaron debilidades y fortalezas de la situación económica del país y las incógnitas frente al recambio presidencial. Inserción internacional y restricción externa. Charla realizada el 5 de noviembre de 2015 en el Aula General Mosconi del IADE.

Aldo Ferrer and Alejandro Rofman analyzed weaknesses and strengths of the country's economic situation and the uncertainties before the presidential change. International insertion and external restriction. Conference carried out on 5th November 2015 in the General Mosconi Room at IADE.

Discusión

La encrucijada entre valor y precio en el cálculo del daño ecológico

The crossroads between value and price in the calculation of ecological damage

Mariano Jäger - Adrián Monjeau **17-33**

El trabajo desarrolla criterios para asignar valor económico y valor ecológico a los daños provocados por un incendio en un sitio de explotación de hidrocarburos. Este cálculo fue realizado a efectos de desarrollar una herramienta para resolver un litigio entre un gobierno nacional y una compañía petrolera cuya identidad no se permite a los autores revelar a partir de un acuerdo de confidencialidad. Los daños a bienes, recursos naturales y o servicios para los que hay mercado fueron calculados en dinero. Sin embargo, hay daños que van más allá del dinero calculado para resarcirlo mediante la compensación económica y que generan una deuda social y ecológica. En este caso se sugirió como solución a la deuda ecológica la creación de una reserva al menos 10 veces

más grande que la superficie dañada y de equivalente valor conservativo y funcional. Esta es la manera que se encontró para compensar la parte del impacto a los ecosistemas que es invisible al paradigma del mercado. En cuanto a la deuda social, si bien este modelo ha encontrado incontables formas de valorar económicamente los impactos sobre su calidad de vida y la vida misma de la gente los números no saldan la deuda. Cualquiera sea el resultado de los cálculos, un intento como el que formulan los autores aporta a la discusión y el debate, ya que no existe un marco teórico que permita asignar un valor monetario y ecológico, exacto e incuestionable, al daño ocasionado.

This paper describes criteria used to assess the economic and ecological value of an environmental damage caused by a fire in a petroleum contingency. The calculation was originally made accompanying a proposal to solve a conflict between the Government and a petroleum company. Damages on things with value similar to that of a market's were calculated in monetary terms. The economic value of objects difficult to assimilate to market value was calculated on their replacement value. However, there are damages that beyond the money involved in the compensation, still imply ecological debt. In this case, we suggest the creation of a natural reserve at least ten times larger than the surface damaged, as a way to partially compensate ecological values that are invisible to market economy. Whatever the numbers resulting, an assessment like this always warrants discussion because there is no theoretical framework up to date to assess an exact and unquestionable value on ecological damages.

Análisis sectorial

Empresas de nanotecnología en la Argentina

Analysis of Nanotechnology Companies in Argentina by Sectors

*Edgar Záyago Lau - Guillermo Foladori -
Tomás Carroza - Richard P. Appelbaum -
Liliana Villa - Eduardo Robles-Belmont*

34-54

La redacción de este artículo tuvo tres objetivos: presentar un inventario de empresas nanotecnológicas en la Argentina; implementar una clasificación económica sectorial sobre la base de los productos con nanotecnología lanzados al mercado y clasificar los productos de acuerdo con su lugar en la cadena de valor. La investigación arrojó un total de 58 empresas. Para la ubicación sectorial se utilizó la Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las Actividades Económicas (CIIU) de Naciones Unidas. El sector de sustancias y productos químicos aglutinó al grueso de las empresas. Asimismo, la mayoría de los productos se situaron como medios de producción en la cadena de valor simple, lo que quiere decir que se utilizan en procesos industriales posteriores.

This article had three objectives. The first, creating an inventory of nanotechnology companies in Argentina; the second, implementing an economic classification according to the economic sector to which they belong and, the third, placing their products in a simple nanotechnology value chain. The research found 44 companies. The economic distribution was based on the International Standard Industrial Classification of All Economic Activities of the United Nations. The manufacture of chemicals and chemical products congregated most companies. In addition, most products were situated as means of production in the value chain; such products are employed in subsequent industrial processes.

Debates

.....

¿Hacia la reprimarización de la economía? En torno del modelo extractivo en la posconvertibilidad

Heading towards the re-primarization of economy?

About the extractive model in post-convertibility

Miguel Teubal - Tomás Palmisano

55-75

Este trabajo analiza diferentes modelos de acumulación que se sucedieron en la Argentina desde principios del siglo XX hasta nuestros días centrándose sobre el peso de las actividades primarias en el conjunto de la economía y el comercio exterior. Así, los autores se proponen problematizar la cuestión de la primarización o reprimarización de la economía argentina a lo largo del período y trazar hipótesis interpretativas en torno de la preeminencia del modelo extractivo en la posconvertibilidad iniciada en 2003. Para ello, ofrecen una periodización que, tras la crisis de 1930 y las dos guerras mundiales que marcaron el fin del ciclo primario exportador, se inicia con: a) las políticas de Industrialización por Sustitución de Importaciones que culminaron hacia comienzos de los años '70; b) la "apertura" impulsada por el neoliberalismo desde mediados de los '70 hasta la crisis de 2001/2002; y c) la "posconvertibilidad" que comenzó en 2003.

A partir de esta periodización, ya clásica en algunos aspectos, se remiten al análisis de determinados perfiles estructurales que dan una pauta de la problemática que caracterizó a las diversas etapas de la evolución económica del país y de las políticas públicas impulsadas en cada una de ellas. El análisis se hará principalmente a partir de estadísticas de largo plazo de variables macroeconómicas nacionales tales como la balanza comercial, las importaciones y exportaciones desagregadas, el Producto Interno Bruto, niveles de reserva y endeudamiento, grado de apertura, etcétera.

This paper analyzes different models of accumulation that occurred in Argentina from the beginnings on the 21st century up until these days focusing on the weight of primary activities on the whole of economy and exterior commerce. Thus, the authors aim to present the matter of primarization or reprimarization of Argentine economy throughout this period and think of interpretative hypothesis about the preeminence of the extractive model of

post-convertibility which began in 2003. With this aim, they offer a time segmentation which, after the 1930 crisis and the two world wars that marked the end of the primary exportation cycle, initiates with: a) Industrialization by Importation Substitution policies which finished towards the beginnings of the 70's; b) the "opening" which was driven by neoliberalism since the middle 70's up until the 2001/2002 crisis; and c) the "post-convertibility" that began in 2003.

Based on this time segmentation, already classical in some aspects, certain structural profiles are subject to analysis, and these are a reflection of the problematic that characterized the diverse stages of the economic evolution of the country and the public policies behind each of them. Analysis will be executed mainly based on long-term statistics of national macroeconomic variables such as trade balance, disaggregated imports and exports, Gross Domestic Product, reserve and debt levels, opening degree, etcetera.

Sujetos agrarios

Agricultura de irrigación en cultivos extensivos: una estrategia diferente de la producción familiar capitalizada en Córdoba

Irrigated agriculture in extensive farming: a different strategy for capitalized family production in Córdoba

Constanza Riera

76-94

La agricultura bajo riego de cultivos extensivos se empezó a expandir por la provincia de Córdoba mediante sistemas de aspersión y pivote central a partir de 1990. En este trabajo se indaga sobre los actores sociales protagonistas de este fenómeno, que con una adopción tecnológica innovadora pusieron en marcha una profunda transformación productiva. El objetivo propuesto es la identificación de las características sobresalientes de los regantes, entendiendo que el conocimiento de sus rasgos como sujetos agrarios facilita la comprensión de la importancia de invertir en esa tecnología. Este ejercicio de identificación se realiza situando a la agricultura bajo riego dentro del contexto de cambio que experimentó el sector agrícola en las últimas décadas, lo que permite entender la adopción de la tecnología de riego como una estrategia novedosa y original de la agricultura familiar capitalizada y al mismo tiempo discutir la pertinencia de dicha categoría para este caso de estudio.

Since the 1990's irrigated agriculture of field crops, by sprinkler and pivot center systems, spread across the province of Cordoba. This paper looks into the social actors that put in place this profound productive transformation with an innovative technology adoption. The aim is to identify the salient features of irrigating farmers, because this knowledge is paramount to the explanation of reasons to invest in irrigation. The identification exercise is done putting irrigated agriculture in the context of change experienced by the agricultural sector in recent decades, which allows the understanding of irrigation technology adoption as a new and original strategy of capitalized family farming. At the same time, the relevance of the family farming category is discussed for this case study.

Análisis cuantitativo

Argentina: la relación fiscal Nación-Provincias. Asimetría y desequilibrios fiscales. Año 2013

Argentina: Quantitative analysis of the Nation - Provinces fiscal relationship. Asymmetry and fiscal imbalances. Year 2013

95-112

Soledad Inés Herrera

El presente trabajo tiene como objetivo analizar cuantitativamente la relación fiscal Nación - Provincias en la República Argentina en el año 2013. Se trata de uno de los enfoques posibles para analizar el federalismo fiscal de nuestro país, tema clave tanto en lo que atañe a las finanzas estatales como en la perspectiva de la cuestión regional. El texto se inicia con algunas consideraciones conceptuales acerca del Federalismo Fiscal. En una segunda instancia se abordan cuestiones metodológicas y se presenta el análisis empírico basado sobre datos de la Secretaría de Hacienda del Ministerio de Economía y Finanzas Públicas de la Nación. Incluye estimaciones de asimetría y de desbalance fiscal de tipo vertical y horizontal, como así también de autonomía y de dependencia fiscal de las jurisdicciones subnacionales estudiadas. Sin dejar de considerar que existen otros temas vinculados con la problemática -por ejemplo, su impacto sobre la esfera política y las instituciones de la organización federal del Estado- se reflexiona acerca de los resultados obtenidos sobre la base de algunas temáticas de economía normativa y positiva.

The present research article aims to quantitatively analyze the fiscal relationship between the national level and the provinces in Argentina in the year 2013. This is one of the possible approaches to analyzing fiscal federalism in our country, a key issue both in terms of state finances as in the perspective of the regional matter. Firstly, some theoretical considerations related to the concept of fiscal federalism. Secondly, methodological issues are discussed and an empirical analysis based on data from the Ministry of Economy and Public Finance of the Nation is presented. This section includes estimations of the asymmetry and the vertical and horizontal fiscal imbalances, as well as an analysis of the fiscal autonomy and dependence of subnational jurisdictions. While considering that other issues related problem -for example, its impact on the political sphere and the institutions of the federal organization of the State-, the results obtained are analyzed within the framework of positive and normative economics of Fiscal Federalism.

Doctrinas económicas

La nueva división internacional del trabajo y su impacto en el desarrollo económico

New international division of labor and its impact on economic development

113-141

Federico Dulcich

El t3pico de la divisi3n internacional del trabajo (DIT) ha sido eje de intensos debates y un concepto significativo en diversas doctrinas econ3micas durante todo el siglo XX. La internacionalizaci3n de la producci3n no hace perder vigencia al concepto de DIT y su impacto en el desarrollo econ3mico, sino que lo vuelve m3s complejo que la cl3sica dicotom3a entre sector primario e industria. Asimismo, transformaciones que competen al concepto econ3mico m3s general (principalmente en relaci3n con la sistematizaci3n del cambio t3cnico, as3 como modificaciones en la organizaci3n de la producci3n de las firmas, basadas sobre la informatizaci3n de la producci3n) afectan indefectiblemente a la DIT y su relaci3n con el desarrollo econ3mico. El objetivo del presente trabajo es abordar en el nivel te3rico los desarrollos planteados, para luego analizar algunos de los fen3menos que dan cuenta de dichas transformaciones. La s3ntesis y conclusiones nos permiten replantear la discusi3n relativa a los "sectores estrat3gicos" para el desarrollo econ3mico.

The topic of the international division of labor (DIT) has been axis of intense debate and a significant concept in various economic doctrines throughout the 20th century. The internationalization of production that globalization points out, does not produce the loss of value of the concept of DIT and its impact on economic development, but it becomes more complex than the classic dichotomy between the primary sector and industry. Likewise, changes that concern the more general economic concept (mainly in relation to the systematization of technical change and changes in the organization of firms' production based on informatization of production) inevitably affect the DIT, and its relation with economic development. The objective of this work is to approach these theoretical developments, and then to analyze some of the phenomena that account for these changes. The summary and conclusions allow us to rethink the discussion on "strategic sectors" for economic development.

Pol3tica econ3mica

La renacionalizaci3n de YPF. Una lectura alternativa del Informe Mosconi

YPF's renationalization. An alternative interpretation of the
Mosconi Report

Fernando Bercovich

142-165

El proceso que se inaugur3 luego de la crisis econ3mica y pol3tica de 2001 y la posterior salida de la convertibilidad dio paso a la revisi3n de varias pol3ticas econ3micas llevadas a cabo durante la etapa aperturista (1976-2001). Una de ellas fue la privatizaci3n de empresas estatales. En abril de 2012, el Poder Ejecutivo present3 un proyecto de ley que devolv3a al Estado nacional y a los Estados provinciales el manejo del 51% de YPF y, el mismo d3a, present3 el denominado Informe Mosconi, que buscaba justificar la decisi3n. Este art3culo toma como punto de partida el informe proponiendo realizar una lectura alternativa. En ese sentido, se retoma bibliograf3a sobre la etapa neoliberal y la pos-

convertibilidad, así como también datos del sector energético -petróleo y gas - en diferentes etapas. Ambas fuentes, de manera triangulada, permiten arribar a algunas conclusiones acerca del rol del Estado respecto del manejo de un recurso clave para el desarrollo de una economía nacional. En suma, se relativizan algunas fronteras temporales respecto de la desregulación estatal, la extranjerización y la concentración del sector energético, observando, a partir del año 2003, rupturas claras respecto del modelo anterior, pero también algunas continuidades y hasta profundizaciones de determinadas políticas.

The process that began after the economic and political crisis of 2001 and the subsequent end of convertibility led to a review of several of the economic policies implemented during the period of liberalization (1976-2001). One of these was the privatization of state companies. In April 2012, the Government submitted a bill in order to return to the National Government and the provincial governments the management of 51% of YPF and, the same day, a report called Informe Mosconi was presented to justify the decision. The following article takes as a starting point that report, proposing an alternative perspective on it. For that purpose, literature on the neoliberal period and posconvertibility as well as on the energy sector - oil and gas - data is resumed. Both sources, combined, allow various conclusions to be drawn about the role of the State in the management of a key resource for the development of a national economy. In this manner, some temporary borders are relativized on state deregulation, foreign ownership and concentration of the energy sector, noting since the year 2003 clear breaches over the previous model, but also some grade of continuity and even deepening of certain policies.

Galera de corrección

El Estado en cuestión. Ideas y política en la Administración Pública argentina (1958-2015)

HORACIO CAO, ARTURO LAGUADO DUCA Y
MAXIMILIANO REY

166-169

Hugo Camilo Ayala

Las cosechas son ajenas. Historia de los trabajadores rurales detrás del agronegocio

JUAN MANUEL VILLULLA

170-172

Florencia Hadida

IADE

Actividades

173-176